

2096/4453 支,平均管理费率 0.80%/1.27%,其中 510/3054 只管理费率大于 1.2%,占比分别为 24.3%和 68.6%。简单以 2022 年管理费为基数估算,若后续主动权益类费率调降至 1.2%,则我们预计对 2023 年权益基金管理费影响为-6.6%。

表 1: 权益基金费率调降对基金管理费影响					
	基金支数	费率大于 1.2%基金支 数占比	2022 年管 理费(亿 元)	预计调降影响(亿 元)	对 2023 年权益基金管理 费影响(%)
股票类	2096	24.3%	192.0	-8.7	-4.5%
混合类	4453	68.6%	695.6	-49.9	-7.2%
合计	6549	54.4%	887.6	-58.6	-6.6%

注:统计日期为7月9日,"预计调降影响"假设降费政策于7月落地,2023年影响剩余5个月的管理费收入

资料来源: wind, 信达证券研发中心

二、海外经验表明基金综合费率下行首先冲击渠道费率

与国内相似,美国共同基金费用及手续费主要包括管理费率(On-going expenses)和销售费率(Sales loads)。管理费包括投资组合管理、基金管理、每日基金会计及计价,基民服务和分销费用(12b-1)等,主要以基金资产的年度百分比计费。而销售费主要分为前端付费、赎回付费及随时间付费。

权益共同基金管理费率经历了长期温和下滑,而销售费率在降费过程中首先经历大幅调整。基金管理费方面,自2000年以来,按基金资产加权的股票型/混合型/债券型基金费率从2000年的0.99%/0.89%/0.76%降至2021年的0.47%/0.57%/0.39%,22年间分别下滑了-53%/-36%/-49%。销售费率方面,从1990年至2010年,销售费率已从100bps大幅跌至11bps,为降费过程中首先受到冲击的部分。



图 5: 股票基金综合费率下行主要受销售费率下行驱动
—综合费率 销售费率 — 管理费率
250 200 - 150 - 100 - 150 - 100

资料来源: ICI, 信达证券研发中心

没有销售费用的免佣基金(No-load share classes)崛起是基金销售费率下行的重要影响 因素。2000年以来,无 12b-1 收费的免佣基金销售总额持续增长,2022年占到长期共同基金销售总额的 91%。免佣基金的崛起主要有三点原因,一是"DIY"投资者选择通过折扣券商或直接向基金公司购买产品;二是基于费用补偿,免佣产品带动基金投顾成为财富管理的重要新模式,基金资产转向收取投顾费用的专业投顾和全能经纪平台。ICI 研究显示,截至2021年,有 80%的基金投资人在购买基金时会求助投资顾问;三是 401 (K) 计划和其他退休账户也增加了免佣基金的规模,截至 2021年,401 (K) 计划中 95%的共同基金资产不收取销售服务费,从规模来看,共同基金逐渐成为 401 (K) 计划的主要投资资产,401 (K) 资产总计 8.0 万亿美元,其中 5.0 万亿为共同基金,占比超 62%,较 2000年的 47.8%明显提升。