

Trabalho final - DCC025 Orientação a Objetos

Nome: Vitória Isabela de Oliveira. Matrícula: 202650697C

Gestão de Produtos

1. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de cadastrar novos produtos para que eu possa gerenciar o estoque da loja. (O gerente de vendas pode usar o painel de produtos para adicionar novos itens ao catálogo, inserindo informações como código, nome, preço e detalhes específicos de cada tipo de produto).
2. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de editar as informações de um produto (como nome, preço e categoria) para que eu possa atualizar o catálogo de produtos. (O gerente de vendas pode modificar os detalhes de um produto existente, como corrigir informações incorretas, atualizar preços ou alterar a categoria do produto).
3. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de excluir produtos para que eu possa remover itens que não estão mais disponíveis ou vendidos. (O gerente de vendas pode remover produtos do catálogo, por exemplo, quando um item é descontinuado ou não está mais sendo vendido).
4. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de visualizar todos os produtos cadastrados em uma lista para que eu possa acompanhar o estoque e tomar decisões de vendas. (O sistema exibe uma lista de todos os produtos cadastrados, permitindo que o gerente de vendas tenha uma visão geral do estoque e tome decisões baseadas nessas informações).

Gestão de Cupons de Desconto

1. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de cadastrar cupons de desconto com critérios específicos (quantidade máxima de utilização e valor mínimo) para que eu possa oferecer descontos promocionais aos clientes. (O gerente de vendas pode criar cupons com critérios como valor mínimo de compra ou limite de usos, oferecendo promoções direcionadas aos clientes).
2. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de editar cupons de desconto para que eu possa alterar suas condições ou percentuais de desconto. (O gerente de vendas pode modificar as condições de um cupom existente, como alterar o percentual de desconto, o valor mínimo de compra ou o número máximo de utilizações).
3. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de excluir cupons de desconto para que eu possa remover cupons que não estão mais válidos ou não são mais desejados. (O gerente de vendas pode remover cupons que não estão mais em uso, como cupons expirados ou cupons de promoções antigas).
4. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de visualizar todos os cupons ativos para que eu possa acompanhar as promoções em andamento. (O sistema exibe uma lista de todos os cupons ativos, permitindo que o gerente de vendas acompanhe as promoções em andamento e seu desempenho).

Gestão de Clientes

1. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de cadastrar novos clientes para que eles possam realizar compras e se beneficiar dos cupons e promoções. (O gerente de vendas pode registrar novos clientes no sistema, permitindo que eles façam compras e utilizem cupons de desconto).
2. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de editar informações de clientes (como nome, email, endereço) para que eu possa corrigir dados errados ou atualizar informações. (O gerente de vendas pode modificar os dados de um cliente, como nome, email, telefone ou endereço, para manter as informações atualizadas e corretas).
3. ☒ Eu como cliente, gostaria de me cadastrar no sistema para que eu possa realizar compras e usar cupons de desconto. (Um cliente pode criar uma conta no sistema, fornecendo suas informações pessoais, para poder realizar compras e aproveitar os cupons de desconto).
4. ☒ Eu como cliente, gostaria de realizar login e logout para que eu possa acessar minha conta e acompanhar o histórico de compras. (Um cliente pode entrar e sair da sua conta, permitindo que ele acesse suas informações pessoais e histórico de compras de forma segura).

Gestão de Vendas

1. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de realizar vendas e aplicar cupons de desconto para que eu possa registrar as transações e oferecer descontos aos clientes. (O gerente de vendas pode registrar novas vendas no sistema, aplicando cupons de desconto para oferecer preços promocionais aos clientes).
2. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de verificar os produtos comprados e o valor final de uma venda para que eu possa revisar a transação antes de confirmar. (Antes de finalizar uma venda, o gerente de vendas pode revisar os produtos adicionados, a quantidade, o preço unitário, o desconto aplicado e o valor total da transação).
3. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de visualizar um relatório de vendas realizadas para que eu possa verificar as receitas do dia, semana ou mês. (O sistema gera um relatório de vendas, permitindo que o gerente de vendas visualize as receitas do dia, semana ou mês, auxiliando na análise do desempenho da loja).
4. ☒ Eu como cliente, gostaria de realizar compras e aplicar cupons de desconto para que eu possa economizar dinheiro durante a compra. (O cliente pode adicionar produtos ao carrinho e aplicar cupons de desconto para obter um preço final menor, economizando dinheiro durante a compra).
5. ☒ Eu como cliente, gostaria de visualizar um resumo da minha compra antes de concluir o pagamento para garantir que os itens e valores estão corretos. (Antes de finalizar a compra, o cliente visualiza um resumo de todos os itens, quantidades, preços e descontos, garantindo que a transação está correta antes de efetuar o pagamento).
6. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de aplicar diferentes formas de pagamento (cartão, boleto, Pix) nas vendas para facilitar o pagamento dos clientes. (O gerente de vendas pode selecionar diferentes formas de pagamento, como cartão de crédito, boleto ou Pix, para facilitar o pagamento dos clientes).

7. ☒ Eu como cliente, gostaria de pagar via cartão de crédito, boleto ou Pix para escolher a forma de pagamento mais conveniente para mim. (O cliente pode escolher a forma de pagamento mais conveniente para ele, como cartão de crédito, boleto ou Pix, de acordo com suas preferências).
8. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de gerar relatórios em PDF das vendas realizadas em um dia específico para que eu possa fazer análises ou enviar relatórios por email. (O sistema permite gerar um relatório em formato PDF das vendas realizadas em um dia específico, facilitando a análise das vendas e o envio de relatórios por email).

Relatórios

1. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de visualizar o total de vendas e o valor arrecadado em um período específico para que eu possa avaliar o desempenho da loja. (O sistema gera um relatório com o total de vendas e o valor arrecadado em um período específico, permitindo que o gerente de vendas avalie o desempenho da loja ao longo do tempo).
2. Validação de Cupons
3. ☒ Eu como cliente, gostaria de verificar se um cupom de desconto pode ser aplicado antes de finalizar minha compra para que eu saiba se o desconto é válido para minha compra. (O sistema verifica se um cupom pode ser aplicado, informando ao cliente se o desconto é válido para sua compra).
4. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de impedir que cupons de quantidade limitada sejam usados além do limite máximo para que eu possa controlar o uso dos cupons promocionais. (O sistema impede que cupons de quantidade limitada sejam usados após atingirem seu limite máximo de utilizações, controlando o uso das promoções).
5. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de impedir o uso de cupons de valor mínimo caso o valor total da compra seja inferior ao exigido para que a promoção seja aplicada corretamente. (O sistema impede o uso de cupons de valor mínimo caso a compra não atinja o valor mínimo exigido, garantindo que a promoção seja aplicada corretamente).

Cadastro de Clientes e Acesso ao Sistema

1. ☒ Eu como gerente de vendas, gostaria de realizar login e logout no sistema para gerenciar a loja de forma segura. (O gerente de vendas pode entrar e sair do sistema, permitindo que ele gerencie a loja com segurança).