REGRESION LINEAL MULTIPLE TOTALES DIARIOS

Miguel Angel Villegas

2025-03-10

```
*library(tsDyn)

*library(tidyverse)

*library(dplyr)

*library(readxl)

*library(EnvStats)

*library(corrplot)

*library(caTools)

library(GGally)

*library(forecast)
```

Introducción

Este modelo abarca todos las ventas de los productos, se utilizan las variables: Valor Unitario y Cantidad. Se realizan las correlaciones entre las tres variables y se determina el modelo lineal multiple. El conjunto de entrenamiento y prueba esta dividio en una proporcion de 80/20, sin embargo, la división es aleatoria, lo hace que el resultado sea mas confiable. Se siembra una semilla para permitir que los valores de la muestra sean los mismos.

```
ruta <- "/cloud/project/Ventas_Suministros_Totales.xlsx"</pre>
excel sheets(ruta)
## [1] "Ventas Totales Original"
                                     "Servicios Totales Original"
                              "Servicios Totales Original"
# "Ventas Totales Original"
Productos_Totales <- as.data.frame(read_xlsx(ruta,</pre>
                                              sheet = "Ventas Totales Original"))
Productos_Totales$Semana <- format(Productos_Totales$Fecha, format = "%Y-%U")
Productos_Totales$mes <- format(Productos_Totales$Fecha, format = "%Y-%m")
Servicios_Totales <- as.data.frame(read_xlsx(ruta,</pre>
                                              sheet = "Servicios Totales Original"))
Servicios_Totales$Semana <- format(Servicios_Totales$Fecha, format = "%Y-%U")
Servicios_Totales$mes <- format(Servicios_Totales$Fecha, format = "%Y-%m")
datatotal <- merge(x = Productos Totales, y = Servicios Totales, all = T)
colnames(datatotal) <- c("Indice", "Fecha", "RFC", "Empresa", "Cantidad",</pre>
                          "Pieza", "Descripcion", "ValorUnitario", "Total",
                          "Semana", "Mes" )
```

Se calcula el valor del parámetro lambda para la transformación Boxcox

```
RLM_dftotal_dia <- datatotal %>%
  group_by(Fecha = as.Date(Fecha)) %>%
  summarize(Ventas Totales = sum(Total),
            Ventas_Unitario = sum(ValorUnitario),
            Ventas_Cantidad = sum(Cantidad),
            .groups = "keep")
head(RLM dftotal dia)
## # A tibble: 6 x 4
## # Groups:
               Fecha [6]
##
     Fecha
                Ventas_Totales Ventas_Unitario Ventas_Cantidad
##
     <date>
                          <dbl>
                                           <dbl>
## 1 2019-07-01
                                          20301.
                         46416.
                                                               88
## 2 2019-07-03
                         14100.
                                            995
                                                               63
                                                                7
## 3 2019-07-04
                          5330.
                                           1727.
## 4 2019-07-05
                         10146.
                                           8746.
                                                                3
## 5 2019-07-06
                         10962
                                            630
                                                               15
## 6 2019-07-08
                                           3740
                         16194.
                                                               16
nrow(RLM_dftotal_dia)
## [1] 774
RLM_dftotal_sem <- as.data.frame(RLM_dftotal_dia)</pre>
head(RLM_dftotal_dia)
## # A tibble: 6 x 4
## # Groups:
               Fecha [6]
                Ventas_Totales Ventas_Unitario Ventas_Cantidad
     Fecha
##
     <date>
                          <dbl>
                                           <dbl>
                                                            <dbl>
## 1 2019-07-01
                         46416.
                                          20301.
                                                               88
## 2 2019-07-03
                         14100.
                                            995
                                                               63
## 3 2019-07-04
                          5330.
                                           1727.
                                                                7
                                           8746.
## 4 2019-07-05
                                                                3
                         10146.
## 5 2019-07-06
                         10962
                                            630
                                                               15
## 6 2019-07-08
                         16194.
                                           3740
                                                               16
VT_lambda_dia <- boxcox(RLM_dftotal_dia$Ventas_Totales,</pre>
                         objective.name = "Log-Likelihood", optimize = T)
# 0.01997296
VU_lambda_dia <- boxcox(RLM_dftotal_dia$Ventas_Unitario,</pre>
                         objective.name = "Log-Likelihood", optimize = T)
# 0.07191032
VC_lambda_dia <- boxcox(RLM_dftotal_dia$Ventas_Cantidad,</pre>
                         objective.name = "Log-Likelihood", optimize = T)
#-0.2234713
```

Se obtiene la transformación boxcox para las ventas totales, valor unitario de los productos y cantidad de venta de los productos, todos por dia

```
RLM_dftotal_dia <- RLM_dftotal_dia %>%
mutate(
    Ventas_Totales = boxcoxTransform(Ventas_Totales, lambda = 0.01997296),
    Ventas_Unitario = boxcoxTransform(Ventas_Unitario, lambda = 0.07191032),
    Ventas_Cantidad = boxcoxTransform(Ventas_Cantidad, lambda = -0.2234713)
```

```
head(RLM_dftotal_dia)
## # A tibble: 6 x 4
## # Groups:
               Fecha [6]
##
     Fecha
                Ventas_Totales Ventas_Unitario Ventas_Cantidad
##
     <date>
                          <dbl>
                                          <dbl>
                                                           <dbl>
## 1 2019-07-01
                         12.0
                                          14.5
                                                           2.83
## 2 2019-07-03
                         10.5
                                           8.94
                                                           2.70
## 3 2019-07-04
                          9.36
                                           9.86
                                                           1.58
## 4 2019-07-05
                         10.1
                                          12.8
                                                           0.974
## 5 2019-07-06
                         10.2
                                           8.20
                                                           2.03
## 6 2019-07-08
                         10.7
                                          11.2
                                                           2.07
```

Se seleccionan las columnas que son de interes

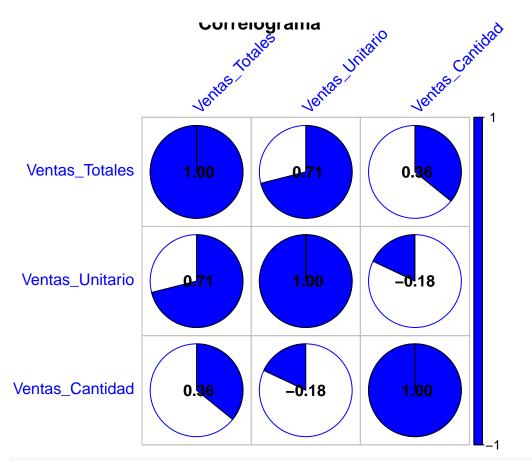
```
## Adding missing grouping variables: `Fecha`
```

Se crea una matriz para el cálculo y visualización de las correlaciones, además se siembra la semilla para garantizar quelos valores sean los mismos.

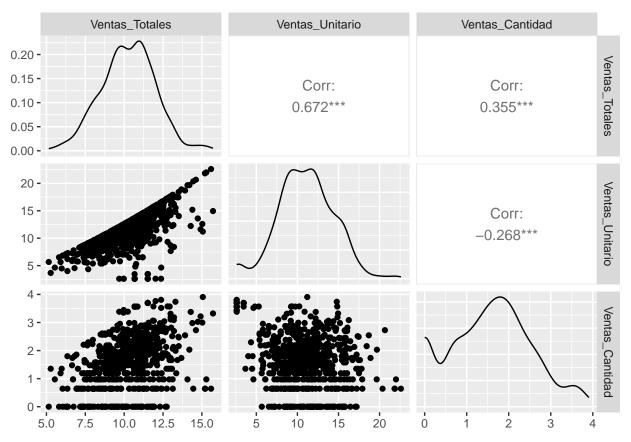
##		<pre>Ventas_Totales</pre>	<pre>Ventas_Unitario</pre>	Ventas_Cantidad
##	[1,]	11.985596	14.470619	2.829559
##	[2,]	10.526310	8.938371	2.701976
##	[3,]	9.360276	9.862672	1.578017
##	[4,]	10.129293	12.803311	0.974144
##	[5,]	10.222425	8.199795	2.031667
##	[6,]	10.694106	11.220471	2.066651

Gráficas de correlación

```
Ventas_Totales Ventas_Unitario Ventas_Cantidad
##
## [1,]
             11.985596
                              14.470619
                                               2.829559
## [2,]
             10.526310
                               8.938371
                                               2.701976
## [3,]
              9.360276
                               9.862672
                                               1.578017
## [4,]
             10.129293
                              12.803311
                                               0.974144
## [5,]
             10.222425
                               8.199795
                                               2.031667
## [6,]
             10.694106
                              11.220471
                                               2.066651
```



RLM_dftotal_dia <- as.data.frame(RLM_dftotal_dia_mtx)
RLM_dftotal_dia %>% GGally::ggpairs(cardinality_threshold = 10)



Se hace la division del conjunto de datos en una proporcion de 80-20

```
m_lm <- sample.split(RLM_dftotal_dia$Ventas_Totales, SplitRatio = 0.80)
e_lm <- subset(RLM_dftotal_dia, m_lm == T)
p_lm <- subset(RLM_dftotal_dia, m_lm == F)</pre>
```

Modelo

Se determina el modelo lineal

```
Molm <- lm(Ventas_Totales ~ ., data = e_lm)</pre>
```

Resumen del modelo obtenido

```
print(summary(Molm))
```

```
##
## Call:
## lm(formula = Ventas_Totales ~ ., data = e_lm)
##
## Residuals:
##
        Min
                  1Q
                       Median
                                             Max
## -2.21177 -0.60838 -0.09866 0.49476
                                         3.04760
##
## Coefficients:
                   Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
##
## (Intercept)
                    4.09178
                                0.14611
                                          28.00
                                                  <2e-16 ***
## Ventas_Unitario 0.41936
                                0.01039
                                          40.37
                                                   <2e-16 ***
## Ventas_Cantidad 1.00520
                                          27.98
                                0.03593
                                                  <2e-16 ***
```

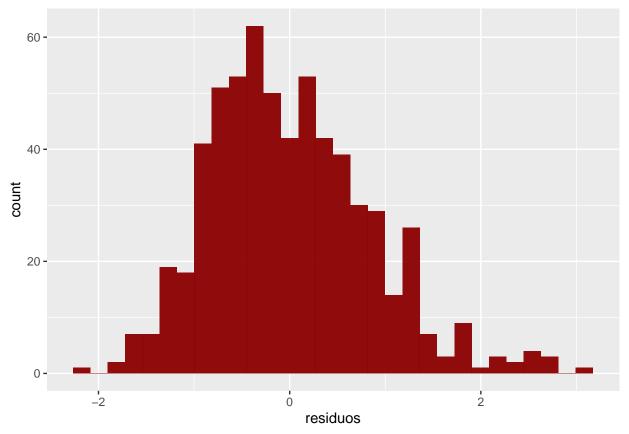
```
## ---
## Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
##
## Residual standard error: 0.8457 on 616 degrees of freedom
## Multiple R-squared: 0.7582, Adjusted R-squared: 0.7574
## F-statistic: 965.9 on 2 and 616 DF, p-value: < 2.2e-16
# Multiple R-squared: 0.7582, Adjusted R-squared: 0.7574
```

Pronostico

```
pronostico_lm <- predict(Molm, p_lm)</pre>
Se crea una data frame con los resultados y los valores actuales
resultados <- cbind(pronostico_lm, p_lm$Ventas_Totales)
resultados <- as.data.frame(resultados)</pre>
colnames(resultados) <- c("prediccion", "actual")</pre>
head(resultados)
##
      prediccion
                     actual
## 11 10.964983 9.877478
## 14 10.742000 10.643535
## 17 11.304470 11.141824
## 22
       9.134216 8.524057
## 25 10.740348 11.018052
       9.432301 9.954320
Si es hay valores menores que cero se subtituyen por cero
any(resultados < 0)</pre>
## [1] FALSE
Funcion
Exactitud del modelo
summary(Molm)$r.squared
## [1] 0.7582135
```

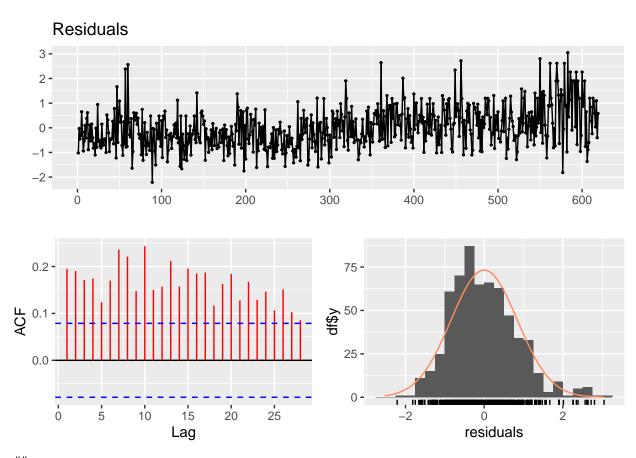
Inspección de los residuales

[1] 0.7582135



Residuales

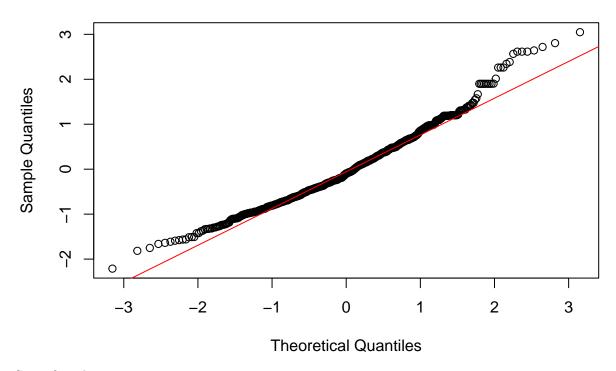
checkresiduals(Molm, col = "red")



##
Breusch-Godfrey test for serial correlation of order up to 10
##
data: Residuals
LM test = 94.806, df = 10, p-value = 5.937e-16

Inspeccionando si existe normalidad en los residuales

Normal Q-Q Plot



Se grafican los pronosticos

```
pronostico_lm <- predict(Molm, p_lm)

plot(pronostico_lm, type = "lines", col = "darkred", yalab = "Valores")

## Warning in plot.window(...): "yalab" is not a graphical parameter

## Warning in plot.xy(xy, type, ...): plot type 'lines' will be truncated to first

## Character

## Warning in plot.xy(xy, type, ...): "yalab" is not a graphical parameter

## Warning in axis(side = side, at = at, labels = labels, ...): "yalab" is not a

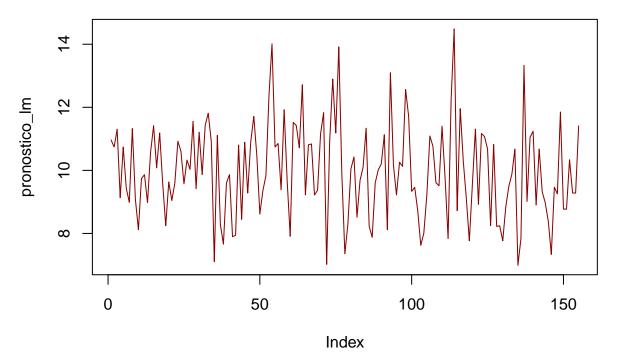
## graphical parameter

## Warning in axis(side = side, at = at, labels = labels, ...): "yalab" is not a

## graphical parameter

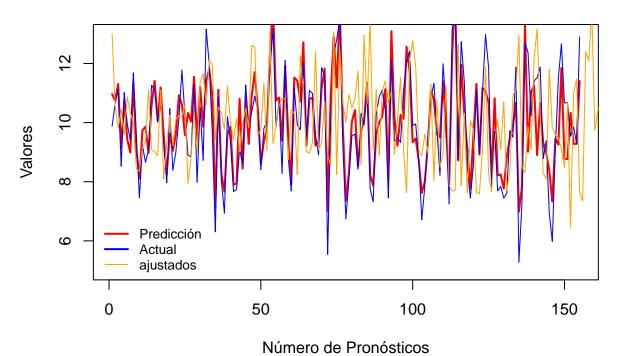
## Warning in box(...): "yalab" is not a graphical parameter

## Warning in title(...): "yalab" is not a graphical parameter</pre>
```

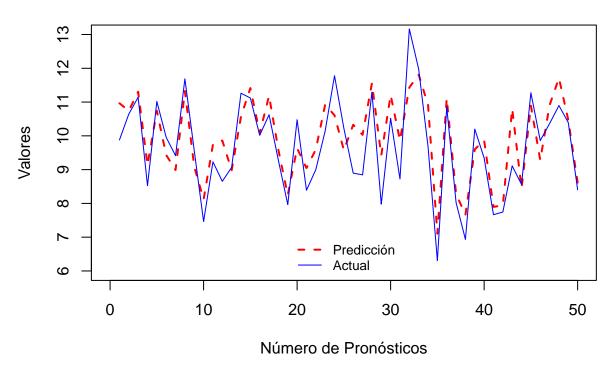


Gráfica de los pronosticos junto con los valores reales

Predicción vs Actual por Regresión Multi-Lineal



Predicción vs Actual por Regresión Multi-Lineal



Se determina la exactitud del modelo

Conclusiones

El modelo captura 75.82% la dinamica de la serie, sin embargo, los residuales estan muy por debajo del valor ideal de p>0.05, lo que indica que existe una fuerte correlacion entre los residuos. Si bien captura la dinamica de los valores, la correlación residual puede presentar un problema para ser considerado un modelo ideal de pronostico.