



Человек явно не хочет упустить собственную выгоду и если видит ее, то включается в бой. Может быть профессионалом, привык торговаться и продает каждое своё умение за наивысшую цену. Такого человека сложно игнорировать, одновременно сложно положиться на него в случае, если он перестанет видеть для себя выгоду.



Наращиваем профессионализм через управление проектами:



поставить на управление проектом,
вести контроль за результатами и действиями;



он должен понять, что кроме него существуют
другие;



вести контроль за ним, чтобы было
справедливое распределение ресурсов.

