

PABLO VINCENZO VASTA TRIVIÑO

Málaga, España

(+34) 677075519 | pablovastatrivino@gmail.com

URL LinkedIn | [linkedin.com/in/pablo-vincenzo-vasta-triviño](https://www.linkedin.com/in/pablo-vincenzo-vasta-triviño)

URL Github | <https://github.com/vincenzo95vt>

RESUMEN PROFESIONAL

"El esfuerzo de hoy es la mejor versión de mi futuro" . Trabajador orientado a resultados, disciplinado, proactivo y resolutivo. Autodidacta en continuo aprendizaje, con alta adaptabilidad a los cambios. Altos dotes de comunicación y persuasión.

FORMACIÓN

UNIVERSIDAD DE MÁLAGA

MÁLAGA, ESPAÑA

Grado en Relaciones Laborales y Recursos Humanos

SEPT. 2014 – MAY. 2021

- Nota de 8 en mi Trabajo de Fin de Grado en el cual hago un análisis del sistema de pensiones y su desarrollo.

ESCUELA DE NEGOCIOS DE SEGUROS

MÁLAGA, ESPAÑA

Curso de Corredor de Seguros (Grupo A)

SEP. 2020 – JUL. 2021

UDEMY

MÁLAGA, ESPAÑA

100 Days of Python (Estudio de manera autónoma)

JUN. 2023 – ACT.

CODESPACE ACADEMY

MÁLAGA, ESPAÑA

Bootcamp Programación FullStack Web Developer

NOV. 2023 – JUL. 2024.

En este Bootcamp de programación me está dando la oportunidad de adquirir conocimientos sobre: Git y Github | HTML | CSS | JavaScript | Vanilla | Typescript | SASS | Bases de datos | NodeJS | React. Estos conocimientos me van a dar la oportunidad de poder desempeñar mi trabajo como FullStack Web Developer.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

MAPFRE.

MÁLAGA, ESPAÑA

Agente de Seguros.

MAY. 2021 – ACT.

- Trabajo en mi propio proyecto profesional, captando clientes y aumentando mi propia cartera.
- Gestiono las pólizas de mis clientes.
- Hago prospección on-line.
- Gestiono mis RRSS enfocando las mismas en la captación.
- Tramito suplementos, anulaciones y siniestros de mis clientes.
- Fidelización de clientes.
- Captación de ventas en CRM.

INTEGRATED CALL CENTER SERVICES.

MÁLAGA, ESPAÑA

Becario en Dpto. Recursos Humanos.

NOV. 2020 – MAY. 2021

- Realización de contratos laborales e indefinidos.
- Participé de forma activa en la firma de contratos de los trabajadores que se iban incorporando a la empresa.
- Gestión de documentación electrónica de los trabajadores.
- Registro de altas y bajas médicas en el sistema RED de la Seguridad Social.
- Registro de huellas de contratos en el programa "Contrat@", pagina oficial del Servicio de Empleo Público Estatal.
- Gestión del modelo 145 o IRPF
- Participé en la gestión del seguro medico colectivo de empresa con los trabajadores.

POWER SALES CALL

MÁLAGA, ESPAÑA

Teleoperador

JUN. 2019 – AGO. 2020

- Captación de clientes para campaña de telefonía Yoigo.
- Captación de ventas en CRM.
- Cold Calling.
- Venta directa.
- Leads Cualificados.

- Cambié de campaña para trabajar en campaña Famedic Plus de la compañía de seguros de Salud DKV, teletrabajando en casa debido a la pandemia y consecuente confinamiento.
- Tras un año en la empresa me ascendieron al puesto de Back Office.

MAPFRE

Gestor Comercial

MÁLAGA, ESPAÑA

FEB. 2016 – NOV. 2018

- Ampliación de cartera de clientes.
- Gestión de documentación relativa a contratos de seguros.
- Ventas a puerta fría.
- Emisión de pólizas de Auto, Hogar, Vida, Salud, Accidentes y Empresas.
- Tramitación de suplementos, siniestros y anulaciones.
- Fidelización de clientes.
- Gestión del CRM de la empresa.

IDIOMAS

Español (Lengua materna); **Inglés** (B2); **Italiano** (2ª lengua materna)

INFORMACIÓN ADICIONAL RELEVANTE

- Mi vida dio un giro de 180 grados cuando en Junio de 2023 empecé a interesarme por el mundo de la programación. Se puede decir que estoy pasando de una vida laboral de comercial y ventas, que me han brindado altos dotes de comunicación y “Don de gente” a una vida laboral completamente distinta como es el sector IT. Mi primer lenguaje, Python, me ha dado una base sólida que me ha servido como ayuda para aprender otros lenguajes como son Javascript. Gracias a ese aprendizaje encontré un sector que me apasiona. Por ello, me gustaría encontrar un trabajo de FullStack Junior Web Developer.