

Модуль 2: Email-marketing

Блоки модуля:

- 1. Сбор базы и сегментация.
- 2. Стратегия и типы цепочек.
- 3. Копирайтинг:
 - тексты рассылок;
 - заголовки;
 - акции;
- 3. Дизайн рассылок.
- 4. Отправка, доставляемость и спам.
- 5. Аналитика.

Цели в email-маркетинге:

- 1. **Продажи.** Акции, спецпредложения, персональные предложения (предложения вовремя). Сложно, но можно. Не мгновенно.
- 2. **Научить.** Если новый продукт. Аудитория ещё не знает, не разбирается, не понимает. Нужно сформировать интерес, понимание, потребность. Научить.
- 3. **Стать брендом номер один.** На высококонкурентных рынках продукт у всех примерно одинаковый. Покупателей получает бренд, который больше нравится.

Как собирать базу для рассылок?

Что такое лид-магнит?

- полезный бесплатный материал, за который хочется оставить контакт;
- максимальная польза и ценность для клиента;
- обычно отдают за email.

Как мотивировать?

- контентная: раздатки, видео-записи, статьи, чеклисты, секреты;
- добавленная ценность: скидки, акции, бесплатная доставка;
- конкурсы.

Формы лид-магнитов?

- отдельные страницы лендинги
- формы подписки
- нечто особенное :)

Лид-магнит: по формуле

Насколько это привлекательно:

0 - He

привлекательно

1 - Возможно

привлекательно

2 - Очень

привлекательно

Насколько это

эксклюзивно:

0 - можно взять у

кого хочешь

1 - можно взять у кое-

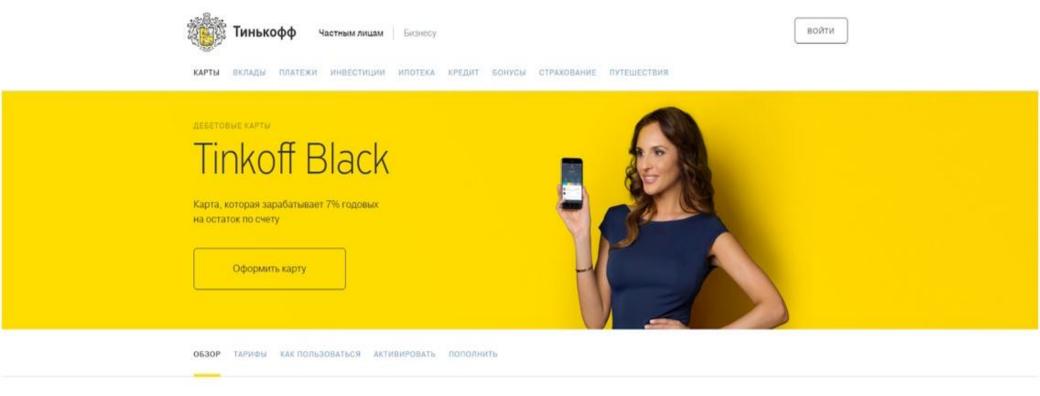
кого из конкурентов

2 - Нигде больше

О посадочных страницах

Одна мысль Одна идея Одно действие

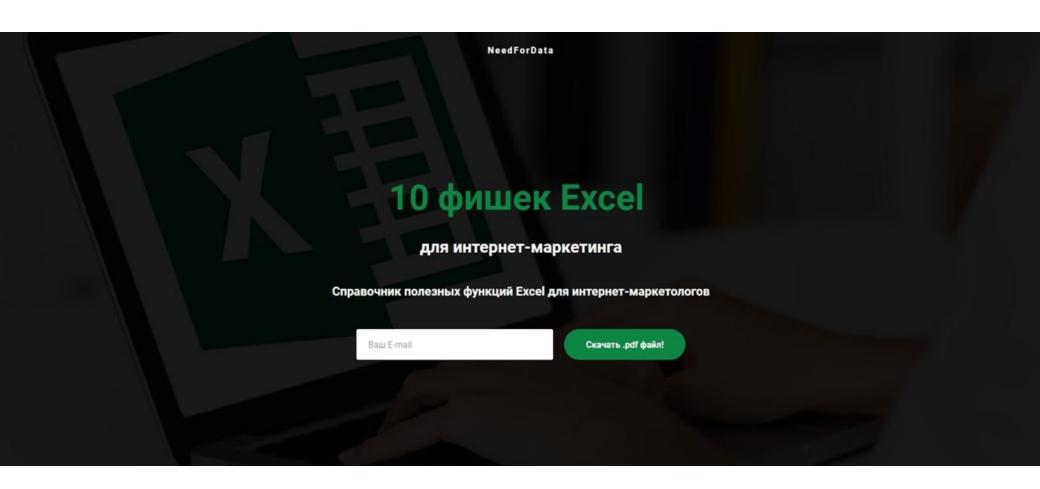
Пример



Зарабатывает для вас деньги

доход на остаток кашеак калькулятор

Пример



Длинные или короткие?

- Длинный лендинг интерес, медленно, детально, вовлечение, взвешенное решение.
- Короткий лендинг помогает быстро принять решение. Недорогое или бесплатное.

Формы подписки

- Разные виды форм: попапы, тулбары и виджеты, скролл-бары, страницы подписки, чаты на сайте
- разная логика показа: когда, кому и где.

Удобная форма



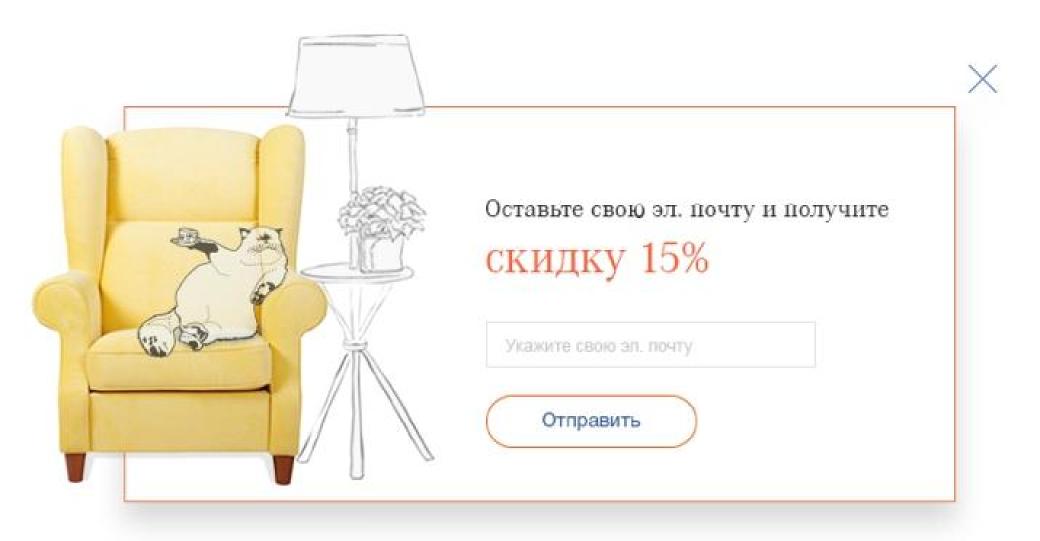
Рассылка Главреда

Иллюстрированный курс о сильном, понятном и честном тексте. Еженедельные уроки и советы, без спама.

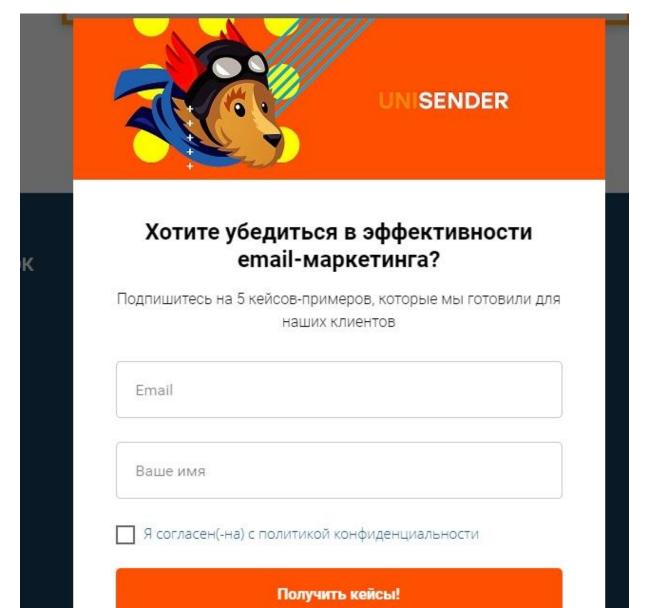
Эл. адрес											

Подписаться

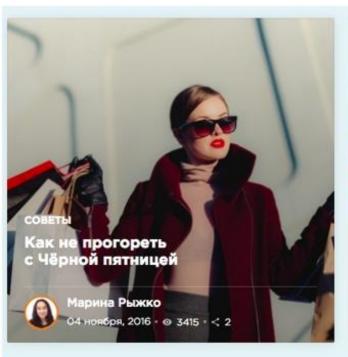
Рорир – всплывающая форма



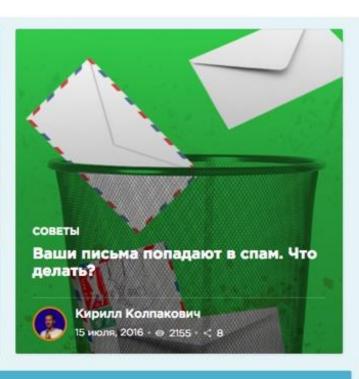
Рорир – всплывающая форма



Встроенная форма







© СМОТРЕТЬ ЕЩЕ

Получать новые статьи на почту

Ваше имя



Ваша почта

ПРИСЫЛАЙТЕ

Подбор по интересам или "заглушка"

Заказать подбор тура

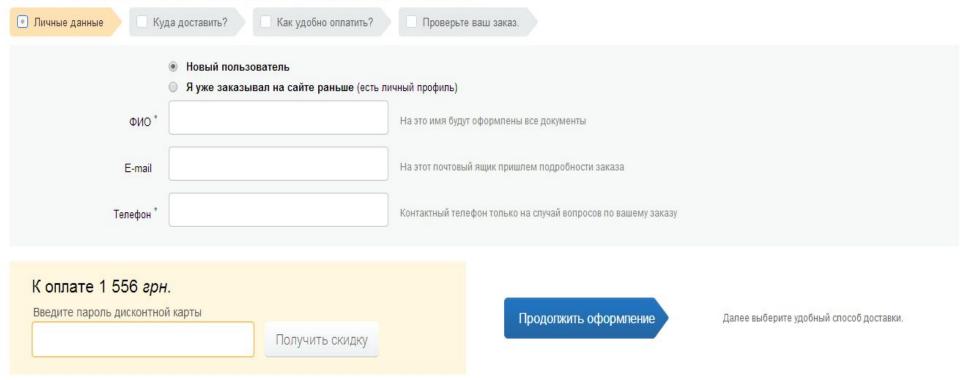
Не тратьте часы, дни, недели на поиск туров!

Отправьте заявку, и специалисты все сделают за Вас!

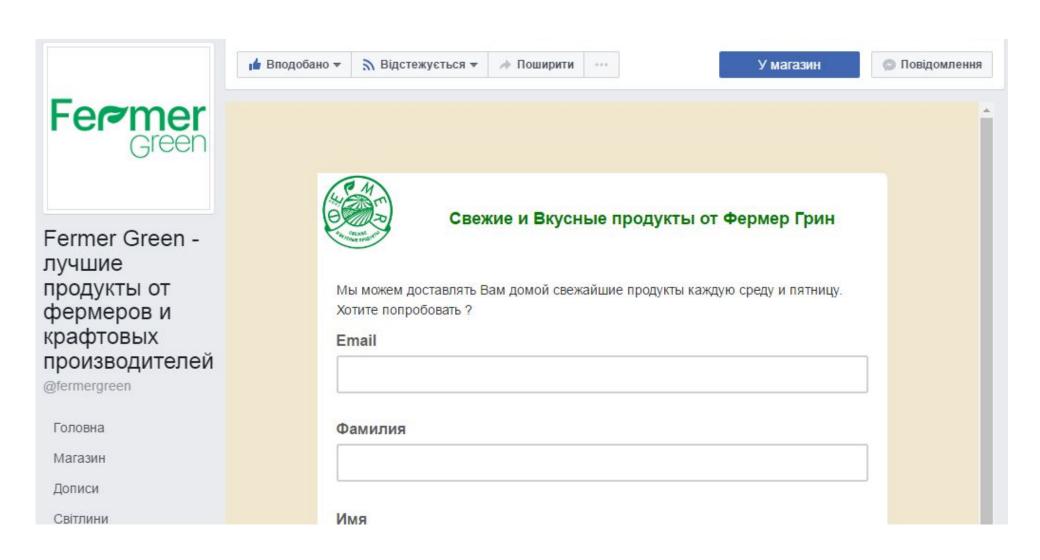


Корзина

Шаг 1. Введите контактные данные для связи с вами.



Форма на странице Facebook



Facebook Ads Leads



Таргетировання в Instagram



Бесплатный чек-лист для того чтобы emailрассылки заработали — рекомендуем!



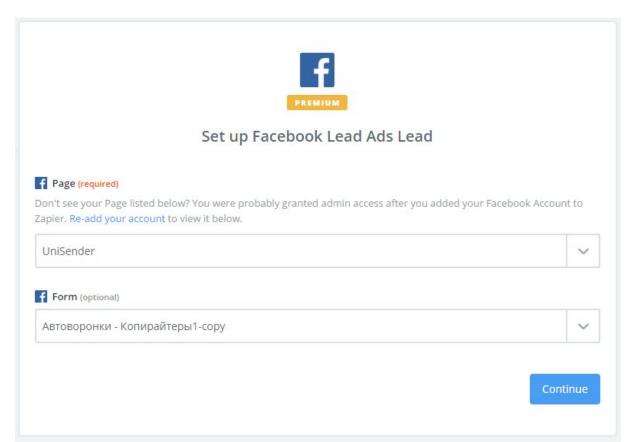
🗅 UniSender, Kristina Romanenko и еще 27

- 1. Формы подписки в сервисах для рассылок:
- UniSende
- Esputnik
- SendPulse
- MailChimp
- GetResponse
- ExpertSender

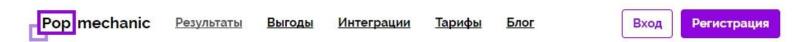
2. Tilda – внутри есть возможность создавать формы

в блочном редакторе Магазин ка адаптивного шаблона Команда Отзывы Расписание открывает поп-ап, когда вы доскролили до него. голько на опубликованных страницах. Линкхук: #seriya Этапы Триггер: Показывать поп-ап при скролле Контакты Соц.сети ликните здесь, чтобы посмотреть, как он выглядит. і для открытия блока: #seriya Тарифы Партнеры Другое Триггер: Показывать поп-ал по таймеру Изображение [4] ZERO Текст Фраза Галерея Линия Лид Нулевой блок Создой свой уникальный блок

- 1. Facebook Ads Leads + Zapier + UniSender
- 2. Интеграция MailChimp c Facebook



3. PopMechanic



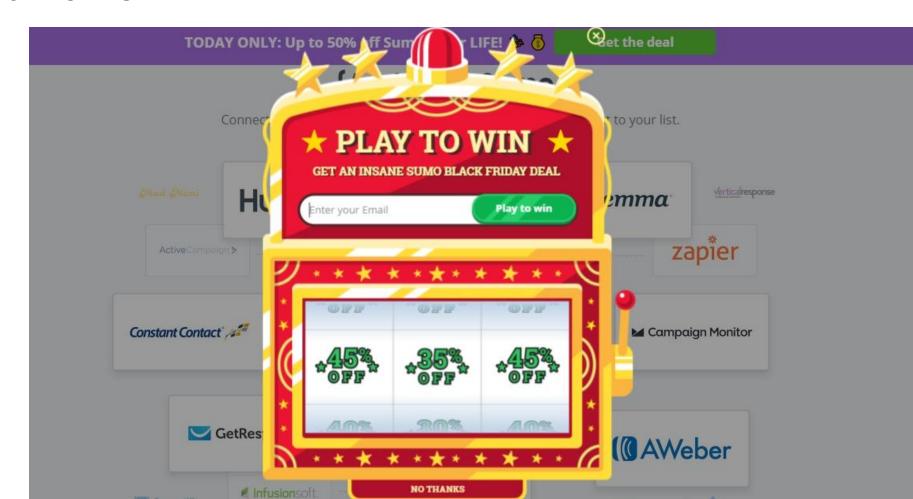
Увеличиваем на 100% конверсию в подписку и регистрацию

PopMechanic помогает эффективно собирать емейлы и регистрации, проводя A/B тесты попап форм. Это экономит время на тестировании гипотез и повышает конверсию форм на 100%.

Проверьте, как работают формы с разным содержанием и оставьте лучшую

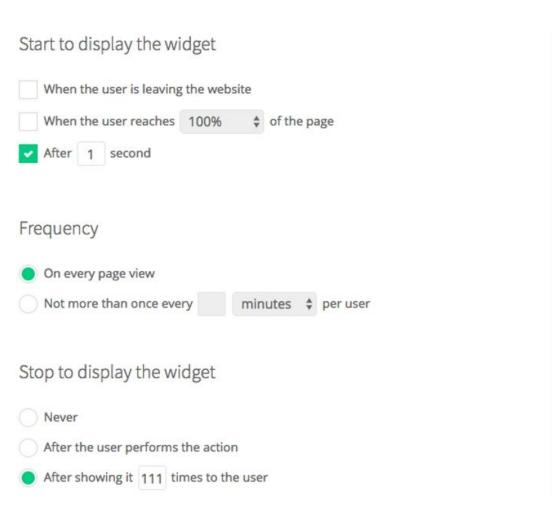
Кому помогли

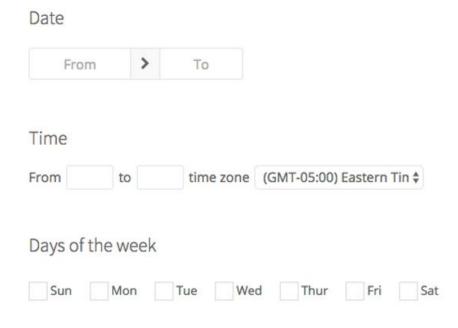
4. SumoMe



Не забывать о логике показов

Важно не только показывать форму, а учитывать поведенческие данные пользователя пришедшего.





Cancel

Save

Стратегии и типы цепочек писем

Разберемся в терминах

Триггерное:

Автоматическое письмо, которое отправляется пользователю по факту события в его клиентской истории

Сервисное:

Письмо сопровождающее уже текущий процесс (регистрация на сайте, оплата, заключение сделки)

Типовые триггеры

- +1 Спасибо за заказ
- +5 Запрос отзыва
- +14 Cross-sell
- +n включение регулярных рассылок
- +n (n> среднего времени между двумя заказами)
-достижение суммы, годовщина покупки, брошенная корзина, подписка на скидку, поздравление с n покупкой, давно не покупали..

Смысл welcome-писем

- Установить контакт
- Рассказать о рассылке
- Сделать предложение

Welcome: что писать

- 1. Напомните подписчику о содержании и частоте получения писем от вас.
- 2. Личный кабинет и мотивация для его использования.
- 3. Снятие типовых возражений.
- 4. Акцент на преимуществах.
- 5. Задел на будущее и "белые списке"
- 6. Пошаговые инструкции
- 7. Бонус

Welcome: как проектировать

- 1. Нет, не было и не будет серии, которая подойдет всем.
- 2. Сценарий серии зависит от бизнес-задач
- 3. Тайминг серии диктуется особенностями потребителя услуги

Обучающая

Instaplus.m

Добро пожаловать в Instaplus

Смотрите советы и рекомендации, которые приведут новых клиентов в ваш Instagram



Отлично!

Вы создали первую задачу и запустили продвижение в Instagram. Рассказываем как эффективно и быстро собрать свою целевую аудиторию.

Совет #1

Настройте умные фильтры



Работайте только с целевыми аккаунтами, отобранными по заданным параметрам: по хаштегам, геометкам, активности подписников, ключевым словам.

Совет #2

Привлеките аудиторию

Укажите аккаунт конкурента в качестве источника аудитории. Если человек подписан на вашего конкурента – еку интересен продукт и он является вашим потенциальным покупателем.



Совет #3

Планируйте продвижение на недели вперед



Обращайтесь к аудитории в подходящее время и создавайте график продвижения на несколько дней и даже недель вперед! Используйте тайнер, чтобы указать конкретный день и время запуска задания.

добро пожаловать в Instaplus

Используйте 5 дней бесплатного доступа, чтобы найти новых клиенто в Instagram

Начать продвижение



Отличної Вы зарегистрировались в сервисе Instaplus.

Всего несколько простых действий в сервисе и уже сегодня вы заметите рост подписок в Instagram.

War #1

Быстрый старт



Добавьте и настройте свой аккаунт instagram – это займет меньше минуты.

War #2

Создайте задание на продвижение

Как Вы будете привлекать внимение к вашему Indagram аккаунту? Выберите действие: лайк, подписка, лайк + подписка или комментарий.



Шаг#3

Найдите свою целевую аудиторию



Настройте автоматический поисх нужной Вам целевой аудитории по жиштегам и геопокациям, в том числе и по аккаунтам подписчиков комкурентов.

Instaplus.me

Пробный период завершен

Продолжайте продвижение вашего аккаунта в Instagram

Продлить доступ



Сегодня закончился ваш пробный пернод в сервисе Instaplus. Чтобы продолжить продвижение вашего Instagram-аккаунта, перейдите на платный тариф.





Привлекайте новых клиентов вместе с Instaplus



Доступ с любого устройства

Управляйте сервисом, используя ПК, ноутбук, планшет или смартфон



Продвигайте нескольких аккаунтов

Работайте в 5 аккаунтах, переключаясь между нини



Решение вопросов в режиме 24/7

Техподдержки сервиса доступна 24 часа в сутки 7 дней в неделю

Отзывы довольных клиентов



Powar I news, mediastore I Mockea

Ребята, спасибо за Ваш супер-сервис!!! Не прошел еще месяц, как в продвигаю мой аккауит в инстаграм, а у меня уже 8000!

Обучающая



МЫ ПОМОЖЕМ ВАМ НАЙТИ БОЛЬШЕ ЗАКАЗОВ!



Создайте персональную промо-страницу

Заполните свою уникальную промо-страницу - это бесплатно. Разместите подробную информацию о себе и фото/видео/аудио материалы, это привлечет внимание клиентов и выделит ваше предложение услуг среди других.



Находите заказы на Бирже

Смотрите новые заявки от заказчиков в разделе «Биржа заказов» и откликайтесь на самые интересные. Получайте уведомления о новых заказах по вашей тематике.



Получайте больше новых клиентов

Млювенно связывайтесь с заказчиками напрямую. Обсуждайте детали заказа через удобный мессенджер в сервисе. Просматривайте уведомления о решении заказчика.

Получать заказы на Party Masters



8 (800) 333-22-59 Πe-Πt c 10:00 go 18:00 (MCK)



У ВАС ПОКА НЕТ ЛИЧНОЙ СТРАНИЦЫ НА PARTY MASTERS САМОЕ ВРЕМЯ ОПУБЛИКОВАТЬ ЕЕ И ВОТ ПОЧЕМУ:



это просто

Заполнение займет меньше 10 минут



БЕСПЛАТНО

Мы сами сделаем для вас рекламу



и эффЕКТИВНО

Попучайте первые заказы: примо сейчас!

Получать заказы на Party Masters







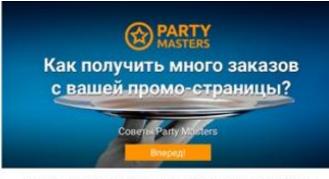




8 (800) 333-22-59 Пн-Пт с 10:00 до 18:00 (МСК) info@partymasters.ru

Письмо 2 — Заполни анкету





Две главные цепи личной промо-страницы — повысить вашу узнаввемость как исполнителя и получить продажи. И они взаимосвязаны: первое благотворно алияет на второе, а второе на первое.

ПРОМО-СТРАНИЦА КАК ИНСТРУМЕНТ ПРОДАЖ УСЛУГ



Напишите о себе

Заполняйте страницу текстами о своих услугах, чтобы сделать ее более привлекательной для заказчиков. Но слишком длинными тексты не стоит делать, орментируйтесь на храткость и содержательность.



Пусть страница будет яркой

Добавьте аудио, фото, видео-материалы. Ваши медиа-материалы должны максимально быстро захватить внимание заказчика и «продать» ваши услуги.

Получать заказы на Party Masters













8 (800) 333-22-59 Пн-Пт с 10:00 до 18:00 (МСК) info@partymasters.ru

Extre du Binação se simino nonyvara parcursor in partymanters ru, qui sessore Christiania

Снятие возражений





DOSOWA DENA!

В - Григорий Кунис, основатель (Всекс5 - сервика дастовни придумов.)
Вы палучели это писыча, потому что бесадовами с согрудником сервесть (Бособа в одном му этиму востоя городом о сущеми одно восноением данные.

Я бы котал поговорить с вими о вихнож - о том, ких все устевить.

Все ведукразным, но есть то, что нас объединеет - мы ретулярно покупами продукти.

Современные паперыдокты - это, важению, очень удойню, все необходанные говары в адном месте. Но сохушко орежени тратится на эти покупкый «Вот бы все это кому не будь, вереворуч иты», однажды годумал в.

> Так и поевылся іборобі: сервис даставки продуктов из гипермирнегов.









Как это работает?



 Вы составляете заказ на сайте iGoods по наталегу гипирмаркита

Цены на сайте состветствуют ценам в Metro, Prisma Laxие на акционные товары! и Пенты.





Reveest

С вами снова Григорий Хунис, в процион писым и расскавывал Ваи о сервисе доставки продитов Кесосії и о том, как си работает.

А сегодия кололібы поделиться є воин тонкостями устройство; тем, что десвет нас иннеавидивничними, а нашлех компитов – счастивании.

Самое главное - мы сэкономим Ваше время

Большаннству из нас поездка в гелериарскет не прамносит большого удовольствия. Всегда можно найти более интересные закитек, чем поезды за продуктами, на когорые им тратим так много времены:

- Доркага и гитеривариет
- Сотни метров с тележкой
- + Очиредь на касту





igoood5.ru

Наши закупщики знают секрет!

Доставим продукты в лучшем виде



Как вы уже знаете, я – Григорий Кумис. Остравая всесось, мы удальни особое внешним украї вкої продуктов. Вожно, чтобы транспортировка также была сичествечной и покутям приевали в Вам в цивосты и согранносты.

4 золотые правила упаковки

Персональный Закупщик при подготовке Вашего заказа к доставке строго собакурат рекомендации:



Бытовая вимия нивогда не контиктирует с продуктими



Заморовияные продукты служпыно от склижденных



Хрутвия продукты - сверку и зафиксированы: ничто не перекатываетоги не мнетоя



Используви пермосунки с кладагентом для просучтов, краняциков в колоде

Контейнер, в котором будет доставлен Ваш заказ прочен и устойчив, повтому нечего не рассытлетоя и не подавится.

Вам понравится!

Поручите іблоскі покупку продуктов и доверьлесь профессиональні Маша задача – достивить самые свежие и специально для Вас опобранные продукты.

Выбрать и заказать продукты :

Снятие возражений





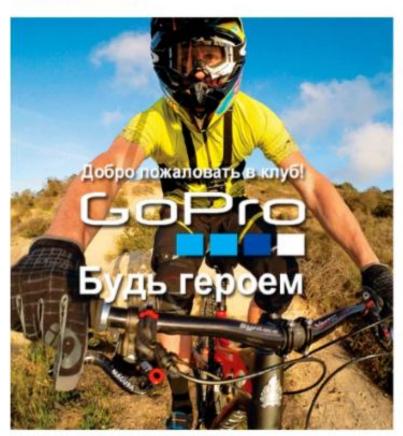
Поддержание контакта

(«Baud and»), ranaps to practises any 6a GaPrai

Портотроть писько и интернето



Крупнейший официальный дилер GoPro в России

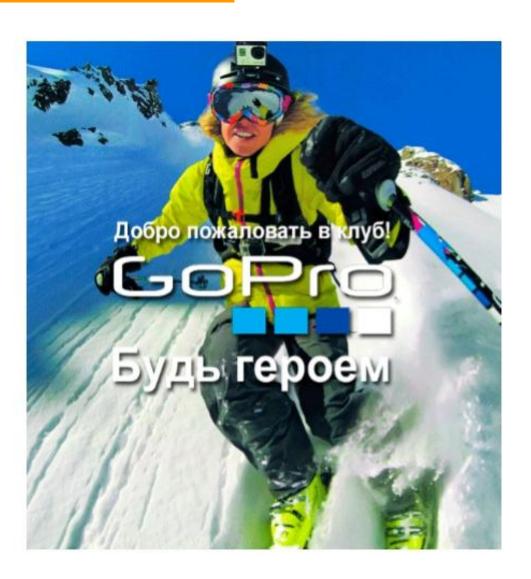


<<Ваше имя>>, поздравляю тебя!

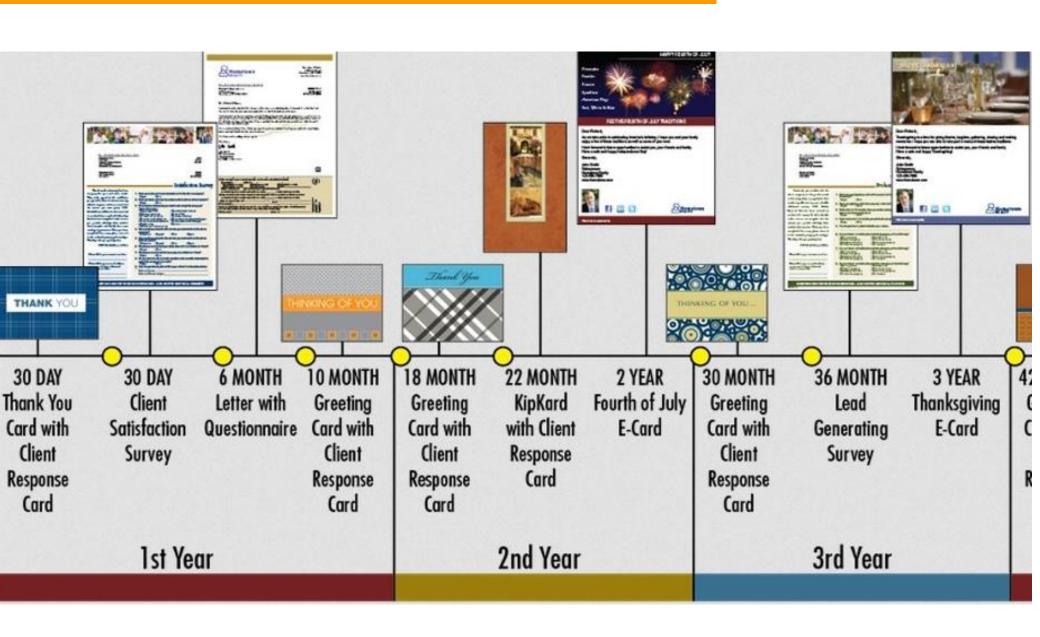
Меня зовут Денис Сахно, я руководитель интернет-магазина <u>Action5.ru</u> и клуба любителей экшн камер GoPro.

В моей команде — профессионалы и любители экстремального спорта и просто





Серия после продажи



Вовлечение за бонусы



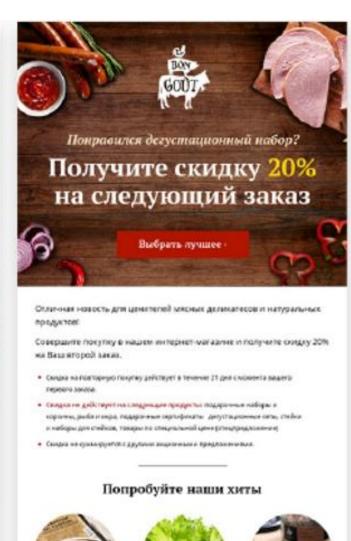
Мы в соцсетях:

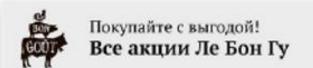










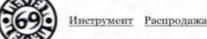
















Помнишь, ты смотрел эти товары Я вижу как они улетают каждый день, забирай их, пока кто-то другой не сделал это...





ТОННЕЛЬ ИЗ ДЕРЕВА ЧАНГ



ТОННЕЛЬ ИЗ РОГА

В магазинэ



А ЭТО НОВИНКИ. МОЖЕТ ТЕБЕ ПОНРАВИТСЯ ЧТО-ТО ИЗ НОВОГО!







Триггеры по жизненному циклу подписчика/клиента

Поведение на сайте:

- брошенный просмотр товара (можно завернуть в серию)
- Брошенный просмотр товарной категории
- Отсутствие заходов/покупок
- Поисковый запрос



Триггеры по жизненному циклу подписчика/клиента

Попытка купить:

- брошенная корзина (можно в серию)
- Брошенная оплата (смотреть по чеку)
- Подписка на снижение цены
- Подписка на появление товара

RealChina Tea.ru



|FNAME|, несколько дней назад вы положили в корзину магазина RealChinaTea.ru:



Лао Тегуаньинь, 950 г.

Стоимостью: 721 руб.



Тегуаньинь, 300 г.

Стоимостью: 721 руб.

Скидка: 5% Итого: 1 326 руб.

Завершите свой заказ, и мы с удовольствием начнем собирать для вас посылочку чая с чайных плантаций!



Мы сохранили корзину с Вашими покупками!

Недавно Вы выбирали товарыв интернетмагазине "<u>Айдиго</u>".

Для удобства мы сохранили ихв этом письме, чтобы Вам не пришлось снова их искать!

Завершить заказ:



Вы заказывали:



ИВАН-ЧАЙ "УТРЕННЯЯ POCA" 50 Г

131 py6.

x 2



AFAP-AFAP

51 py6.



ИВАН-ЧАЙ "УТРЕННЯЯ РОСА" 50 Г

131 руб.

Итого: 131 руб.

Брошенные корзины

- больше 50% корзин не приводят к покупке
- 56% клиентов добавляют в корзину, чтобы купить позже
- 48% покупателей считают напоминание о корзине полезным
- 36% клиентов хотят получить напоминание на следующий день





Этот товар уже на пути к вам

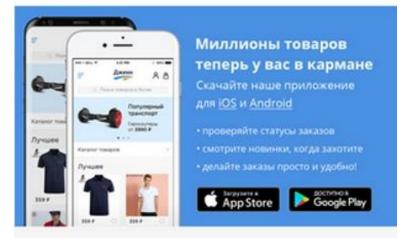
Продавец передал посылку в доставку

Номер заказа: 123456

Дата: 15.01.2017



Смотреть статус заказа



Дружите с нами в соцсетях

© Джинн 2017

Триггеры по жизненному циклу

Совершение покупки:

- статус сделки
- спасибо за покупку
- запрос отзыва (об услуге, товаре)
- бонус на следующую покупку
- циклические продажи



Заказ воды: www.novo-voda.com



Добрый день!

У нас приятная новость — теперь Вы можете заказывать воду «Новокурьинская» не только по телефону, но и на нашем сайте. Это так просто и удобно: есть возможность быстро повторить Ваш прошлый заказ и оплатить заказ онлайн банковской картой.

Попробуйте - Вам понравится!

С Вашим первым заказом через сайт мы привезем Вам ПОДАРОК — упаковку из 6 бутылок вода «Новокурьинская Премиум» 0.6 л.

Ваш промонод: NovaVoda

Заказать воду с подарком :

Пожалуйста, прочитайте условия акции:

- Для получения подарка упаковки воды «Новокурынская Премиум» 0,6 л. (6 шт./уп.) необходимо в момент совершения заказа ввести промочед из этого письма.
- Промо-кодом можно воспользоваться только 1 раз.
- По 1 промо-коду мажно получить только оджу упаковку воды.
- Акция действует в течение 2 недель с момента отправки этого письма.



Контактные линзы

Средства по уходу

Косметика

<< Test Имя >>, вот это шанс!

ПОПОЛНИТЕ ЗАПАС КОНТАКТНЫХ ЛИНЗ СО СКИДКОЙ 10%

Специальные условия для подписчиков — в течение одних суток скидка 10% на все товары магазина «Склад-линз».

> Используйте промокод сегодня или завтра: CP-OOV7Y-EE0YMVD

> > Перейти в магазин

Сроки проведения акции с 11:59 **19 ноября** по 12:01 **20 ноября** 2014 г.

Подробнее об условиях акции



ПОЧЕМУ "СКЛАД ЛИНЗ"?

Триггеры с описаниями

http://www.shopolog.ru/metodichka/customer-retention/spisok-triggerov-v-e-mail-marketinge

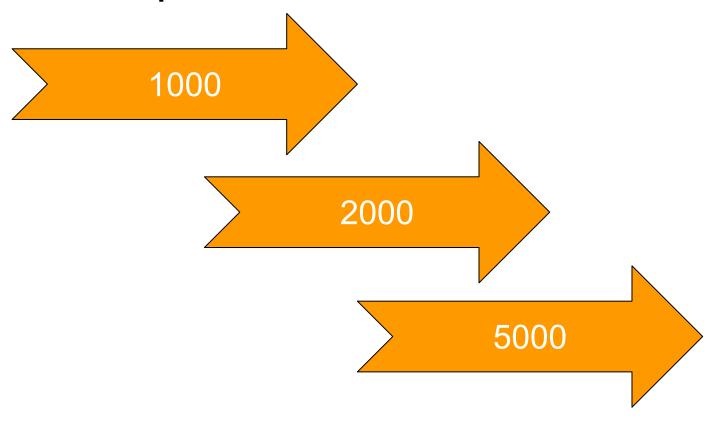
Принятый в обработку заказ аннулирован клиентом	Клиент по каким-то причинам аннулировал заказ	7	Анкета с опросником о причинах аннуляции. Скорее всего человек передумал или нашел лучшую цену. Совершенно нормальным будет — спросить его — в каком магазине он совершил покупку и написать, что мы скоро станем лучше ©.
Welcome e-mail	Клиент первый раз оставил свой емэйл	8	Не надо пытаться сразу продавать что- либо. Лучше отослать прямую речь генерального директора с его фото, телефон контактного центра, все важные регистрационные параметры клиента, ссылки на условия доставки и т.п. Важна не кликабельность этого письма ,а факт его сохранения в почтовом ящике «на будущее».
Welcome pack	Клиент сделал первый заказ	9	Может быть совмещено с анкетой. Конверсия во второй заказ – самый важный КРІ, поэтому допустимо материальное стимулирование –

Реанимация базы: как понять

- 1. Цикл продажи
- 2. Нет касаний 1 месяц
- 3. RFM-анализ

Реанимация базы

Пошаговая отправка



Реанимация базы: эмоции

- 1. Мы соскучились
- 2. Вы не получили моё письмо вчера?
- 3. Удаляю вас и ваш аккаунт
- 4. Зачем ты доводишь женщину до слёз?
- 5. Марина, да иди ты...

Реанимация базы: пишем письмо

- 1. Подстановки данных клиента (имя, город, товар, место, знакомства).
- 2. Вопросы.
- 3. Жаргон и интересные темы.

Что делаем дальше:

- 1. Чистим базу
- 2. Делим на части
- 3. Настраиваем цепочку по активности
- 4. Короткие письма
- 5. Показываем пользу

Копирайтинг в письмах

Задача заголовков

- •вынудить кликнуть по заголовку именно тех людей, которые вам нужны;
- •провести окончательную сегментацию.

3 шага к точному заголовку

- 1. Выстрел в голову это для клиента.
- 2. Определить ЦА это для ЦА.
- 3. Заставить кликнуть сейчас.

Усилители

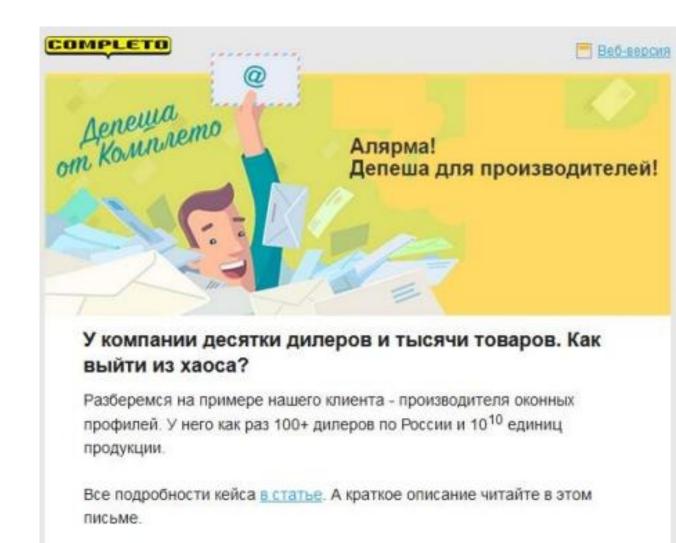
Эмоции провокация жаргон подстановки эмоджи и смайлы ИРП

Эмоции

Нужны всегда и везде. Если не в теме письма, то в прехедере. Если не в прехедере, то в теле письма. За счет эмоций нас запоминают.

Эмоции

Главное правило – уместность



Провокация

Тема "Добрый день, мой белый господин" ⊕		8/18/2017 3:39 PN
Обратный адрес	i û	
Кому		

ЗАБАВНЫЕ ИСТОРИИ:



История про 15000 друзей

Леонид Николаев (CEO в GET-N-POST)



Добрый день, мой белый господин...

Дмитрий Кудренко (CEO сервиса электронного маркетинга eSputnik)

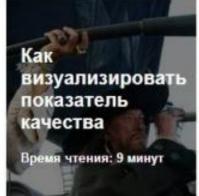
Жаргон – сужение ЦА

От Георгий из Netpeak < g.ryaboy@email.netpeak.net> ☐
Тема Семь полезных скриптов для вашего маркетолога
ий адрес g.ryaboy@netpeak.net

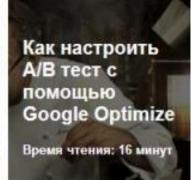
Кому L > ☐











Подстановки – уместность





Пятничный менеджер

Пятница. 16 июня 2017 года

Здравствуйте, Катерина!

В России растет уровень агрессии. С января по апрель 2017 года продажи антидепрессантов выросли на 25% в сравнении с тем же периодом 2016 года. Поднялись и продажи успокоительных средств — на 11,1%. Как распознать агрессора в бизнесе? Читайте в главном материале выпуска!



Офис: территория ненависти. Пять типов мужской агрессии в бизнесе

Executive ru составил галерею офисных агрессоров. Все они содержат в себе компонент «отца», но отличаются нюансами.

Эможди

Почитать на выходных	Splash!
🞮 Другой жизни не будет	Splash!
Почитать на выходных. Акция для подписчиков	Splash!
₩ Почитать на выходных	 Splash!
🞯 Люди, которыми мы стремимся стать	Splash!
<u>♀</u>	Splash!
👣 Почему дети любят песок и пластилин?	Splash!
б√ 1 Почитать на выходных	 Splash! Другие новости
Есть города для души, а есть — для мозга	 Splash! Другие новости
Другая школа, эмиграция, семья — другие новости	 Splash! Другие новости
Дети новые, а мы нет	 Splash! Другие новости
Всё могут короли (но это не точно)	 Splash! Другие новости
Они неправы	 Splash! Другие новости
Как такое могло случиться?	Splash!
Был ли секс в космосе?	Splash!
Другие новости: Раздается сирена	Splash!
Совсем другие новости	Splash!
Другие новости 🇽	Splash!

ИРП: имитируем рабочие процессы

ò	привет Мы сидим, а денежки идут	0	info-jkta
	Re: Начинайте зарабатывать прямо сейчас	9	
ψ.	неверочтный сайт	0	info-tmbegdl
Ý 🙆	Re: Начинайте зарабатывать прямо сейчас	0	BetDroid37
☆	Внутри этого письма новая возможность для Вас		Ежедневные выплаты
42	Вас пригласили просмотреть блог Канал HTB рекомендует http://aovrf.ru	•	Ирина Сорокина
公	Never take a loan in your life	•	Rebecca T. Hodges
	Re: Начинайте зарабатывать прямо сейчас	•	BetDroid1
☆	You never known you could have this as well	•	Catherine C. Stout
介	Темы дня: ДЕДОВСКИЙ РЕЦЕПТ ДЛЯ ТОМАТОВ; Сырники нежнейшие	0	МирТесен

10 приемов сочинения интересных заголовков

1. Вопрос

На него подсознательно хочется дать ответ. Он опирается на боль или интерес.

Сколько стоит час вашей работы?

2. Ответ

Если вы знаете, что волнует читателя, дайте ему это.

Час работы редактора в странах ЕС 20-50 евро. Проверьте свои расчетные.

3. Персона

Люди все еще верят авторитетам. Локальный авторитет уточняет вашу ЦА.

Пример: Как худела Наталья Могилевская.

4.Тайна

Это всегда завораживает.

Пять секретных фишек Телеграма, которые увеличат количество ваших подписчиков втрое.

5. Числа

Это магия.

Это странно.

Это работает.

Всегда.

6. Акценты

Слово, указывающее именно на этот факт: эти, еще, сейчас.

Вы хотите стать ЕЩЕ красивее?

7. Страх

Один из главных человеческих мотивов.

На этом вы теряете каждый день 0,068% будущей пенсии.

8. Гарантии

Тот же страх под соусом надежды.

Теперь ваши пенсионные накопления будут прирастать на 0,074% ежемесячно.

9. Разрыв шаблона

Работает не всегда. Но надо пробовать

Не вздумайте кликать эту ссылку.

10. Брешь любопытства

Не закрывайте гештальт, пусть неясность зудит, заставляя пойти и узнать.

Из 8 сервисов массфолловинга только один показал неожиданно высокие результаты.

Особенности текста в письмах

Три правила

- 1. Отработать заголовок
- 2. Удержать внимание
- 3. Не мямлить

Продолжить заголовок

Тема *** SPAM *** В Как стать миллиардером, оказавшись в нужное время в нужном месте

7/17/2017 10:06 A



А все потому, что Дастин оказался в нужное время в нужном месте :) - он был соседом Цукерберга по комнате в то время, как тот тестировал идею социальной сети, покорившей мир.

Сейчас Московица называют теневым миллиардером и помимо дохода от Facebook он занимается проектом Giving Pledge от Билла Гейтса и Уоррена Баффетта.



Удержать внимание

От Splash! <newsletter@project-splash.com> 🗘
Тема 🚨 Самый главный родительский вопрос
Кому

8/21/2017 10:01

Неделя прошла спокойно

Радмила в Берлине ждет приезда найденной любви.

Саша умчался в детский лагерь «Камчатка» набираться мудрости у лучших вожатых. Фамиль начал преподавать русский иностранцам и, судя по всему, планирует открыть школу литературного мастерства для котов. Ксюша оказалась в день теракта в Барселоне, вернулась в Марсель — и там тоже теракт. До этого она была во время теракта в Ницце... Жалуется, что везде неспокойно.

Эмоциональное вовлечение

Тема Последний шанс купить абонемент на 2017

12/21/2016 8:07

Кому !



Остается совсем чуть-чуть. И я хочу напомнить, что сегодня в 23.59 заканчивается наша предновогодняя продажа абонементов на 2017 год (онлайн участие+ записи саммитов).

Хочу, чтоб вы У-СПЕ-ЛИ!

Только сегодня до конца дня вы можете застолбить цену 2016 года. Миллионеры принимают решения быстро, не любят переплачивать и готовы инвестировать в себя.

Давайте тренировать в себе мышление миллионеров?

Мямлить не надо

Тема Сегодня я провожу открытый вебинар. В 20:00 мск

8/14/2017 11:56

Кому.

Извините, но предыдущее письмо я прислала вам с ошибочной темой. А я хочу рассказать об интересном бесплатном мероприятии, которое состоится сегодня. Поэтому пришлось продублировать письмо. Простите что беспокоим вас дважды.

Как вы знаете, мы в BigTomorrow много говорим о журналистике и использовании журналистских жанров для задач бизнеса. Я на своем опыте многократно убеждалась в том, насколько эффективен журналистский подход к созданию текстов для бизнеса и о бизнесе. Теперь у нас есть кое-что, что поможет и вам попробовать этот самый журналистский подход.

Поэтому я хочу пригласить вас на сегодняшний **открытый вебинар**. Он проходит в рамках интенсива «Журналистские жанры для бизнеса».

А как же писать об акции?

Просто скажите, что у вас акция:)

На самом деле нет:)

- 1. Слово "Акция" можно вообще не использовать.
- 2. Укажите основное в (1) теме и (2) первых строках письма.
- 3. Используйте прехедер для "потому что".

"Потому что" для акций:

Если вы видите акционные товары:

- а, срок годности подошел, надо внимательно смотреть;
- распродают неходовой товар;
- дела плохо у них?
- интересно, какая скидка большая, это ж какая наценка у них?

Открыть в браузере

Привет, ребята.

Мы в МИФе опять начали Адскую неделю — готовим себя к лету. Это крутой интенсив, который прошли тысячи людей во всем мире: 7 дней, которые всерьез могут изменить вашу жизнь. Присоединяйтесь. Это мощно.

А чтобы было проще начать, дарим подарок — книгу «На пределе».

Скачайте свою электронную копию--

0 рублей вместо 349 рублей

Книгу можно скачать до 23:59 18 мая (по московскому времени)
Получить подарок →

ай адрес: Uber <reply-1-2-10737c630c787c-351_HTML-186272041-6341833-60@et.uber.com> 🗇

Кому

ВАЖНОЕ — СРАЗУ

UBER

Используйте время с пользой: еще больше поездок с 50% скидкой в будние дни!

Нам важно, чтобы вы могли полностью сосредоточиться на своих делах и не беспокоиться о ситуации на дорогах. Именно поэтому мы решили продлить скидку 50% на неограниченное количество поездок в бизнес часы до пятницы, 7 октября! Не тратьте время за рулем автомобиля: используйте его для решения рабочих вопросов или для общения с родными и близкими.

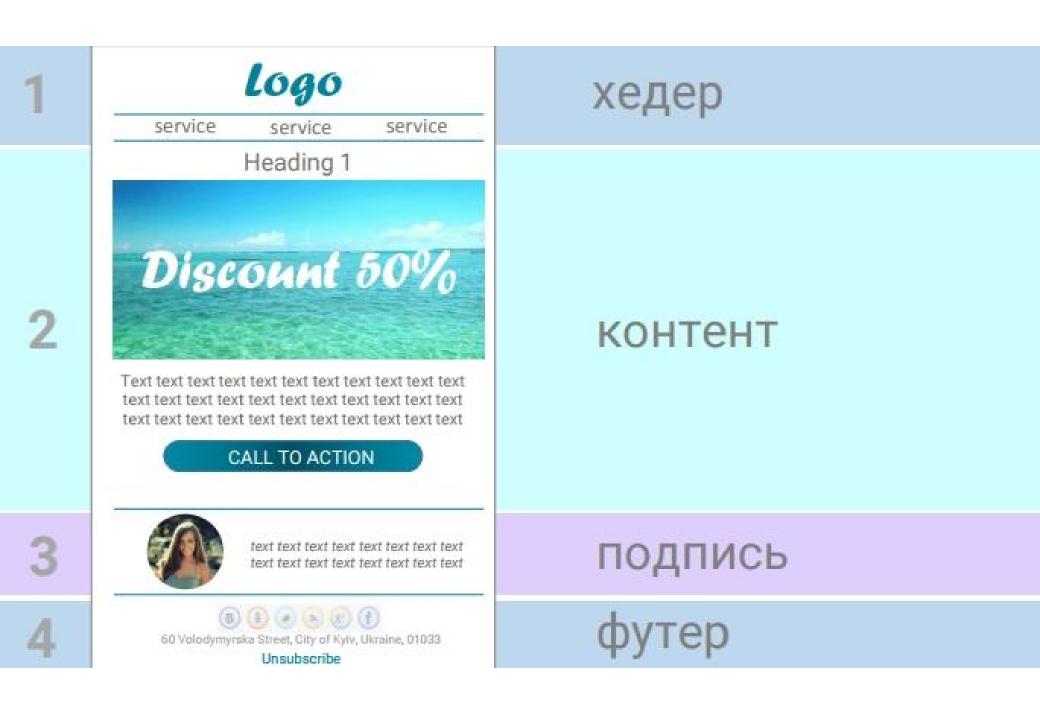
"Еще могут быть другие почему"

- День рождения компании/подписчика;
- Сезон;
- Товарные поводы (чистим склад);
- Ситуативно (ураганы = зонтики).

Дизайн рассылок

Что можно шаблонизировать:

- полезную рассылку
- акцию, распродажу
- товар дня
- новость, анонс
- ответ читателю с благодарностью
- первый ответ на претензию



Как создаются письма:)

Визуальный HTML редактор

Привет! Что то предпатаем, бла-бла-бла, Прект 1 Прект 2 Прект 3 Теперь точно закожн Предпозимае огранитего ЖМИ СЮДЗ

HTML-код

```
<!DOCTYPE html>
<html>
    chead>
        <title>HTML Tutorial</title>
    </head>
          chody>
          ch1>Hello World'</h1>
          </body>
          </body>
          </body>
          </html>
```

Шаблон



Plain text

fecies acregir vegenes? Passers on Granty (*[HEDEVE]*) hadoli (1784), comparing const Manuscraphy; *(Philos): he increase era increa, has use fair yearness range others. His Deliverer Drifter (/Samering, cont) . битов рассидалься в бинобых почасных унергоритили, и сущили для http://fn.uestoler.ion/folerest-sociality_nanagement/ Support of September of September 1997 and 1997 of September 1997 and 1997 meritanting_management/) Speciel receipes para convenies accentrat, assemb and consequences поделе варажением процессам управление автерите нарожением и от проценнями вамой притамия в интермета, направлением на управлением Diseasones chamache deliver - ettit rpi, megasteres une sec-28 American http://fo-samester.com/innernet-marketfing/ 11 13 prepart 2817 tion obseques expression (96151/1/0.commeter con/feterret-mark 25 imercily 66 variet objected. No passagente y officianio ratirpatesy no 400. Albanco marrochico aporte se recuesti commando, se espelo chosain may fine, to deale agreenery galastic sparriety a galastic no enforced persee.

Основные подходы к

RANCTKA

неадаптивная вёрстка

одинаковый вид писем как на мобильном, так и на десктопе

верстается **для десктопа**

mobile first

одинаковый вид писем как на мобильном, так и на десктопе

верстается **для** мобайла

блочная адаптация

адаптация с помощью перестроения блоков в письмах, встречается чаще всего в блочных редакторах

адаптивная на медиазапросах

полностью разный внешний вид писем на мобильном устройстве и десктопе

А как все выглядит на мобильных гаджетах?

410/0

на гаджетах

в июле 2017

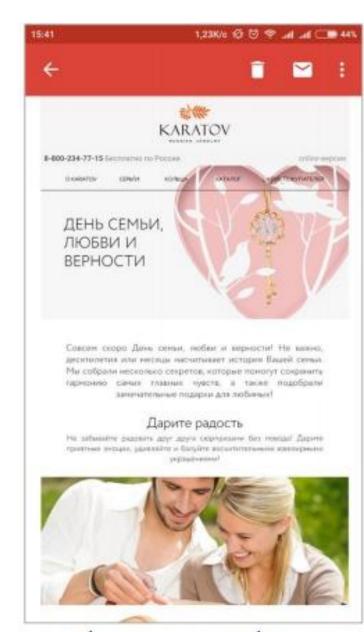
Что нужно запомнить о верстке для мобильных гаджетов

- Большие кнопки (под большие пальцы)
- Большой шрифт (минимум 14рх)
- Не шире 600 рх
- Простой шаблон

Неадаптивная верстка

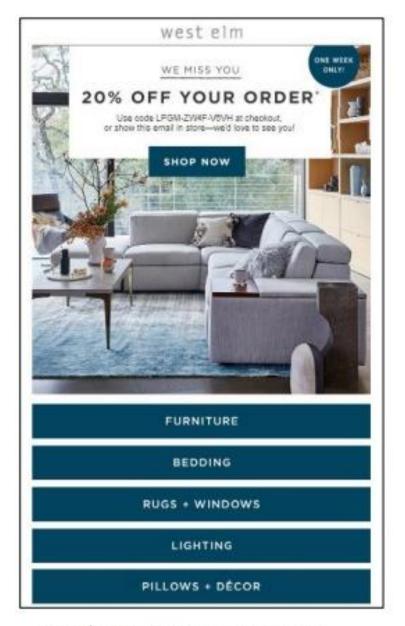


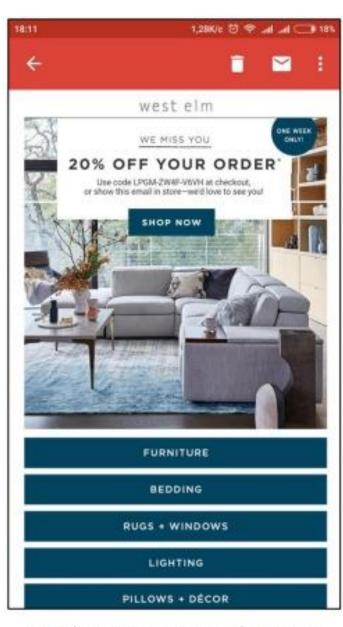
отображение на десктопе



отображение на мобильном

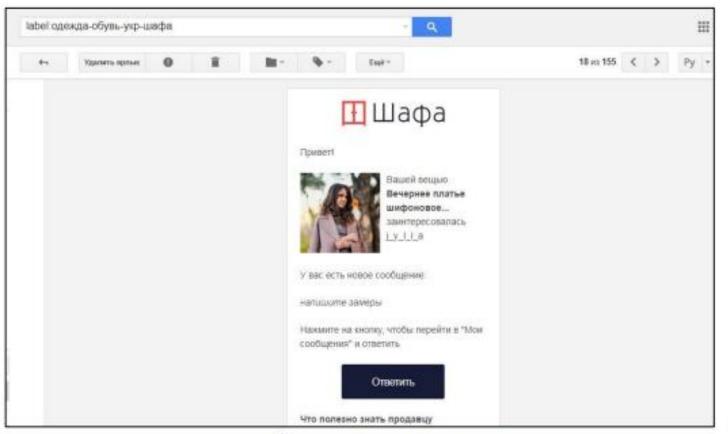
Mobile first





отображение на десктопе

отображение на мобильном





отображение на десктопе

отображение на мобильном

Блочная адаптация





отображение на мобильном

отображение на десктопе

Адаптация на медиазапросах



16:38 0,27K/e 亞 哲 学 📶 📶 🗀 39% Q IQOS.UA 4767 ТЕПЕР ТИ З НАМИ Ти приєднався до великої ком'юніті IQOS. 25 країн. 1 млн користувачів. Хоча ні. Відтепер 1 000 001. CAME ЗАВДЯКИ IQOS

отображение на десктопе

отображение на мобильном

Где стоит проверить?

Почтовики:

Веб версии на:

Gmail

Yandex

Mail.ru

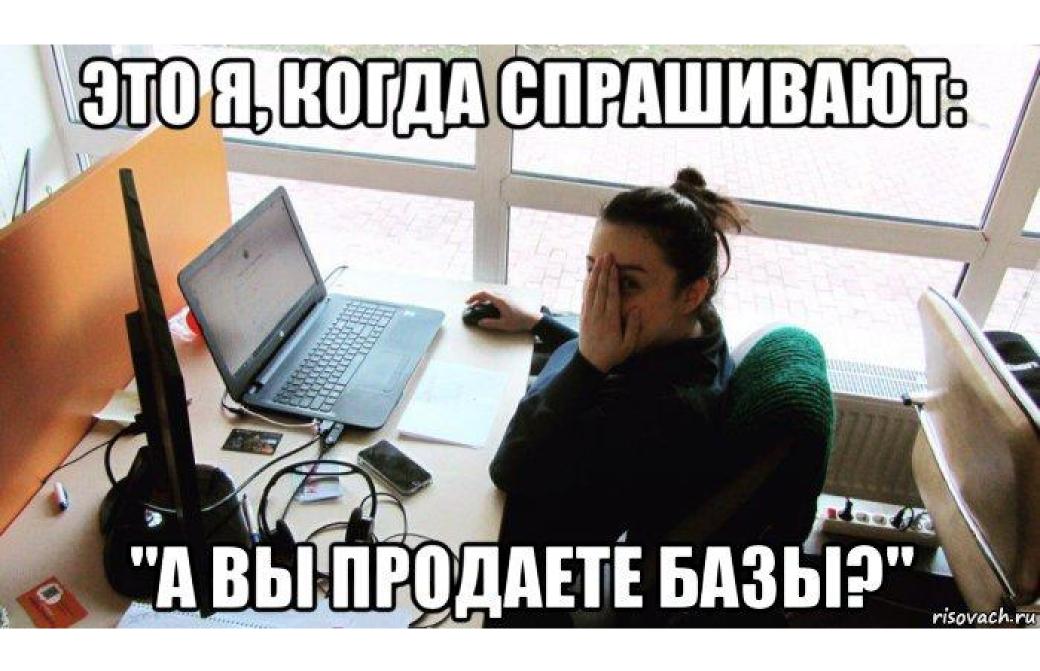
Ukr.net

Outlook ©

Ноутбуке

Телефоне: android, ios

Отправка, доставляемость, спам



На что смотрит провайдер?

- Ловушки
- Репутация
- Аномалии
- Паттерны

Запрещенные темы рассылок

- Заработок
- Порнография
- Пирамиды
- Казино / слоты
- Сетевой маркетинг
- Виагра и запрещенные мед препараты
- Политическая агитация
- Наркотические вещества и курительные смеси
- Алкоголь и табачные изделия без сертификата качества

Делайте с осторожностью

- Реанимация
- Несколько доменов
- "Перегретые тематики"

Чек-лист для хорошей рассылки

- Прозрачная подписка и отписка
- Double opt-in
- Правильные заголовки и аутентификация
- Пишите тем, кто читает
- Оптимальная частота
- Прямые ссылки
- А/В тесты
- Репутационные сервисы

Репутационные сервисы

https://gmail.com/postmaster/ - инструмент для анализа качества ваших рассылок.

Дата	Письма	Жалоб	Репутация, %	Тенденция, %	Прочит.	Удал. прочит.	Удал. непрочит.	Доставлено, %
26.09	38 055	80	0,18	15,99 🎝	7 529	2 494	8 135	100,0
25.09	167 406	326	0,18	16,65 🌡	32 284	11 820	49 118	100,0
24.09	2 636	162	0,18	15,04 🖡	8 070	5 206	20 476	100,0
23.09	148 318	205	0,17	12,62 🌡	13 125	5 844	24 966	100,0
22.09	113 627	333	0,18	6,09 👚	30 635	12 046	44 897	100,0
21.09	324 196	228	0,18	3,11 🌲	32 760	11 724	43 518	100,0
20.09	102 967	255	0,18	13,35 👚	23 684	11 256	39 036	100,0
19.09	335 208	340	0,19	1,82 👚	45 964	14 738	58 539	100,0
18.09	169 030	277	0,19	1,26 👚	36 507	12 848	43 620	100,0
17.09	13 793	160	0,19	0,40 👚	5 875	4 653	16 967	100,0
16.09	8 161	127	0,18	14,58 🌡	7 704	4 730	17 618	100,0
15.09	126 878	349	0,19	14,95 👚	25 406	10 918	39 697	92,0

Что не нужно делать

- 1. Использование спам фраз: «Нажми сюда!», «Получили миллион за минуту!»;
- 2. Много восклицательных знаков (!!!!!!!!) в заголовках и теле письма;
- 3. Злоупотребление клавишей «CAPS LOCK»;
- 4. Избегаем сокращенных ссылок
- 5. Яркие цвета шрифтов;

Аналитика рассылок

1. Что есть в отчёте о рассылке

Чтобы отписаться от этой рассылки, перейдите по ссылке



Open rate

$$OR = \frac{Open_u}{Sent_d} * 100\%$$

где OR – Open rate, Open-u – уникальные открытия Sent-d – доставленные письма

3A4EM?

- 1. Эффективность заголовка
- 2. Эффективность прехедера
- 3. Эффективность отправителя
- 4. Время отправки
- 5. Время открытия (95 процентиль)
- 6. Активность аудитории

Click rate

$$CR = \frac{Click_u}{Sent_d} * 100\%$$

где CR – Click rate, Click-u – уникальные переходы sent-d – доставленные письма

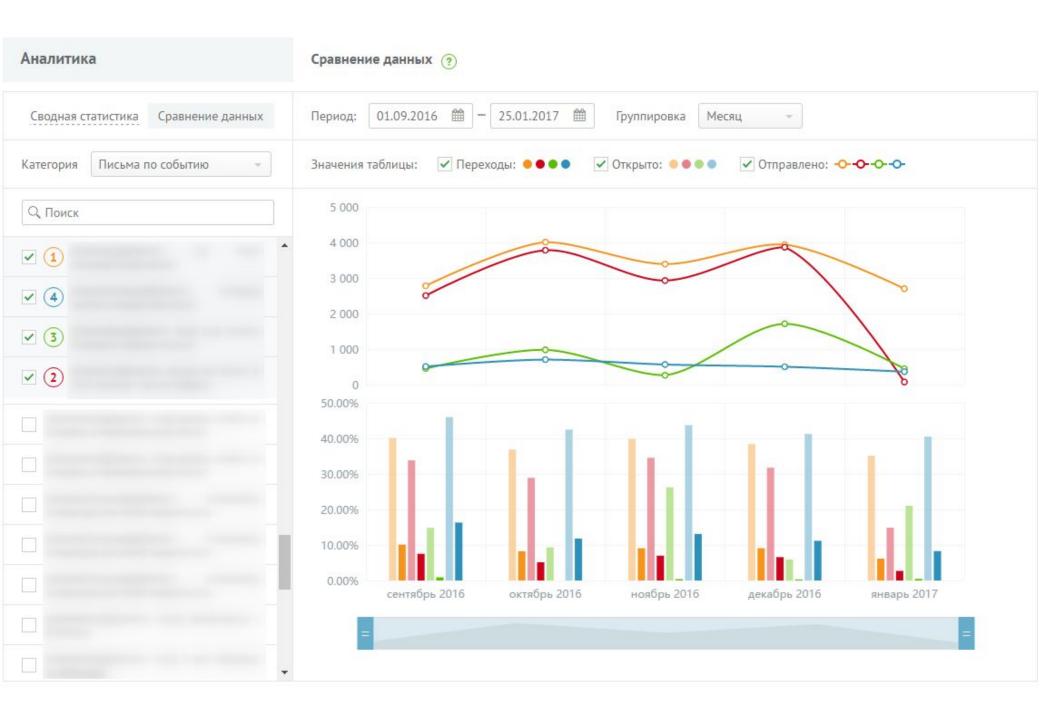
CTOR

$$CTOR = \frac{Click_u}{Open_u} * 100\%$$

где CTOR – процент релевантности, Click-u – уникальные переходы Open-u – уникальные открытия

3A4EM?

- 1. Выявить интерес к офферу
- 2. Проверить эффективность кнопок, ссылок, картинок
- 3. Выявить аудиторию



2. UTM-метки для Google Analytics

Campaign URL Builder

Enter the website URL and campaign information

Fill out the required fields (marked with *) in the form below, and once complete the full campaign URL will be generated for you. *Note: the generated URL is automatically updated as you make changes*.

* Website URL	https://cp.unisender.com/ru/v5/signin				
	The full website URL (e.g. https://www.example.com)				
* Campaign Source	Clients				
	The referrer: (e.g. google , newsletter)				
Campaign Medium	email				
	Marketing medium: (e.g. cpc , banner , email)				
Campaign Name	20170928-anons				
	Product, promo code, or slogan (e.g. spring_sale)				
Campaign Term					
	Identify the paid keywords				
Campaign Content					
	Use to differentiate ads				

Share the generated campaign URL

Use this URL in any promotional channels you want to be associated with this custom campaign

https://cp.unisender.com/ru/v5/signin? utm_source=Clients&utm_medium=email&utm_campaign=20170928-anons

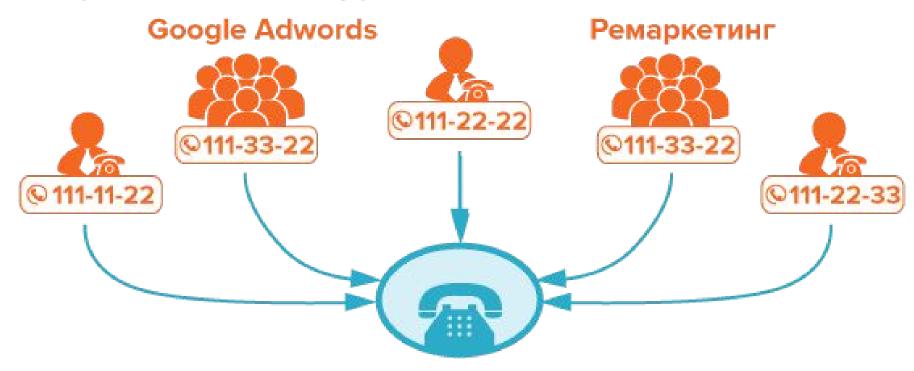
- Set the campaign parameters in the fragment portion of the URL (not recommended).
- Copy URL
- Convert URL to Short Link

Нельзя

- 1. Кириллицу
- 2. Пробелы
- 3. Знаки пунктуации

3. Другие способы отслеживания

3. Комбинированный call-tracking (автоматический, с точностью до сессии клиента)



Samsung G950F Galaxy S8 64GB SM-G950FZKDSEK (Midnight Black)

Код товара:612130



4. Показатели, на которые никто не СМОТРИТ

Вовлеченность



Вирусность

Выберите количество подписок и проверяйте каждые 3 дня

Например: 30 подписок за день – ок.

Если 60 – значит сделали что-то хорошо.

Если неделю подряд в районе 10, надо идти и разбираться, что сделали не так.

5. Сплит-тесты



Нужно Ваше мнение. Лучше отдых в Затоке со скидкой 50% или занятия йогой?

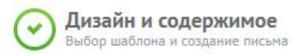
Отдых на море -50%, Занятия йогой -50%, Автокинотеатр -60%

Выиграло сообщение		
с максимальным количеством	переходов за	00ч 30м

	\odot	
Всего	9066	9066
Отправлено	9066	9066
Доставлено	9065	9065
Прочитано	1151	952
⊙ Переходы	261	152
Спам	0	0
Отписка	36	18

Email-рассылка





Отправка Проверка и отправка письма Тема письма:

Как email-маркетологу не ссориться с клиентами

ID: 91146481

От кого:

mryzhko@unisender.com <Maрина из UniSender>

Кому:

1. Все клиенты Q сегмент

Запланировать письмо по событию ?



Есть 1 рассылка этого сообщения



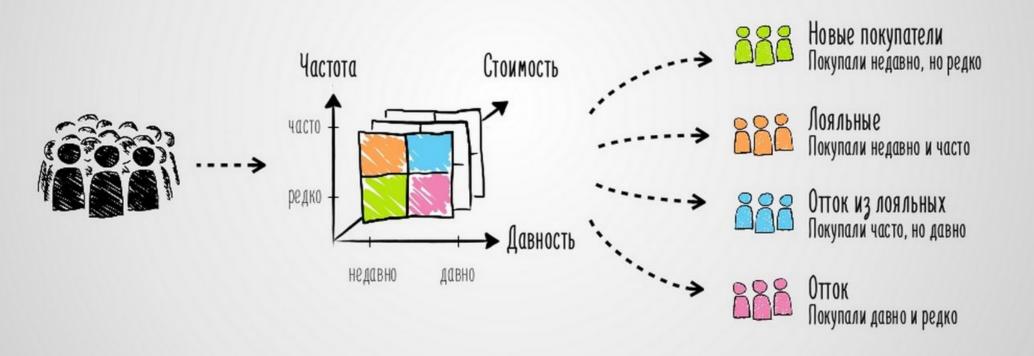


Сохранить как шаблон (?)



6. RFM, LTV и другие слова:)

RFM: Выявляем группы покупателей для построения кампаний с соответствующими целями



Подходит везде, где есть регулярное и измеримое взаимодействие компании с потребителем: Retail-компании, FMCG-кампании, E-commerce

id	Дата последнего взаимодействия	score	Сколько было взаимодействий	score	Какие кнопки нажимал	score	final
1	01.03.2016	3	1	1	Кредит, новости	3	313
2	02.12.2015	2	19	3	ı -	1	231
3	03.04.2014	1	1	1	Правила	1	111
4	8.03.2016	3	67	3	Кредит	3	333
5	12.01.2015	1	3	2	Кредит	3	123
6	7.03.2016	3	1	1	Новости	1	311
7	15.03.2016	3	4	2	-	1	321

Разные клёвые слова

- 1. LTV (lifetime value)
- 2. CAC (Customer acquisition cost)
- 3. Churn rate и retention rate

A Pirate's Guide to Email



- 1. Привлечение
- 2. Активация
- 3. Удержание
- 4. Рекомендация
- 5. Вип

Acquisition

Activation

Retention

Referral

\$

$$ROI = \frac{Доход - Затраты}{3атраты} * 100%$$

$$ROMI = \frac{Доход - марк. затраты}{марк. затраты} * 100%$$

Марина Рыжко

Email-маркетолог, куратор, преподаватель

Email: mryzhko@unisender.com

Facebook: Maryna Ryzhko

