

二级经销合同目录

第一条	术语和解释
第二条	委托
第三条	销售方式及付款
第四条	采购指标及采购返利
第五条	履约保证金
第六条	订货、发货与运输
第七条	产品价格
第八条	知识产权及商标
第九条	招、投标
第十条	甲方的权利义务
第十一条	乙方的权利义务
第十二条	保密
第十三条	不可抗力
第十四条	遵循法律和法规
第十五条	监管和审批
第十六条	商务审查
第十七条	合同期限及终止
第十八条	其他

合同附件：

- 附件 1 《经销期限及经销区域》
- 附件 2 《产品及价格目录》
- 附件 3 《销售方式及付款》
- 附件 4 《采购指标及销售返利》
- 附件 5 《蓝威经销商合规政策》
- 附件 6 《二级经销商反腐败保证函》
- 附件 7 《法律合规负责人岗位职责》
- 附件 8 《医疗器械质量保证协议书》
- 附件 9 《数据质量保证函》
- 附件 10 《第三方公司管理规则》

二级经销合同

甲方： [平台经销商名称] (以下简称“甲方”)

名称： 国科恒泰（北京）医疗科技股份有限公司

注册地址：北京经济技术开发区经海四路 25 号院嘉捷企业汇 6 号楼 5 层

乙方： [二级经销商名称] (以下简称“乙方”)

名称： 青岛博源海越经贸有限公司

注册地址：青岛市市北区福州北路 159 号 1 号楼 901 室

鉴于，甲方与蓝威医疗科技（上海）有限公司（以下称“蓝威公司”）于 2020 年 01 月 01 日签订了平台型经销商协议(以下称“经销协议”)；

鉴于，乙方具有经营医疗器械和健康护理用品业务资格，并具有向医院、诊所或有关医药专营商店(以下称“客户”)推销蓝威公司经营之产品的经验和能力，且乙方愿意经销蓝威公司经营的相关产品。

甲、乙双方在平等互利的基础上，经协商一致，达成如下合同条款：

第一条：术语和解释

1.1 在本合同中，下列术语具有下列含义，本合同中上下文要求另有解释的除外。

- (1) 平台商价格：指蓝威公司开票给平台经销商的含税价格。
- (2) 二级商价格：指平台商开票给二级经销商的含税价格。
- (3) 市场售价：指产品在各医疗机构的销售价格。

(4) 产品：指甲方另行提供的产品价目表中的产品，并可由甲方根据其业务以书面形式通知乙方进行修改。

第二条：委托

2.1 在签订本合同时，乙方应提供有效的《营业执照》以及《医疗器械经营企业许可证》和《第二类医疗器械经营备案凭证》的复印件，并在甲方要求时，提供该等证件的原件。若乙方为增值税一般纳税人，需提供一般纳税人资格证书。

2.2 乙方作为二级经销商，应在甲方指定的省/市内的特定经销区域(以下称“乙方经销区域”，见附件 1)向客户销售指定产品。

2.3 甲方可以依据市场变化，客户满意程度及乙方在市场上的投入程度在经销协议允许的范围内，对乙方经销区域指标、乙方经销区域及产品种类做出相应的调整。

2.4 若甲方依据本合同调整乙方经销区域、产品种类的，自甲方向乙方发出书面通知之日起，该调整生效。除非合同终止，否则甲、乙双方应按变更以后的内容履行合同下的义务。

2.5 本合同以乙方配合开展并圆满完成尽职背景调查为准。如甲方认为背景调查的结果不满意，则甲方有权在立即通知乙方后终止本合同。

第三条：销售方式及付款

销售方式及付款具体见附件 3《销售方式及付款》。

第四条：采购指标及采购返利

乙方在完成合同规定的采购指标的情况下，甲方同意给与乙方相应的采购返利。

详见附件 4。

第五条：履约保证金

5.1 乙方同意向甲方缴纳合同保证金元。

5.2 在下述情况发生时，甲方有权扣除保证金作为对甲方的补偿：

- (1) 乙方销售平行进口水货、扰乱价格等行为；
- (2) 乙方未按甲方要求的时间退回寄售产品；
- (3) 乙方未按照本合同第十六条商务审查要求配合审查的；
- (4) 乙方其他违反本合同的行为。

5.3 保证金可计入信用客户的信用额度内。

5.4 若保证金不足以补偿甲方损失的，乙方应赔偿甲方实际损失；当保证金因 5.2 条的原因被扣罚后，乙方应于三个工作日内补齐，否则甲方有权拒绝发送新货。

5.5 当乙方不再经销甲方供应的产品时，保证金可充抵乙方未付之货款。

第六条：订货、发货及运输

6.1 乙方向甲方订货时，需通过 DMS 系统或甲乙双方约定的其他方式进行“二级经销商订货申请”，收到货物后在 DMS 系统上进行“确认收货”。订单确认后，若一方因情况变化，确实需要变更或解除订单的，应立即书面通知对方。

6.2 甲方将按照本合同的约定，利用航空运输、铁路快运、公路运输等方式将货物运往乙方营业地或其指定的地点。货物到达乙方营业地或指定地点前一切费用，包括中转费、运输保险费，由双方根据约定承担；到达乙方营业地或指定地点后的费用及保险和保险费，由乙方承担。所有货物的所有权和损失风险在货交承运人后转移至乙方。

6.3 甲方运货时附装箱明细单，包括产品型号、数量、批号等。乙方接到到货通知后,应及时办理提货手续。乙方应在接到货时，当场由乙方的授权代表核实，如该产品交货时该产品的品种、数量与购货单标明的不符，或非因乙方的行为，疏忽或违反本合同条款所致而该产品交付时有破损或污染，乙方可以拒绝接受该产品，但乙方需提以书面形式在 48 小时内向甲方提供证明材料。否则，乙方将承担因此给甲方造成的费用或其他损失。如果在运输过程中发生任何货损（丢失、发送错误、破损或污染）需向承运人索赔的，由运费支付方负责处理，如运费由乙方支付的，甲方应提供足够的协助以便乙方顺利进行索赔。

6.4 当乙方要求自己到甲方仓库提货时，应事先向甲方提出书面申请，经甲方同意后，将“提货人授权书”传真至甲方。“提货人授权书”授权的被授权人到甲方仓库提货时应出示“提货人授权书”原件和被授权人本人身份证，以便甲方的核查和交货。在此情况下，甲方不承担相关运费以及保险费用。乙方自提货物后发生的货物破损、灭失，由乙方承担风险和损失。

第七条：产品价格

甲方向乙方供应产品的供货价格详见《产品及价格目录》(附件2)。

第八条：知识产权及商标

8.1 除非经蓝威公司事先书面授权，乙方不得在名片上、广告中、宣传资料上、产品展示厅内、产品展台上、送货车辆上及办公地点等使用蓝威公司或其经营之产品的厂商的公司名称、商标或标识。如需使用，乙方必须事先获得厂商的书面批准。

8.2 乙方不得在其办公文具及名片使用蓝威公司或其经营之产品的厂商的公司商标或标识。乙方可以在办公文具、广告、名片和经蓝威公司核准的宣传资料上注明其是蓝威公司产品授权经销商。

8.3 乙方不能使用蓝威公司或其经营之产品的厂商的商号文字、图形商标或/和公司标语。

8.4 对于乙方网站，乙方可以使用“特约经销商”字样，注明其是经授权的蓝威经销商或注明其经销蓝威公司经营的医疗器材产品。乙方不得在自己的网站或局部网站中采用或模仿蓝威公司或厂商网站的设计样式，以免对互联网用户造成混淆。

8.5 双方一致同意，乙方不得在其活动中将蓝威公司名称或类似的名称或其关联公司的名称、商标、标识或蓝威公司经营范围内任何产品的名称作为一个组成部分用在任何法定名称、商号，或其它名称，标记或品名中。

8.6 乙方同意不以任何方式对粘贴或附着在蓝威公司经营之产品上的商标和序列号、型号和/或类别号等信息进行复印、修改、破坏、移位、覆盖或增减。

8.7 乙方承认厂商或其关联公司拥有其公司名称，产品的商标、商号及培训材料、宣传资料及产品说明的全

部权利，资格和利益。双方完全理解并同意，乙方不得通过使用和/或推广标有或带有上述名称和/或商标的厂商产品而拥有任何有关上述名称或商标的权利，并且乙方不应利用此许可使用权牟取本合同之外的利益。

8.8 产品之商标、专利、包装装潢皆属于，并继续属于厂商或其关联企业之知识产权，乙方不得滥用、侵权、制造或出售假冒伪劣产品。如发现有他人侵权或假冒伪劣产品，乙方应立即通知甲方以及蓝威公司。

8.9 如果，经蓝威公司判定，乙方没有遵照蓝威公司或蓝威公司授权的代表的指示或所作出的标准，并且未能在蓝威公司提出的一个月內采取补救措施，蓝威公司有权单独决定撤销给予乙方的任何使用权。

第九条：招、投标

9.1 本合同涉及的产品招投标工作原则上均以厂商或蓝威公司为投标主体。

9.2 由厂商或蓝威公司直接投标或授权乙方投标的中标产品，对于乙方现有区域的目标客户，产品配送权原则上应授予乙方。

9.3 若投标主体为厂商或蓝威公司且相关产品由乙方配送，相关的交易费用（包括但不限于配送中介费、定金、预付及定期支付的招标交易服务费等）将由乙方支付给招标中介，如果乙方逾期不付，甲方将代为支付，但甲方有权对乙方采取以下任意一项或几项措施以确保乙方的支付：I) 上调批发价； II) 调整其经销区域； III) 扣除保证金； IV) 调整信用额度； V) 取消其配送资格； VI) 根据实际应付交易费用金额，并逐月递增10%，扣除本合同中确定的销售奖励。在同一招标市场范围内有两家或以上的企业承担配送任务的，按各自的销售金额比例共同承担上述费用。若投标主体为甲方或乙方，与招投标工作相关的上述费用，根据“谁配送，谁承担”的原则，原则上由乙方承担。

第十条：甲方的权利义务

10.1 甲方陈述和保证在整个合同期间，其为一家合法成立和存在的公司，有权经销本合同中规定的所有产品。

10.2 甲方向乙方提供有关促销、订货管理及售后服务等方面的咨询和建议。

10.3 作为促销的一个组成部分，甲方将向乙方提供促销资料，包括产品目录、宣传单页、小册子、临床试验

报告等。

10.4 甲方将不断加强与蓝威公司和乙方的沟通工作，规划和执行商业渠道的发展策略，对乙方的经销区域和客户提供保护和支持，以促进蓝威公司的产品在其经销区域内的销售。

10.5 甲方应积极配合乙方在其辖区内开展的各项工作。

10.6 甲方应在乙方经销区域内配合乙方拓展市场和销售，自觉维护乙方经销区域内的价格体系和客户管理。

10.7 甲方不得擅自授权任何第三方经销蓝威公司经营的产品。甲方欲委托其下属二级代理商经销蓝威公司经营之产品的，须事前书面通知蓝威公司并提供该下属终端代理商有效的《营业执照》、《医疗器械经营企业许可证》、资产负债表及损益表，经蓝威公司审核书面同意后，甲方方可向该下属二级代理商供应产品。

10.8 甲方应该根据与蓝威公司签订的经销合同中的规定，确保正常库存，以配合乙方在市场销售过程中的需要。

10.9 甲方有权派专人对寄售产品进行定期盘点、清查和调整。

第十一条：乙方的权利义务

11.1 乙方陈述和保证在整个合同期间：

- (1) 其为一家合法成立和存在的公司，有权经销本合同中规定的所有产品；
- (2) 乙方提供客户的产品，一定是由甲方供应的出仓的产品。乙方不得从其他渠道采购同类产品。

11.2 乙方应派专人协助甲方对寄售产品进行定期盘点、清查和调整。

11.3 乙方同意尽其最大努力（i）开发在该地域内的产品用途和销售，及（ii）提供各种客户服务，以使乙方充分建立并维护对客户及未来客户的商誉，以及促使他们接受产品。为了这一宗旨，乙方应自付费用，组建一个由经验丰富、能力优秀的人员组成的服务组织，并提供合乎此类目的的技术培训。乙方还同意遵守甲方有关产品用途的推荐，维护足以满足该地域的产品库存，并妥当安排订单，满足客户的交付要求。

11.4 乙方应当配合蓝威公司定期举办有关产品的客户会议，做好客户维护工作，并应当向甲方随时提供有关可能影响产品销售的信息，包括当地市场发生的各种变化。

11.5 乙方不得销售假货、平行进口水货。

11.6 乙方应建立完善的产品售后服务系统及配合甲方进行质量跟踪和数据上传。乙方应积极配合甲方提供库存记录、出货记录以及使用产品的终端客户名单，同时接受甲方客户服务人员对其客户服务方面的管理和指导。

11.7 一旦遇到产品质量问题，或从其它渠道获知有关质量的投诉，例如涉及产品的标识、完整性、耐久性、可靠性、安全性、有效性等方面，乙方应以书面形式(包括电子邮件)及时通知甲方。

11.8 乙方应建立有效的批号跟踪体系，做好产品进出货批号登记工作，并督促所负责的客户同样进行批号登记工作。

11.9 一旦发生产品召回或政府审计，乙方应积极配合提供库存记录、出货记录以及使用产品的终端客户名单，并返还相关产品。

11.10 乙方接到医院的产品投诉，应在 24 小时内反馈给甲方相关人员，由甲方相关人员即时反馈给蓝威公司。

11.11 若甲方通过乙方将蓝威公司出具的投诉处理意见反馈给医院，乙方应在 3 个工作日之内反馈并将客户满意情况反馈给甲方。

11.12 乙方必须对有温度/湿度要求的产品提供合适的储运条件，并检查和记录产品所暴露的温度/湿度。该记录必须妥善保留至产品有效期后 2 年。甲方有权对乙方是否符合要求进行审计。

11.13 对于本合同或其附件上未列明的信息，包括但不限于产品名称、规格（型号）、注册证号或者备案凭证编号、生产企业、供货者、数量、单价、金额等信息均可在 DMS 系统中查询且应当以 DMS 系统显示为准。

11.14 乙方同意在本合同期限内，其将就甲方有关市场及销售信息的请求做出回应，包括涉及竞争活动、定价、分销、地域调查及定期销售预测的信息，并按甲方的要求，会见甲方代表，审核这些事项。乙方须按照甲方的要求，每月第一个工作日 前提供给甲方月销售流向及库存清单。乙方了解若未按甲方要求上传数据，可能导致扣除返利，直至终止经销合同关系。

第十二条：保密

12.1 在合同期间各方应对其他方所提供的商业信息负有保密责任，未经一方书面认可，本合同当事人不得将

其他方所提供的市场开发、价格动向及销售折扣等信息以任何形式透露给任何第三方，并不得用于本合同外的其他任何目的。

12.2 未经其他方书面同意，任何一方不得将本合同之存在、其任何内容或其执行情况以任何方式披露给任何第三方，法律要求的除外（如政府部门的合法要求或因执行法律要求所进行的披露）。即使在这种情况下，甲乙双方在披露之前，也必须向蓝威公司发出书面通知。

12.3 甲方、乙方应同时确保其所有的员工遵守保密责任条款。

12.4 本合同规定之保密义务在合同到期或提前终止后三年内继续有效。

第十三条：不可抗力

13.1 不可抗力被理解为自然灾害如地震，洪水，火灾，骚乱，战争，海难，空难及其他与以上相似或不相似的，然而不可预见不由双方控制的，阻挡或影响此合同中条款实施的情况。当事人的任何一方由于上述不可抗力事件需延迟履行合同或不能履行合同时，应将不可抗力的情况及时向另一方通报，并应在最迟不超过 15 天内向对方出具有关主管机关出具的不可抗力证明和请求延期履行、部分履行或不履行的书面申请书。另一方在收到该证明和申请书后，应根据不可抗力情况的轻重程度，允许其延期履行、部分履行或不履行。

第十四条：遵循法律和法规

14.1 乙方同意遵守所有法律法规、规章制度及其他法律要求和适用的行业准则，不将蓝威公司置于违反任何此类要求的危险境地。乙方持有并同意维护对于（i）本合同的签署和交付；（ii）本合同的履行；及（iii）在本合同指定地域内营销和销售蓝威公司的产品所必要的所有政府执照、许可、登记、同意、审批及其他授权。

14.2 乙方理解，蓝威公司行为守则（附件 5《蓝威经销商合规政策》）要求仅基于质量、服务、价格及其他合法的临床特征销售产品，乙方依本合同的履行不含任何目的的行贿支付，此种行为是绝对禁止的。此外，乙方同意在与客户、最终用户及员工的交往中尽到良善的评判、高标准的道德及坦诚度，清楚即使疑似不道德的行为都是不被接受的。

14.3 乙方承认并明确同意，中国及美国的相关法律法规，包括但不限于《中华人民共和国反垄断法》、《中华人民共和国反不正当竞争法》以及《美国反海外腐败法》（合称“法规”）。乙方承认，其熟知蓝威公司行为守则、政策及上述法律法规，并因此明确同意，无论何时，其在依本协议履行义务时，均将遵守不定期地传达给乙方的蓝威公司行为守则及蓝威公司政策，并如同乙方受本协议约束一样地遵守蓝威公司的政策，不得采取可能导致任何一方违反蓝威公司行为守则、蓝威公司政策的任何行为，不得采取企图或导致公务或商务贿赂、接受或默许勒索、回扣或其他获取业务的不法或不当手段的任何行为。

14.4 本合同所使用的术语“政府官员”包括下列任何人员：(a) 政府（选举、委任或专职）的官员；(b) 政府所有或控制的企业或组织的管理人员或雇员，包括由国家所有或控制的医院或诊所雇佣的医师及保健专家；(c) 公共国际组织（例如联合国、世界银行、欧盟、北约、世贸组织）的管理人员或雇员；(d) 代理或代表上述(a)至(c)中任何实体或组织的个人，即便他/她不是该实体或组织的雇员；(e) 政党成员及/或政务职位候选人；及(f) 根据适用的当地法律被视为政府官员的任何其他人员。

14.5 乙方陈述，其所有人、合伙人、管理人员、董事或普通职员中无人是现任或离任的政府官员，无人与现任或离任的政府官员有关，按照本合同的条款和条件支付的任何数量的任何金钱或对价，或在该地域内销售产品所得的任何收益，均未为了任何该等政府官员的利益而累计。乙方陈述从未并同意不得直接或间接地向(a) 任何政府官员或政党，或(b) 任何其他人员或实体支付或转付任何有价值物，可能致使任何一方违反适用的法律或“法规”。

14.6 乙方还同意按甲方的要求，以宣誓书的形式或其他合理的方式，不定期地向甲方提供令甲方合理满意的保证，保证乙方的委任、乙方依本合同进行的活动，以及向乙方支付的在本合同中拟定的任何佣金、折扣或任何金钱或对价，依适用的法律法规均为正当合法的。乙方拒绝提供或未提供此类真实的宣誓书、保证或认证书，应视为对本合同的不可补救的违约。

14.7 乙方同意，有关蓝威公司产品销售或本合同拟定的或与之相关的任何其他交易的账簿、记录及账户，其将保持完整准确并维护至少五年。在本合同终止后五年内，乙方应向甲方以及蓝威公司提供查阅所有此类账簿、记录及账户的合理权限，并使其有权为了验证乙方是否遵守本合同条款的目的执行商务审查。

14.8 对上述规定任何部分的违反，或甲方认为此规定部分被违反（由甲方自主决定）的合理理由，均将给予甲方在书面通知乙方后立即终止本合同的权利。若本合同由甲方按照此规定终止，则甲方对凡是与其做出依此规定行使权利的决定相关的索赔、损失或损害，均无需向乙方承担任何责任。

第十五条: 监管审批

15.1 乙方应自付费用，办理依本合同销售及履行相关活动所必要的或适当的所有登记、许可、执照及审批（“审批”），并维持其效力。乙方应在合理的期限内，将该地域内有关审批程序或警示报告要求的任何变更告知甲方。乙方应将来自监管机构的、涉及该地域内的审批的任何问题转呈甲方。除蓝威公司以书面形式另行同意的，所有此类审批均将以蓝威公司或其被指派人的名义进行申请。若任何审批以乙方的名义的，则在本合同终止时，乙方应在所需的任何及全部程序（包括但不限于任何文件的填写）中予以配合，将此类登记转让给蓝威公司或其被指派人，且不得反对由蓝威公司或其被指派人对产品进行的任何新的审批申请。乙方应向甲方提供所有审批的副本，并在经要求时，向甲方提供经销商有关此类审批的档案的副本。乙方陈述并保证，在本合同期限内的任何时候，乙方均具备并保持为履行本合同义务应具有的所有必要的或适当的审批。若在本合同期限内，乙方未能获得或保持此类审批，甲方有权在书面通知乙方后立即终止本合同。

第十六条: 商务审查

16.1 乙方特此授权甲方及任何其指定方，在合理地提前通知后，直接地或通过被指派人，对与依本合同经营有关的乙方的产品库存、质量体系、合规体系、包括财务记录和销售在内的经营记录，开展包括检验在内的商务审查，以确保乙方遵守本合同的条款。

16.2 乙方应积极配合甲方、蓝威公司或任何其指定方所执行的审查。若乙方不配合审查（包括但不限于拒绝或故意拖延提供或隐藏审查资料及信息等）、提供虚假的资料和记录（包括但不限于虚报、伪造、篡改数据、文件、票据等）或者不配合对审查结果进行整改的，甲方有权根据返利规定以及事实情节，相应扣除乙方的返利、履约保证金直至解除本合同。

16.3 乙方不得擅自指定和授权任何第三方公司经销蓝威公司经营之产品（医院指定的除外）。乙方欲委托第三方公司经销蓝威公司经营之产品的，须向甲方主动披露其第三方公司的情况，提供甲方要求的文件、对第三方公司进行合规和质量培训和认证、配合甲方及其指定方对第三方公司所执行的审核和背景调查。经甲方审核同意后，乙方方可向该第三方公司供应产品。若乙方未主动披露此类事宜和配合调查，或在甲方拒绝该第三方公司的披露后，仍然使用该第三方公司，则甲方、蓝威公司或任何其指定方发现后，保留扣减乙方返利，直至解除合同取消授权等措施的权利。乙方应在该第三方公司披露将满一年时，提前 30 天提交第三方公司的续约申请。相关文件要求和审批要求与上述第三方公司披露的要求一致。

第十七条：合同期限及终止

17.1 除按本合同规定提前终止外，本合同的有效期限自 2020 年 03 月 03 日至 2020 年 12 月 31 日。任何一方未在有效期终止日前收到对方的单方不续约的书面通知的，则本合同有效期自动顺延至（1）双方签订新的合同之日为止；或（2）本合同约定的有效期后的 90 天为止，或（3）在顺延期内收到对方的单方不续约书面通知之日为止，以上三个时间点先发生的为准。

17.2 若本合同一方有下列情形之一，另一方可立即终止本合同：

- (1) 全部或大部分资产被出售或转让给第三方。
- (2) 与其他实体合并、被其他实体兼并或控制。
- (3) 资不抵债、无力偿还到期债务或进入任何清算、破产、接管程序。
- (4) 实质性违反本合同规定的任何义务。

17.3 本合同之终止不影响终止前双方已形成的权利、义务关系，包括付款义务、货物交付义务等。

17.4 在本合同有效期限内，甲方有权经[三十(30)日]书面通知乙方而终止合同。本合同应在前述书面通知发出

满[三十(30)日]即终止。甲方根据本条提前终止本合同不应视为违约且无须向乙方承担任何违约和赔偿责任。

第十八条：其他

18.1 竞争产品：在甲方授权乙方经销范围内，除非事先得到甲方书面同意，无论是乙方还是与乙方有关联的任何个人、合伙人、公司或协会、同时包括但不限于持有乙方 5%以上的股份的股东、部门经理以上的高级管理人员、联营方，均不能直接地或间接地充当本合同所涉及的产品之竞争产品的经销商、销售代表、代理商、销售商、制造商或以其它形式经手在功能上与本合同所涉及的产品相类似或与之竞争的产品。乙方发现或知道上述情况后应立即通知甲方并消除该竞争的影响，否则甲方有权立即终止本合同并追究乙方的违约责任。

18.2 通知：与本合同相关的所有通知应以邮递、快递或传真方式送达被通知方，邮递寄出日后第五个工作日视为送达，快递或传真在收到日视为送达。除非另有通知，下列地址为双方各自接受通知的地址：

甲 方：国科恒泰（北京）医疗科技股份有限公司

电子邮箱：

邮寄地址：北京经济技术开发区经海四路 25 号院嘉捷企业汇 6 号楼 5 层

乙 方：青岛博源海越经贸有限公司

电子邮箱：

邮寄地址：青岛市市北区福州北路 159 号 1 号楼 901 室

18.3 转让：未得到甲方书面同意，乙方不得将此合同项下的权利义务进行转让，无此书面同意的转让将是无效的。

18.4 适用法律：本合同及其所有条款及其履行应适用中华人民共和国法律并依其进行解释。

18.5 分割条款：若本合同中规定的一项或几项条款由于任何适用法律、政府部门或司法部门的原因被认定为无效或无法履行，该等无效或无法履行均不得影响本合同中其他条款的效力或履行。

18.6 争议处理：在本合同履行过程中发生的任何的争议，双方应互相配合并友好协商解决。这种协商应在一方请求协商的书面通知传递至另一方后立即开始。如果上述请求送达后 30 天内，争议无法解决，任何一方可提起诉讼，但须在甲方注册所在地法院起诉。

18.7 修改：本合同的修改经双方签订书面协议并盖章后生效。但甲方仍有权在任何时候对本合同进行修改。

18.8 附件效力：本合同所附附件是本合同不可分割的组成部分。合同正文与附件内容不一致之处，以附件为准。

18.9 保留权利：一方未行使或延迟行使本合同下的任何权利或救济将不构成对该等权利或救济的放弃；任何对本合同下的任何权利或救济的任何单独或部分行使将不妨碍对该等权利或救济的其它或进一步之行使或对适用法律所能提供的任何其它权利或救济的行使。

18.10 本合同未尽事宜，双方可另行补充，但均应以书面的形式提出，并经甲乙双方盖章后，方能生效。

18.11 本合同一式二份，经甲乙双方盖章后生效，由双方各执一份。

(下无正文)

甲 方： 国科恒泰（北京）医疗科技股份有限公司

（平台盖章处）

法人代表：_____（平台法人盖章处）_____

签字日期：_____年_____月_____日

乙 方： 青岛博源海越经贸有限公司

（经销商盖章处）

法人代表：_____（经销商法人盖章处）_____

签字日期：_____年_____月_____日

蓝威经销商合规政策

我司在此确认，我司已收到蓝威公司的《蓝威经销商合规政策》。

我司特此保证，在此后任何的营销活动中，我司将严格按照《蓝威经销商合规政策》中规定的内容，合规、合法地开展蓝威相关业务。如我司违反上述政策中规定的内容，我司将承担相应的违约责任及法律后果。

二级经销商名称（经销商盖章处）：青岛博源海越经贸有限公司

附件 1

经销期限及经销区域

经销商信息

公司名称：青岛博源海越经贸有限公司

地址：青岛市市北区福州北路 159 号 1 号楼 901 室

电话：18953257389

联系人：潘燕青

期限：

生效日：2020 年 03 月 03 日

到期日：2020 年 12 月 31 日

经销区域

以下医院具有代理权：

青岛经济技术开发区第一人民医院,青岛市第八人民医院,诸城市人民医院,

若某家授权医院连续三个月无医院销售，甲方有权单方面取消经销商该医院的授权。

附件 2

产品及价格目录

下列为本协议项下的产品以及该产品的含税价格。该报价不含任何处理、运输和保险费用。

部分波科内窥镜介入产品

注：

蓝威会不定期对市场策略进行调整，实际授权产品品名以蓝威向甲方出具的授权函为准。

附件 3

销售方式及付款

1、乙方以买断方式作为同甲方的交易方式。

2、货款支付：

2.1 甲方接受的付款方式为：电汇或其他双方另行约定的支付方式，乙方须使用与甲方签约时确定的公司帐号支付货款。甲方在确认甲方帐户收到货款后发货。

2.2 紧急发货：甲方可选择接受乙方先行出具付款凭证并据此发货，若甲方在收到付款凭证后的 3 个工作日内未在甲方账户内收到乙方支付的该笔款项，则甲方将向乙方传真或电子邮件的形式发出书面通知告知相关事宜，由乙方协调确保甲方的货款收讫；若甲方在收到付款凭证后的 7 个工作日内仍未在甲方账户内收到乙方支付的该笔款项，则甲方将从次日起对乙方按每个自然日 100 元的标准征收补偿金；若甲方在收到付款凭证后的 30 个自然日内仍未在甲方账户内收到乙方支付的该笔款项，则甲方有权按上述补偿标准向乙方收取补偿金外，另有权单方直接暂停向乙方发货

附件 4

采购指标及销售返利

1、商业采购指标

乙方同意在 2020 年 03 月 03 日至 2020 年 12 月 31 日期间 ,向甲方购买产品货款金额人民币 361,675.34 (含税) , 该年度采购指标按月划分,具体见下表

2020 年经销商指标													
季度	第一季度			第二季度			第三季度			第四季度			全部合计
月份	一月	二月	三月	四月	五月	六月	七月	八月	九月	十月	十一月	十二月	
月度指标	0.0 0	0.0 0	30,066. 68	25,666. 67	30,666. 67	31,666. 67	31,666. 67	31,666. 67	31,666. 67	31,666. 67	37,666. 67	37,666. 67	不含税
	30,066.68			88,000.00			95,000.00			107,000.00			320,066 .68
	0.0 0	0.0 0	33,975. 34	29,003. 33	34,653. 33	35,783. 33	35,783. 33	35,783. 33	35,783. 33	35,783. 33	42,563. 33	42,563. 33	含税
	33,975.34			99,440.00			107,350.00			120,910.00			361,675 .34

2、医院植入指标（如适用）

医院植入金额指标

2、医院植入指标（如适用）

医院名称	青岛博源海越经贸有限公司 2020 年医院植入指标清单 - BILIARY												
	第一季度			第二季度			第三季度			第四季度			合计
	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	
诸城市人民医院	0.0 0	0.0 0	12,500.0 1	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	15,000.0 0	15,000.0 0	112,500.0 1
青岛经济技术开发区第一人民医院	0.0 0	0.0 0	6,333.33	5,000.00	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	10,000.0 0	91,333.33
合计	0.0 0	0.0 0	18,833.3 4	15,000.0 0	20,000.0 0	20,000.0 0	20,000.0 0	20,000.0 0	20,000.0 0	20,000.0 0	25,000.0 0	25,000.0 0	203,833.3 4

医院名称	青岛博源海越经贸有限公司 2020 年医院植入指标清单 - CORE-GI												
	第一季度			第二季度			第三季度			第四季度			合计
	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	
青岛经济技术开发区第一人民医院	0.0 0	0.0 0	3,366.67	4,000.00	4,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	46,366.67
青岛	0.0 0	0.0 0	4,500.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	5,000.00	6,000.00	6,000.00	51,500.00

市第八人民医院													
诸城市人民医院	0.00	0.00	3,366.67	1,666.67	1,666.67	1,666.67	1,666.67	1,666.67	1,666.67	1,666.67	1,666.67	1,666.67	18,366.67
合计	0.00	0.00	11,233.33	10,666.67	10,666.67	11,666.67	11,666.67	11,666.67	11,666.67	11,666.67	12,666.67	12,666.67	116,233.33

如有促销政策的医院指标调整，以具体发布的促销政策为准。

商业采购确认标准：

1. 批发模式的经销商商业采购以平台发货为标准；
2. 长期寄售模式，以甲乙双方系统中核对完寄售的医院销量和库存，且乙方向甲方结清已销产品全部货款后的金额和时间节点为准；
3. 短期寄售模式（借货），以乙方将借货未销产品还回甲方，双方核对无误，且乙方向甲方结清已销用产品全部货款后的金额和时间节点为准；
4. 发出的货物是否计入指标完成以各产品线商业政策为准。

第三方公司管理规则

蓝威经营的波士顿科学产品基于平台型经销商/一级经销商/二级经销商管理流程，制定了以下第三方公司管理规则：并作为《经销商协议》或《二级经销商合同》的有效组成部分。

- 1. 如经销商准备与蓝威（一级）或平台（二级）签约，且其将通过第三方公司（以下称“第三方”）向授权医院开票销售，则经销商需在申请成为蓝威或平台经销商时，即通过 DMS 系统主动披露其与 BSC 业务有关的所有第三方的情况，披露的系统操作方法见附件 2。经销商有义务对其第三方进行管理。
- 2. 若经销商目前已经成为蓝威或平台签约经销商后才有第三方的，或已经披露了第三方，但有变更的，经销商应随时主动在 DMS 系统中补充披露第三方情况。
- 3. 经销商在 DMS 系统中披露第三方时，应选择其与第三方的关系，为“经销商指定公司”或“医院指定公司”。若第三方为“经销商指定公司”，经销商应与该第三方签署合同以及法律合规附件（合规附件模板见附件 3），对第三方所有与销售 BSC 产品有关的人员进行合规和质量培训（合规及质量培训资料见附件 4），签署培训签到表（附件 5）。并将文件上传至 DMS 系统存档。所有附件文件可从 DMS 系统的“使用帮助及模板”中进行下载，下载路径见下图。蓝威或平台商务人员应对经销商上传的文件进行审核，并审批通过或拒回经销商重新提交。

蓝威医疗经销商管理系统

分子公司
蓝威

品牌
液科

经销商/用户

欢迎

订单管理

收货管理

库存管理

销售管理

综合信息查询

合同管理

促销管理

信息查询

经销商通知和公告查询

经销商产品查询

经销商信息披露

首页

经销商信息披露

第三方披露表

生成第三方披露表 PDF

返回

使用帮助及模板

第三方披露表

提示：第三方公司披露的详细信息以及需签署的文件模板请从右上角“使用帮助及模板”中获得

公司信息

公司名称（本表简称“公司”）：

第三方医院信息

医院名称：

状态：请选择

查询

导出

授权医院信息

医院名称	医院代码	操作
------	------	----

若第三方为“经销商指定公司”，蓝威或平台应通过 BSC 认可的背景核查公司对其第三方进行背景核查（Due Diligence）。背景核查的模板与二级经销商背景核查模板相同。调查结果如有红色警示（Red Flag），蓝威应将红色警示提交 BSC Global Security 团队审核。若最终红色警示被认为不能接受的，则蓝威或平台有权要求经销商立即终止与该第三方的合作。若蓝威核实经销商的票据，仍发现使用该第三方的，将发送警告函，并且根据情节影响采取扣减返利、取消授权、直至解除合同等措施。蓝威或平台商务人员应将相关文件上传至 DMS 系统存档。

- 4. 若第三方为“医院指定的公司”，则经销商需在披露时同时提交证明文件，包括但不限于含有第三方为医院指定条款的第三方与医院的合同、医院公函、公告、医院官方网站说明和经蓝威销售团队确认的经销商声明等。经蓝威（T1）或平台（T2）商务部和合规部确认该第三方确为医院指定，则不再适用本流程。若经销商所提交的文件不能有效证明该第三方为医院指定，则需按以上“经销商指定公司”流程进行操作。

5. 原则上，合作经销商通过第三方公司向医院进行销售的，必须按照此规则进行披露后方可使用，且蓝威认可合作经销商开往第三方公司的发票。若经销商未主动披露第三方，蓝威或平台或蓝威/平台指定方发现后，将不认可经销商公司开给第三方公司的发票，并且将根据情节影响对经销商采取扣减返利、取消授权、直至解除合约等措施。并且经销商需在 DMS 中立即披露该第三方。
6. 原则上由经销商向第三方出具授权。若需蓝威或平台出具授权，则需先确定背景核查报告已经通过审核，并由销售团队提出申请，提交经销商与第三方的合同，通过蓝威渠道经理和总经理批准后方可出具。
7. 第三方公司的续约：
对于“经销商指定”的第三方公司，经销商应在该第三方公司披露将满一年时，提前 30 天在 DMS 系统中提交“第三方公司续约”。并与该第三方重新签署合同以及法律合规附件，对第三方所有与销售 BSC 产品有关的人员进行合规和质量培训，签署培训签到表，并将文件上传至 DMS 系统存档。蓝威或平台商务人员应对经销商上传的文件进行审核，并审批通过或拒回经销商重新提交。若第三方公司届时已经不合作，或将在 30 天内不再合作，则应选择“不续约”。

蓝威或平台应每两年通过 BSC 认可的背景核查公司对其第三方进行背景核查 (Due Diligence)。背景核查的模板与二级经销商背景核查模板相同。调查结果如有红色警示 (Red Flag)，蓝威应将红色警示提交 BSC Global Security 团队审核。若最终红色警示被认为不能接受的，则蓝威或平台有权要求经销商立即终止与该第三方的合作。若蓝威核实经销商的票据，仍发现使用该第三方的，将发送警告函，并且根据情节影响采取扣减返利、取消授权、直至解除合约等措施。蓝威或平台商务人员应将相关文件上传至 DMS 系统存档。

8. 第三方公司的终止：

对于“经销商指定”或“医院指定”的第三方公司，经销商有权在披露有效期内，对其发起终止申请。经蓝威 (T1) 或平台 (T2) 商务部就其终止原因进行审核确认后，终止生效。

蓝威运营部

经销商确认：

本公司确认收到并理解本管理规则。本公司承诺，在《经销商协议》或《二级经销商合同》有效期内严格遵守本《第三方公司管理规则》，并承担此管理规则所要求的责任和义务。

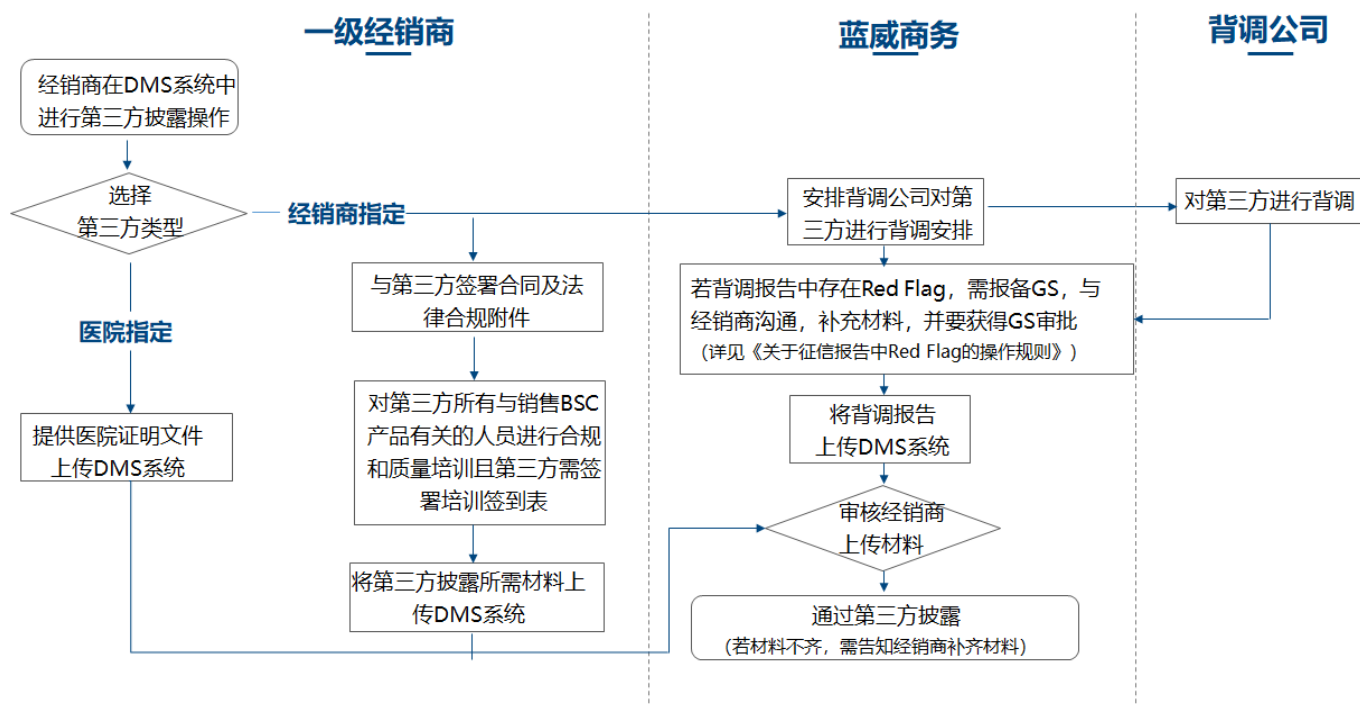
经销商：青岛博源海越经贸有限公司
(经销商盖章处)

日期：

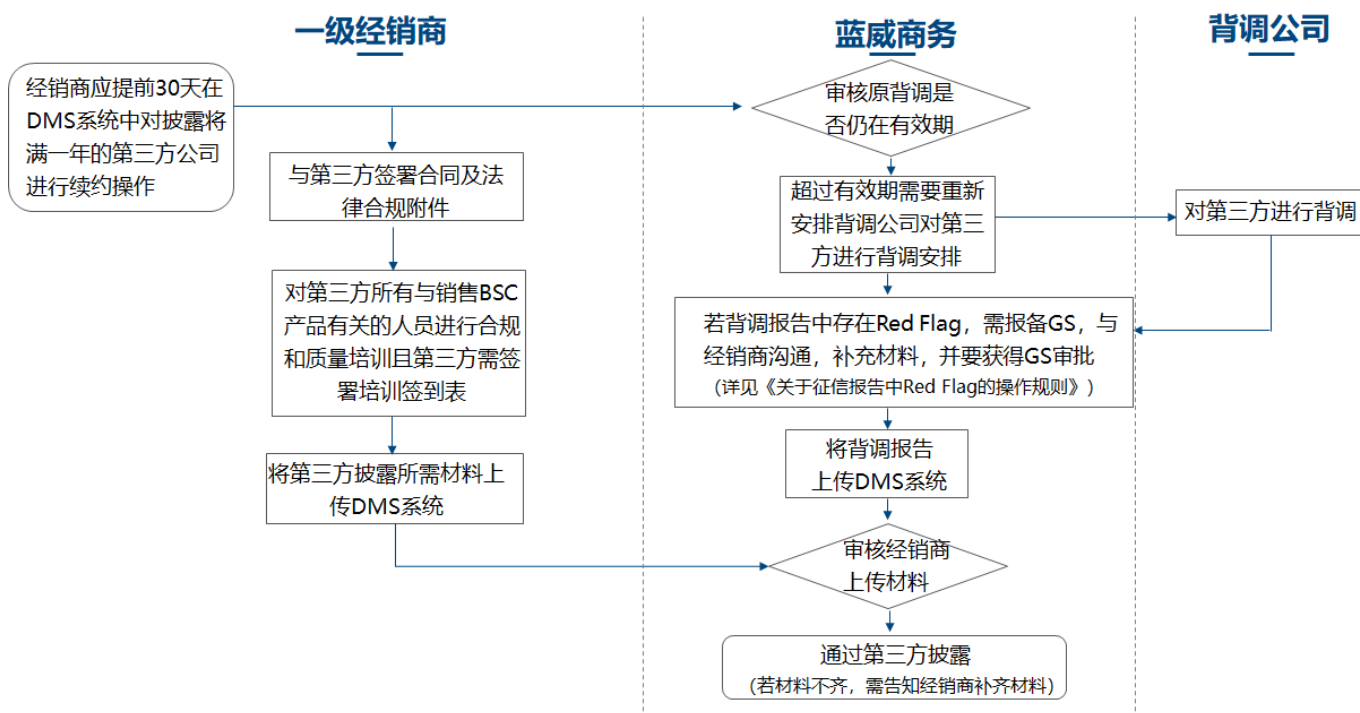
附件一 流程图：

1. 一级经销商第三方公司披露新增&续约流程：

一级经销商第三方公司披露新增流程

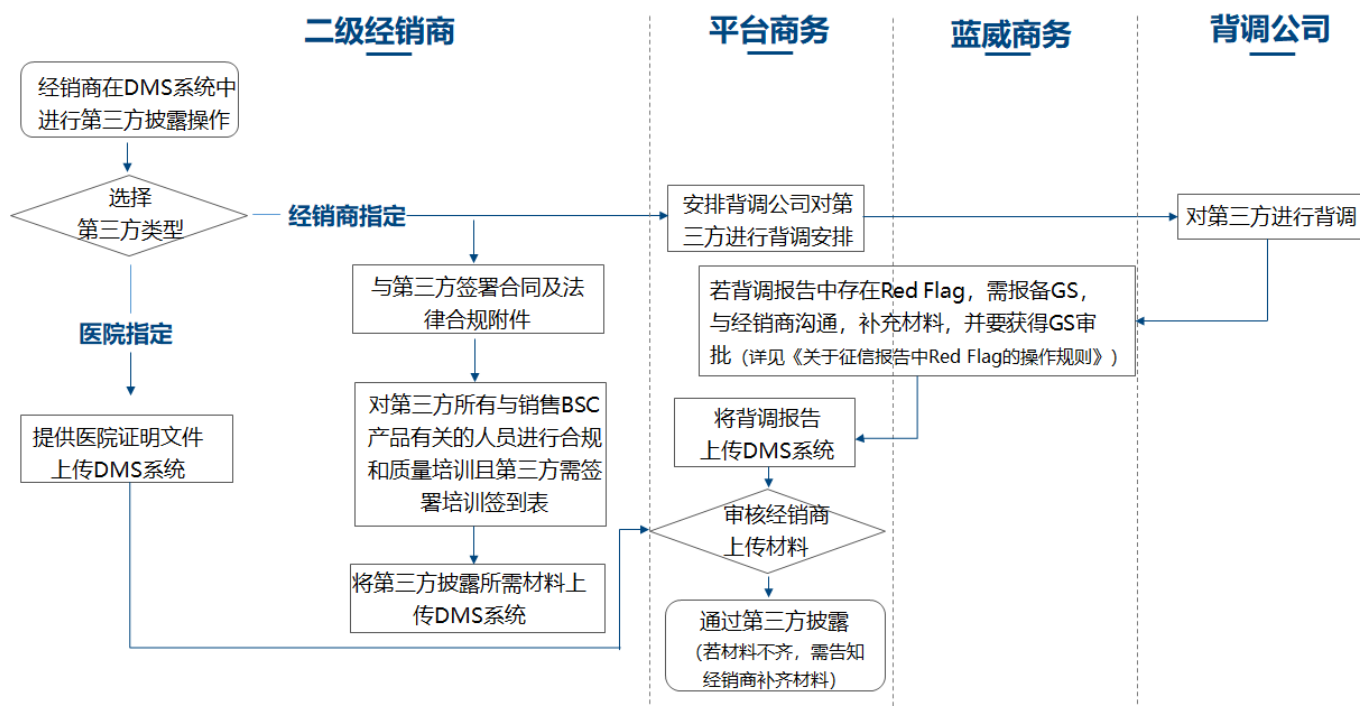


一级经销商第三方公司披露续约流程（仅对经销商指定类型）

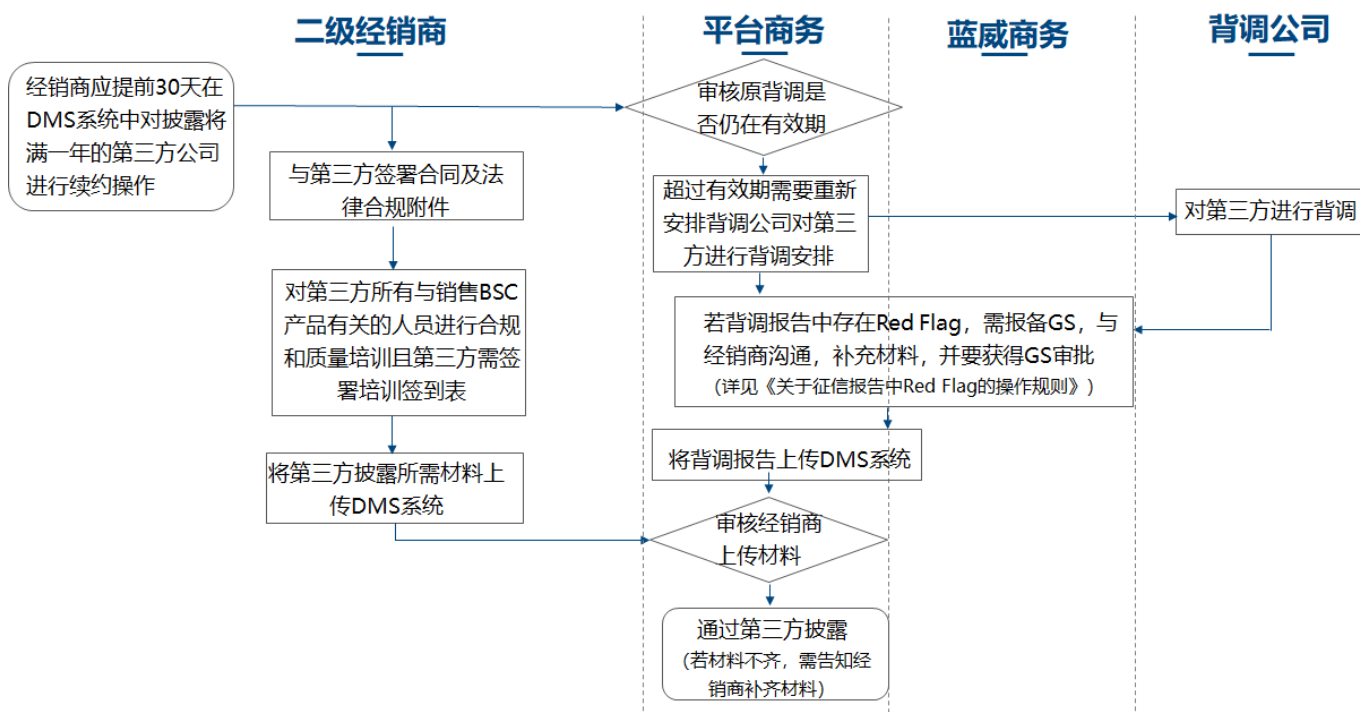


2. 二级经销商第三方公司披露新增&续约流程：

二级经销商第三方公司披露新增流程

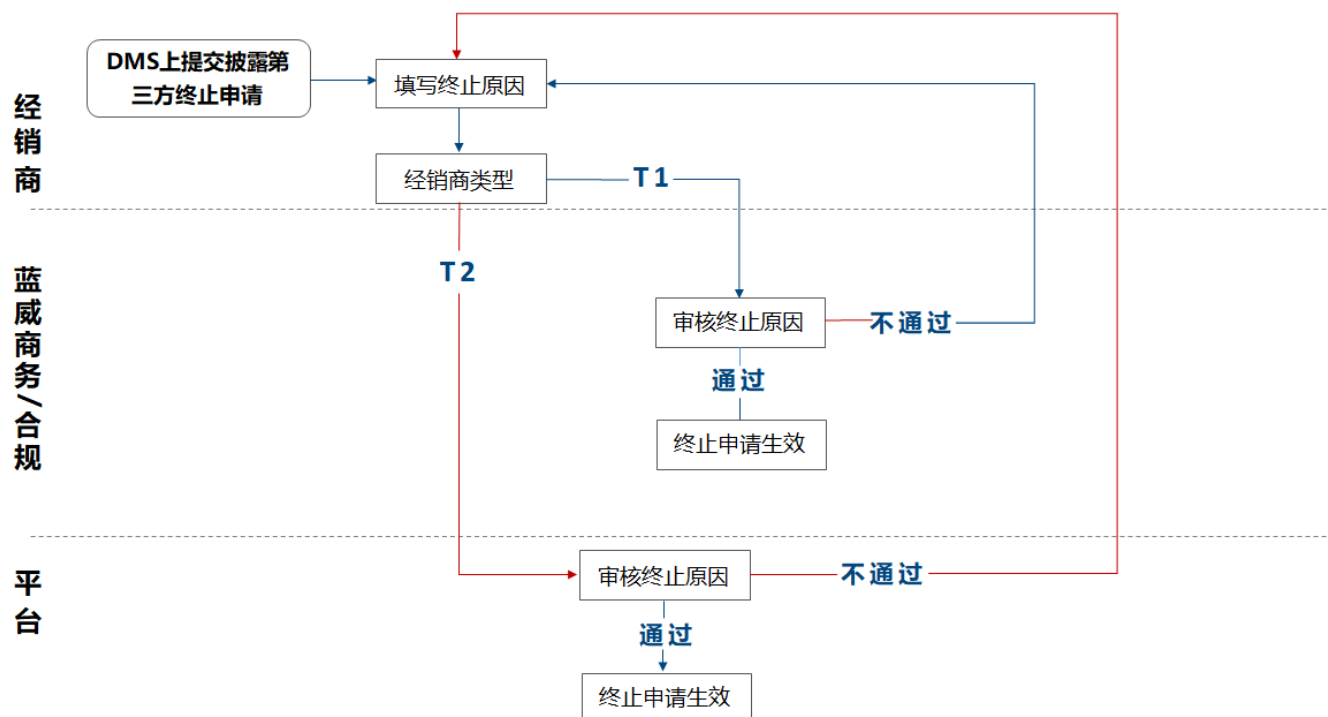


二级经销商第三方公司披露续约流程 (仅对经销商指定类型)



3. 一级/二级经销商第三方公司披露终止流程：

一级/二级经销商第三方公司披露终止流程



法律合规负责人岗位职责

一、建章立制

- 1、协助领导构建公司合规管理体系,制定、修订公司的合规手册和其他合规风险管理规章制度。
- 2、制定公司年度合规管理计划,并对照计划进行检查。每月最后一周进行检查,除组织召开合规管理工作会议外,将合规工作情况进行上报,并对计划执行情况进行检查,会后形成通报上报公司领导。
- 3、每月对各部门进行合规考评,考评分数与绩效挂钩。对于连续 2 次以上不合格的,上报公司领导进行处理。

二、培训制度

- 1、每季度第一个月由合规负责人组织法律法规合规培训,做好合规培训记录表及参加人员签到表,并做好培训考核。
- 2、对公司新员工进行岗前合规培训,签订相关保密协议。并对其试用期内合规履行情况进行检查,实行一票否决制。
- 3、对离职员工进行合规谈话,切实履行相关保密协议。对出现泄密等情况,进行法律追责。

三、监督检查

- 1、与客户进行业务互动产生的差旅费不超过 500 元。
- 2、向客户提供与其工作相关的品牌提示物单价不超过 100 元,超过 100 元的上报公司领导审批。
- 3、业务招待费金额超 1000 元应提供清单明细,并报请部门负责人审批备案,人均消费不得超过 300 元。
- 4、禁止一切娱乐休闲报销费用。
- 5、杜绝一切浪费行为,对于人为造成产品污染或破损的,应等额赔偿。

四、规避风险

- 1、公章、合同章、业务章等专用章的使用需邮件申请,待公司批准后方可使用。
- 2、文书及合同的检查与保管。
 - 1) 检查合同的合法性、准确性、完整性
 - 2) 合同到期前一个月由双方协商确定此合同续签或到期终止
 - 3) 每月核查双方发生的业务关系是否在业务合同范围内
 - 4) 每月审查、修改或更新公司各类法律文书及业务合同
 - 5) 每月整理法律文书及合同并装订归档
- 3、协助其他部门起草、审核、修改、完善合同模板和制度配套表格,提供合规合理化建议和意见

五、法律咨询

- 1、主动学习医疗器械行业各项规章制度,以及行业最新规定和案例。每月月会上进行下发一次法律法规最新简报,通报行业内最新法律讯息。
- 2、定期咨询法律顾问,就公司内各项合规管理情况进行通报。并就下一步工作开展提出改进意见和建议。
- 3、协助外部律师进行诉讼材料准备和案情分析,制定诉讼或仲裁方案并提交公司领导和律师研究。
- 4、提供相关法律咨询。

经销商： 青岛博源海越经贸有限公司
(经销商盖章处)

日期：

反腐败保证

本人潘燕青 [姓名] 是青岛博源海越经贸有限公司 (“蓝威二级经销商”) 的合法授权代表, 在此代表我司保证: 我及与我司相关的其他任何人 (包括但不限于我司的各管理人员、董事、股东、雇员、代表及代理人), 都没有直接或间接向任何“政府官员”或政党, 提供或承诺向其提供任何贷款、礼品、捐赠、钱款或其他贵重物品, 以获得或保留业务, 或为任何蓝威代理品牌的厂商或其关联公司或子公司获得任何不当利益。此处所说的“政府官员”包括:

1. 任何政府雇员或官员, 包括任何地区或地方部门、机构或外国政府拥有或控制的企业的雇员或官员;
2. 任何政党官员;
3. 任何公共国际组织雇员或官员;
4. 履行官方职责或任何代表此类实体的人;
5. 政体政党职位的候选人;
6. 医疗卫生专业人士。

我在此进一步保证: 我及与我司相关的其他任何人 (包括但不限于我司的各管理人员、董事、股东、雇员、代表及代理人), 以后也不会直接或间接向任何“政府官员”或政党, 提供 (或承诺向其提供) 任何贷款、礼品、捐赠、钱款或其他贵重物品, 以获得或保留业务, 或为蓝威公司或其关联公司或子公司获得任何不当利益。

我在此确认: 如果我知道任何上述禁止活动, 或我司的所有权或控制权发生任何变化, 那么我将立即通知蓝威公司。

我在此确认: 我或我司的任何官员、董事、股东、雇员、代表或代理人, 都不是中国的政府官员。

我在此确认: 对于在初步培训后及执行协议期间雇用的, 没有参加过蓝威公司要求的初步诚信交易培训的所有面向客户和政府的雇员, 我或我指派的人员 (经过适当培训) 将对他们进行诚信交易培训。该培训将在此类雇员开始推销或销售蓝威公司经营的产品之前实施。在完成培训后, 我们会尽快将包含各相关方参训人员签名的培训出勤表发给蓝威公司。

二级经销商名称 (经销商盖章处): 青岛博源海越经贸有限公司

签名或签章: _____ (经销商法人盖章处) _____

姓名: 潘燕青

签署日期: _____

数据质量保证函

我司在此确认：

1. 我司或第三方的员工了解国科恒泰（北京）医疗科技股份有限公司 对数据上传的要求，并保证按照要求执行。
2. 我司或第三方的员工了解如果未按国科恒泰（北京）医疗科技股份有限公司要求上传数据，将会根据合同约定扣除返利，直至终止经销合同关系。
3. 我司或第三方的员工将按照国科恒泰（北京）医疗科技股份有限公司要求参加数据上传的相关培训。在完成培训后，我们会尽快将参训人员签名的培训出勤表发给国科恒泰（北京）医疗科技股份有限公司。

公司盖章： （经销商盖章处）

日期：

医疗器械质量保证协议书

甲方(供货方): 国科恒泰(北京)医疗科技股份有限公司

乙方(购货方): 青岛博源海越经贸有限公司

为加强医疗器械质量管理,维护消费者合法权益,确保医疗器械质量,甲、乙双方本着平等、合作的原则,依据《医疗器械监督管理条例》、《医疗器械经营监督管理办法》、《医疗器械经营质量管理规范》、《医疗器械经营质量管理规范现场检查指导原则》等有关法律法规,签订如下质量保证协议:

一、甲乙双方必须是合法的医疗器械经营企业。双方经营活动符合医疗器械经营相关法规要求。

二、甲方向乙方提供加盖本企业合同章的采购合同或协议、加盖本企业原印章的《医疗器械经营企业许可证》和《营业执照》复印件、销售授权书原件[授权书应当载明授权人、授权人身份证号码、授权销售的品种、地域、期限,并加盖本企业原印章]及销售人身份证复印件;

三、甲方向乙方提供开具标明供货者、生产企业、医疗器械的名称、规格(型号、生产批号或者序列号、数量、收货单位、收货地址、发货日期等内容的随货同行单,并加盖供货方出库印章。

四、若首次提供资料有变更,甲方应及时提供补充变更的相关文件。

五、甲方提供的产品符合经注册的产品技术要求及国家相关强制标准,并按照法规规定提供相关的资质,包括产品注册证、合格证明文件。

六、甲方提供的进口医疗器械需加贴中文标签及说明书,且标签和说明书符合医疗器械标签/说明书管理办法要求。

七、乙方向甲方提供合法、有效的企业资质证照,并加盖原印章。当资质证照发生变更时,乙方应及时向甲方提供更新后证照。

八、乙方应向甲方提供明确在经营许可证/备案凭证中的合法地址作为发货地址。如乙方的证照发生任何的信息变更,需在新证照生效日前(最迟为生效当日)告知甲方变更信息,以便甲方进行评估以及相关信息的备案或变更。同时乙方应在甲方指定的系统中提交变更后的相关信息以及有效证照。

九、乙方自提货物自交付完毕，司机签署交货单时起，产品的所有权和损失风险转移至乙方，乙方需遵循医疗器械经营质量管理规范的要求，包括但不限于产品收货地址、储运的合规性，并承担运输过程中产品质量保证责任。

十、针对乙方所覆盖授权医院的紧急需求，甲方可接受乙方委托直接发货至其授权覆盖内医院，乙方有责任确保该模式的医疗器械经营质量管理规范合规性，包括但不限于保留所有相关记录等。

十一、乙方应对货物进行验收。对有问题的产品，双方应积极配合，及时妥善解决。如乙方超过甲方规定时限反馈进货问题，产品由乙方负责。

十二、乙方应具备储存、保管甲方所提供医疗器械的场所以及人员的要求，乙方对产品的储运条件应满足产品的标签和说明书上载明的要求，因乙方保管、养护不当而导致医疗器械质量发生问题的，由乙方负责。

十三、当甲方开展召回行动时，乙方应按照甲方的召回指令实施召回，并保存与召回相关的质量记录，内容包括：甲方发出的召回指令、乙方的受影响客户清单、乙方与其客户进行召回沟通的记录、乙方客户反馈的关于召回执行证据的记录、加盖公章的客户返回确认表。

十四、甲方有权对乙方经营波士顿科学提供的产品的经营活动进行现场质量审核，乙方有责任进行配合。

十五、乙方如存在如下情形之一的，甲方有权解除与乙方签订的经销协议，并有权上报药监机构：

（一）存在《医疗器械经营监督管理办法》（国家食品药品监督管理总局令第8号）第五章中任何的违法行为；

（二）存在违反本协议条款“十三”中要求时。

十六、如乙方有下级代理商，乙方与其下级代理商签订的协议中应包含等同于本协议条款“十二”“十三”的内容。

十七、本协议所涉及的内容，与现行法规相悖的则以现行法规的要求为准。

十八、本协议一式两份，甲、乙双方各一份，自签字之日起效。

甲 方：(平台盖章处)

日期：

乙 方：(经销商盖章处)

日期：