

ALGUNAS CONSIDERACIONES SOBRE EL DESARROLLO ECONÓMICO DE VENEZUELA

Rolando Kempff-Mercado *

(Bolivia)

El presente trabajo, de carácter exploratorio, tiene por finalidad analizar en forma somera y un tanto parcial el desarrollo económico que ha tenido Venezuela, desde 1950, habiéndose utilizado para tal efecto, como fuente estadística, la proporcionada por la *Memoria del Banco Central de Venezuela*, correspondiente al ejercicio anual de 1959. El análisis se concreta exclusivamente al examen, en términos macroeconómicos, de la economía venezolana, a partir de 1950, mediante el empleo —en la mayoría de los casos—, de series estadísticas a precios corrientes, debido a la imposibilidad de obtener las correspondientes cifras a precios constantes. Es, pues, necesario no perder de vista esta limitación en el análisis que se hace seguidamente, aun cuando en el caso venezolano la inflación no ha tenido, ni mucho menos, las características que ha presentado en la mayoría de los países latinoamericanos, si se repara que el índice de precios al por mayor, calculado sobre la base 1956-57 = 100, acusa para 1959 un valor de 104.5.

El ingreso territorial bruto de Venezuela, a precios de mercado de 1957, aumentó de 1950 a 1959, de 12.7 a 26.1 millones de bolívares, o sea a una tasa bruta anual aproximada de 8.29 %. Si tomamos en consideración el coeficiente de crecimiento anual de la población venezolana, durante dicho periodo, del orden del 4 %, tenemos que el crecimiento neto real *per capita* del ingreso ascendió al 4.29 %, sin duda, el más elevado de Latinoamérica.

Si designamos al consumo privado por C_{pr} , al consumo público por C_p , a la inversión bruta por I_{bta} y a las exportaciones e importaciones por X y M , respectivamente, tenemos que el ingreso nacional bruto, a precios de mercado, se define como:

$$R_{bto} = C_{pr} + C_p + I_{bta} + X - M \quad (1)$$

siendo R_{bto} el ingreso nacional bruto.

Pasando las exportaciones e importaciones al primer término y designando a los bienes y servicios disponibles por R_{dis} , la (1) se transforma en:

$$R_{dis} = R_{bto} + M - X = C_{pr} + C_p + I_{bta} \quad (2)$$

Presentamos en el cuadro 1 los bienes y servicios disponibles, a precios corrientes, que varían de 9 577 a 22 591 millones de bolívares. Para la determinación del ingreso nacional bruto, a precios de mercado, obvia-

* Profesor de la Facultad de Economía de la Universidad de los Andes.

mente tuvimos que deducir, del ingreso territorial bruto, el monto del ingreso neto por factores de producción pagados al resto del mundo, por cuanto este elemento no forma parte del ingreso nacional. En vista de que el efecto de la entrada de recursos, durante el periodo considerado, siempre tuvo un signo negativo, se puede observar que las correspondientes cifras de los bienes y servicios disponibles son, en cada año, inferiores al ingreso nacional.

Cuadro 1. INGRESO TERRITORIAL, INGRESO NACIONAL Y BIENES Y SERVICIOS DISPONIBLES DE VENEZUELA
(Millones de bolívares)

Año	Ingreso territorial bruto a precios de mercado	Ingreso neto por factores de producción pagados al resto del mundo	Ingreso nacional bruto a precios de mercado	Importaciones de bienes y servicios	Exportaciones de bienes y servicios	Efecto de la entrada de recursos	Bienes y servicios disponibles
1950	11 826	— 1 269	10 557	2 639	— 3 619	— 980	9 577
1951	13 007	— 1 379	11 628	2 815	— 4 182	— 1 367	10 261
1952	13 981	— 1 454	12 527	3 342	— 4 512	— 1 170	11 357
1953	14 806	— 1 458	13 348	3 575	— 4 709	— 1 134	12 214
1954	16 377	— 1 606	14 771	3 798	— 5 197	— 1 399	13 372
1955	17 893	— 1 906	15 987	4 008	— 5 914	— 1 906	14 081
1956	20 400	— 2 470	17 930	4 978	— 6 906	— 1 298	16 002
1957	23 857	— 3 251	20 596	6 859	— 8 521	— 1 662	18 934
1958	24 585	— 2 097	22 488	6 747	— 7 834	— 1 087	21 401
1959 *	24 904	— 1 728	23 176	6 664	— 7 249	— 585	22 591

FUENTE: Cuadros 19-1 y 19-5 de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959.

* Estimación preliminar.

La identidad (2) nos dice que los bienes y servicios disponibles de una economía pueden destinarse a gastos de consumo, tanto privado como público, o a inversión bruta. Esta última comprende la amortización —es decir, la reposición del capital desgastado en el proceso productivo—, la variación de los inventarios —que puede ser positiva o negativa— y, finalmente, la inversión neta, que constituye propiamente el incremento del acervo de activo tangible renovable de la economía.

En el cuadro 2 consignamos la distribución de los bienes y servicios disponibles entre inversión y consumo. La columna de inversiones totales abarca la inversión neta más la depreciación. El consumo privado y público se obtuvo deduciendo la inversión bruta de los bienes y servicios disponibles. Si bien las variaciones extremas, del porcentaje del consumo

sobre los bienes y servicios disponibles, fluctúan entre 61.2 y 70.5 para los años 1952 y 1958, respectivamente, la relación anotada muestra un comportamiento relativamente estable.

Cuadro 2. DISTRIBUCIÓN DE LOS BIENES Y SERVICIOS DISPONIBLES
ENTRE INVERSIÓN Y CONSUMO
(Millones de bolívares)

Año	Bienes y servicios disponibles	Inversiones totales	Aumento de las existencias	Consumo privado y público	Por ciento del consumo sobre los bienes y servicios disponibles
1950	9 577	2 756	118	6 703	70.0
1951	10 261	3 159	128	6 974	68.0
1952	11 357	4 012	395	6 950	61.2
1953	12 214	4 282	34	7 898	64.7
1954	13 372	4 493	50	8 829	66.0
1955	14 081	4 410	210	9 461	67.2
1956	16 002	5 098	229	10 675	66.7
1957	18 934	5 950	303	12 681	67.0
1958	21 401	5 964	350	15 087	70.5
1959 *	22 591	6 721	406	15 464	68.5

FUENTE: Cuadros 18-1 y 19-5 de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959 y cuadro 1 del presente trabajo.

* Estimación preliminar.

Cuadro 3. DISTRIBUCIÓN DE LOS BIENES Y SERVICIOS DISPONIBLES
ENTRE LOS SECTORES PRIVADO Y PÚBLICO
(Millones de bolívares)

Año	Bienes y servicios disponibles	Sector privado	Sector público	Por ciento del sector público sobre los bienes y servicios disponibles
1950	9 577	6 593	2 984	31.2
1951	10 261	7 056	3 205	31.2
1952	11 357	8 067	3 290	29.0
1953	12 214	8 735	3 479	28.5
1954	13 372	9 241	4 131	30.9
1955	14 081	9 578	4 503	32.0
1956	16 002	10 908	5 094	31.8
1957	18 934	12 544	6 390	33.7
1958	21 401	14 115	7 286	34.0
1959 *	22 591	14 985	7 606	33.7

FUENTE: Cuadro 19-9 de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959 y cuadro 1 del presente estudio.

* Estimación preliminar.

En el cuadro 3 se muestra la distribución de los bienes y servicios productivos, también denominados simplemente gastos, entre los sectores privado y público. Los gastos del sector privado se determinaron restando los gastos del sector público de los bienes y servicios disponibles. Los gastos privados incluyen, en este caso, el aumento de las existencias, pudiéndose observar que la relación del gasto público sobre el total registra una tendencia moderada a aumentar.

Cuadro 4. COMPOSICIÓN DE LOS GASTOS PÚBLICOS DE VENEZUELA
(Millones de bolívares)

Año	Gastos en bienes y servicios		Gastos en cuenta de capital		Transferencias		Total
	(A)	(B)	(A)	(B)	(A)	(B)	(A)
1950	1 598	53.6	1 108	37.1	278	9.3	2 984
1951	1 737	54.2	1 225	38.2	243	7.6	3 205
1952	1 828	55.6	1 194	36.3	268	8.1	3 290
1953	1 918	55.1	1 281	36.8	280	8.0	3 479
1954	2 121	51.3	1 761	42.6	249	6.0	4 131
1955	2 236	49.7	2 073	46.0	194	4.3	4 503
1956	2 277	44.7	2 675	52.5	142	2.8	5 094
1957	2 549	39.9	3 692	57.8	149	2.3	6 390
1958	3 566	48.9	3 242	44.5	478	6.6	7 286
1959 *	4 270	56.1	2 692	35.4	644	8.5	7 606

FUENTE: Cuadro 19-10 de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959.

NOTA: (A) = Millones de bolívares.

(B) = Porcientos del total.

* Estimación preliminar.

Los gastos del sector público se clasifican en el cuadro 4 en sus tres componentes: gastos en bienes y servicios, gastos en cuenta de capital y, finalmente, transferencias. Los primeros comprenden: *a*) la compra de bienes y servicios no personales y, *b*) el pago de sueldos y salarios. Los segundos abarcan: *a*) la compra y formación de nuevos activos, *b*) la compra de activos existentes, *c*) las inversiones en empresas de servicio público y, *d*) la amortización de la deuda pública. Las transferencias incluyen pagos, tanto a consumidores y productores, como al exterior.

El porcentaje de gastos en bienes y servicios del sector público, con respecto a los gastos totales del sector gobierno, señala una fuerte tendencia descendente de 1950 a 1957, al disminuir del 53.6 al 39.9 %. Esta tendencia se revierte a partir del año 1958, en que aumenta al 48.9 %, para crecer todavía al 56.1 % al año siguiente. Una tendencia parecida registran los pagos por transferencia: de 1950 a 1957 disminuyen del 9.3 al 2.3 %, llegando a situarse en 1958 y 1959 en 6.6 y 8.5 %, respectivamente. Un comportamiento diametralmente opuesto muestran los gastos en cuenta

de capital, que aumentan de 1950 a 1957, del 37.1 al 57.8 %, para luego bajar al 44.5 y 35.4 %, en los dos años sucesivos, respectivamente.

Sin pretender justificar la orientación de la inversión pública que ha prevalecido en Venezuela, hasta hace algunos años, en que buena parte de los recursos fiscales se emplearon en la construcción de obras monumentales, de dudosa rentabilidad social, no podemos dejar pasar por alto el peligro que significa que un porcentaje cada vez menor de los gastos gubernamentales se destine a la capitalización del país, que aún requiere de ingentes inversiones en capital social básico —que sólo puede ser emprendida por el sector público—, y cuya ejecución constituye un requisito previo para que el sector privado pueda efectuar inversiones rentables, dentro del campo de su esfera propia de acción. Naturalmente que la observación que anotamos excluye a todos los aumentos de los gastos fiscales, clasificados dentro de bienes y servicios, que se empleen, digamos, en educación pública y salubridad, que constituyen verdaderas inversiones destinadas a mejorar la calidad del material humano y, a la postre, la productividad del factor trabajo. Es un criterio actualmente aceptado que las erogaciones que efectúan los países subdesarrollados, en los citados campos, tienen una productividad marginal tan elevada como la que se emplea en la creación de nuevo acervo de capital y superior por supuesto, cuando dentro de este acervo predominan aún las inversiones improductivas.

Cuadro 5. PARTICIPACIÓN DEL SECTOR PÚBLICO EN LA FORMACIÓN DE CAPITAL Y EN EL TOTAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO DE VENEZUELA
(Millones de bolívars)

Año	Formación territorial bruta de capital fijo (A)	Inversiones públicas (B)	Por ciento de B/A	Gastos totales de consumo (C)	Gastos corrientes del gobierno (D)	Por ciento de D/C
1950	2 756	1 108	40.2	6 703	1 876	28.0
1951	3 159	1 225	38.8	6 974	1 980	28.4
1952	4 012	1 194	29.8	6 950	2 096	30.2
1953	4 282	1 281	29.9	7 898	2 198	27.8
1954	4 493	1 761	39.2	8 829	2 370	26.8
1955	4 410	2 073	47.0	9 461	2 430	25.7
1956	5 098	2 675	52.5	10 675	2 419	22.7
1957	5 950	3 692	62.1	12 681	2 698	21.3
1958	5 964	3 242	54.4	15 087	4 044	26.8
1959 *	6 721	2 692	40.1	15 464	4 914	31.8

FUENTE: Cuadros 19-5 y 19-9 de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959 y cuadro 2 del presente estudio.

* Estimación preliminar.

Cuadro 6. ÍNDICE DEL PRODUCTO TERRITORIAL BRUTO DE VENEZUELA A PRECIO DE MERCADO DEL AÑO 1957
(1950 = 100)

<i>Sector</i>	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959 *
Agricultura, ganadería y pesca	100	114.0	122.2	126.2	126.6	133.3	142.6	148.6	155.4	161.9
Minería	100	220.0	375.0	395.0	760.0	1 105.0	1 395.0	1 915.0	1 895.0	2 100.0
Petróleo	100	114.3	121.6	119.9	129.0	147.4	168.4	190.6	180.4	192.9
Industria manufacturera	100	104.3	122.0	136.4	157.1	174.1	189.7	211.0	226.5	261.7
Construcción	100	124.8	138.3	147.6	166.4	164.8	194.1	191.2	195.6	206.4
Agua y energía eléctrica	100	120.3	140.6	172.5	195.7	230.4	271.0	344.9	407.2	487.0
Comercio	100	114.9	120.8	132.7	155.2	165.8	182.9	227.9	220.3	231.9
Transporte y comunicaciones	100	105.5	100.9	125.9	130.9	142.2	141.3	140.5	149.8	162.9
Alquiler e intereses	100	108.8	118.0	130.7	141.7	150.9	164.7	184.4	206.5	229.5
Servicios	100	105.8	111.7	120.0	128.0	134.8	142.6	150.7	160.1	169.7
Producto territorial	100	111.7	119.8	127.2	139.5	151.8	167.9	187.4	189.9	204.8

FUENTE: Cuadro 20-4 A de la *Memoria del Banco Central de Venezuela* del año 1959.

* Datos provisionales.

En el cuadro 5 aparece la participación del sector público en la formación de capital así como en el total de los gastos de consumo. La inversión pública con referencia a la formación territorial bruta de capital fijo aumenta, de 1950 a 1957, del 40.2 al 62.1 %, para disminuir al 54.4 en 1958 y aun al 40.1 % al año siguiente. La participación de los gastos corrientes del gobierno, que incluyen las transferencias, con respecto al consumo total, disminuye de 1950 a 1957 del 28 al 21.3 %, para, en los dos años sucesivos, aumentar al 26.8 y 31.8 %.

Presentamos en el cuadro 6 el índice del producto territorial bruto de Venezuela, a precios de mercado de 1957, calculado sobre la base 1950 = 100, así como el de los diferentes sectores de la economía. El índice del producto territorial bruto para 1959 es de cerca de 205 con respecto al año de referencia.

Cuadro 7. DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO TERRITORIAL DE VENEZUELA
ENTRE LOS MERCADOS INTERNO Y EXTERNO
(Millones de bolívares)

Año	Ingreso territorial bruto a precio de mercado	Exportación	Producción para el mercado interno	Porcentaje de la exportación sobre el ingreso territorial
1950	11 826	3 619	8 207	30.6
1951	13 007	4 182	8 825	32.2
1952	13 981	4 512	9 469	32.3
1953	14 806	4 709	10 097	31.8
1954	16 377	5 197	11 180	31.7
1955	17 893	5 914	11 979	33.1
1956	20 400	6 906	13 494	33.9
1957	23 847	8 521	15 326	35.7
1958	24 585	7 834	16 751	31.9
1959 *	24 904	7 249	17 655	29.1

FUENTE: Cuadro 19-5 de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959.

* Estimación preliminar.

La participación de las exportaciones venezolanas sobre el ingreso territorial bruto, de 1950 a 1957, creció, salvo una pequeña interrupción, del 30.6 al 35.7 %. En 1958 bajó a alrededor del 32 % y, al año siguiente, al 29.1 % (véase el cuadro 7). Parecería que la relación de las exportaciones sobre el ingreso, a partir de 1958, tiene una tendencia a disminuir. Si tal es el caso, fatalmente se plantea la necesidad de emprender un serio esfuerzo de sustitución de importaciones, si se considera que la propensión a la importación crece más rápidamente que la capacidad para importar.

Los índices de producción interna de productos agrícolas y manufacturados alcanzan los valores 143 y 253, respectivamente, en el lapso 1950 a 1956, sobre la base 1950 = 100, en tanto que los correspondientes índices de importación bajaron a 80 y 70, respectivamente. Es obvio que se produjo en este periodo una fuerte sustitución de bienes importados, tanto agrícolas como manufacturados, por producción nacional, ya que las referidas importaciones sufrieron incluso una disminución en términos abso-

Cuadro 8. AUMENTOS DE LA OFERTA DE PRODUCTOS AGRÍCOLAS Y MANUFACTURADOS EN EL MERCADO INTERNO DE VENEZUELA

Año	PRODUCTOS AGRÍCOLAS				PRODUCTOS MANUFACTURADOS (INCLUYE ALIMENTOS)			
	Producción interna		Importación		Producción interna		Importación	
	(A)	(B)	(A)	(B)	(A)	(B)	(A)	(B)
1950	786.6	100	749.9	100	1 458.1	100	1 369.4	100
1951	935.0	119	689.6	92	1 688.3	116	1 234.6	90
1952	956.5	122	562.6	75	2 078.3	143	1 165.9	85
1953	1 053.0	134	581.3	78	2 462.0	169	1 453.7	106
1954	940.6	120	569.2	76	2 869.6	197	1 496.0	109
1955 *								
1956	1 121.6	143	596.3	80	3 682.6	253	956.1	70
1957	1 286.4	164	663.4	88	3 880.4	266	1 480.5	108
1958	1 190.1	151	878.3	117	4 155.4	285	1 653.9	121

FUENTE: Cuadro 21-2 de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959.

NOTA: (A) = Millones de bolívares.

(B) = Porcientos del total.

* No existe información disponible.

lutos. Si ahora tomamos como referencia el año 1956, la producción interna de productos agrícolas crece sólo 6.1 % en el periodo 1956-58, en tanto que la importación aumenta en un 47.3 %. Durante el mismo lapso la producción interna de productos manufacturados pasa de 100 a 112.8 y la correspondiente importación varía de 100 a 173. En este último periodo, como se desprende del cuadro 8, el esfuerzo de la economía venezolana encaminado a la sustitución de importaciones fue completamente deficiente.

Presentamos en el cuadro 9 la participación de las importaciones en la formación de capital, calculada en base a cifras de un valor adquisitivo constante. La producción interna de bienes de capital fue determinada sustrayendo las importaciones de bienes de capital de las correspondientes inversiones totales. La relación señalada demuestra la gran ponderación que tienen las importaciones venezolanas, de bienes de capital, sobre las inversiones totales. Si bien dichas importaciones no han sufrido mengua

alguna, durante el lapso considerado, debido a la elevada capacidad para importar de Venezuela, es necesario tener en cuenta —aun cuando tal posibilidad se considere remota— que un deterioro serio de la balanza de pagos, al afectar primero a las importaciones de capital, haría sentir inmediatamente sus repercusiones sobre la actual tasa de crecimiento económico del país.

Cuadro 9. PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES EN LA FORMACIÓN
DE CAPITAL DE VENEZUELA
(Millones de bolívares de 1957)

Año	Inversiones totales	Importaciones de bienes de capital	Producción in- terna de bienes de capital	Porcentaje de las importaciones sobre el total
1950	3 263.9	839.3	2 424.6	25.7
1951	3 471.4	1 034.3	2 437.1	29.8
1952	4 358.2	1 158.5	3 199.7	26.6
1953	4 784.3	1 197.4	3 586.9	25.0
1954	5 466.0	1 468.7	3 997.3	26.9
1955	5 160.6	1 706.1	3 454.5	33.1
1956	5 596.5	1 734.3	3 862.2	31.0
1957	5 950.3	2 800.2	3 150.1	47.1
1958	6 098.5	1 999.6	4 098.9	32.8
1959 *	6 788.9	1 882.4	4 906.5	27.7

FUENTE: Cuadros 18-1 y 18-7 de la Memoria del Banco Central de Venezuela, del año 1959.

* Estimación preliminar.

Si en nuestra identidad (1), pasamos el consumo privado y público al primer miembro, y designamos por S_{bto} al ahorro bruto, como igual a la diferencia entre el ingreso bruto y el total del consumo, obtenemos:

$$S_{bto} = I_{bta} + (X - M) \quad (3)$$

La relación anterior también es válida cuando se consideran los correspondientes valores netos de ahorro e inversión, que son los que utilizamos en el cuadro 10. Como se puede ver, el ahorro neto se calculó, sustrayendo al ingreso nacional bruto el consumo total (público y privado) más la depreciación. Cuando las exportaciones superan a las importaciones se tiene que el ahorro nacional es mayor, en la misma magnitud, que la inversión nacional, que es lo que sucede en el caso venezolano, a través de todo el periodo analizado. El porcentaje elevado de la entrada de recursos externos —que repetimos es uniformemente negativo—, con referencia al ahorro neto, representa un aumento de las acreencias internacionales de los residentes venezolanos frente al extranjero. No obstante esta circunstancia, tal vez excepcional, en un país en proceso de desarrollo y que

Cuadro 10. FACTORES DETERMINANTES DE LAS FLUCTUACIONES DE LA TASA DE INVERSIÓN DE VENEZUELA

(Millones de bolívars)

Año	<i>Ingreso nacional bruto (A)</i>	<i>Consumo total (B)</i>	<i>Deprecia- ción (C)</i>	<i>Ahorro neto (D)</i>	<i>Entrada neta de recursos externos (E)</i>	<i>Inversión neta (F)</i>	<i>Tasa de ahorro</i>	<i>Tasa de inversión</i>	<i>Porcentaje de E/D</i>
1950	10 557	6 703	837	3 017	— 980	2 037	31.0	21.0	—32.5
1951	11 628	6 974	984	3 670	—1 367	2 303	34.5	21.6	—37.2
1952	12 527	6 950	1 142	4 435	—1 170	3 265	39.0	28.7	—26.4
1953	13 348	7 898	1 259	4 191	—1 134	3 057	34.7	25.3	—27.1
1954	14 771	8 829	1 287	4 655	—1 399	3 256	34.5	24.1	—30.1
1955	15 987	9 461	1 464	5 062	—1 906	3 156	34.9	21.7	—37.7
1956	17 930	10 675	1 693	5 562	—1 928	3 634	34.3	22.4	—34.7
1957	20 596	12 681	2 014	5 901	—1 662	4 239	31.8	22.8	—28.2
1958	22 488	15 087	2 155	5 246	—1 087	4 159	25.8	20.5	—20.7
1959 *	23 176	15 464	2 370	5 342	— 585	4 757	25.7	22.9	—11.0

FUENTE: Cuadros 19-1, 19-5 y 22-25 de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959 y cuadros 1 y 2 del presente trabajo.

* Estimación preliminar.

registra un coeficiente tan alto de crecimiento, muestra, por otra parte, las tasas de inversión más elevadas en Latinoamérica. En el periodo considerado, las tasas de inversión neta —relacionando la inversión neta con el ingreso nacional neto a precios de mercado—, tuvieron un valor máximo y mínimo de 28.7 y 20.5 % en 1952 y 1958, respectivamente. Si se lograra aumentar el coeficiente de inversión hasta igualarlo al del ahorro, mediante la implantación de adecuadas medidas de política económica, sería posible acelerar el crecimiento del ingreso nacional *per capita* sin necesidad de requerir siquiera la cooperación de recursos externos, en una magnitud positiva. No postulamos, al apuntar tal posibilidad, la inconveniencia de aceptar la cooperación del capital extranjero que desee efectuar inversiones en el país. Lejos estamos de aceptar un criterio tan restringido. Es necesario destacar, sin embargo, que el ingreso de Venezuela ha crecido a un nivel en que el ahorro que genera es suficiente para financiar la inversión nacional, que demanda su actual tasa de crecimiento económico. No obstante lo favorable que es la presentación de tal circunstancia, somos de opinión de que para que la economía venezolana continúe, en lo futuro, desarrollándose al mismo ritmo que lo ha hecho en la década analizada, tendrá que efectuar un esfuerzo consciente para la consecución de tal propósito. Corresponde a los gobiernos democráticos de Venezuela la ejecución de tan delicada tarea.

Cuadro 11

(En millones de bolívars de 1957)

Año	Capital	Ingreso territorial bruto	Relación ingreso territorial bruto/capital
1950	26 523	12 728	0.48
1951	28 484	14 212	0.50
1952	31 326	15 248	0.49
1953	34 342	16 190	0.47
1954	37 840	17 749	0.47
1955	40 821	19 325	0.47
1956	44 033	21 366	0.49
1957	47 485	23 848	0.50
1958	50 886	24 164	0.47
1959 *	54 874	26 065	0.47

FUENTE: Cuadros 18-8 y 20-3A de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959.

* Estimación preliminar.

La formación de capital tiene para los países en proceso de desarrollo una importancia que huelga destacar, al contribuir —juntamente con el progreso técnico—, a elevar la productividad física de la mano de obra.

La relación promedio entre el ingreso y el acervo tangible renovable mide la productividad media del mismo que, para Venezuela es de alrededor de 0.47, o sea que, por término medio, una inversión de 100 bolívares en este país produce en el plazo de un año —en ausencia de paro—, un ingreso bruto de 45 bolívares (*véase cuadro 11*).

Resulta muy ilustrativo para poder captar la estructura económica venezolana, examinar tanto el producto bruto como el capital existente por persona activa de los principales sectores económicos del país, información que nos suministrará la clave de las diferencias intersectoriales de

Cuadro 12. ESTIMACIÓN DEL PRODUCTO BRUTO Y DEL CAPITAL EXISTENTE POR PERSONA ACTIVA EN VENEZUELA, EN 1958, A PRECIOS DE MERCADO DE 1957

Actividad	Población activa (Número de personas)	Producto territorial bruto (Millones de Bs.)	Producto bruto per capita Bs.	Capital existente (Millones de Bs.)	Capital per capita Bs.	Relación producto bruto-capital existente
Agricultura, ganadería y pesca	824 424	1 576	1 912	6 900	8 369	0.23
Minería	11 462	379	33 066	1 212	105 741	0.31
Petróleo	44 278	7 073	159 741	7 068	159 628	1.00
Industria manufacturera	255 093	2 607	12 220	3 098	12 145	1.01
Construcción	179 583	1 618	9 010	532	2 962	3.04
Agua y energía eléctrica	10 506	281	26 747	1 240	118 028	0.23
Comercio	236 665	3 803	16 069	3 883	16 407	0.98
Transporte y comunicaciones	82 522	1 002	12 142	5 710	69 194	0.18
Servicios y otros	498 393	5 825	11 688	21 243	42 623	0.27
TOTAL	2 142 926	24 164	11 276	50 886	23 746	0.47

FUENTE: Cuadros 17-6, 18-8 y 20-4A de la Memoria del Banco Central de Venezuela del año 1959.

productividad. La productividad de la industria petrolera es de 84 veces la del sector agropecuario; a su vez el capital por persona activa de aquella es 19 veces el del sector agropecuario. La relación producto-capital del sector agropecuario de 0.23 (*véase el cuadro 12*) es, sin lugar a dudas, baja. Ello se evidencia si se considera que en 1958, por ejemplo, 824 mil trabajadores del agro no pudieron producir alimentos para menos de 7 millones de personas, que era la población de Venezuela en aquel año, ya que la República debió importar productos agrícolas por 878.3 millones de bolívares, a precios de 1957 (*véase de nuevo el cuadro 8*), cifra

ésta que aun excluye a los alimentos procesados. El día en que el agricultor venezolano produzca para sí y para 7.4 personas más (utilizamos como referencia el año 1958), el país se habrá abastecido de productos agropecuarios y podrá utilizar las divisas, así liberadas, en otros fines más fructíferos para la economía nacional.

La diferencia de productividad del sector petróleo con respecto a la industria manufacturera, de 13, se explica comparando el capital con que cuenta cada trabajador en ambas actividades, que es también de 13. Naturalmente es obvio que, por ahora, el petróleo constituye prácticamente la única fuente para obtener moneda extranjera, en tanto que la industria manufacturera requiere de aquélla para la adquisición de los insumos que importa, si bien por otra parte contribuye, mediante la sustitución de importaciones, al ahorro de divisas.

El producto territorial del sector servicio y otros, que aparece en el cuadro 12, incluye el de los alquileres; y el capital de la actividad servicios y otros agrupa, además, el de las viviendas urbanas y el del sector gobierno.

Es interesante destacar que, a medida que los países se desarrollan, las diferencias de productividad entre los diferentes sectores de la economía disminuyen, pudiéndose a este respecto afirmar que las diferencias que muestra la economía venezolana son, no sólo elevadas, sino aun superiores a las registradas por otros países latinoamericanos que se encuentran en un estadio inferior de desarrollo.

En lo que respecta a las características demográficas de Venezuela podemos decir que, a despecho de su nivel de ingreso, relativamente elevado, la estructura de edades de su población señala, para la niñez, una ponderación muy grande, común más bien de un país de bajo ingreso *per capita*. La distribución porcentual por edades de la población venezolana, de acuerdo con las estimaciones de la Oficina Nacional de Coordinación y Planificación, para 1959, es la siguiente:

	Por ciento
Niñez (hasta 14 años)	45.2
Adolescencia (15 a 19 años)	9.0
Edad adulta (20 a 59 años)	41.8
Ancianidad (60 y más años)	4.0

Ponemos punto final a las anteriores consideraciones, acerca del desarrollo económico venezolano, llamando la atención al lector sobre sus alcances limitados, debido tanto al propósito de vulgarización que nos impusimos como, por otra parte, a la insuficiencia del material estadístico analizado.