



Herbalife

Equipe de Presidentes

Abr/24





A woman with curly hair, wearing a yellow sweater, is cheering with her fists raised, set against a blue background.

PREPARE-SE

ESTE É O MELHOR MOMENTO
PARA CRESCER COM

Herbalife

PODE CONFIAR: **AQUI VOCÊ TEM SOLIDEZ DE VERDADE**



**Milhões de
Distribuidores
Independentes**
satisfeitos com seus
negócios no mundo



**Milhões de
Clientes satisfeitos**
com seus resultados
no mundo



**Milhões
de vidas
transformadas!**



A MINHA DECISÃO MAIS IMPORTANTE PARA TER SUCESSO NA HERBALIFE É SE QUALIFICAR COMO *SUPERVISOR*



**Existem algumas maneiras de
atingir o nível de Supervisor**

**4.000 pontos
de volume
em 1 mês**

**4.000 pontos
de volume
em 2 meses**

**4.000 pontos
de volume
acumulado
no período
3 a 12 meses**



Para saber mais detalhes sobre os regras das qualificações, consulte os materiais oficiais do Plano de Vendas e Marketing no site MyHerbalife.

Supervisor", "Construtor de Sucesso", "Membro da Equipe de Presidentes", etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor o negócio comercial e a estrutura da Herbalife de Distribuidores Independentes.

QUAIS OS BENEFÍCIOS DE SE TORNAR UM SUPERVISOR?



Ter desconto de 50% nas suas compras



Lucro no Atacado entre 8% e 25%



Ganhar Royalties de 1% a 5% sobre seus Supervisores de 1º, 2º e 3º nível



Participar de sessões especiais de Eventos e Treinamentos



Obter as qualificações exclusivas em promoções e viagens de incentivo

The background of the slide shows a person's lower legs and feet walking on a grey, textured surface, possibly a staircase or a walkway. The person is wearing dark blue shorts, dark socks, and dark athletic shoes with red accents. The overall atmosphere is dynamic and forward-moving.

O PRÓXIMO PASSO DA **EVOLUÇÃO**

Agora em todo a Região SAMCAM, a chegada da mudança que está ajudando o negócio em outros mercados a **atingir altos níveis de crescimento** na qualificação de Supervisores

Supervisor", "Construtor de Sucesso", "Membro da Equipe de Presidentes", etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor o negócio comercial e a estrutura da Herbalife de Distribuidores Independentes.



NOVA QUALIFICAÇÃO A SUPERVISOR

SUPERVISOR

2K

Herbalife



Supervisor", "Construtor de Sucesso", "Membro da Equipe de Presidentes", etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor o negócio comercial estrutura da Herbalife.Distribuidores Independentes..



O QUE É

UMA FORMA MAIS RÁPIDA E MAIS FÁCIL DE QUALIFICAÇÃO A SUPERVISOR

É um método adicional de qualificação, além dos métodos que você já conhece: o método 2K. Este método já está disponível em alguns países da Região, mas a partir de agora está disponível em todos os países da América Central e do Sul (em todos os 18), e o melhor de tudo, foi simplificado para torná-lo muito mais acessível e fácil de alcançar.



Supervisor", "Construtor de Sucesso", "Membro da Equipe de Presidentes", etc., são termos traduzidos do idioma inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor o negócio comercial e a estrutura da Herbalife de Distribuidores Independentes.



REGRAS GERAIS

REGRAS GERAIS



Acumular 2.000 pontos de volume, em um período de 1 a 3 meses de volume, na qual o qualificado obtém pelo menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes (relatado através de uma declaração).



O **Distribuidor Independente que está se qualificando**, poderá utilizar o volume dos Clientes Premium patrocinados diretamente por ele/ela (Volume dos meus Clientes Premium VMCP). Para este volume é exigido o mínimo de 1.000 Pontos de Volume declarados como vendas a clientes. Para completar o volume restante, adicionalmente você poderá contribuir com o volume de linha descendente de seus Distribuidores Independentes e o volume de Clientes Premium patrocinados por seus Distribuidores.



REGRAS GERAIS



Os volumes (PPV/VAP) dos meses de fevereiro e março de 2024, que foram vendidos no mês de abril, podem ser incluídos na declaração de vendas aos clientes e considerados nos 2.000 pontos de volume necessários para a qualificação de 2K. O volume dos Distribuidores Independentes e Clientes Premium da sua organização descendente será contado a partir das compras realizadas desde abril de 2024.



A declaração de vendas só deve ser apresentada uma vez durante o período de qualificação, uma vez completados os pontos e o curso necessário: **não se aceitará mais de uma declaração no período.**



O curso obrigatório deve ser concluído **durante o período de qualificação de 1 a 3 meses**. O curso está disponível no APP HNGrow e também pode ser acessado pelo MyHerbalife >> HNGrow.



REGRAS GERAIS



O desconto temporal de 50% para os **Distribuidores Independentes qualificados** será aplicado uma vez que o **Distribuidor apresente a Declaração de Vendas aos clientes e complete o curso necessário**. A Herbalife exige um período de tempo para validar as informações (curso e qualificação) antes que este desconto temporal esteja disponível.



Para a qualificação em linha, o Patrocinador e o Distribuidor Independente (os em qualificação em linha) **devem coordenar as ações e apresentar a declaração no mesmo momento (depois de completar os requisitos de Pontos de Volume e do curso)** para que as qualificações sejam **concluídas a Supervisor com este método 2K**. Se as declarações forem apresentadas em dias diferentes, no período de 1 a 3 meses, a qualificação em linha não será concluída. O melhor é esperar e apresentar a Declaração no final do período de qualificação, e com o curso já estar concluído.





EXEMPLOS PARA A
QUALIFICAÇÃO





QUALIFICAÇÃO 2K

EM ATÉ 03 MESES

Em 1 mês

000

Distribuidor
A

2.000

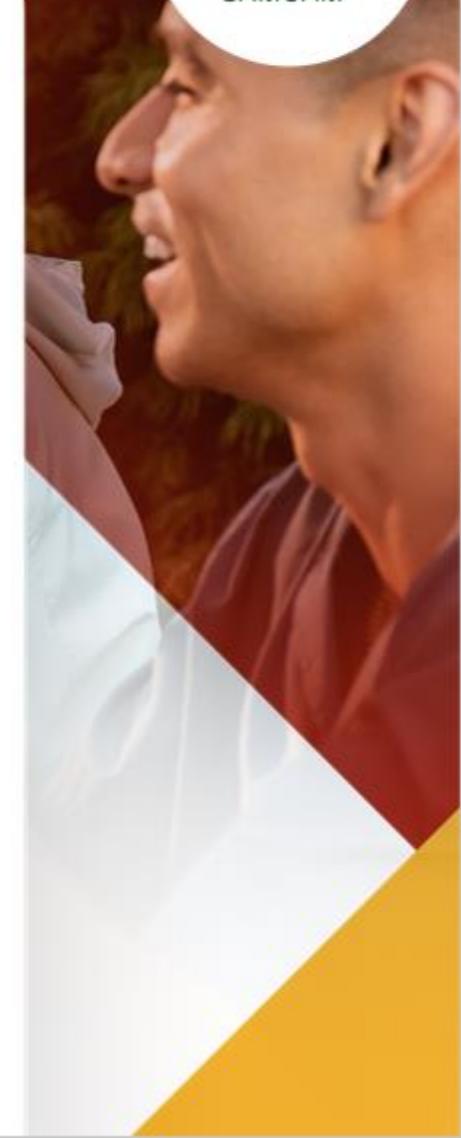


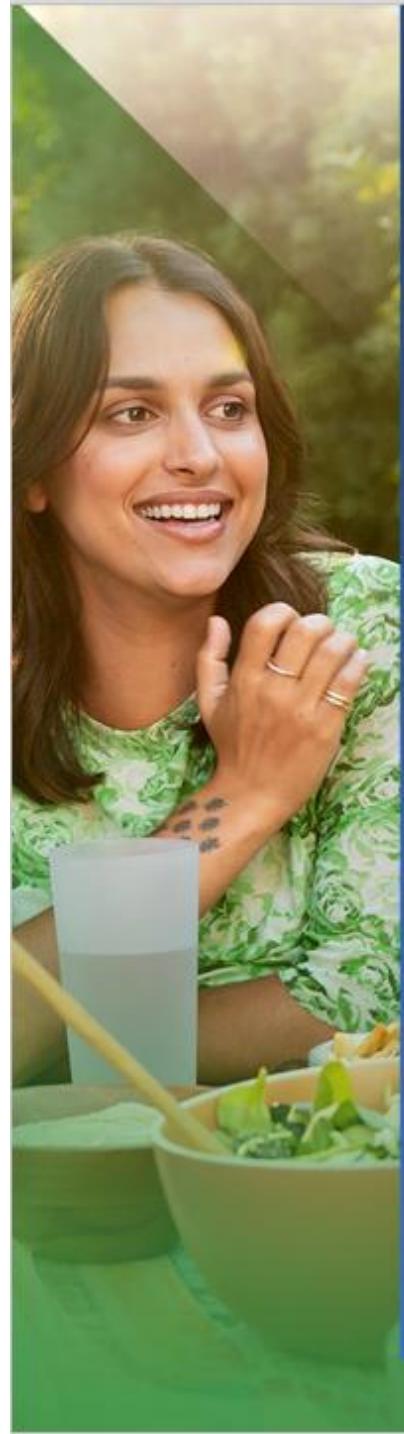
1º. Dia do mês



- Curso Obrigatório**
- Declaração de Vendas**

* Concluir o **curso** obrigatório e enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes.





QUALIFICAÇÃO 2K

EM ATÉ 03 MESES

Em 2 meses



Distribuidor
A

1.000

1.000

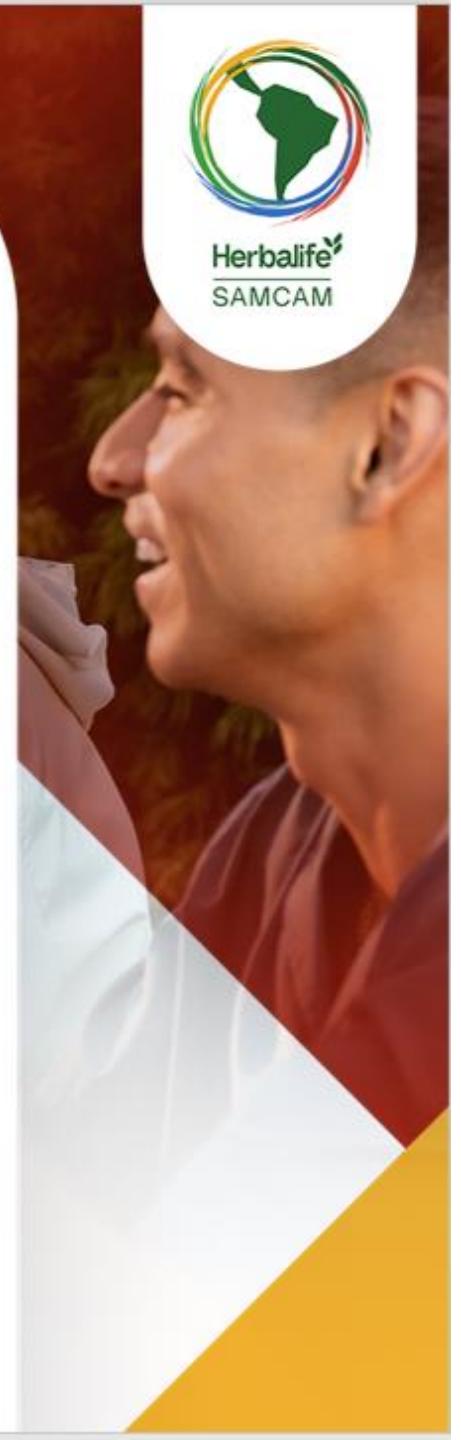


1º. Dia do mês



- Curso Obrigatório**
- Declaração de Vendas**

* Concluir o **curso** obrigatório e enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes.





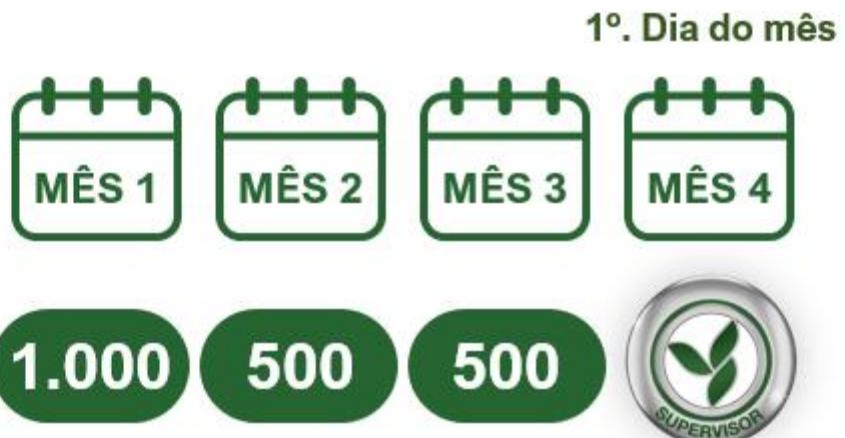
QUALIFICAÇÃO 2K

EM ATÉ 03 MESES

Em 3 meses



Distribuidor
A



- Curso Obrigatório**
- Declaração de Vendas**

* Concluir o **curso** obrigatório e enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes.





EXEMPLOS DE QUALIFICAÇÃO **EM LINHA**

- Curso Obrigatório**
- Declaração de Vendas**



QUALIFICAÇÃO 2K em linha

EM ATÉ 03 MESES

Tipos:

**2.000 pontos
de volume = 1
Supervisor**

**3.000 pontos
de volume = 2
Supervisores**

**4.000 pontos
de volume = 3
Supervisores**

1º. Dia do mês



Distribuidor

A

1.000



Distribuidor

B

2.000



A e B se qualificam. **Concluir o curso** obrigatório e enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes. Informar a qualificação no mesmo momento.





QUALIFICAÇÃO 2K em linha

EM ATÉ 03 MESES

Tipos:

**2.000 pontos
de volume = 1
Supervisor**

**3.000 pontos
de volume = 2
Supervisores**

**4.000 pontos
de volume = 3
Supervisores**

1º. Dia do mês



MÊS 1



MÊS 2



MÊS 3

Distribuidor

A

1.000



Distribuidor

B

1.000



Distribuidor

C

2.000



A, B e C se qualificam. **Concluir o curso** obrigatório e enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes. Informar a qualificação no mesmo momento.





QUALIFICAÇÃO 2K em linha

EM ATÉ 03 MESES

ATENÇÃO AO
CHEGAR NOS
4.000pts

Nesse exemplo, ao puxar
a “linha de 2k”, o
consultor A
alcançar 4.000pts
(2.000PPV + 2.000DLV) e
se qualifica sozinho,
automaticamente, no
primeiro mês

OBS: se quiser continuar
na qualificação 2K de
todos, em linha, ligar na
Herbalife e pedir para
cancelar a qualificação
automática 4k

1º. Dia do mês



MÊS 1



MÊS 2



MÊS 3

Distribuidor

A

1.500



Distribuidor

B

1.000



Distribuidor

C

1.500



A, B e C se qualificam. **Concluir o curso** obrigatório e
enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de
volume de vendas para seus clientes. Informar a
qualificação no mesmo momento.





QUALIFICAÇÃO 2K em linha

EM ATÉ 03 MESES

ATENÇÃO AO
CHEGAR NOS
4.000pts

Nesse exemplo, ao puxar
a “linha de 2k”, o
consultor A
alcançar 4.000pts
(2.000PPV + 2.000DLV) e
se qualifica sozinho,
automaticamente, no
primeiro mês

OBS: se quiser continuar
na qualificação 2K de
todos, em linha, ligar na
Herbalife e pedir para
cancelar a qualificação
automática 4k

1º. Dia do mês



MÊS 1



MÊS 2



MÊS 3

Distribuidor

A

1.000

1.000



Distribuidor

B

500

500



Distribuidor

C

500

500



A, B e C se qualificam. **Concluir o curso** obrigatório e
enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de
volume de vendas para seus clientes. Informar a
qualificação no mesmo momento.





QUALIFICAÇÃO 2K em linha

EM ATÉ 03 MESES

Tipos:

**2.000 pontos
de volume = 1
Supervisor**

**3.000 pontos
de volume = 2
Supervisores**

**4.000 pontos
de volume = 3
Supervisores**

Distribuidor

A



500

0

500



Distribuidor

B

500

500

1.000



A e B se qualificam. **Concluir o curso** obrigatório e enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes. Informar a qualificação no mesmo momento.





QUALIFICAÇÃO 2K em linha

EM ATÉ 03 MESES

Tipos:

**2.000 pontos
de volume = 1
Supervisor**

**3.000 pontos
de volume = 2
Supervisores**

**4.000 pontos
de volume = 3
Supervisores**

Distribuidor

A

1.000 ... **1.000**



Distribuidor

B

500 ... **500**



Distribuidor

C

500

A e B se qualificam. **Concluir o curso** obrigatório e enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes. Informar a qualificação no mesmo momento.



1º. Dia do mês





QUALIFICAÇÃO 2K em linha

EM ATÉ 03 MESES

Tipos:

**2.000 pontos
de volume = 1
Supervisor**

**3.000 pontos
de volume = 2
Supervisores**

**4.000 pontos
de volume = 3
Supervisores**

Distribuidor

A

1.000

1.000



Distribuidor

B

500

500



Distribuidor

C

1.000

1º. Dia do mês



A, B e C se qualificam. **Concluir o curso** obrigatório e enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes. Informar a qualificação no mesmo momento.





QUALIFICAÇÃO 2K em linha

EM ATÉ 03 MESES

Tipos:

**2.000 pontos
de volume = 1
Supervisor**

**3.000 pontos
de volume = 2
Supervisores**

**4.000 pontos
de volume = 3
Supervisores**

Distribuidor

A

500

500



Distribuidor

B

500

500



Distribuidor

C

1.000

1º. Dia do mês



A e B se qualificam. **Concluir o curso** obrigatório e enviar a **declaração** de pelos menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes. Informar a qualificação no mesmo momento.





PLANO DE AÇÃO 90 DIAS

Várias Linhas

Aproveite a qualificação 2K para construir uma organização de novos Supervisores.

1º. Dia do mês				
	MÊS 1	MÊS 2	MÊS 3	MÊS 4
Distribuidor A	XX	XX	XX	
Distribuidor B	XX	XX	XX	
Distribuidor C	XX	XX	XX	
Distribuidor D	XX	XX	XX	
Distribuidor E	XX	XX	XX	





O QUE ESPERAR PARA
O SEU NEGÓCIO NA

REGIÃO



GANHOS REAIS PARA O NOVO SUPERVISOR



- ↓ **Investimento mais baixo**
- ⌚ **Acelera o alcance do desconto máximo de 50%**
- 📊 **Acelera o alcance dos ganhos de Royalties**

**90 DIAS PARA
TRANSFORMAR SUA VIDA!**

PLANO DE AÇÃO

O IMPORTANTE PAPEL
DO PATROCINADOR!

Falar | Mostrar | Tentar | Fazer

- | Para ter velocidade de crescimento,
o novo Distribuidor Independente
precisa de você!
- | Fazer com ele e por ele
- | Este é o momento de montar
o Plano de Ação!



PLANO DE AÇÃO

Exemplo de passos para Plano de Ação do Novo Distribuidor Independente:



Ajude-o a
montar a
**Lista
quente**



Ensine-o a
abordar a
Lista fria



Organize
a primeira
Festa Shake
com ele



Leve-o para
Apresentações
e faça com ele



Ensine-o
a organizar
e a **convidar**
pessoas para
Reuniões /
HOM caseira



Conecte-o
ao **Sistema**
de
Treinamentos
local





BENEFÍCIOS PARA O PATROCINADOR



Formação do Novo Supervisor:
I Mais rápido e mais fácil



Mais crescimento na sua Organização:
I Contribui na sua **formação de Royalties**



Aceleração na Geração de Royalties

Supervisor", "Construtor de Sucesso", "Membro da Equipe de Presidentes", etc., são termos traduzidos do Idioma Inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor o negócio comercial e a estrutura da Herbalife de Distribuidores Independentes.

Conforme aplicável país por país, o termo 'Royalties' é equivalente a Bônus de Volume ou Volume de Vendas, Bônus ou Pagamentos de Organizações de Linha descendente, Incentivos de Volume, Receita de Desconto de Volume de Vendas, Descontos ou Receita Adicional, Receita de Desconto Adicional, Receita ou Lucros de Royalties e Qualificação.

BENEFÍCIOS PARA O PATROCINADOR



 Ganha **velocidade no negócio**

 Melhor **resultado financeiro**

 **Garante ao seu novo Supervisor** mais satisfação e conquistas com o negócio

Supervisor", "Construtor de Sucesso", "Membro da Equipe de Presidentes", etc., são termos traduzidos do Idioma Inglês, utilizados pela Herbalife em nível global de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor o negócio comercial e a estrutura da Herbalife de Distribuidores Independentes.

Conforme aplicável país por país, o termo 'Royalties' é equivalente a Bônus de Volume ou Volume de Vendas, Bônus ou Pagamentos de Organizações de Linha descendente, Incentivos de Volume, Receita de Desconto de Volume de Vendas, Descontos ou Receita Adicional, Receita de Desconto Adicional, Receita ou Lucros de Royalties e Qualificação.



PROCESSO DA
DECLARAÇÃO
DAS VENDAS NO

MyHerbalife



ONDE ENCONTRAR A DECLARAÇÃO



The screenshot shows the myHerbalife website homepage. At the top left is the 'myHerbalife' logo. At the top right are three dots and the text 'Brazil - Português'. Below the header is a large blue banner with a white background containing two main buttons: 'Já sou cadastrado' (I'm registered) with a 'Entrar' button, and 'Quero me cadastrar' (I want to register) with a 'Cadastre-se' button. A red rounded rectangle highlights the 'Entrar' button, and a black hand cursor is positioned over it. Below the banner are links for 'Política de Privacidade' and 'Termos de Uso'. The main content area features a banner with people cheering and the text 'Em breve viveremos uma experiência incrível' (Soon we will live an incredible experience). To the right is a section titled 'Saiba tudo sobre o evento mais importante da América Central e do Sul' with a 'Ver mais...' link. Further down are sections for 'Catálogo de Produtos' (showing a Creatina Premium product), '@herbalifebrasil' (Twitter profile), 'Portal de Receitas' (showing a strawberry smoothie), and 'HERBA CHEF' (showing a strawberry smoothie). The entire page has a light green background.

ONDE ENCONTRAR A DECLARAÇÃO



A screenshot of a web browser showing the Herbalife login page. The page has a light gray background with a central white login form. At the top left of the form, the word "Entre" is displayed in a bold, black, sans-serif font. Below this, there are two input fields: "Usuário/E-mail" containing "saraht@herbalife.com" and "Senha" containing several asterisks. To the right of the password field is a "Mostrar Senha" link. Below these fields is a reCAPTCHA box with a checked checkbox labeled "Não sou um robô" and a "reCAPTCHA" logo. Under the reCAPTCHA box is a link to "Privacidade + Termos". At the bottom of the form is a large blue rectangular button with the word "Entre" in white. A black hand cursor is shown pointing directly at the "Entre" button. Below the button are links for "Esqueceu a senha?" and "Esqueceu o seu Usuário?". At the very bottom of the form, there is a link "Ainda não possui uma conta?". At the very bottom of the page, there is a footer bar with links for "Ajuda", "Sobre", "Termos de uso", and "Política de Privacidade".

ONDE ENCONTRAR A DECLARAÇÃO



The screenshot shows the myHerbalife dashboard with several sections highlighted by red boxes and white hand cursors:

- Meu Escritório**: Located in the sidebar under "Ferramentas & Treinamento".
- Meu Calendário**: Located in the main content area under "Documentos & Normas".

Other visible sections include:

- Pedidos Online
- BIZWORKS
- Eventos e Promoções
- Cientes
- Visão Geral
- Auto Serviço (NOVO)
- Meus Ganhos & Depósitos
- HN Grow
- Canal Inteligente
- HN Power
- Extratos
- Minhas Tarefas
- Relatório de MPC (NOVO)
- CLIQUE AQUI E ADQUIRA SEU CONVITE AINDA HOJE!
- 469 Vendo agora
- ESTOU DENTRO
- Meu Volume
- Acompanhe sua qualificação a Supervisor
- Documentos & Normas
- Meu Calendário
- Histórico de pedidos
- Destaques
- Catálogo
- Meus Pedidos
- Shape Control (Emagreça de forma natural!)
- Compre agora
- Produtos: 0951, 0020, 0563

Top navigation bar: myHerbalife, Procurar, VOLUME NÃO AUDITADO 0,00, VOLUME DOCUMENTADO NÃO 0,00, TESTE TESTE SUPERVISOR, Notifications (0), Shopping Cart (0), Brazil flag.

ONDE ENCONTRAR A DECLARAÇÃO



myHerbalife Procurar

VOLUME NÃO AUDITADO
0,00 VOLUME DOCUMENTADO NÂ...
0,00 TESTE TESTE
SUPERVISOR

Meu Escritório

IR PARA PÁGINA ANTERIOR
PÁGINA INICIAL / MEU ESCRITÓRIO : DOCUMENTOS

Documentos

Utilize os links abaixo para visualizar e fazer o download dos documentos úteis e formulários para ajudá-lo em seu negócio.

2K Simplificado

[Declaração Supervisor 2K Simplificado](#)



Formulários de Cadastro de Conta

[Formulário de Cadastro de Conta Ganhos em Reais](#)

Lista de Preços

[Lista de Preços Consultor Brasil](#)

The screenshot shows a user interface for the Herbalife myHerbalife platform. The main title is "Meu Escritório". On the left, there's a sidebar with various icons. The central area is titled "Documentos" and contains a list of links: "Normas", "Formulários Fiscais Eletrônicos", "Formulário eletrônico W9/W8BEN", "O que Você Precisa Saber", "Sobre Privacidade", and "Business Practices". A specific link, "Declaração Supervisor 2K Simplificado", is highlighted with a large red rounded rectangle and a black hand cursor icon pointing at it. Below this section, there are other sections for "Formulários de Cadastro de Conta" and "Lista de Preços", each with its own list of links.

ONDE ENCONTRAR A DECLARAÇÃO



Herbalife Internacional do Brasil
Rua Werner Von Siemens, 111
Prédio 'B' – Espaço 03 – Lapa
São Paulo - SP - 05469-010 Brasil
Departamento de Serviços ao Distribuidor
(11) 3879-7844
0360-789-3272

QUALIFICAÇÃO PARA SUPERVISOR 2K DECLARAÇÃO DE VENDAS A CLIENTES

Distribuidor Independente (Solicitante)

Nome (conforme cadastro na Herbalife):

Nº de identificação Herbalife:

"Eu declaro e certifico que:

1. Eu vendi pelo menos mil (1.000) Pontos de Volume para clientes que não são Distribuidores Independentes Herbalife. Esse volume provém da soma de:
 - a. Minhas vendas a clientes e/ou
 - b. As compras dos meus Clientes Premium patrocinados diretamente.
2. Mantive comprovantes de cada transação de venda, que posso e estarei disposto(a) a fornecer à Herbalife quando solicitado.

Assinatura – (OBRIGATÓRIA)

Data:

Eu estou buscando uma qualificação em linha no mesmo período de qualificação.*

Entendo e aceito expressamente que as informações pessoais incluídas neste formulário, incluindo seus anexos, serão utilizadas pela Herbalife para processar minha solicitação, cumprir com todos os requisitos legais e contratuais, e para outros fins comerciais conforme descrito na política de privacidade da Herbalife, localizada em <http://www.herbafife.com.br/politica-de-privacidade>. A Herbalife ou seus terceiros autorizados podem entrar em contato diretamente comigo para esses fins. Entendo que posso entrar em contato com a Herbalife pelo telefone (11) 3879-7844 ou 0360-789-3222, ou pelo e-mail privacy@herbalife.com para obter mais informações.

* Considera-se como o mesmo período de qualificação, que todos os distribuidores que estão buscando a qualificação para Supervisor em linha devem cumprir os requisitos de qualificação no mesmo mês de volume. Isso inclui acumular os pontos de volume necessários e enviar a declaração de forma individual.

PROCESSO DE ENVIO DA DECLARAÇÃO SAMCAM (Brasil)



1. DOWNLOAD
DA DECLARAÇÃO



2. IMPRIMIR



3. PREENCHER OS
CAMPOS E ASSINAR



4. ABRIR UMA
CHAMADO NO CANAL
INTELIGENTE

The screenshot shows the myHerbalife mobile application. The sidebar menu includes options like 'Pedidos Online', 'BIZWORKS', 'Eventos e Promoções', 'Clientes', 'Meu Escritório', 'Ferramentas & Treinamentos', 'HN Grow', 'HN Power', and 'Canal Inteligente'. A red box highlights the 'Canal Inteligente' option. The main content area features a banner for '375 Vendo agora' (375 items for sale) and a product advertisement for 'HERBALIFE 24 HOURS CREATINA PREMIUM'. The ad includes text about its benefits: aiding muscle performance, preserving muscle mass, contributing to muscle mass and strength, and aiding recovery after muscle loss. A 'COMPRE AGORA' (Buy Now) button is visible.

PROCESSO DE ENVIO DA DECLARAÇÃO SAMCAM (Brasil)



**1. DOWNLOAD
DA DECLARAÇÃO**



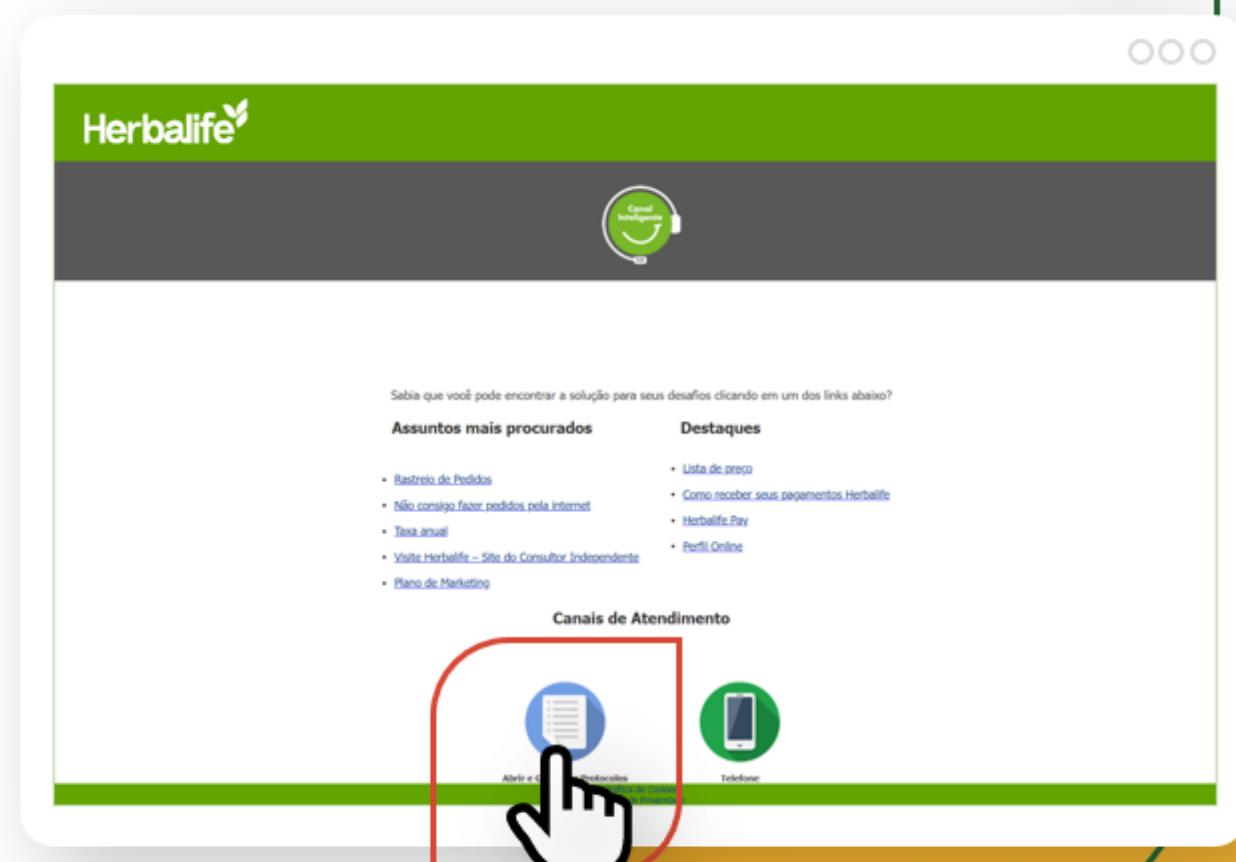
2. IMPRIMIR



**3. PREENCHER OS
CAMPOS E ASSINAR**



**4. ABRIR UMA
CHAMADO NO CANAL
INTELIGENTE**



PROCESSO DE ENVIO DA DECLARAÇÃO SAMCAM (Brasil)



**1. DOWNLOAD
DA DECLARAÇÃO**



2. IMPRIMIR



**3. PREENCHER OS
CAMPOS E ASSINAR**



**4. ABRIR UMA
CHAMADO NO CANAL
INTELIGENTE**

The screenshot shows a web form titled 'Herbalife' with a green header bar. The form includes fields for 'Nome' (Name), 'E-mail' (Email), 'Protocolo Relacionado' (Related Protocol), 'Sua necessidade' (Your need), 'Assunto' (Subject), 'Detalhamento' (Details), 'Título' (Title), and 'Descrição sua solicitação' (Description of your request). At the bottom, there are buttons for 'Anexar Documentos' (Attach documents) and 'Enviar' (Send). A large white button labeled 'Enviar' is highlighted with a red box and a black cursor icon pointing to it.



**NOVA QUALIFICAÇÃO
A SUPERVISOR**

SUPERVISOR

2K

Herbalife

