

Giám sát kinh doanh iShop, iCards

Khu vực tp Hồ Chí Minh

Mô tả công việc

- Chịu trách nhiệm tuyển dụng và huấn luyện đội ngũ nhân viên bán hàng tại khu vực phụ trách.
- Đôn đốc nhân viên trong việc thực hiện chỉ tiêu bán hàng, tuân thủ các quy định bán hàng
- Tư vấn, hỗ trợ các khách hàng quan trọng, khách sỉ hay đại lý bán hàng.
- Kiểm soát hàng tồn, lên kế hoạch đặt hàng với Nhà Phân Phối
- Phân bổ chỉ tiêu (doanh số, viếng thăm, bao phủ,...) và thực hiện, bảo đảm đạt chỉ tiêu công ty giao.
- Thực hiện việc đi thị trường theo lịch để giám sát và huấn luyện nhân viên.

Yêu cầu công việc

- Có sẵn đội ngũ (team) bán hàng là 1 lợi thế
- Có khả năng truyền đạt và hướng dẫn nhân viên.
- Thông thuộc địa bàn khu vực TPHCM.
- Kỹ năng quản lý, điều hành tốt.
- Tốt nghiệp các ngành quản trị kinh doanh, Marketing
- Kỹ năng làm việc và quản lý NPP tốt.
- Tư duy hệ thống linh hoạt, phối hợp tốt.
- Ít nhất 1 năm ở vị trí giám sát bán hàng
- Tuổi từ : 23 — 30 tuổi

Phúc lợi:

KPI Đánh giá

- Doanh số: 150,000,000 đ/tháng

Lương:

- Lương cơ bản: 7,000,000 đ/tháng
- Phụ cấp cơm trưa: 30.000đ/ngày
- Phụ cấp điện thoại: 100.000đ/tháng
- Phụ cấp xăng: 200.000đ/tháng

Thưởng:

- Đạt 80%: Thưởng 3.000.000đ
- Đạt 90%: Thưởng 5.000.000đ
- Đạt 100%: Thưởng 7.000.000đ
- Trên 100%: Thưởng 5% doanh số vượt
- Thưởng Top xuất sắc tháng cho Giám sát đạt trên 100% KPI
 - hạng 1: 4,000,000 đ, 2: 2,000,000đ top 3: 1,000,000đ

Lưu ý:

- Đạt 60% target mới nhận lương cơ bản
- Dưới 60%, nhận 5% theo Doanh thu
- Teambuilding: 1 quý / lần