Структура компанії								
Відділ маркетингу	Департамент продажів				_			
	Команда менеджерів консультантів	Команда менеджерів операціоністів	Команда асистентів менеджерів	Відділ закупівель	Департамент логістики	HR відділ	ФІнансовий департамент	Адміністративний департамент
	копоультанты	опораціонногів	шоподжоръ					
Міісія компанії	Август- це професійна ко пизайненських папенів. Н					мо здійснити влучни	ıй вибір серед рі	зноманіття
дизайнерських паперів. Надихаємо, підтримуємо найсміливіші ідеї та розкриваємо ваші таланти.								
Наші цінності	Професіоналізм	Партнерство	Клієнт-орієнтованість	Чесність	Відповідальність	Уважність	Інновації	Взаємодія
Бізнес модель								
Цільовий сегмент	Друкарні	Поліграфічні компанії	Видавництва	Рекламні агенції	Дизайн-студії	Оформлювачі (декоратори)	Весільні агенції	hand-made майстри
	Ресторани та компанії будь-якої галузевої приналежності на території України, яким необхідна поліграфічна продукція з рекламною метою та для внутрішнього використання							
Конкурентні переваги		Оплата товару будь-	Доставляємо в	Широкий	Регулярні	Можемо привезти з	Послуги	Професіональне
	Продаємо від 1-го аркушу	яким зручним способом	найкоротший термін	асортимент	поставки	заводу товар під замовлення	порізки	консультування
Загальна схема роботи								
Замовляємо товар на фабриках Італії, Франції та	Оплачуємо товар	Доставляємо в Україну	Розмитнюємо	Вивантажуємо на оптовий склад	Переміщуємо на роздрібний	Приймаємо замовлення клієнтів	Чекаємо оплату	Відправляємо замовлення
Німеччини								
Мета, цілі, завдання та правила роботи департаменту продажів								
Мета	Ми працюємо швидко, якісно, натхненно і безпомилково, бо ми є професіоналами у своїй роботі							
Ціль	Забезпечення об'єму реалізації товарів відповідно до стратегічного плану та плану продажів, направленного на збільшення прибутків компанії. Створення асортиментної лінійки продукту, що відповідає потребам ринку.							
Завдання	Залучення нових клієнтів і створення з ними партнерських стосунків, розвиток співпраці з вже існуючими.							
	Підтримка високого рівня клієнтького сервісу.							
	Створення і впровадження ефективних схем конкурентних переваг.							
	Запровадження актуальних іновацій в робочий процес.							
	Налагодження роботи між командами департаменту - обмін навичками, ефективний розподіл обов'язків.							
Правила	Ми поважаємо один до одного.							
	Ми самодисціпліновані, уважні і відповідальні перед командою за свою частку роботи.							
	Ми ефективно взаємодіємо, співпрацюємо та підтримуємо один одного.							
	Ми відкриті, "не караїмо" за честність та вітаємо ініціативу.							
	Ми надаємо один одному конструктивний зворотній зв'язк та готові його прийняти.							
	Ми поважаємо думки та ідеї один одного.							
	Ми вислуховуємо один одного не перебиваючи та надаємо достатньо часу, щоб кожен висловив свою думку.							
	Ми не ставимо власні амбіції вище цілей команди.							
	Ми допомогаємо один одному працювати для досягнення спільної мети.							