Создание рекламного проекта: от изучения рынка до финального отчета по результатам проведенной кампании.

Путеводитель по совместному проекту



1 ослайдов почему Вам стоит провести **тестовую** кампанию

прочтения: 15 минут

Киберспортивная индустрия

Кто такой «стример»?

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных интеграций

Как проходит рекламная кампания

Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

EXECUTIVE SUMMARY

От «Кто такой стример?» – до «Интересно, можно попробовать!» за 15 минут





Что мы предлагаем?

Современный формат рекламы, приятный и полезный для пользователя:

- Позволит обойти 🕮 **Ad**Block
- Повысит узнаваемость бренда;
- Создаст коммуникационный мост между аудиторией и брендом.



Что мы умеем?

Создавать необычные и запоминающиеся рекламные проекты:

- In-house video production;
- Создание landing-pages для рекламных кампаний (далее РК);
- Живая статистика и ответственный контроль качества проводимых интеграций;



Стримеры — блогеры, создающие Live контент





Как мы это делаем?

Отлаженный механизм взаимодействия с аудиторией через Лидеров Мнений (**ЛМ**):

- Статистика по 300 + лидерам мнений;
- Понимание особенностей каждого отдельного сегмента аудитории.

Процесс в двух словах

Компания предоставляет продукт;

Мы придумываем современную и свежую рекламную концепцию;

Стримеры рекламируют ваш бренд в интересном для зрителя формате;

Аудитория получает информацию о продукте в приятной и располагающей атмосфере.

Контакты

Откройте для вашей компании новый способ коммуникации с целевой аудиторией!

Киберспортивная индустрия

Кто такой «стример»?

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных интеграций

Как проходит рекламная кампания

Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

Контакты

КИБЕРСПОРТИВНАЯ ИНДУСТРИЯ

«15 лет» - из развлечения для гиков до мейнстрим направления





ДВУКРАТНЫЙ РОСТ АУДИТОРИИ (2016-2021)



Прирост аудитории гарантирует индустрии постоянное развитие и процветание за счет увеличения конкуренции и роста инвестиций в сфере.



Индустрия взрослеет и все больше активных игроков выходит на рынок, что повышает совокупную стоимость контрактов и проводимых кампаний.

Для ознакомления с источниками, пожалуйста, перейдите по гиперссылке « * ».

Киберспорт и гейминг – наиболее трендовые и перспективные сферы для рекламодателей!

Киберспортивная индустрия

Кто такой «стример»?

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных интеграций

Как проходит рекламная кампания

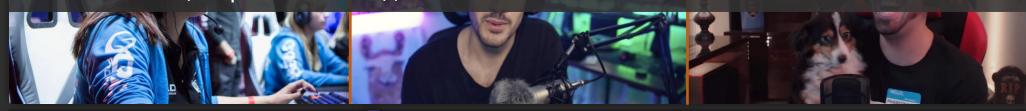
Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

Контакты

КТО ТАКОЙ «СТРИМЕР»?

«Не живи по сценарию – наслаждайся live'ом»



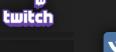
ОСНОВНЫЕ СТРИМИНГОВЫЕ ПЛАТФОРМЫ:



Активно

растет

Лидер рынка



Активно развивается

Стример – видеоблогер, проводящий «live» трансляции в сети, на платформах поддерживающих потоковое видео.

twitch - видеостриминговый сервис, специализирующийся на тематике компьютерных игр, в том числе трансляциях геймплея и киберспортивных турниров.

ОПТИМАЛЬНЫЙ НАБОР СТРИМЕРА:



Россия и СНГ составляют значительную часть всех зрителей Twitch



Стример - уникальный проводник вашего бренда в мир киберспорта и гейминга!

Киберспортивная

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных интеграций

Как проходит рекламная кампания

Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

ПОРТРЕТ ГЕЙМЕРА

Эволюция видео в режиме Live: «хлеба и зрелищ» здесь и сейчас





- 2% □ 45+ пет

трансляции;*

□ 35-44 года □ 25-34 года

19-24 года - 38% 🔲 До 18 лет

тратят **95 минут ежедневно**, просматривая live

Каждый год растет потребление видео-контента

веб-пространства, на которую базовые способы

на мобильных и стационарных устройствах;*

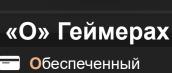
Геймеры – это особо активная аудитория

Ядро аудитории

62% людей в сообществе старше 18 лет

Геймер В киберспорте





- ✓ Средняя стоимость ПК 60 000 р;
- ✓ Средняя стоимость игр 1 000 р:
- ✓ Среднемесячный доход 58 000 р (для мобильного геймера).*

- ✓ AdBlock используют до 10% интернет-юзеров в России;*
- ✓ Однако, геймеры используют AdBlock гораздо активнее.

Пол



Мужчины - 81.5% Женщины - 18.5%

Развивается тенденция к сокращению гендерного разрыва в киберспорте, в особенности на Twitch

€ Обшительный

55% геймеров играют с друзьями, коммуницируют и делятся информацией между собой.*

(#) Онлайн

- ✓ 56% геймеров постоянно играют по сети;
- ✓ 79% покупок геймеров совершается в digital-среде.*

Для ознакомления с источниками, пожалуйста, перейдите по гиперссылке « * ».

интернет-маркетинга работают хуже.

Активные зрителей Twitch, в среднем,

Для ознакомления с источниками, пожалуйста, перейдите по гиперссылке « * ».

Контакты

Целевая аудитория взрослеет и ее покупательная способность растет!

Киберспортивная

Кто такой «стример»?

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных интеграций

Как проходит рекламная кампания

Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

Контакты

ВЫБОР ВАШЕГО ЛИДЕРА МНЕНИЙ

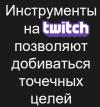
Коммуникация в Live режиме критична не только для стримеров

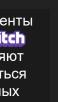


Понимание целей бренда

- основа для грамотного выбора ЛМ -
- Лояльность:
- ✓ Узнаваемость:
- Позиционирование;
- ✓ Конверсия в продажи;
- ✓ Канал связи с аудиторией.

на **twitch** позволяют добиваться точечных целей





Ключевые показатели

Возраст Пол Охват | Просмотры | Локация |

Взаимный обмен информацией по ЦА позволяет подобрать наиболее подходящих лидеров мнений, что улучшает конечный результат кампании.



3

Выбор лидера мнений



3

Мы создаем подборку стримеров, которые больше всего соответствуют принципам и позиционированию вашего бренда;



В нашей базе более 300 наиболее медийных и популярных стримеров из СНГ;



Живой контакт со стримерами позволяет предоставлять особые условия рекламодателям.





Выбор наиболее соответствующих видов рекламных интеграций в зависимости от аудитории каждого отдельного стримера.

Мы за создание оригинальных и запоминающихся рекламных проектов!

Правильный выбор лидера мнений - это 50 % успеха будущей рекламной кампании!

Киберспортивная индустрия

Кто такой «стример»?

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных интеграций

Как проходит рекламная кампания

Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

ВИДЫ РЕКЛАМНЫХ ИНТЕГРАЦИЙ

ВариНативность контента удерживает повышенное внимание аудитории



Брендирование

Основные:

- Баннер под трансляцией (описание канала);
- GIF или баннер на трансляции (экран канала).

Второстепенные:

- ✓ Установка чатбота с сообщениями бренда;
- ✓ Брендирование:
 - о название трансляции;
 - о анимации доната (пожертвования);
 - о приветственного экрана;
 - о заднего фона трансляции (офлайн);
 - о заставки на трансляции (АГК режим).



Участие продукта

Основные:.

- Product placement;
- Unboxing и розыгрыши.

Второстепенные:

✓ Рекламные ролики

«Внешние» интеграции:

- Социальные сети стримера;
- Сочетание You Tube и twitch;
- Спецпроекты;
- Специальные интеграции.

Качественный скачок от осведомлённости к вовлеченности

У зрителей появляется возможность поговорить о продукте с проводником маркетинга – уникальная возможность в рекламе



Участие продукта в контенте, а также создание интересных концепций вместе с продуктом бренда, позволяет удерживать внимание зрителей и создавать позитивную атмосферу для рекламы.

W

Каждый зритель, как минимум, увидит логотип бренда, узнает об акции и о продвигаемом продукте, что повысит осведомлённость аудитории о бренде и его активностях.

Контакты

Гибкость инструментов позволяет находить индивидуальный подход к каждому рекламному проекту!

Киберспортивная индустрия

Кто такой «стример»?

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных интеграций

Как проходит рекламная кампания

Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

Контакты

КАК ПРОХОДИТ РЕКЛАМНАЯ КАМПАНИЯ

Попробуем вместе?



Этап 1 Подготовка к запуску РК



- Подбираем стримеров под целевую аудиторию брендов;
- Обсуждаем детали совместных проектов и интеграций;
- Определяем формат промежуточных и финального отчетов.



- Создаем рекламные материалы под продукт;
- Формируем ТЗ (видео/текстового формата для рекламных агентов);
- Составляем график проведения рекламной кампании.





Этап 3 Отчет и закрытие РК



- Делаем замены или проводим дополнительную работу с аудиторией при несоответствии качества рекламы;
- Вносим коррективы в работу стримеров в течение кампании.



стримеров и рекламных интеграций;

Отспеживаем переходы с помощью.

• Контролируем качество работы

- Отслеживаем переходы с помощью UTM – меток;
- Собираем промежуточную статистику и наблюдаем за реакцией аудитории.



- Анализируем данные, собранные в течение кампании, и предоставляем их в виде отчета с инфографикой и исходниками;
- Создаем видеоотчет по прошедшим интеграциям (с комментариями).



- Собираем обратную связь от стримеров и зрителей, чтобы улучшать последующие РК;
- Предлагаем ряд мер по повышению качества рекламы на основании полученных данных.



Улучшение будущих РК



Структурный и креативный подход к реализации рекламной кампании позволяет достигать желаемого результата и избегать негативной реакции аудитории!

Киберспортивная

Кто такой «стример»?

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных интеграций

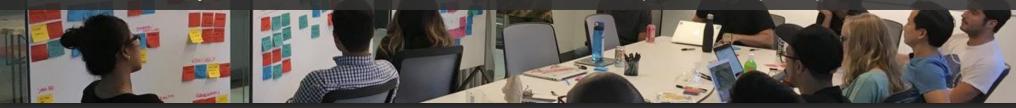
Как проходит рекламная кампания

Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

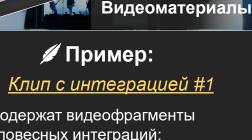
ОТЧЕТ О РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ

Выводы, оценка успешности кампании, отдельных интеграций и стримеров





Отчет содержит предложения по улучшению дальнейших РК, что позволяет качественно повысить результаты последующих интеграций.



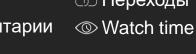
- ✓ Содержат видеофрагменты словесных интеграций;
- ✓ Реакцию зрителей и их колкие комментарии в течение стрима;
- Дополнительные видеоматериалы со стримерами.

Статистика собирается по основным параметрам, которые характеризуют поведение пользователя в интернете:

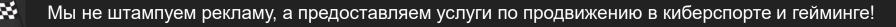
- ↑ Репосты

♡ Лайки

- **СО Переходы**
- Комментарии



Контакты



Отчет о Рекламной

Кампании



Киберспортивная индустрия

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных

Как проходит рекламная кампания

Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

Контакты

ВОЗМОЖНОСТИ ИНТЕГРАЦИЙ В СФЕРЕ

«Не единым бюджетом будем» – каждый рекламодатель найдет себя в киберспорте



МЕСТА СИЛЫ

+ плюсы

МИНУСЫ

КИБЕРСПОРТИВНЫЕ КОМАНДЫ

Брендирование всех ресурсов команды; Участие в интеграциях и активностях бренда:

СТРИМЕРЫ И КИБЕРСПОРТСМЕНЫ

Брендирование канала и соц. сетей; Создание совместного контента с брендом;

ЛЮБИТЕЛЬСКИЕ ТУРНИРЫ

Брендирование трансляции, видеореклама в паузах, интерактив со зрителями, white label;

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ТУРНИРЫ

Брендирование трансляции / игровой зоны видеореклама в паузах, интерактив, white label;

- Большой охват, при посещении ивентов:
- Эффективно повышает узнаваемость;
- Ассоциация бренда с успехами команды;
- Временный вакуум рекламодателей;
- Возможность запуска с низкими бюджетами; Низкие риски, высокий уровень доверия;

- Высокая вовлеченность зрителей и игроков;
- Возможность создания вирусного продукта;
- Охват легко прогнозируется;
- Большой охват в сообществах и СМИ:
- Ассоциация позитивных эмоций с брендом;
- Охват и вовлеченность легко прогнозируются:

- Сложно спрогнозировать участие в турнирах:
- Нестабильность составов команд в СНГ:
- Ограниченный пул надежных организаций:
- Критическое различие аудитории каналов;
- Сложность выбора подходящего ЛМ*;
- Необходимость постоянного присутствия;
- Необходимость привлечения ЛМ для охвата;
- В основном только онлайн активности:
- Ошибки организации связываются с брендом;
- Высокая стоимость партнерства;
- Повышает узнаваемость, но не лояльность;
- Ограниченный пул турнирных операторов;

* ЛМ – Лидер мнений (инфлюенсер)

See-Think-Do-Care:

Наибольшую пользу для бренда приносят не отдельные активации, а совокупность инструментов!

Киберспортивная индустрия

Кто такой «стример»?

Портрет геймера

Выбор вашего Лидера Мнений

Виды рекламных интеграций

Как проходит рекламная кампания

Отчет о рекламной кампании

Возможности интеграций в сфере

Контакты

КОНТАКТЫ ДЛЯ СВЯЗИ

СУРЦУКОВ ДМИТРИЙ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

- telegram.me/DSurtsukov
- **(** + 7 (915) 35-8888-6
- d.surtsukov@shrimp.gg
- f facebook.com/dmitry.surtsukc

ЗОЛОТАРЕВ НИКИТА

РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА КИБЕРСПОРТА И ГЕЙМИНГА

- telegram.me/N_Zolotarev
- **** | + 7 (916) 881-6-881
- n.zolotarev@shrimp.gg
- facebook.com/nikita.zolota