# **Тестовое задание Product Analyst**

\*Важно! Ваше тестовое задания не будет использовано для коммерческих целей

Вступительная информация для Задания 1:

Приложение - мобильная утилита для сканирования документов. Модель монетизации подписочная, есть пробный период 7 дней с дальнейшим переходом в оплату 4.99 USD в неделю. По ссылке ниже выгрузка с базы данных по оформлениям подписок и оплат. Каждая строка представляет собой отдельное событие (либо оформление пробной подписки, либо оплата после завершения пробного периода). Задание построено таким образом, чтобы проверить понимание принципов unit-экономики предприятия. Задание 1 предпочтительней делать с помощью Python.

#### Задание 1

- 1. Необходимо рассчитать текущий LTV юзера, используя когортный анализ (cohorting event оформление пробного периода, когорта представляет собой кол-во возможных операций).
  - 2. Спрогнозировать, каким будет LTV на полгода.
- 3. Построить график, который будет отображать кривую фактического LTV на фоне кривой прогнозируемого LTV.
- 4. Рассчитать ROMI на 4 недели и на полгода, если стоимость привлечения платящего пользователя 6 USD (ROMI нужно брать операционный, а не бухгалтерский, цель: узнать как окупятся наши инвестиции).

### Ссылка на файл:

https://drive.google.com/file/d/1L8843A80r50\_e-hU79XV\_ssAfzgQVUDP/view?usp=sharing

# Задание 2

Ниже 2 задачи на проверку знаний SQL.

Для решения заданий следует использовать синтаксис - PostgreSQL.

Ответы нужно представить в виде файла с запросами.

Схема данных = структура Базы данных

- Это название таблицы
- Это название столбца/колонки
- 1. Написать 2 SQL запроса для поиска значений среднего и медианы по сумме продажи. Сумму транзакции округляем до целой части. Нельзя использовать стандартные функции среднего и медианы в SQL. Можно использовать только агр функции SUM и COUNT.

Схема данных:
• orders
$\circ$ id
o sale_amount - в центах
o user_id
o datetime
2. Написать SQL-запрос для поиска задублированных в результате ошибки ранзакций.
Схема данных:
• purchases
○ transaction_id
<ul><li>datetime</li><li>amount</li><li>user_id</li></ul>
3. Написать SQL-запрос для построения воронки перехода из установки в оформление пробного периода и в покупку платной версии приложения в разрезе стран. На одного юзера возможна только одно оформление пробного периода и одна покупка платной версии. Покупка возможна только после истечения срока пробного периода. На выходе должна получится таблица с колонками "country", "installs", "trials", purchases", "conversion_rate_to_purchase"
Схема данных:
• events
○ transaction_id
<ul> <li>o datetime</li> <li>o event_type (значение может быть либо "instal", либо "trial", либо "purchase")</li> <li>o user_id</li> <li>o country</li> </ul>

# Задание 3

Продуктовый менеджер сформировал гипотезу, что новая версия экрана продаж будет лучше перформить по сравнению со старой, в связи с тем, что на новом экране продаж более понятно описаны преимущества платной версии приложения.

Продуктовый менеджер ожидает увеличение уровня конверсии из установки в покупку платной версии приложения. Приложение тем временем уже очень активно продвигается на рынке, каждый день привлекается в среднем по 30 000 новых пользователей, текущий уровень конверсии из установки в покупку 5%.

Как бы вы предложили проверить данную гипотезу, какие инструменты и тесты бы использовали в процессе проверки?