



项目合作提案

夏都通面临的现状

外

各大巨头蚕食场景，减少夏都通收益

支付宝，腾讯、银联、公交公司二维码将陆续上线，各方一并发力，一旦用户形成二维码后付费的使用习惯，夏都通卡的售卡、沉淀资金收益将会面临下降

内

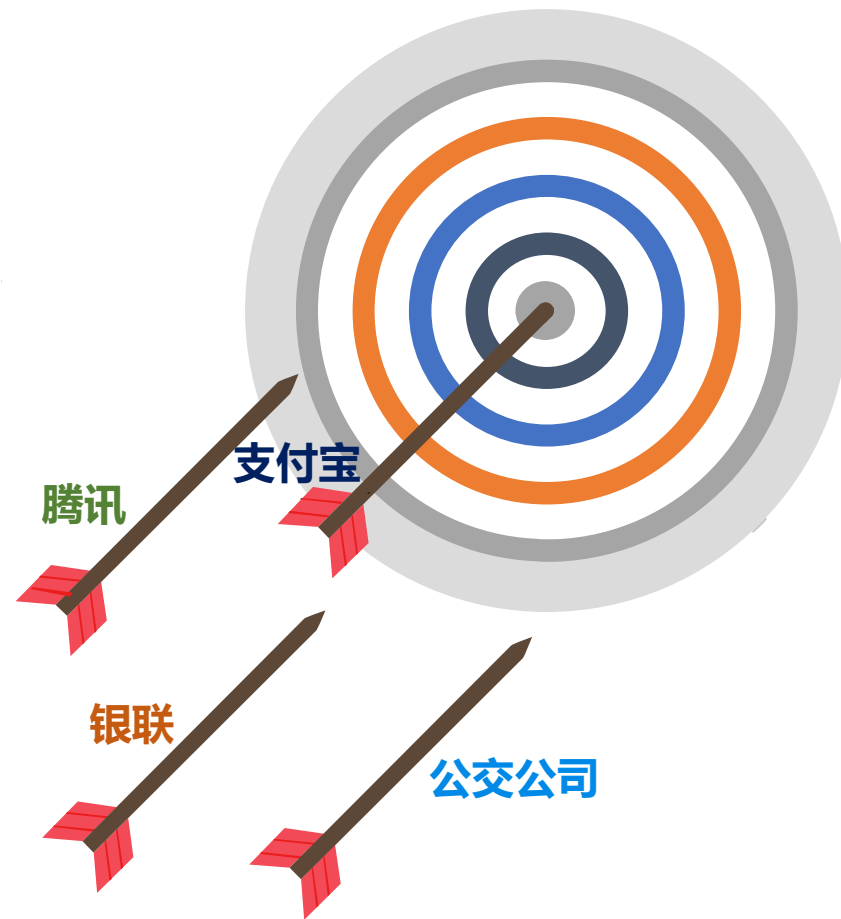
坐拥高频刚需场景，需要快速发展应对竞争

成立不久，夏都通各项业务需要快速反应，上线与运营移动支付产品，保持市场竞争力

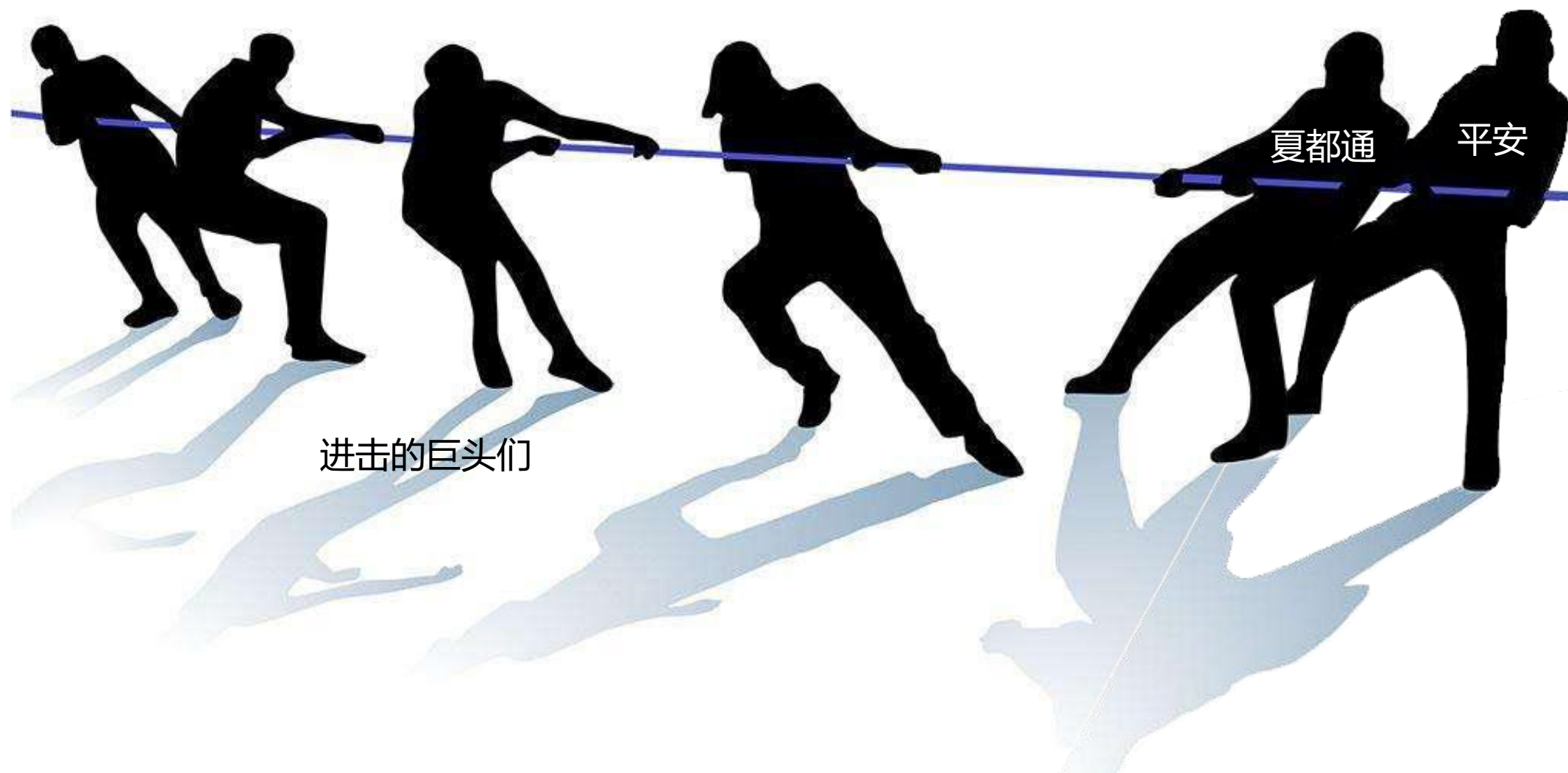
业务在出行领域，需要多元经营，扩大营业空间与规模

夏都通在公共出行领域，需要寻找新的业务和产品模式，多元经营，扩大营收空间

西宁公交支付场景



与巨头的角力 平安成为您的帮手与助力



关于平安智慧城

综合解决方案提供商



平安集团：成立于深圳，全球世界500强排名第29

智慧城市，是平安集团重要战略，依托技术、人才、资金、场景、数据等方面的优势，借助众多全球领先的科技创新及应用，打造中国“智慧城市”典范

平安智慧城的愿景

1

服务国家：参与智慧城市平台建设，帮助政府提升政务管理和民生服务能力

2

服务实体：服务企业和实体经济，提升全要素生产率

3

服务大众：落足“医、学、住、行、生、老、病、养”民生领域，支持民生改善，促进主业发展

关于平安智慧一卡通

具备完整的产品与运营体系



完整的一卡通功能体系，涵盖手机空发、二维码乘车等应用场景，实现移动化、用户化

开放产品技术平台，所有功能均可快速对接与上线应用

整合平安智慧城市内的核心资源，不仅仅是交通乘车，涵盖各类公共服务

导入更丰富的平安体系内的服务，建立自生长的生态，全面流量变现，如金融、保险

合作模式的初步建议

初步规划可深度合作的4个方面

1

支付体系建设与资金收益

结合平安见证宝产品，实现夏都通的企业银行化，构建自己的支付体系，推出**预付费二维码乘车产品**，**获取沉淀资金**

3

产品技术支持

提供平安智慧城产品及技术力量，快速帮助夏都通上线乘车码、NFC充值、NFC空发虚拟卡等业务

2

商业资源支持

提供平安体系内的完整的商业资源与体系，让夏都通快速构建自身的商业应用生态

4

服务联合运营

联合平安智慧城市，将夏都通乘车码以及用户钱包接入更多的市民应用与支付场景，成为西宁市民通



支付体系建设与资金收益



现有的乘车二维码
采用“先乘车、后付费”模式
支付宝、微信等国民级App，抢走了大量持卡用户
一卡通公司售卡、沉淀资金等收益面临下滑

一卡通公司
如何应对？



支付体系+预付费乘车二维码



支付体系
建立夏都通电子钱包
延伸扩充支付体系
打造夏都通支付生态



预付费乘车二维码
先充值、再乘车
可享受政府乘车补贴
重新获得沉淀资金及收益

实现

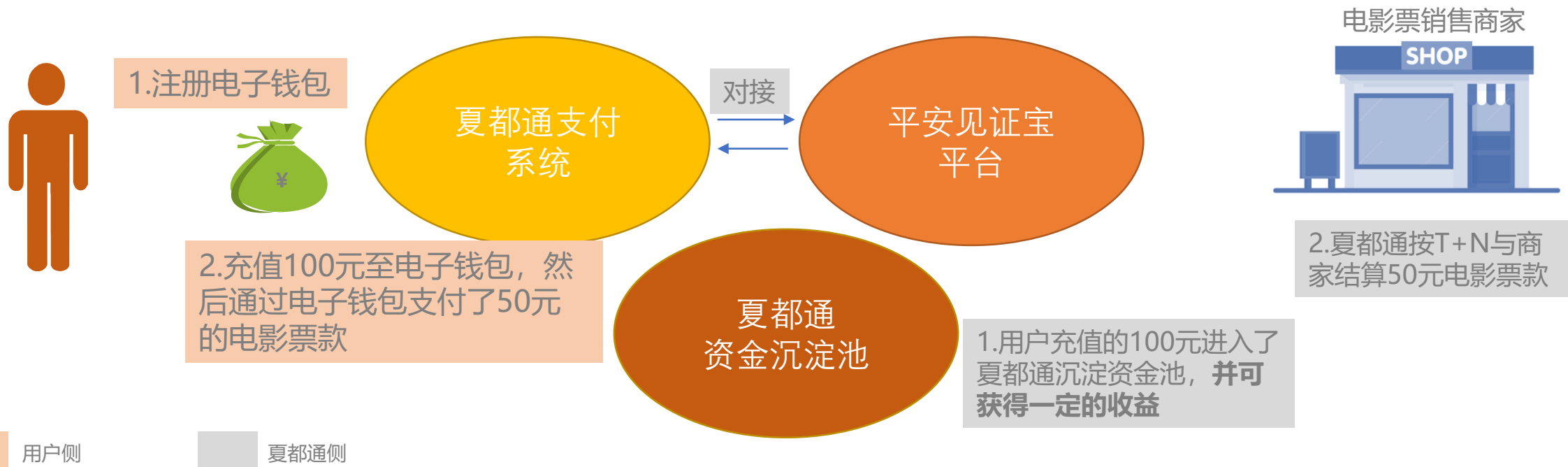
从单一、线下的传统模式
稳健转型成为
多远、线上的移动支付运营模式
并保持稳定的资金收益

支付体系的建设

借助平安见证宝平台，帮助夏都通企业银行化

央行规定，无支付牌照的公司，仅可开展单一场景的支付业务，如公交卡只可在公交场景支付
平安见证宝平台，可帮助夏都通合法、安全地开展多远、线上支付业务，并获取沉淀资金收益

- 接入见证宝、建立支付系统后，夏都通为每个用户提供**电子钱包账户**
- 用户使用夏都通电子钱包进行消费时，**须充值资金至电子钱包**，再通过电子钱包的余额进行支付
- 用户充值的资金进入**夏都通沉淀资金池**，夏都通可灵活与商家的结算，从而成为线上支付运营方，**获取沉淀资金收益**。



平安给沉淀资金的收益

沉淀资金部分的收益

线上沉淀资金收益

这部分收益，一直持续，每年都有



预付费乘车二维码

可享受政府补贴的、全新模式的乘车二维码



在上述的沉淀资金收益下，可快速推出“**预付费乘车二维码**”

用户需**先充值、再乘车**

夏都通从沉淀资金收益中，**拿出一部分来按政府补贴**标准返给用户
补贴直接打入用户钱包

从而甩开微信、支付宝，获得稳定、大量的用户流量
反哺、助推夏都通支付生态的扩建

建议：

因微信乘车码即将上线，最好能抢在其之前上线夏都通乘车码，抢占宣传先机，同时推出**享受补贴的乘车服务**，作为夏都通二维码与互联网巨头竞争的核心手段。平安智慧一卡通团队将全力支持。

商业资源支持

以小程序的方式，将平安商业资源加入至夏都通App中

用户在夏都通App中直接使用夏都通电子钱包，购买平安系的服务，帮助夏都通实现变现



夏都通App



平安资源小程序



平安系的所有资源，可用于变现
让夏都通能在下一步起步时，就有稳定的变现资源

行业资源支持

集合一卡通业内软硬件解决方案商，支持夏都通实现服务提升

联合平安银行或其他银行，探寻以联名卡方式更换的解决方案

存量M1卡



夏都通CPU卡&银行卡

参考北上广深等城市自助终端模式，寻求适合西宁的自助充值解决方案

卡亭
蓝牙自助充值

万通顺达
自助充值、售卡

龙杰
轻便型读卡器

产品技术支持

为夏都通持续建设和丰富App服务能力



快速丰富夏都通线上服务能力

接入平安智慧城一卡通系统平台，快速上线乘车二维码、NFC充值、空发虚拟卡等线上服务，丰富夏都通App服务能力，并持续更新迭代，提升服务质量，增加用户数量



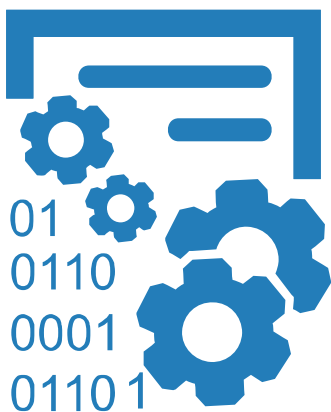
专业、高效的技术团队力量

平安智慧一卡通团队人员大多来自国内一线城市通卡公司，为夏都通提供专业、高效的技术力量

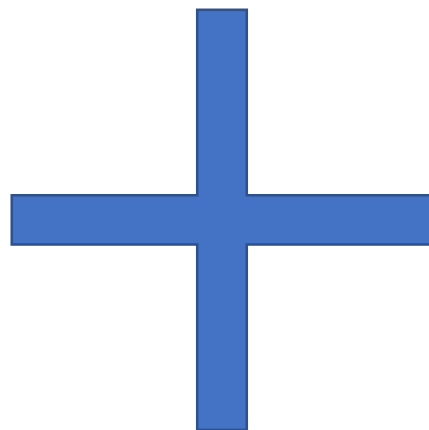
产品技术支持

见证宝引擎以及用户钱包的技术支持

基于已有的平台，为夏都通构建见证宝沉淀资金账户，以及面向用户的移动钱包体系



对接见证宝的后台引擎开发



私有部署、源码移交

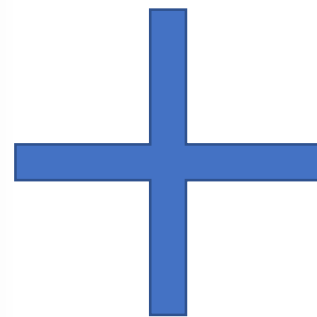
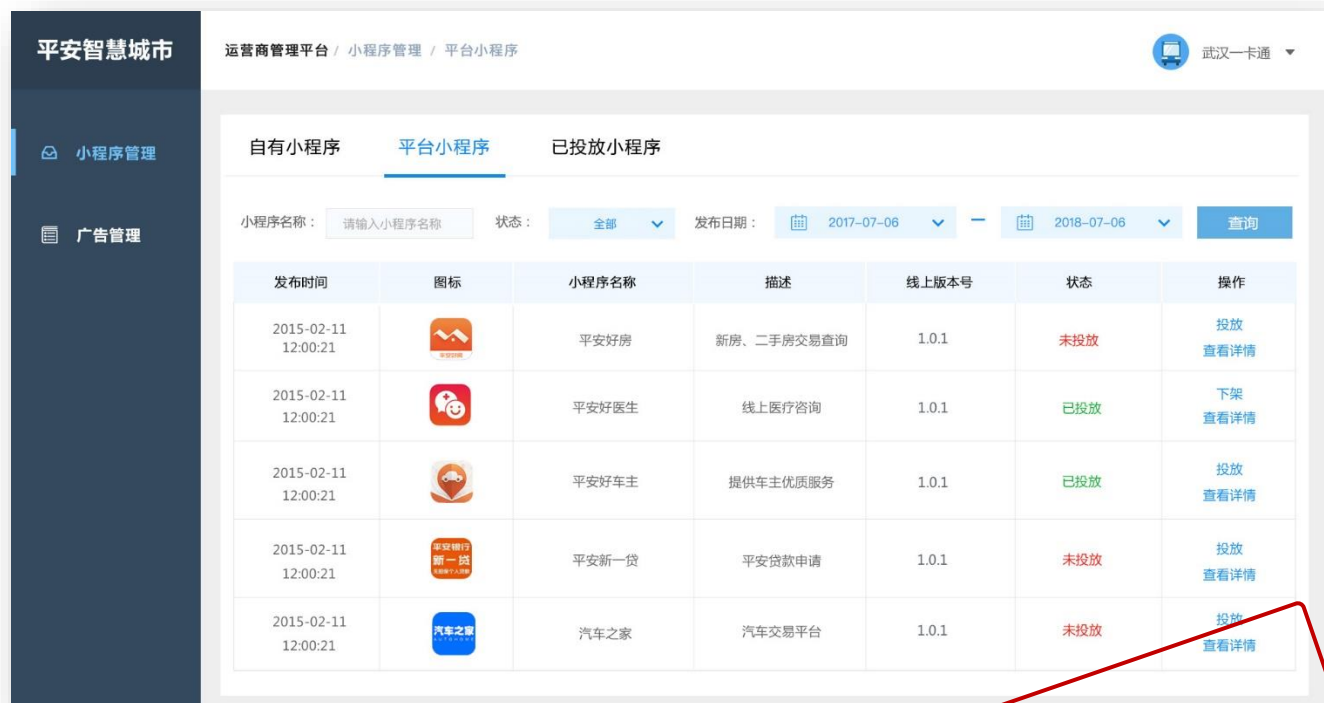


按夏都通的要求
构建用户钱包模块

产品与技术支持

产品平台框架的技术支持

基于陈述的产品框架，在钱包的基础上，为夏都通构建各类夏都通所有且专属的小应用。



批量核心/商业小应用市场

持续迭代

源码移交、省心

手机端小应用容器

支付体系带来的发展潜力

商业生态的核心掌握在夏都通手里

支付的流程全部掌握在夏都通手中

天然的商业业务闭环

- ✓ 掌握用户的资金流
- ✓ 掌握用户消费的数据流
- ✓ 掌握用户消费地理位置
- ✓ 掌握用户消费的习惯



打造面向西宁市民的综合服务门户（市民通）

构建自己的闭环商业生态



支付体系为根基，构建面向市民的综合服务门户（市民通）

从公交、地铁的高频刚需场景切入

绑定用户激活用户钱包

逐步拓展到其他的支付、政务、商业场景

构建普适性的综合服务门户

不断拓展支付应用的场景

提升夏都通的影响力

- ✓ 公共缴费服务领域
- ✓ 旅游文化领域
- ✓ 教育校园领域
- ✓ 医疗卫生领域
- ✓ 行政服务领域
- ✓ 社会保障领域
- ✓ 社区服务领域
- ✓



中国平安
PINGAN

支付体系搭建

构建夏都通自身的支付平台

摆脱第三方支付

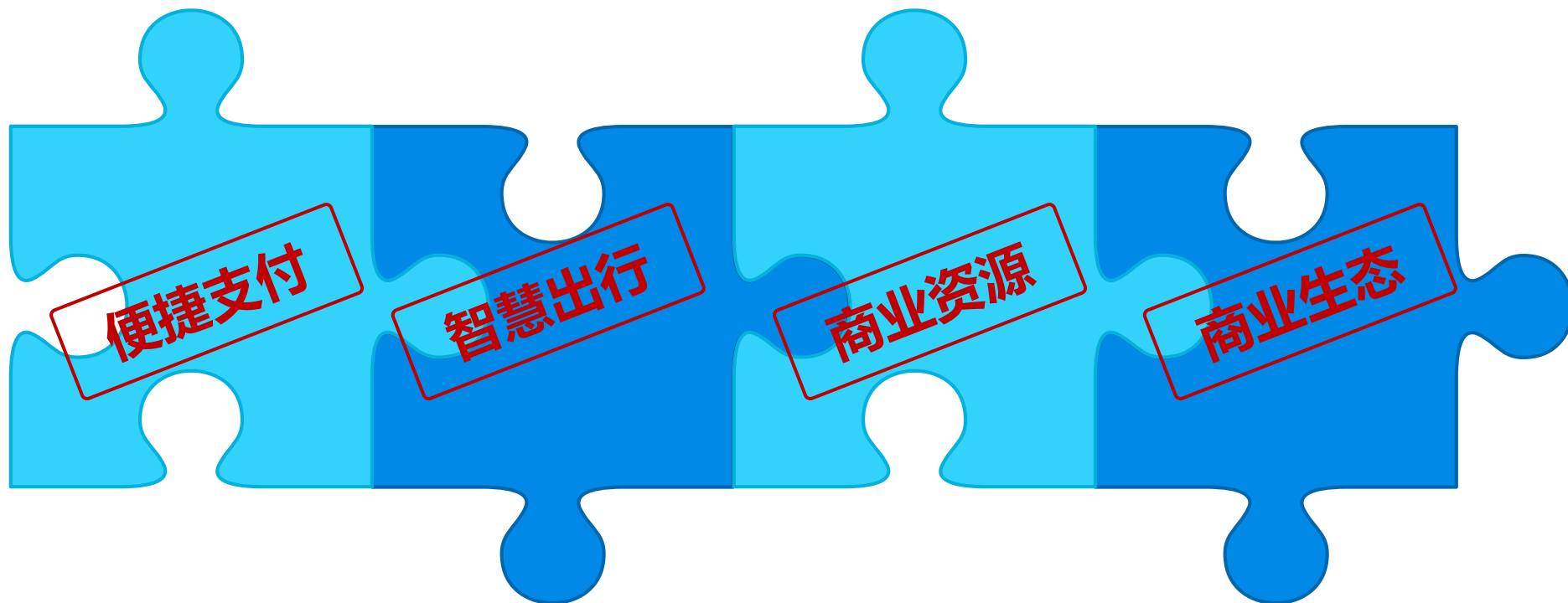
构建预付费消费的商业模型

产品与商业资源支持

产品持续迭代，省事省钱省心

打包平安体系的商业资源，一键上线

快速实现商业变现



产品与技术支持

快速构建夏都通的移动端APP，

快速实现交通出行场景的各

类功能的落地

共同运营商业生态

新的支付场景

共同拓展

夏都通自主决定是否引入



夏都通 & 平安智慧城

构建智慧出行、便捷支付、自主运营的新商业生态



夏都通

平安智慧城

期待合作