



Modelo Mestre: Proposta Comercial

1. Nossa Missão Conjunta

Olá, [Nome do Contato Principal].

Acreditamos que sua organização é um organismo com potencial para ser próspero, resiliente e regenerativo.

Esta proposta não é um simples escopo de trabalho. É o primeiro rascunho do mapa da nossa jornada juntos. É um convite para arquitetar o futuro da [Nome da Organização do Cliente], honrando sua Alma e fortalecendo suas Raízes.

A Estratégia Viva não apenas desenha estratégias; nós cultivamos ecossistemas vivos.

2. Nosso Entendimento do Seu Momento

Com base em nossas conversas, compreendemos que a [Nome da Organização do Cliente] se encontra em um momento crucial. Percebemos que [resumo do contexto, desafios e oportunidades do cliente. Ex: "...está navegando um crescimento acelerado que, ao mesmo tempo que é animador, gera tensões em sua cultura e processos..."].

Nossa hipótese inicial é que, ao [descrever a solução em uma frase. Ex: "...revelarmos e alinharmos sua Alma com uma estrutura mais coesa..."], a [Nome da Organização do Cliente] poderá [descrever o resultado final desejado. Ex: "...não apenas sustentar seu crescimento, mas torná-lo uma força regenerativa."]

[SEÇÃO MODULAR - ESCOLHA UMA DAS 3 OPÇÕES ABAIXO]

Opção A: Para o Serviço de "Diagnóstico de DNA Organizacional"

3. A Jornada Proposta: A Descoberta da Alma

Propomos iniciar nossa parceria com a jornada do **Diagnóstico de DNA Organizacional**. Este é um mergulho profundo e focado, desenhado para lhe dar clareza radical e uma base inquestionável para o futuro.

- **Duração Estimada:** 4-6 semanas
- **Fases da Jornada:**
 - **Fase 1: Preparação e Mapeamento (Semana 1):** Análise de documentos e alinhamento do mapa de stakeholders a serem entrevistados.
 - **Fase 2: Imersão e Escuta (Semanas 2-3):** Condução de entrevistas profundas e sessões de observação participante para capturar a essência da cultura.



- **Fase 3: Análise e Síntese (Semana 4):** Tradução dos dados qualitativos em padrões, arquétipos e tensões.
 - **Fase 4: Entrega do Diagnóstico (Semana 5-6):** Elaboração e apresentação do relatório final.
 - **Entregável-Chave:** Um "Diagnóstico de DNA Organizacional" detalhado, incluindo Mapa Cultural, Tensões, Oportunidades e Recomendações Estratégicas.
 - **Investimento:** R\$XX.XXX,XX
-

Opção B: Para o Serviço de "Projeto de Arquitetura de Ecosistema Vivo"

3. A Jornada Proposta: A Arquitetura do Ecosistema Vivo

Propomos uma jornada de transformação completa: o **Projeto de Arquitetura de Ecosistema Vivo**. Juntos, vamos co-criar a estrutura que permitirá à [Nome da Organização do Cliente] florescer de forma sustentável e autônoma.

- **Duração Estimada:** 3-6 meses
- **Estágios da Jornada:**
 1. **Descobrir a Alma (Mês 1):** Realização completa do Diagnóstico de DNA Organizacional para termos nossa base.
 2. **Tecer as Conexões (Mês 2):** Facilitação de workshops para desenhar o "sistema nervoso" da organização.
 3. **Amplificar a Narrativa e a Nutrição (Mês 2-3):** Desenvolvimento da estratégia de comunicação e do modelo de sustentabilidade financeira.
 4. **Fortalecer as Raízes (Mês 3-6):** Desenho de processos-chave, governança e frameworks financeiros.
- **Entregáveis-Chave:**
 1. Diagnóstico de DNA Organizacional.
 2. Blueprint Estratégico Integrado (Canvas Visual).
 3. Plano Tático Anual (Roadmap para Ação).
- **Investimento:** R\$XX.XXX,XX

Opção C: Para o Serviço de "O Ciclo de Cultivo"

3. A Jornada Proposta: O Cultivo Contínuo do Ecossistema

Após arquitetarmos seu ecossistema, propomos uma parceria estratégica para garantir seu florescimento contínuo. A jornada do **Ciclo de Cultivo** é a salvaguarda do seu investimento e o catalisador da sua evolução.

- **Duração:** Parceria estratégica de 12 meses (renovável).
 - **Pilares da Parceria:**
 - **Reuniões Trimestrais de Estratégia:** Sessões de trabalho para analisar progresso, ajustar planos e identificar oportunidades.
 - **Suporte Estratégico Sob Demanda:** Acesso a um banco de **[Número]** horas para consultoria em desafios ou oportunidades inesperadas.
 - **Workshop Anual de Renovação:** Um workshop para celebrar conquistas, refinar a estratégia e definir prioridades para o próximo ciclo.
 - **Entregáveis-Chave:** Relatórios Trimestrais de Progresso, Recomendações Estratégicas e acesso contínuo à nossa expertise.
 - **Investimento:** R\$XX.XXX,XX
-

4. Responsabilidades Mútuas (Nosso Acordo de Confiança)

Para que esta jornada floresça, a colaboração é essencial.

- **Nossas Responsabilidades (Estratégia Viva):**
 - Conduzir todas as atividades metodológicas com excelência e rigor.
 - Facilitar todas as reuniões e workshops de forma produtiva e inspiradora.
 - Elaborar e entregar todos os artefatos dentro dos prazos acordados.
 - Manter uma comunicação transparente e proativa durante todo o processo.
 - Garantir sigilo absoluto sobre todas as informações compartilhadas.
- **Suas Responsabilidades ([Nome da Organização do Cliente]):**
 - Disponibilizar o tempo dos principais stakeholders para as entrevistas e workshops.
 - Fornecer acesso a documentos e informações necessárias para a análise.
 - Participar ativamente das sessões de cocriação.
 - Designar um Ponto Focal principal para agilizar a comunicação e a tomada de decisões.



- Fornecer feedback sobre os entregáveis dentro dos prazos acordados.

5. Equipe Dedicada

- **Consultor Líder:** [Nome], [Pequena bio de 1 linha com sua expertise]
- **Consultor(a) Sênior:** [Nome], [Pequena bio de 1 linha com sua expertise]
- **Especialista em [Área]:** [Nome], [Pequena bio de 1 linha]

6. Cronograma e Marcos de Validação

[Inserir um cronograma visual simples ou uma lista de marcos por semana/mês. Exemplo:]

- **Mês 1:** Entrega do Diagnóstico de DNA. **Ponto de Validação 1.**
- **Mês 2:** Entrega do Blueprint Estratégico. **Ponto de Validação 2.**
- **Mês 3:** Entrega do Plano Tático Anual. **Validação Final.**

7. Investimento e Condições de Pagamento

- **Valor Total do Projeto:** R\$ [Valor Total]
- **Composição do Investimento:**
 - Consultoria Estratégica & Análise: R\$ [Valor]
 - Facilitação de Workshops: R\$ [Valor]
 - Elaboração de Entregáveis: R\$ [Valor]
- **Condições de Pagamento:**
 - [Ex: 50% na assinatura do contrato, 50% na entrega do último entregável.] OU
 - [Ex: Pagamentos mensais de R\$ [Valor] durante a duração do projeto.]

8. Garantias e Próximos Passos

- **Nosso Compromisso com a Qualidade:** Garantimos entregáveis de excelência técnica e visual.
- **Garantia de Satisfação (para o Diagnóstico):** Caso não fique satisfeito com o primeiro entregável (Diagnóstico de DNA), oferecemos uma revisão completa sem custo adicional ou a devolução de 100% do valor pago até aquele momento.
- **Próximos Passos para Iniciar:**
 1. Reunião de alinhamento para esclarecer dúvidas sobre esta proposta (se necessário).
 2. Aprovação formal da proposta.
 3. Assinatura do contrato de prestação de serviços.
 4. Pagamento da primeira parcela para agendamento do kick-off do projeto.



Aguardamos ansiosamente a oportunidade de arquitetar juntos o ecossistema vivo da **[Nome da Organização do Cliente]**.

Atenciosamente,

Igor Carvalho
CEO - Estratégia Viva

Termo de Aceite

Eu, **[Nome do Cliente]**, na qualidade de **[Cargo]** da **[Nome da Organização do Cliente]**, declaro que li, compreendi e aceito os termos desta proposta comercial.

Assinatura

Data: ____/____/____