



15강

피봇? 피봇? 어디서 많이 들어봤는데... Pivot

1. 핵심 키워드 | Pivot

피봇이란 예측 불가능한 상황과 빠른 속도로 변하는 외부 환경에 따라 기존 사업 아이템을 바탕으로 사업의 방향을 다른 쪽으로 전환하는 것을 뜻합니다. 기존 사업 아이템이나 모델을 바탕으로 사업의 방향을 다른 쪽으로 전환하는 것입니다.

2. 필수 어휘

entrepreneurship: 기업가 정신

translate: 해석하다

shift: 바꾸다

accommodate: 수용하다

preference: 선호

implication: 암시

3. 실전 대화

A: We're still in the process of pivoting. (저흰 아직 피봇 중이에요.)

B: That's a good point. (좋은 지적이에요.)

A: What is Pivot? (피봇이 뭐죠?)

B: Pivoting is an essential process of a startup translating feedback into a change in its business model.

(피보팅이란 스타트업들이 피드백들을 해석하여 비즈니스 모델의 변화를 만들어 나가는 필수적인 과정이죠.)

4. 응용 연습

1. 그 세미나는 스타트업들이 피봇을 하는 5가지 골든룰에 관한 것이었습니다.

→ The seminar was about the 'Five Golden Rules of Pivoting For Startups'.

2. 피봇하는 것은 간단한 게 아니에요. 고객 선호도 변화를 수용하도록 경영 전략을 바꾸는 것은 항상 쉬운 게 아니에요.

→ Pivoting is not simple. Changing business strategies to accommodate changes customer preferences isn't always easy.

3. 피봇을 할 때 새로운 영역을 고려하기 보다는 그들이 있는 시장 안에서 피봇이 이루어집니다.

→ When they pivot, they pivot inside their market instead of considering new areas.

4. 스타트업이라는 맥락에서 피보팅은 좀 더 복잡적이며 방대한 의미를 지니고 있습니다.

→ In the context of startups, pivoting is much more complex and can have broader implications.