

凡科销售系统

企业销售管理解决方案

快速实现获客增长,提升企业销售业绩



中国每分钟新增8家公司,新的创业风潮你注意到了吗?





每分钟新增8家公司



全国企业数量



全国销售人员

8000万销售生存现状



获客难

300个电话+150分钟通话=5个有效拜访



流动性高

61%离职率=86%客户被带走

触达低

500张名片-99%被丢弃=5个跟进

成交率低

10场展会÷1000个客户=0.1%成交率

信息大流量时代,企业的销售方式也该升级了



如何让陌生人成为客户?

10亿用户活跃在微信群里,不加好友,如何与客户联系沟通?

如何精准把握客户需求?

销售如何了解客户行为轨迹, 预测客户潜在意象?



企业如何沉淀客户资产?

如何不让客户资源随销 售离职流失?

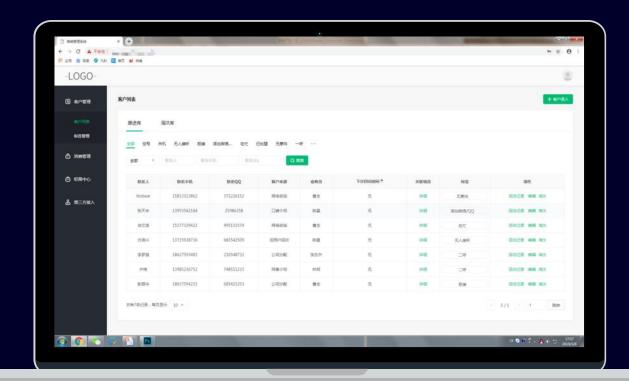
如何提升营销推广转化效果?

企业投入大量资金进行市场推广和 广告投放,如何让转化效果最大化?



凡科销售系统是什么?





凡科重新定义销售

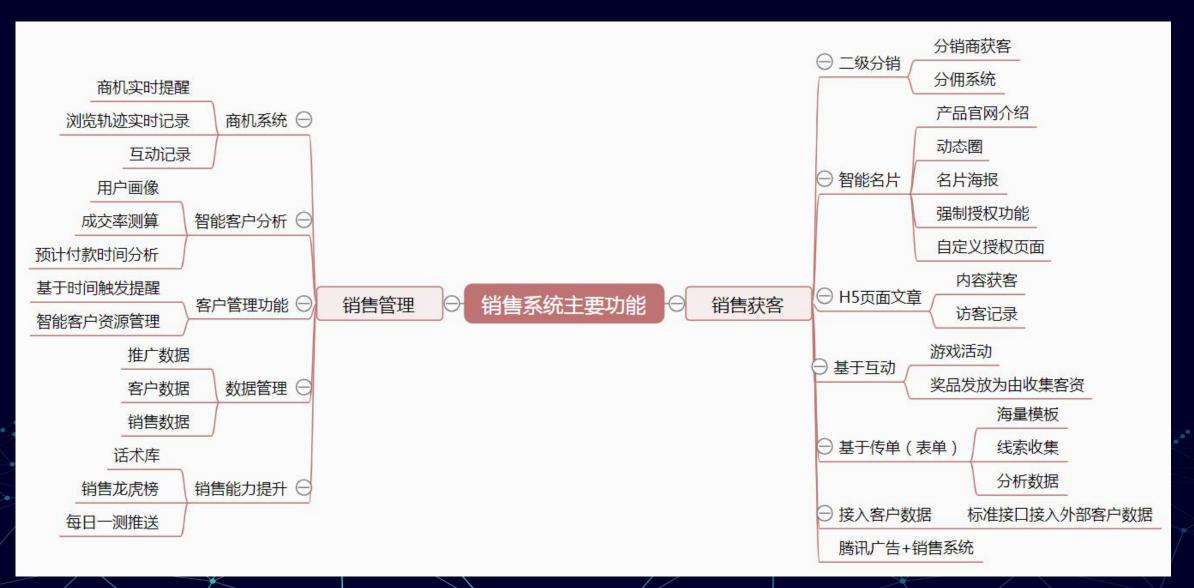
扩展企业获客途径,快速实现获客增长。 提升企业管理能力,提升客户转化率。

凡科销售系统,向企业提供品牌展示、 推广获客、跟进转化、数据管理一体化 的解决方案,助力企业提升客户转化率、 提升销售管理效率,并将客户沉淀为企 业的核心资产。

产品功能规划



解决企业销售获客及销售管理两大难题,让销售更简单高效。



近期上线计划









代理商自行招收分销商,并为分销商创建业务员的员工帐号,由分销商向代理商推荐客户。

分销商推荐客户的方式有两种:

▶ 接入第三方代理平台并设置推荐注册链接后,客户可通过分销商的专属推荐链接注册帐号;



〉 分销商直接在系统上录入客户信息,并跟进后续转化。

涉及模块

员工管理

客户管理

第三方接入

获客工具

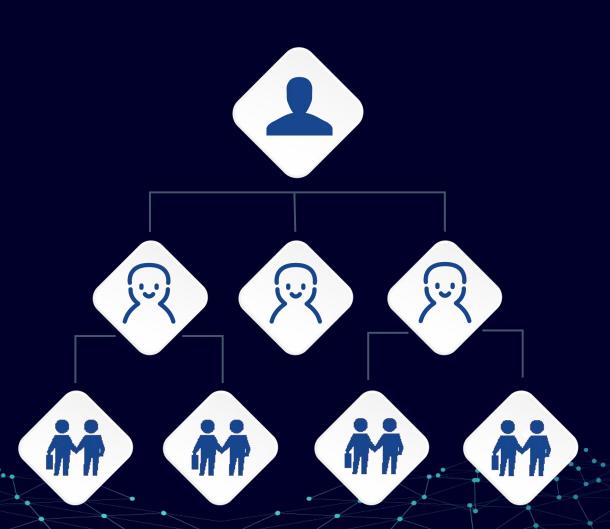
分销功能



代理商

二级分销商

消费者



涉及模块

员工管理

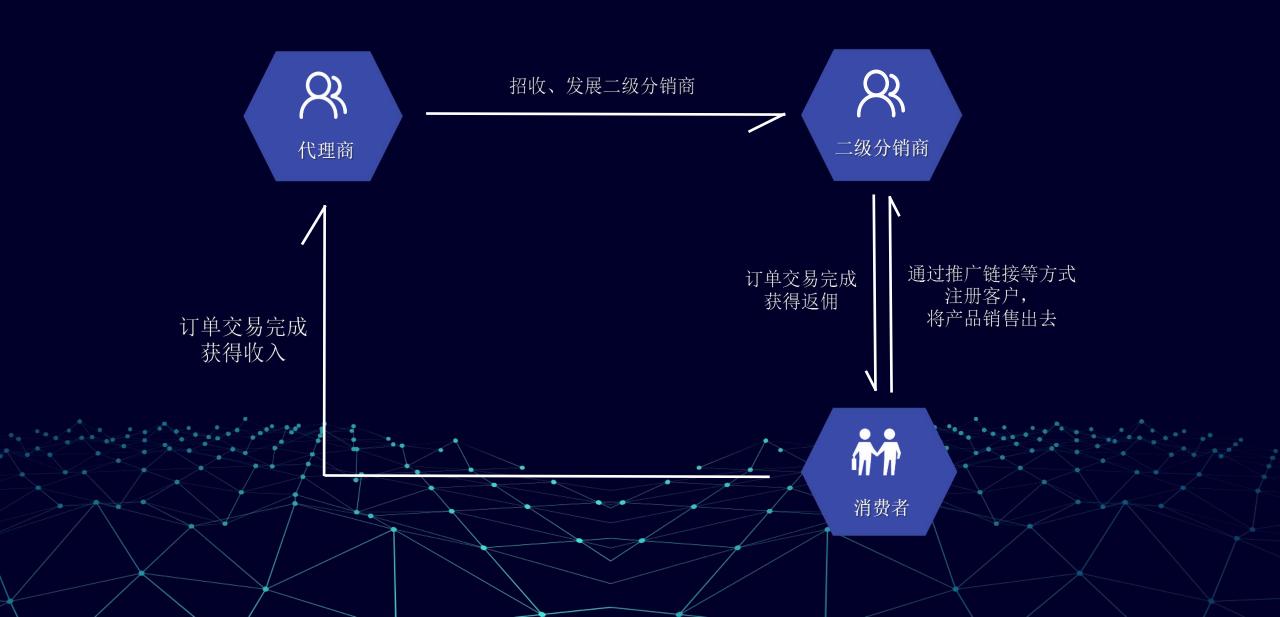
客户管理

第三方接入

获客工具

分销功能



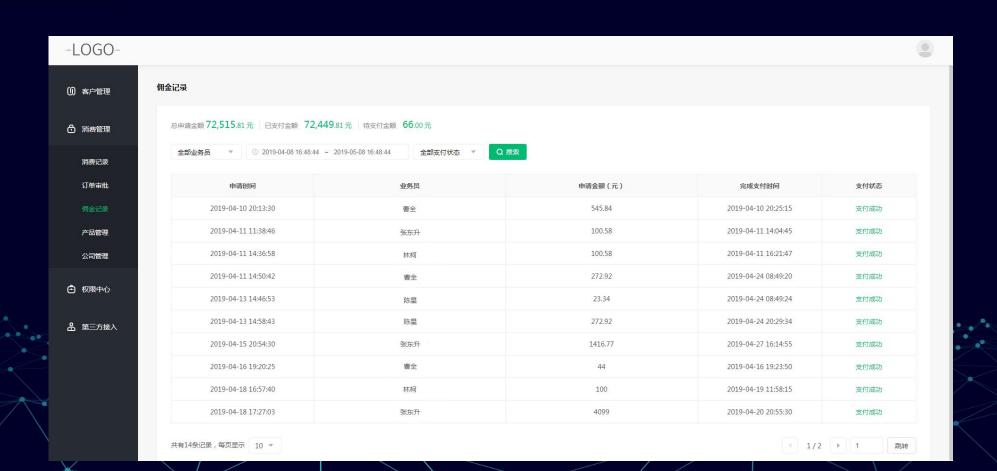


分销功能



分佣功能

代理商可根据约定,对有业绩的分销商进行分佣。



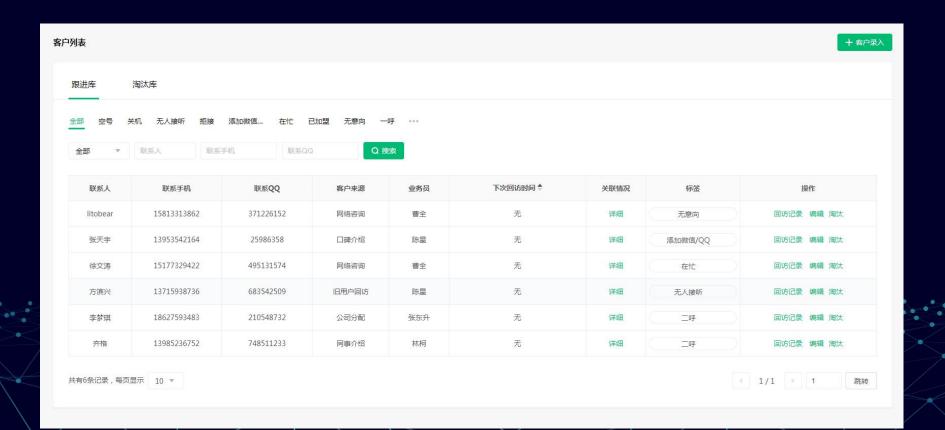
涉及模块

员工管理

销售CRM系统

W

- 提供管理系统,可在系统上跟进客户,提供回访情况记录、客户状态、客户标签等。
- > 对已成单的客户支持订单录入,并由管理员审批。



涉及模块

客户管理

消费管理



文章获客功能



1. 文章嵌入名片

销售把分享嵌入名片的行业 文章分享到社交圈里面获客



2. 支持小程序端

销售可在小程序上分 享文章与跟进客户

3. 营销库(海量行业爆文)



4. 一键转化

微信文章一键转化为 获客文章

5. 访客智能数据

访客记录阅读次数,意向客户行为轨迹一目了然, 针对性跟进。





6. 访客提醒

通过小程序的服务消息提醒,让您不错过 任何一个意向客户。

名片获客功能







Thank You

