

CONTRAT DE FORMATION PROFESSIONNELLE

(Articles L.6353-3 et suivants du Code du travail)

Entre les soussignés :

1) **WAKE UP**, 9-11 rue Anatole de la Forge 75017 Paris

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11755576175 auprès de la Direction Régionale des Entreprises, de la Concurrence, de la Consommation, du Travail et de l'Emploi (DIRECCTE) d'Île de France.

Numéro SIREN de l'organisme de formation : 824 546 063

2) (nom, prénom),

..... (adresse)

ci-après désigné le stagiaire.

Article 1 : Objet

En exécution du présent contrat, l'organisme de formation s'engage à organiser l'action de formation intitulée ***“Certification sur les enjeux économiques, technologiques et humains du secteur Fintech”***

Article 2 : Nature et caractéristiques de l'action de formation

- L'action de formation entre dans la catégorie des actions de ***“d'acquisition, d'entretien ou de perfectionnement des connaissances”*** prévues par l'article L.6313-1 du Code du travail.
- Objectif de l'action de formation : **être capable de mener la conception, le développement et la distribution d'un produit ou service financier innovant qui réponde aux nouvelles attentes des consommateurs.**
- A l'issue de la formation, **une attestation** sera délivrée au stagiaire.
- Sa durée est fixée à **36 heures** réparties sur 6 rendez-vous.
- **Le programme de l'action de formation figure en annexe du présent contrat.**

Article 3 : Niveau de connaissances préalables nécessaire avant l'entrée en formation
: il est exigé un minimum de 5 années d'expérience dans le secteur de la finance (banque / assurance / consulting) pour accéder à la formation.

Article 4 : Organisation de l'action de formation

- L'action de formation aura lieu du **22 mai 2019** au **17 juin 2019** chez WAKE UP (41 rue du Faubourg Montmartre, 75009 Paris)
- Les conditions générales dans lesquelles la formation est dispensée, notamment les moyens pédagogiques et techniques, les modalités de contrôle de connaissances, sont les suivantes :
 - ★ Les cours sont dispensés dans les locaux de WAKE UP, une salle de conférence conviviale pour des petits groupes avec rétro-projecteur.
 - ★ Tous les cours sont présentiels
 - ★ Les échanges avec les intervenants se veulent informels pour faciliter la participation et les échanges entre stagiaires / intervenants et également stagiaires / stagiaires
 - ★ La démarche pédagogique repose en partie sur des témoignages d'entrepreneurs ou de directeurs (marketing, technologiques, financiers) de Fintechs ayant une expérience terrain avancée et sur des ateliers pratiques (code, optimisation de son image online, réflexion sur sa stratégie de carrière)
- La qualification des formateurs :

Nom	Qualification
Anaïs RAOUX	Déléguée Générale de l'Association France Fintech et Présidente fondatrice de WAKE UP / MSc Corporate Finance IESEG School of Management
Sébastien SORS	Serial entrepreneur et Directeur Général de WAKE UP / Ingénieur Polytech Nantes, MS innovation ESCP Europe

- Les invités qui témoignent au cours de la formation (liste non définitive) :

Nom	Qualité
Arthur DE CATHEU	CEO chez Finexkap
Olivier GOY	CEO chez Lendix
Gonzague GRANDVAL	Cofondateur chez Paymium
Laurent DESCOUT	CEO chez Neo Capital & Cofondateur chez KANTOX
Alexis CHAMPION	Fondateur d'IRIS, l'école de l'intuition
Zakaria LAGUEL	Président chez WeSave

Caroline LAMAUD	Cofondatrice chez Anaxago
Michel GALIBERT	COO chez Margo Bank
Christophe MARTINS	Directeur Général chez BtoC
Jordane GIULY	CPO chez Spendesk
Jean-Michel PAILHON	VP Corporate Development chez Ledger
Guillaume CHASLOT	Fondateur chez AlgoTransparency & docteur en IA

Article 5 : Moyens permettant d'apprécier les résultats de l'action

*** Questionnaire numérique individuel ***

Formulaire Google en ligne de 20 questions QCM (de conformité avec pénalité, pondération 1 / réponse) et 5 questions textuelles (600 caractères max / réponse, pondération 8 / réponse)

> Proposé à la fin de la dernière journée de formation - 3 jours pour y répondre

*** Rapport numérique individuel ***

Résultats écrit d'un cas d'étude avec 5 propositions (400 caractères max / proposition) répondant à une problématique actuelle d'un entrepreneur (pondération 20 / réponse)

> Cas d'étude suggéré au premier cours - 2 semaines pour y répondre

*** Organisation de l'évaluation ***

Le jury est composé des deux organisateurs ainsi que d'un expert Fintech consultant externe pour le questionnaire numérique individuel. Les résultats de ce questionnaire sont dépouillés collectivement.

Pour les cas d'étude individuels, c'est l'entrepreneur à l'origine de la problématique qui évalue sur la pertinence des réponses. Un débriefing collectif est organisé avec les formateurs et l'entrepreneur pour s'accorder sur une note finale. Les formateurs évaluent en particulier la prise en compte des connaissances acquises pendant la formation.

Chaque épreuve est évaluée selon trois degrés :

A : excellent

B : acquis

C : non acquis

Il faut un minimum de 80 % de A ou B afin d'obtenir la certification.

Article 6 : Sanction de la formation

En application de l'article L. 6353-1 du Code du travail, **un certificat** mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation **sera remise au stagiaire** à l'issue de la formation lors de la soirée de clôture.

Article 7 : Moyens permettant de suivre l'exécution de l'action

Une feuille d'émargement devra être signée par le stagiaire pour chaque demi-journée de formation.

Article 8 : Délai de rétractation

A compter de la date de signature du présent contrat, le stagiaire a un délai de 10 jours pour se rétracter.

Le délai de rétractation est porté à 14 jours (article L.121-16 du Code de la consommation) pour les contrats conclus « à distance » et les contrats conclus « hors établissement ».

Il en informe l'organisme de formation par lettre recommandée avec accusé de réception.

Article 9 : Dispositions financières

Le prix de l'action de formation est fixé à 1908,33€ HT + la TVA 20% ou 381,67€ net de taxe.

Le stagiaire s'engage donc à verser la somme de 2290,00€ TTC selon les modalités de paiement suivantes :

- 687,00 € (correspondant à 30 % de 2290,00 €) à la signature du présent contrat
- puis 1603,00 € 14 jours après la date de signature du présent contrat.

Le stagiaire peut, s'il le souhaite, effectuer les démarches administratives auprès du CPF pour faire financer la formation (code CPF : 235495). Si tel est le cas, WAKE UP remboursera le Stagiaire à hauteur de la part financée par l'organisme financeur (OPCA / OPCO). Ce remboursement sera effectué dès que WAKE UP aura reçu le paiement de l'organisme financeur.

Article 10 : Interruption du stage

En cas de cessation anticipée de la formation du fait de l'organisme de formation le présent contrat est résilié selon les modalités financières suivantes : remboursement intégral des frais de la formation par virement bancaire.

En cas d'abandon du stage par le stagiaire pour un autre motif que la force majeure dûment reconnue, le présent contrat est résilié selon les modalités financières suivantes : pas de remboursement de la part de l'organisme de formation.

Si le stagiaire est empêché de suivre la formation par suite de force majeure dûment reconnue, le contrat de formation professionnelle est résilié. Dans ce cas, seules les prestations effectivement dispensées sont dues au prorata temporis de leur valeur prévue au présent contrat.

Article 11 : Cas de différend

Si une constatation ou un différend n'ont pu être réglés à l'amiable, le tribunal de Paris sera seul compétent pour régler le litige.

Fait en double exemplaire, à **Paris** le 15 avril 2019

Pour le stagiaire
(nom et prénom du stagiaire)

Pour l'organisme
(nom et qualité du signataire)

Anaïs RAOUX
Présidente de WAKE UP



PROGRAMME ET MÉTHODE

Annexe 1 - Formation certifiante WAKE UP

Cible de la formation :

WAKE UP s'adresse à des professionnels du secteur de la finance (banque / assurance / conseil / audit) - ayant un minimum de 5 années d'expérience - qui souhaitent mettre à jour et approfondir leurs connaissances en matière de finance digitale afin :

- ☐ de devenir intrapreneur au sein de leur structure
- ☐ d'améliorer leur expertise et monter en compétence
- ☐ de créer de nouveaux produits ou services au sein de leur structure
- ☐ de créer leur propre entreprise
- ☐ de rejoindre en tant que collaborateur une Fintech

Les stagiaires sont des salariés ou travailleurs indépendants en provenance de différentes sociétés.

Objectif principal :

À l'issue de la formation, chaque stagiaire doit être capable de prendre en charge ou de participer pleinement à la conception et au développement d'un produit ou service de type "Fintech".

***Fintech, déf.**

Ensemble des entreprises utilisant des modèles opérationnels, technologiques ou économiques innovants et disruptifs, visant à traiter des problématiques existantes ou émergentes de l'industrie des services financiers

Exemples d'entreprises : Leetchi, Finexkap, Alan, Lendix, Anaxago

Sous-objectifs :

1. Apporter un panorama des Fintechs et une vision prospective
2. Faire connaître les différentes technologies du secteur Fintech (robo advisors, blockchain, intelligence artificielle, API)
3. Faire connaître les différentes réglementations en jeu dans le secteur Fintech et leurs implications
4. Transmettre une vision opérationnelle des différents métiers de la Fintech (directeur financier, technique, communication, exécutif etc.)
5. Sensibiliser à la culture startup (mode d'organisation, de collaboration, de gestion des talents, de relation clientèle etc.) liée au secteur Fintech
6. Connaître les qualités humaines clés recherchées dans toute startup Fintech

7. Transmettre les bases du langage du numérique (code HTML, CSS) pour comprendre les fondations des produits Fintech

Déroulé de la formation :

La formation WAKE UP se déroule sur deux soirées et quatre samedis consécutifs de 9h00 à 17h00, du **22 mai 2019 au 17 juin 2019**, chez WAKE UP, une salle de conférence conviviale pour les groupes.

Les deux soirées sont prévues les 22 mai 2019 et 17 juin 2019 de 19h00 à 22h chez WAKE UP.

Lors d'une journée type, les stagiaires sont accueillis à 9h00 autour d'une animation d'équipe. De 9h30 à 17h00 les intervenants se succèdent avec une pause déjeuner animée par l'équipe de formation de 12h45 à 13h45. Par ailleurs, une pause détente est faite toutes les 90 minutes afin de respecter les rythmes biologiques de concentration des stagiaires.

Pédagogie et moyens techniques :

★ Philosophie pédagogique

Avec l'arrivée du numérique, le secteur financier est désormais en constante évolution et cette dernière s'accélère de plus en plus. Les connaissances doivent être mises à jour en permanence voire même anticipées, c'est pourquoi nous prenons le parti de faire intervenir en priorité des intervenants qui sont actuellement sur le terrain et développent la finance de demain. Ce sont donc les entrepreneurs des Fintech et également leurs collaborateurs à des niveaux exécutifs. Ils sont les plus à même d'apporter des informations de terrain fraîches et innovantes.

Par ailleurs, nos stagiaires étant sélectionnés avec un minimum de cinq années d'expérience, notre rôle n'est donc pas d'apporter les bases de la finance mais bien d'actualiser ces bases avec des éléments nouveaux.

Nous privilégions une transmission du savoir par voie orale à travers des échanges les plus informels et libres possibles. C'est pourquoi la taille des groupes de stagiaires est limitée à 15 personnes. Nous voulons faciliter la communication et favoriser les questions / réponses entre stagiaires et intervenants mais également entre stagiaires.

★ Moyens techniques

Nous mettons à disposition de nos intervenants les moyens classiques de présentation comme les vidéo-projecteurs. Par ailleurs, au cours des six semaines de formation, chaque stagiaire recevra par e-mail une newsletter hebdomadaire avec des recommandations de lectures, d'exercices ou de vidéos afin d'approfondir chez soi les sujets abordés.

Pour l'apprentissage des bases du code nous utiliserons des plateformes comme CodeAcademy. Pour les échanges entre et avec les stagiaires nous donnerons un accès à des groupes Slack et des tableaux Airtable dont nous garantirons la modération.

★ Suivi et amélioration

La qualité et l'amélioration de la formation est notre priorité. C'est pourquoi un questionnaire de satisfaction sera transmis par e-mail à la fin de chaque journée de formation. Il tentera d'évaluer la satisfaction au niveau : de la clarté de l'intervenant / de la qualité du contenu / des attentes non satisfaites sur le sujet / du confort du déroulement de la journée

De plus, la présidente et le directeur général de la société de formation WAKE UP seront présents tout au long de la formation pour assurer notamment la coordination du programme et la relation client.

Programme détaillé de la formation (non définitif et pouvant être modifié) :

→ Soirée de lancement - 22 mai 2019

Networking avec les alumni du programme Fintech

Partage des évolutions professionnelles dans le secteur Fintech et financier en général

→ Samedi 1 - 25 mai 2019

L'histoire d'une révolution technologie et humaine

- Marché & chiffres clés du secteur
- Panorama et cartographie des acteurs
- Proposition de valeur des Fintech
- Relation avec les institutionnels vu depuis les Fintech

Innover avec la réglementation, c'est possible

- DSP2 & Agrégateurs de comptes bancaires
- Impact business & stratégique dans le monde des PFM
- Redonner le pouvoir aux clients

Ce qu'il faut pour dépoussiérer le monde de l'assurance.

- Le marché de l'insurtech
- Les barrières à l'entrée
- Focus sur l'assurance santé

Une startup qui vaut plus qu'une banque ?

- Les néo-banques
- Stratégie de croissance
- La techno : better done than perfect

→ Samedi 2 - 1er juin 2019

WAKE UP - 9 rue Anatole de la Forge - 75017 Paris

SAS au capital de 1000 € - RCS Paris 824 546 063

T : +33 (0)1 76 35 02 24 – M : bonjour@wake-up.io - S : www.wake-up.io

AR

L'intuition et la créativité, ça se travaille

- Les fondements scientifiques sur l'intuition
- Exercices pratiques pour la développer
- Comment décider plus rapidement ?

À 40 ans, il repart de zéro et devient leader de son marché. Le cas October.

- Crowdlending et marché du prêt aux PME
- KYC, fraude & process
- Européanisation d'une Fintech
- Pacte d'actionnaire et stratégie de levée de fonds

Atelier : on code !

- Apprendre à communiquer avec un développeur
- Sensibilisation à la dette technique

L'ère des robo-advisors

- Les éléments clés de différenciation
- Des modèles BtoC aux modèles BtoB

→ **Samedi 3** - 8 juin 2019

Comment passer de zéro à 50 000 clients ?

- Générer des leads
- L'art du funnel de conversion
- Outils et méthodes d'automatisation
- Techniques de growth hacking

Atelier UX : l'importance d'être centré sur ses utilisateurs.

- Le bon équilibre entre sécurité et simplicité
- L'importance de la roadmap produit
- Organiser efficacement ses équipes produit

Le time to market chez les robo-advisors est (enfin) arrivé.

- Priorité au produit ou au marketing ?
- Nouvelles stratégies d'acquisition des clients
- Gérer le décalage de time-to-market

Atelier d'influence digitale

- Stratégie de présence sur les réseaux
- Relations presse, influence et branding

→ **Samedi 4** - 15 juin 2019

La blockchain-bitcoin, au delà des buzzwords, une révolution sociale.

- Démystifier le buzzword
- Le sens derrière le BitCoin
- Opportunités business sur les données privées

L'intelligence artificielle au service de la Fintech et de l'humain

- Les différents types d'IA
- Application financières
- L'enjeu de donner un but à l'IA

Des milliards d'euros pour la planète. Un investissement rentable ?

- Nécessité d'une finance durable
- Où sont les bons investissements ?
- Le sens que l'on donne à l'argent

Quels types psychologiques pour créer des équipes complémentaires ?

- Cartographie des talents dans une Fintech
- Analyse psychologique des postes émergents

→ **Soirée de clôture** - 17 juin 2019

Bilan sur les apprentissages au cours du programme

Dîner de clôture