

Revisar entrega de examen: Prueba ordinaria 2023

Usuario	
Curso	2302_ASIR_MP13_Empresa e iniciativa emprendedora
Examen	Prueba ordinaria 2023
Iniciado	20/05/23 13:16
Enviado	20/05/23 14:10
Fecha de vencimiento	20/05/23 14:45
Estado	Completado
Puntuación del intento	8,15 de 10 puntos
Tiempo transcurrido	54 minutos
Instrucciones	

1. **Descárgate el enunciado del caso, antes de empezar el examen** [Plantilla on-line caso Mp13 ASIR \(ordinaria\).pdf](#)
2. Lee con atención el enunciado facilitado del caso
3. Lee las preguntas y antes de responder asegúrate de que has entendido correctamente lo que te están preguntando.
4. Algunas de las respuestas a las preguntas las encontrarás directamente en el caso, otras deberás responder según tu criterio aplicado en el caso.
5. Antes de entregar el examen comprueba que no te falta ninguna pregunta por responder.

Resultados mostrados: Todas las respuestas, Respuestas enviadas, Respuestas correctas, Comentarios, Preguntas respondidas incorrectamente

Pregunta 1

1 de 1 puntos



Define cuál es el público objetivo de la empresa e identifica si podemos diferenciar entre clientes B2B y B2C. Razona tu respuesta.

Respuesta seleccionada: Los clientes mayoritarios de Andara son aplicaciones de terceros, instituciones públicas/privadas y financieras de diferentes estados, en este caso se trata de una relación Business to Business (B2B), al establecer relaciones comerciales con dichas organizaciones está proporcionando sus servicios propios a otras entidades reconocidas, pero también, a personas individuales (B2C) que accederán con sus credenciales a la institución correspondiente.

Respuesta correcta: [None]

Comentarios para respuesta: [No se ha dado ninguna]

Pregunta 2

1 de 1 puntos



¿En este caso, qué criterios de comparación utilizarías para realizar un mapa de posicionamiento de la competencia? Razona tu respuesta.

Respuesta seleccionada: Andara señala una serie de ventajas en caso de solicitar sus servicios: Rendimiento, velocidad, Confiabilidad, Recuperabilidad. Todas estas características se pueden usar en un cuadro de posicionamiento frente a la competencia, por ejemplo:

- Velocidad: Puede situarse en el eje correspondiente a las Y.
- Confiabilidad: Situado en el eje de las X.
- Mientras mayor sea el desempeño de estas cualidades mayor será el valor de cada variable.

Teniendo estas dos variables (independientes o no) se puede posicionar a la empresa del caso y otras con un desempeño similar en sus actividades.

Respuesta correcta: [None]

Comentarios para respuesta: [No se ha dado ninguna]

Pregunta 3

0,75 de 0,75 puntos



Define en una frase cuál es la actividad empresarial de la empresa del caso

Respuesta seleccionada: Gestión de datos en el ámbito de las finanzas, facilitando su acceso como intermediario, entre entidades financieras, aplicaciones y usuarios finales propios de cada organización.

Respuesta correcta: [None]

Comentarios para respuesta: [No se ha dado ninguna]

Pregunta 4

0,65 de 0,75 puntos



Define en una frase, cuál es el sector en el que está enfocada la empresa del caso

Respuesta seleccionada: Es un empresa orientada hacia el Sector Terciario centrada en los servicios financieros.

Respuesta correcta: [None]
Comentarios para respuesta: [No se ha dado ninguna]

Pregunta 5

1 de 1 puntos



¿Cuál es la misión y la visión de la empresa? Aplica tu criterio si es necesario. (Definir en una frase apox. cada una)

Respuesta seleccionada: Misión: "Construir unos raíles comunes que permitan conectar a los usuarios, las empresas y los datos financieros en Asia Oriental."

Visión: "Queremos convertirnos en la piedra angular que potencie la próxima generación de servicios financieros en Asia Oriental."

Respuesta correcta: [None]
Comentarios para respuesta: [No se ha dado ninguna]

Pregunta 6

0,75 de 1 puntos



Define una fortaleza y amenaza de la empresa en cuestión

Respuesta seleccionada: Fortalezas:

- Equipo técnico innovador y especializado en el ámbito propio de la empresa.

Debilidades:

- Todo sistema por muy seguro que sea siempre presenta algún tipo de vulnerabilidad.

Respuesta correcta: [None]
Comentarios para respuesta: entiendo que te has confundido en titulo de amenaza y has escrito debilidad.

Pregunta 7

0 de 0,5 puntos



¿Cuáles son las vías de ingresos de la empresa?

Respuesta seleccionada: Las vías de ingreso de Andara son procedentes de capital externo mediante fondos de capital riesgo de Estados Unidos y Asia Oriental.

Respuesta correcta: [None]
Comentarios para respuesta: La financiación no es lo mismo que ingreso

Pregunta 8

0,5 de 0,5 puntos



¿Quiénes son sus socios clave? Aplica tu criterio si conviene y justifica tu respuesta

Respuesta seleccionada:

- Third-Party Application Partners: Sin este socio Andara no podría garantizar la seguridad que posee al no disponer de un cifrado seguro de links y la capacidad de garantizar su flujo seguro.
- Amazon Web Services: Es el centro de datos donde se sitúa la infraestructura de la empresa, propocionando mayor seguridad y acceso ininterrumpido a sus clientes.

Respuesta correcta: [None]
Comentarios para respuesta: Los inversores

Pregunta 9

0,25 de 0,5 puntos



¿De dónde se derivan los principales costes de la empresa? Justifica tu respuesta

Respuesta seleccionada:

- Costes por alojamiento en AWS, según el espacio que necesite la empresa pueden aumentar los costes al igual que si se requiere de mayor velocidad.
- Cifrado de datos por una aplicación de terceros, por cada enlace cifrado es posible que se pague una comisión, por uso o por unidad de tiempo.

Respuesta correcta: [None]
Comentarios para respuesta: oficinas y empleados

Pregunta 10

0,75 de 1 puntos



¿Cuál es la forma jurídica que adopta la empresa? Indica 3 características relevantes de la misma. Aplica tu criterio si conviene y justifica la respuesta

Respuesta seleccionada: Se trata de una Sociedad Limitada (Andara, SL), las características propias de esta forma jurídica son:

- Responsabilidad limitada en caso de deudas de la empresa, supone una ventaja para quienes la forman, debido a que no deben responder con todos sus bienes, sino con el capital aportado a nombre de la sociedad.
- Supone menos gastos anuales, en especial para aquellas empresas cuya facturación anual sea igual o superior a 40.000 euros.
- Para poner en marcha una SL es necesario acreditar la información relativa a los socios, test negativo en el registro Mercantil, firmar ante un Notario, entre otros aspectos que permiten iniciar una nueva empresa en un lapso de tiempo razonable (1 semana a 3 meses), en el caso de España.

Respuesta correcta: [None]

Comentarios para respuesta: [No se ha dado ninguna]

Pregunta 11

1 de 1 puntos



Determina 3 habilidades que le atribuirías al/los promotor/es del proyecto. Justifica tu respuesta

Respuesta seleccionada:

- Innovadores: la idea de la empresa es conectar instituciones con un modelo tradicional junto a otras con una visión más global y abierta.
- Pragmáticos: toman decisiones siempre en beneficio de sus clientes garantizando su seguridad en todo momento.
- Resolutivos: capacidad de llevar a cabo este proyecto a pesar de los inconvenientes que pueda suponer el hecho de conectar un sistema tradicional con un más innovador.

Respuesta correcta: [None]

Comentarios para respuesta: [No se ha dado ninguna]

Pregunta 12

0,5 de 1 puntos



¿Cuál es el problema/deseo/necesidad que resuelve la empresa con su actividad?

Respuesta seleccionada:

- Problema: falta de compatibilidad y acceso entre los diferentes sistemas e instituciones financieras.
- Solución: Facilitar el acceso a cualquier tipo de dato entre instituciones públicas/privadas financieras, aplicaciones del mismo ámbito y los usuarios finales.

Respuesta correcta: [None]

Comentarios para respuesta: No te pide la solución

jueves 1 de junio de 2023 17H50' CEST