Contactar

contacto@eduardohurtado.info +56990377235

www.linkedin.com/in/ eduardohurtadop (LinkedIn)

Aptitudes principales

Tecnología de la información Contratos de licencias de software Administración Servidores Linux Redes y Telecomunicaciones Soporte Microinformática Atención de clientes

Certifications

AWS Certified Cloud Practitioner
AWS Cloud Quest: Cloud
Practitioner
Certificado Verificado de edX
para el curso Fundamentos de
Ciberseguridad: un enfoque práctico

Eduardo Hurtado Palacios

Account Manager TIC Pyme Ingeniero Informático (egresado)

Iquique, Tarapaca, Chile

Extracto

Apasionado de las TIC y de la atención de clientes, siempre en búsqueda de nuevos conocimientos y desafíos.

Experiencia

TeamWork Chile Account Manager TIC Pyme noviembre de 2019 - Present (3 años 3 meses) Iquique, Tarapacá, Chile

Account Manager de clientes carterizados segmento PYME para el mandante Telefónica. Chile, con la función de asesorar a clientes en nuevas y mejores soluciones en el área de las TIC

Appen

Agente independiente agosto de 2022 - Present

Genero ingresos adicionales en mis tiempos libres como agente independiente para proyectos de recogida de datos, transcripciones de audio y evaluación de contenido para entrenamiento IA. Freelance.

Telcongongora Limitada

Ejecutivo Desarrollo / Supervisor Comercial Segmento Pyme septiembre de 2015 - julio de 2019 (3 años 11 meses)

Iquique, Chile

Encargado de manejar una cartera con 160 clientes Empresa para mantención y generación de nuevos negocios para el mandante Entel Chile. Además, ocupo el cargo de Supervisor del departamento, teniendo a cargo la gestión de dos ejecutivos con sus respectivas carteras. Terminé desempeñándome como Supervisor Comercial a cargo de los segmentos captura fijo y móvil de toda la oficina.

Control Systems Ltda Ejecutivo Comercial julio de 2012 - septiembre de 2015 (3 años 3 meses) Empresa comercializadora de materiales industriales. El cargo consiste en visitar en terreno a los clientes de la cartera asignada y clientes potenciales, levantando requerimientos y pesquisando negocios, además de asesorar en soluciones para las tareas que la industria requiere. También me hago cargo de supervisar personal en la prestación de servicios contratados.

Tiendas Paris
3 años 4 meses

Jefe de ventas
abril de 2008 - julio de 2010 (2 años 4 meses)
Iquique, Tarapaca, Chile

Soy trasladado como Jefe de Ventas a la nueva tienda París Iquique, haciéndome cargo de varios departamentos del área Electro, Tecnología y Hogar. Este cargo implica la gestión comercial de los departamentos asignados, como también el control y gestión del personal a cargo.

Jefe de ventas abril de 2007 - abril de 2008 (1 año 1 mes) Antofagasta, Región de Antofagasta, Chile

Haciéndome cargo de la gestión comercial de los departamentos de Mueblería y Blanco, para en junio ser designado a los departamentos de Línea Blanca, Electrodomésticos, Menajes, Decoración y Gourmet.

Ripley Chile
3 años
Supervisor comercial
agosto de 2006 - abril de 2007 (9 meses)

La Dehesa, Santiago

Encargado de la gestion comercial de los departamentos de Tv-Video, Audio, Electrónica Menor, Fotografía, Telefonía Móvil, Computación y Video Juegos, logrando buenos resultados en el período comercial Noviembre-Enero, obteniendo todos los bonos por cumplimiento de ventas y la mejor colocación de ventas crédito de la sucursal.

Jefe informática mayo de 2004 - julio de 2006 (2 años 3 meses) lquique, Tarapaca, Chile

Encargado de la administración de los recursos informáticos de la sucursal, Planificar los presupuestos y mantenciones necesarias y brindar el primer soporte a los usuarios locales ante los distintos requerimientos.

Educación

Instituto Profesional IPP

Ingeniero informático mención Ciberseguridad, Ingeniería informática · (julio de 2018 - octubre de 2022)

Universidad de Pacífico - Chile

Diplomatura, Administración y Gestión mención Contabilidad y

Finanzas · (agosto de 2008 - agosto de 2009)

Universidad Arturo Prat

Grado en Derecho, Derecho · (marzo de 1996 - julio de 1999)