创业想要成功须具备三大条件

小米董事长兼 CEO 雷军

11 月 18 日,金山办公在上海证券交易所科创板上市。这是继金山软件、小米集团后,我把 第三家公司送上资本市场。为了这一天,我们等了 20 年。

在普通人看来,我们今天取得的成就,是绝大多数人一生望尘莫及的。但是,创业绝对不是 人干的活,是阿猫阿狗干的活。如果没有钢铁般的意志,是绝对干不了的。

现在,想要创业成功须具备三个条件:第一,要有一个巨大的市场,否则,想把公司做成是不可能的;第二,要找到一群超级靠谱的人;第三,相比同行而言,要有一笔永远也花不完的钱。 具体来说,创业要做到几下几点。

第一,创业要先问自己,能为社会解决什么问题。很多人以为创业就是先去开一个公司,去做一个项目。其实,创业首先要问自己,我能为社会解决什么问题?这里包含两层意思:第一就是社会存在什么问题,也就是市场有什么需求,大众有什么"痛点"。第二就是我能不能够解决这样的问题,我有没有这样的资源和能力去帮助大众解决他们的"痛点"。

在今天的互联网时代,通过互联网可以面向全国甚至全球市场,任何一个小的细分领域,只要能够做好,都可以做出很大的市场规模。所以如果想创业,那么首先要问的不是什么行业机会大、市场大,而是要问自己擅长什么,有什么硬本领可以为他人解决问题。

第二,找到靠谱的合作伙伴。事情是人做出来的,人对了,事情才可能对。小成功靠个人,大成功就需要团队。创业本身是一件有很大风险的事,行业选对了,项目做对了,成功概率增加一倍。但是,如果合伙人找错了,团队出问题,失败概率增加十倍。所以,人的"靠谱"比他可以贡献的资源和能力更重要。

第三,寻找低风险创业的路径,控制风险。创业虽然是一件冒风险的事情,但是创业不应该成为赌博。特别是对于资源相对匮乏的普通人,不应该把自己和全家人的身家都押上去。风险跟收益,有的时候不一定成正比。而是要找到一种低风险创业的路径,制定风险兜底的方案,最大限度地控制风险。创业不能只靠勇气,更不要卖房子拿一大笔钱去投资。