



សាកលវិទ្យាល័យជាតិគ្រប់គ្រង

National University of Management

Assignment: POS System(ប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងការលក់ និង ស្តុក)

លោកគ្រូសាស្ត្រាចារ្យ ៖ គង់ ចាន់ដានិត

Group 1

- Mr . PHALLA VEASNA
- Mr . CHY VOTHANA
- Mss . NHEAN SEREYVOUTEY
- Mr . CHHUN CHANNARITH
- Mr . SOVANN SORNSARATH





មាតិកា

Chapter 1 : **Introduction**

1. Background of study.....	3
2. Problem Statements.....	4
3. Objective and Goals.....	6

Chapter 2 : **POS System**

1. Data Dictionary.....	8
2. Entity Relationship Diagram.....	9
3. User Interface or User Experience.....	10

Chapter 3 : **Conclusion**

1. Conclusion.....	16
2. Future works.....	17

Chapter 4 : **Reference**



1.Introduction(ការណែនាំ)

❖ សេចក្តីណែនាំ

POS System ត្រូវបានគេស្គាល់ថាជាចំណុចលក់ ឬចំណុចនៃការទិញ ដែលប្រតិបត្តិការត្រូវបានអនុវត្តនៅពេលដែលអតិថិជនជ្រើសរើសផលិតផលសម្រាប់ទិញ ។ ប្រសិនបើអ្នកជាអ្នកលក់រាយ ឬភោជនីយដ្ឋាន អ្នកមិនអាចដំណើរការអាជីវកម្មដែលត្រូវការដោយមិនចាំបាច់មានប្រព័ន្ធ POS System នោះទេ ។ ការរៀបចំពេញលេញនៃប្រព័ន្ធ POS រួមមានកុំព្យូទ័រ ម៉ាស៊ីនអានកាតឥណទាន ម៉ាស៊ីនបោះពុម្ពបង្កាន់ដៃ និងម៉ាស៊ីនស្កេនបាកូដ ថតសាច់ប្រាក់ ។

❖ អ្វីទៅជា POS System ?

POS System គឺជាចំណុចនៃការលក់ ការទិញ ឬការទូទាត់ ជាចំណុចជាក់លាក់នៅក្នុងពេលវេលាដែលប្រតិបត្តិការហិរញ្ញវត្ថុកើតឡើងតាមរយៈប្រព័ន្ធ POS ។

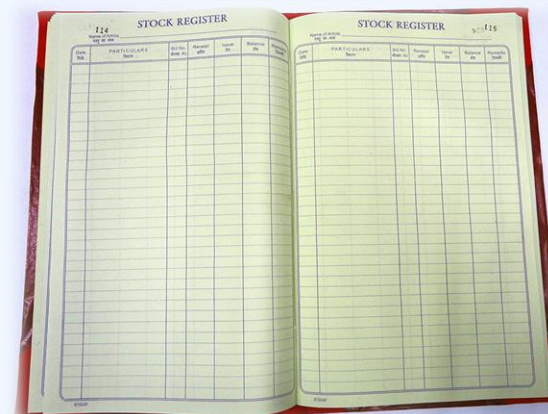




2. Problem Statements (មូលបញ្ជី)

បញ្ហា

- សរសេរវិក័យបត្រដោយដៃ
- បញ្ចូលផលិតផលក្នុងសៀវភៅ
- ការទូទាត់យឺតយ៉ាវ ខាតពេលវេលា
- ពិបាកក្នុងការគ្រប់គ្រងទំនិញ និងស្តុក
- ពិបាកគ្រប់គ្រងបញ្ជីឈ្មោះបុគ្គលិក





ដំណោះស្រាយ

លែងបារម្ភហើយជាមួយបច្ចេកវិទ្យា POS System (ប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងការលក់ និងស្តុក)

- ងាយស្រួលប្រើប្រាស់
- ចំណេញពេលវេលា
- គ្រប់គ្រងប្រាក់បច្ចុប្បន្ន អតិថិជនយ៉ាងងាយ
- ចេញវិក័យបត្រដោយស្វ័យប្រវត្តិ
- គ្រប់គ្រងផលិតផល ស្តុកទំនិញ និងបែងចែកប្រភេទផលិតផលបានល្អ





Objective

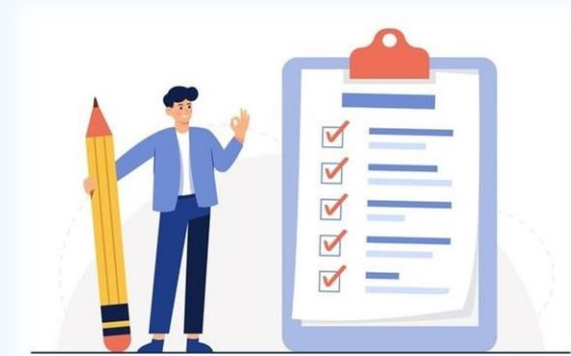
- ប្រើប្រាស់ប្រព័ន្ធអេឡិចត្រូនិច
- ចៀសវាងការកកស្ទះទំនិញធ្វើអោយអតិថិជនរង់ចាំ
- ជួយសម្រួលការងារបុគ្គលិក
- បង្កើនសមត្ថភាពផ្ទុកឯកសារ
- បង្ករភាពងាយស្រួលក្នុងការប្រើប្រាស់ទិន្នន័យ





Goal

- ចំណេញពេលវេលា
- ចំណេញកម្លាំងពលកម្ម
- ចំណេញថវិការ
- Update ឱ្យទាន់សម័យកាល digital
- ទទួលបានទិន្នន័យច្បាស់លាស់



VT STORE

SUPPORT

SUPPLIES

EMPLOYEES

CUSTOMER

INVENTORY

REPORT

BRANCH

REFRESH

VITAMINS

Order #2

Find product

QTY

PRODUCT

TYPE

PRICE

-

6

Orange

Each

6,000 KHR

1

Vital

ដប

1,000 KHR

ALL CATEGORIES

FRUIT

DRINK

BEER

JUICE

BEVERAGE

1

2

3

4

5

6

7

8

9

0

00

Clear

Chan Dara

010 826 027

Point: 990pts

DISCOUNT: %

TOTAL: 7,000 KHR

NEW CUSTOMER

ORDER TOTAL: 7,000 KHR

1.72 \$

ORDER DETAIL

Clear













Discount



Chapter 2 : POS System

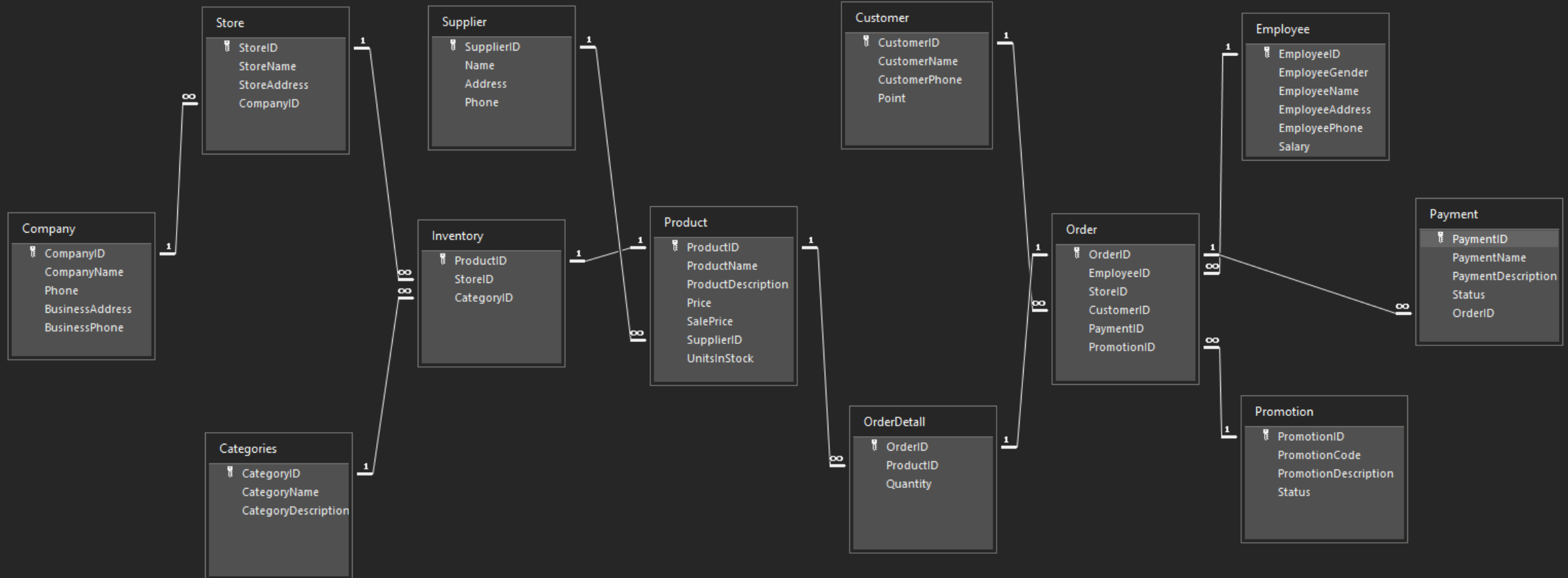
1. Data Dictionary

នៅក្នុងប្រព័ន្ធរបស់យើងប្រើប្រាស់ Table សំខាន់ៗជាច្រើន
ដើម្បីស្តុកទុកទិន្នន័យ ដែលជាផ្នែកខាងក្នុងក្នុងការចងប្រព័ន្ធឱ្យមាន
ប្រសិទ្ធភាពខ្ពស់ និងការប្រើប្រាស់កាន់តែងាយស្រួល។

Tables	
	Categories
	Company
	Customer
	Employee
	Inventory
	Order
	OrderDetail
	Payment
	Product
	Promotion
	Store
	Supplier



2.Entity Relationship Diagram





3. User Interface or User Experience

ការចូលកម្មវិធី POS System

A screenshot of a login interface for a POS system. The background is a solid green color. At the top center, the text "POS SYSTEM" is displayed in white, bold, uppercase letters. Below this, there are two light gray rectangular input fields. The first field contains the text "username" in a light gray font, and the second field contains the text "password" in a light gray font. At the bottom right of the interface, there are two buttons: a red button with the text "Close" in white, and a green button with the text "Login" in white.



ផ្ទាំងបង្ហាញដំបូង គឺការលក់ផលិតផល

SUPPORT

SUPPLIER

EMPLOYEE

CUSTOMER

INVENTORY

REPORT

BRANCH

REFRESH

VOTHANA CHY

Order #2

Find product

ALL CATEGORIES

FRUIT

DRINK

BEER

JUICE

BEVEREGE

1

2

3

4

5

6

7

8

9

0

00

Clear

QTY

PRODUCT

TYPE

PRICE

-

6

Orange

Each

6,000 KHR

×

1

Vital

ដប

1,000 KHR

×

Chan Dara

010 826 027

Point: 990pts

DISCOUNT: %

TOTAL: 7,000 KHR

NEW CUSTOMER

SUB-TOTAL: 7,000 KHR

1.72 \$

ORDER DETAIL

Clear


Discount

PAY















Log Out




ផ្នែកគ្រប់គ្រងផលិតផល និងស្តុក



IVENTORY

ALL CATEGORIES	FRUIT				
 FRUIT					
DRINK					
BEER					
JUICE					
BEVEREGE					

PRODUCT DETAIL



Delete

Add

CATEGORY

Delete

Add

Home



ផ្នែកគ្រប់គ្រងបុគ្គលិក និងប្រាក់ខែ



EMPLOYEE

No	Employee Name	Gender	Salary	Phone
1	Ngoy Meana	Female	300\$	+855 89 826 027
2	Dan Minea	Female	270\$	+855 97 9888 666
3	Yok Kanthon	Male	410\$	+855 11 985 985
4	Kan Yamouy	Female	320\$	+855 81 755 985
5				
6				
7				
8				
9				
10				

Employee DETAIL

Employee name:

Gender:

Phone:

Salary:

Decription

Delete

Add

Home



ផ្នែកគ្រប់គ្រងអតិថិជន និងពិន្ទុទៅតាមប្រវត្តិនៃការបញ្ញាទិញ



No	Customer Name	Gender	Point	Phone
1	Chan Dara	Male	990	+855 10 826 027
2	Nov Dina	Male	221	+855 89 888 666
3	Chem Bunthuoan	Male	567	+855 71 985 985
4				
5				
6				
7				
8				
9				
10				

Customer DETAIL

Customer name:

Gender:

Phone:

Decription

Delete

Add

Noted: 100pts = 1\$

Home



ផ្នែកគ្រប់គ្រងអ្នកផ្គត់ផ្គង់



SUPPLIER

No	Company Name	Location	Tell
1	Fruit & Beverege	Phnom Penh	+855 23 826 027
2	Coca Cola	Phnom Penh	+855 23 888 666
3	Hanuman	Phnom Penh	+855 23 985 985
4			
5			
6			
7			
8			
9			
10			

Company DETAIL



Company Name:

Location:

Tell:

Decription

Delete

Add

Home



Chapter 3 : Conclusion

ឆ្លងកាត់ការបកស្រាយខាងលើរួចមក យើងសង្កេតឃើញថាបច្ចេកវិទ្យាពិតជាមានសារៈសំខាន់ណាស់នាពេលសព្វថ្ងៃ។ ជាពិសេសដំណើរការអាជីវកម្មមួយគឺមិនអាចខ្វះនៅប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងបែបបច្ចេកវិទ្យានេះបានទេ ដោយសារតែវាផ្តល់ភាពងាយស្រួលគ្រប់បែបយ៉ាងចំណេញទាំងពេលវេលា កម្លាំងពលកម្ម និងថវិការ។ ម្យ៉ាងវិញទៀតបច្ចេកវិទ្យាគ្រប់គ្រងបែបនេះនឹងធ្វើឱ្យអាជីវកម្មរីកចម្រើនយ៉ាងឆាប់រហ័ស និងរីកចម្រើនដល់ប្រទេសជាតិផងដែរ។





Future Work

នៅពេលខាងមុខយើងជាក្រុមប្រឹក្សាធ្វើការអភិវឌ្ឍន៍កម្មវិធីមួយនេះ

ឱ្យកាន់តែប្រសើរឡើង និងបន្ថែមនូវមុខងារមួយចំនួនទៀតដូចជា៖

- គ្រប់គ្រងពិន្ទុ និងការណែនាំបន្ត Networking
- គ្រប់គ្រងផលិតផល និងការបញ្ចុះតម្លៃពិសេស
- គ្រប់គ្រងរបាយការណ៍ ឯកសារនានាកម្រិតខ្ពស់
- និងជាពិសេសគ្រប់គ្រងអតិថិជនបែប Digital



សូមអរគុណសម្រាប់ការយកចិត្តទុកដាក់ ស្តាប់បទបង្ហាញយើងខ្ញុំ

ANY
QUESTIONS???

