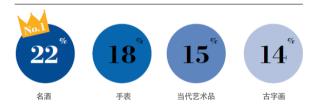
数说高净值人群都喝啥酒

酒的收藏价值

中国的酒文化源远流长,在中华民族五千年历史长河中,酒和酒文化一直占据着一席之地,是绚烂的千年文化中浓墨重彩的一笔。按目前中国市场习惯,酒通常被划分为白酒、葡萄酒、洋酒、啤酒、果酒和黄酒等,这些酒类占有市场份额较高,各饮酒群体的规模也较大。

2019 年高净值人群收藏排名



高净值人群品酒趋势变化



高净值人群饮酒特色

白酒: 国饮、浓烈、过瘾,饮酒群体以男性为主(75%), 平均年龄37岁,且宴请与送礼是主要的消费场景,最受青睐的品牌是五粮液与茅台。

葡萄酒:健康、优雅,是女性自饮时最喜欢的酒类,最受青睐的品牌是拉菲。

洋酒:精致、独特,平均单瓶消费价格最高(750元),精 美的洋酒如同艺术品,是男士收藏与女士送礼的首选酒类,最受 青睐的品牌是轩尼诗和人头马。

啤酒:清爽、畅快,价格便宜,但购买频率最高,是男性自饮时最喜欢的酒类,最受青睐的品牌是百威和青岛。

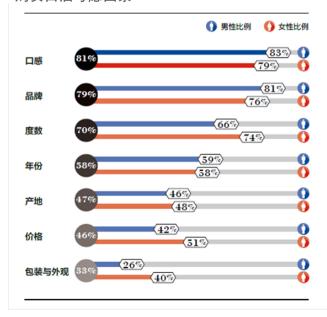
白酒

白酒是中国特有的蒸馏酒。白酒饮酒人群呈现出明显的性别差异,男女比例达 3:1,平均年龄为 37 岁,92% 已婚,均在所有酒类中最高。五成以上的饮酒人群消费价格带在 500-1000 元,以高端白酒为主。

白酒饮酒人群画像

性别分布	75% 男性 25% 女性		
平均年龄	37岁		
婚姻状况	92% 已婚		
购买频率	28% 毎月 30% 毎季度 10% 毎半年 31% 按需购买		
平均消费价格	600元 (五成以上集中在500~1,000元)		
主要消费场景	宴请、送礼		
重点考虑因素	口感、品牌、度数、年份		
青睐的品牌	五粮液、茅台、剑南春		

购买白酒考虑因素



胡润研究院发布《2019中国酒类消费行为白皮书》,揭示了后物质时代下中国高净值人群酒类消费新趋势、酒类消费行为特征,以及对新零售的认知。

葡萄酒

葡萄酒作为西域美酒,在最初便带着优雅、高贵的标签。

葡萄酒的饮酒人群性别差异并不明显,女性略高,占比51%,是女性在自饮和收藏时的首选酒类。总体上,葡萄酒饮用人群的平均年龄为34岁,已婚比例为86%,购买葡萄酒的平均价格在500元。

葡萄酒饮酒人群画像

性别分布	49% 男性 51% 女性		
平均年龄	34岁		
婚姻状况	86% 已婚		
购买频率	42% 每月 $29%$ 每季度 $6%$ 每半年 $23%$ 按需购买		
平均消费价格	500 元		
主要消费场景	自饮、宴请、收藏、送礼		
重点考虑因素	口感、品牌、葡萄种类、产地、年份		
青睐的品牌	拉菲		

购买葡萄酒考虑因素



洋酒

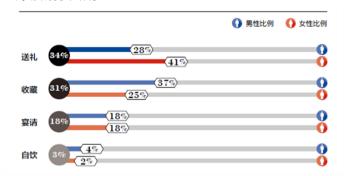
洋酒在广义上是进口酒的统称,但为了与进口啤酒、葡萄酒区分,洋酒通常意义上指的是进口烈酒,主要有威士忌(Whisky)、白兰地(Brandy)、伏特加(Vodka)、朗姆酒(Rum)、龙舌兰酒(Tequila)和金酒(Gin)这六大类。

洋酒的饮酒人群中,男性略高于女性,占比 53%,平均年龄在34岁,已婚比例为 85%。

洋酒饮酒人群画像

性别分布	53% 男性 47% 女性	4 * * * * * * * * * * *	
平均年龄	34岁		
婚姻状况	85% 已婚		
购买频率	14% 毎月 28% 毎季	季度 19% 每半年 38% 按需购买	
平均消费价格	750元		
主要指表场景	送礼、收藏		
重点考虑因素	口感、品牌、洋酒种类、产地、价格		
青睐的品牌	轩尼诗、人头马、芝华士	:	

洋酒消费场景



啤酒

啤酒是消费量最大的酒类,以其清爽的口感成为诸多饮酒人 士的日常饮品,尤其是在夏季。

啤酒的饮酒人群中,男性占 55%,高出女性 10%,平均年龄为 34岁,已婚人士达 87%。在购买频率上,啤酒是购买频率最高的酒类,过半人士有每月购买的习惯,平均消费价格在 21元。