

Popayán, agosto de 2020

Sres.

FUNDACIÓN CASA RONALD MCDONALD COLOMBIA

Ciudad

Nos complace saludarle y expresarle la intención de trabajar con y para usted(es) con un solo objetivo: ofrecerle **calidad e innovación**. De acuerdo con lo anterior le remito la propuesta para el diseño y desarrollo web del *eCommerce*.

A través de esta propuesta ofrecemos el servicio de análisis, diseño, desarrollo, y posicionamiento digital donde se pretende transmitir la imagen de su organización sin perder usabilidad, además de una completa y poderosa *suite* para de herramientas para la operación y gerenciamiento de su empresa.

Las soluciones estándar ya no existen, vivimos en un mundo donde cada uno puede crear su propia solución.

Cordialmente,







Diseño y desarrollo de eCommerce

Su empresa, institución o entidad debe aprovechar las nuevas tecnologías de comunicación e informática, para ganar eficiencia y productividad. Déjenos ayudarlo a mejorar sus procesos y a hacerle la vida más fácil por medio de desarrollos amigables.

Existen muchas organizaciones, que, a pesar de brindar servicios y productos de calidad, tener una historia y un reconocimiento, se quedan fuera de una herramienta de visibilidad y publicidad tan poderosa como Internet, descuidan y subestiman el poder de este ya que es una ilimitada vitrina al mundo, y que crece día tras día. Quienes nos encontramos en este medio, sabemos que un eCommerce bien logrado consigue multiplicar sus visitas considerablemente.

Un diseño atractivo, le brindará profesionalismo, seriedad y calidad. No pierda más clientes potenciales porque su eCommerce no inspira confianza. La imagen que brinda un eCommerce es un factor fundamental en la decisión de los clientes.

Las soluciones estándar ya no existen, vivimos en un mundo donde cada uno puede crear su propia solución.

¿Por qué necesita su empresa, institución o entidad un eCommerce?, estas son algunas razones:

- Porque un eCommerce es la tarjeta de presentación de todo el que se dedique a una actividad comercial o profesional.
- Porque su eCommerce puede ser su mejor vendedor.
- Porque su eCommerce podrá ser visitado por millones de usuarios en el mundo, las 24 horas, los 365 días del año.
- Porque el costo de mantener un eCommerce en Internet es muy bajo comparado con otros medios publicitarios.
- Porque un eCommerce, da a su empresa, institución o entidad una imagen de calidad y constante progreso.
- Porque Internet es el presente y futuro, y su empresa, institución o entidad debe adelantarse para obtener una ventaja competitiva.
- Porque un eCommerce le da igualdad de condiciones para competir con otras instituciones, entidades, marcas o empresas.

Se debe tener en cuenta varios factores a la hora de diseñar o diseñar un eCommerce los cuales surgen de un análisis detallado del objeto comercial de su empresa, institución o entidad. La usabilidad, funcionalidad y el propósito, con los mismos o nuevos contenidos, el tipo de receptor y la arquitectura en general del eCommerce.





Por eso es importante entender que un eCommerce es parte de un diseño de imagen corporativa global, y que entonces el logo, la tipografía y la paleta cromática, deben ser coherentes en todas sus partes y elementos. Y analizar su funcionamiento para lograr una identidad corporativa atractiva y pertinente.

Es muy importante que el eCommerce, sea en primer lugar agradable y coherente con el rubro de ésta, para lo cual necesitaremos conocer las características del público al que va dirigido ya que ello definirá el tipo de sitio que se está visitando, seguramente con elementos estéticos muy diferentes, que no se tratan de unos mejores y otros peores, sino de lenguajes visuales, y códigos de comunicación diferentes, con estímulos para diferente público. La clave es saber cómo transmitir esa imagen y esos códigos, con seriedad, profesionalismo, eficacia, modernidad, o rebeldía, informalidad, cambio, etc. dependiendo del caso, y la respuesta está en tener las competencias y la experiencia que actualmente nos acreditan.





Lo que pueden esperar de la Agencia

Un enfoque de negocios

No se trata solo de hacer que las cosas se vean más bellas; lo que hacemos es que tengan más sentido, que sean más usables, que aumenten el retorno a su inversión y le permita conseguir más clientes o visitantes. Dicho de otra manera, les pondremos de vuelta en el mapa.

Atención al detalle

Prestamos atención a los detalles, nos enorgullece la particular visión de diseño y sentido de estética. En otras palabras, por el bien de su proyecto, seremos muy quisquillosos.

Comunicación efectiva

Es cierto que el diseño excelente se obtiene con trabajo duro y talento, pero el diseño excelente también viene de una buena comunicación y la confianza mutua. Por eso estaremos presentes en todas las fases del proyecto y pondremos a su disposición una herramienta para establecer contacto directo con nuestro equipo.

Excelencia técnica

Nos aseguraremos de generar valor, utilizando los últimos estándares de la industria. Esto significa mejor calidad y disponibilidad en múltiples formatos.





Clientes actuales

- Gobernación del Cauca
- Campanario Centro Comercial
- Compañía Energética de Occidente
- Comité de Cafeteros del Cauca
- Fundación Universitaria de Popayán
- Supertiendas San Diego
- Grupo Constructor G&H
- Alcaldía de Popayán
- Acueducto y Alcantarillado de Popayán
- Movilidad Futura SAS
- Fundación Tierra de Paz

Portafolio reciente

- azb.com.co/wps (Actualmente en desarrollo)
- shagaloo.com
- wikilok.com
- dobleclick.net.co
- movilidadfutura.gov.co
- rosalbajoaqui.com
- aapsa.com.co
- nxtusa.com
- metabolica.com.co
- cubosas.com
- centralmountaincoffee.com
- intera.com.co
- smarty.com.co
- traderalrescate.com
- nicolasllanos.golf
- siipe.co
- deolarte.com
- concejodepopayan.gov.co
- fup.edu.co
- cca.edu.co
- guivalencia.edu.co
- unividafup.edu.co
- gastronomico.org.co
- garzonholguin.com
- ikonospopayan.com
- barreirogarces.com
- constructorasimbra.com





Propuesta Económica

ITEM COSTO

DISEÑO Y DESARROLLO DE ECOMMERCE

 Carrito de compras con parametrización de de pasarela de pagos elegida por el cliente.
Registro de clientes, proceso de pago, portal de cliente, correos electrónicos automáticos de registro, compra y entrega para productos digitales, registro de órdenes de compra y estados de pedido. Todo basado en el look&feel actual del sitio ya desarrollado y siguiendo el manual de identidad corporativa.

\$2.000.000 COP

IVA: \$380.000 COP

TOTAL: \$2.380.000 COP

Condiciones comerciales

Los precios no incluyen IVA.

50% Anticipo – 50% Contra entrega por producto o servicio.



^{*}Incluye capacitación y soporte por 3 meses a partir de la entrega.

^{**}Se entregan manual de usuario en formato clips de video tutorial de los procesos mas recurrentes.



Dele la importancia que se merece, para que su proyecto sea y se vea de primer nivel.

Saludos cordiales,

JUAN CARLOS GRANADA IDROBO

Representante legal GORILABS SAS NIT. 9011382601

