

[快递公司](#) [快递加盟](#) [菜鸟驿站](#)

关注者

2,742

被浏览

14,651,306

菜鸟驿站为什么那么多转让的？

[关注问题](#)[写回答](#)[邀请回答](#)[好问题 34](#)[35 条评论](#)[分享](#)[...](#)

582 个回答

默认排序 

知乎用户1uITBK

[+ 关注](#)7112 人赞同了该回答 

做生意之前你最好深刻理解经济学两条最基本定律，其中一条就是说，在[完全充分竞争+](#)的市场，其做生意的利润是无限趋近于0的。

另一条最基本定律讲的是，[价值+](#)是用来衡量一个东西稀缺程度的数值。这我在别的帖子里有讲到。这两条基本定律你掌握好了，真正的明白了，可以看透很多经济学上的问题，做出比常人强的多的判断，而且不光是在赚钱上面。

通俗一点说呢，就是说这个市场如果竞争的人特别多，那么它就是没钱好赚的。什么样的市场竞争多呢，就是准入门槛特别低的。门槛有很多种，比如说需要的资金，需要的技能，需要的人脉，这都是门槛。

那我们就分析一下这个菜鸟驿站需要的技能：没有技能，只要有嘴巴能说话，有腿能走路，有手能分拣快递就行。

需要的人脉：没有。比如不需要认识[银监会+](#)的大佬给你一个执照。你要想开个银行就不行了，必须银监会给你个执照，你没人脉，你不可能开银行。

需要的资金：几万块，就是中产阶级一两个月的工资而已，这算什么门槛啊。

所以得出的结论就是这个生意是零门槛的生意，那么它就是一个充分竞争的生意，那么它的利润就趋近于0。

转让费是所需资金里面的一种。从转让费里呢，还能看出一些其他的名堂，转让费高的不见得能赚钱，但转让费低呢肯定没什么利润。比如说一个品牌汽车的[4S店+](#)，在某一个城市需要转让，那一般得几百万。这么高的转让费，那通常说明这个生意里面啊，它有人脉的门槛。因为你这个汽车4S店，你得需要汽车厂家批准你才行，不是什么人都能干的，这就是个人脉的门槛，有这个门槛你就能赚很多钱。而且呢，转让费是和回本速度挂钩的，也就是说转让费反映出你的利润有多少。所以呢，不要认为转让费低的生意你可以做。这些“机会”都在暗中标好了价格，你进去就是浪费时间。

同样的类似的生意，还有什么便利店，奶茶店，服装店，[滴滴+](#)。基本上100万以下都不能算是有资金门槛。也就是说没有做头。除非你有别的门槛。请注意，像早点铺子算是有门槛的生意，因为一般人还真没有能力做那些早点。如果一般人可以又快又好的做出那些早点，不比街上卖的差，他还真具有开早点铺的能力，而且还真能赚钱。这就是能力门槛。

另外这个利润趋近于零啊，要详细解释，这个利润指的是生意的利润，所以是不包括工资在内的。也就是说这种生意呢，如果你是比较稳定的生意，建立了很长时间了，挣份工资还是可以的。但是你想说赚的比打工多，那就不大可能了。因为工资算是一个生意里面的成本部分，它不算利润部分。所以这种生意呢，只适合找不到工作的人干，不适合想赚的比打工多的人干。

这个菜鸟驿站还有一个很严重的问题，就是一个加盟连锁。加盟连锁的店是严重受制于总公司的，尤其你这一方呢，是小老百姓，又没什么本钱，对方是超级大公司，你们俩的实力就是大象和蚂蚁的关系。像这种实力差距很大的加盟关系，那对方想怎么捏吧你，就怎么捏吧你，名义上你是加盟，实际上呢就等于是劳务外包。或者说公司不想养员工，比如因为不好监督劳动，而把员工变成了合同外包人员。名义上你是老板，实际上你就是没有五险一金的员工，而且自负盈亏。这一段请大家好好读几遍才能理解。所以100个连锁加盟，有90个都不是啥好东西。你想想总公司比你有权，比你强势的多，他干嘛分给你什么利润呢？他干嘛不自己留着利润呢？好比你和另外一个人坐牢，是室友。你是60公斤眼镜男，他是120公斤肌肉男，你能得到什么好处？我建议大家要非常谨

169M

人是让利的，而且呢加盟麦当劳要几千万，上亿，不是一个小加盟商。而你加盟一般大公司，他们一定是算得很清楚的，把各种隐形的，明面的费用刨了以后，你实际上剩的利润是很薄的，他肯定是精心计算了的，就像卖排骨的，把肉都剥的差不多了，再卖给你。像你这种不需要什么本钱的加盟，等于是竞争者很多，他没必要给你什么好的利润。比如你去干滴滴，他们也是精心计算了的，虽然看起来流水不少，但你把车的折旧和运行费用刨了以后，你会发现你没什么利润，搞不好利润并不比拧螺丝高，因为你这个工作时长很长。

所以说你不要轻易做生意，因为很可能普通人因为能力，条件所限，能做的生意都是没门槛的生意。这也是为什么10个生意里面有9个都要倒闭的主要原因之一。再说的难听点，就是一群既没技能，也没资金的人，甚至可能还找不到工作，不老老实实打工，了此一生，或者学了技能以后再出来做生意，而是直接短平快，做着发财梦去做不动脑子的小生意，最后赔一个底儿掉。

编辑于 2023-01-09 06:14

▲ 赞同 7116

● 5 条评论

🔗 分享

★ 收藏

♥ 喜欢

收起 ^



爆爆大魔王

一个普通人。

+ 关注

1.7 万人赞同了该回答

去年我表哥接手了一个菜鸟驿站⁺，花了65000元，干了4个多月就急着转让了，用我表哥的话来说：“我还想多活几年。”

当时表哥打算接手那个菜鸟驿站的时候，我也帮忙参谋了一下，怎么算都赔不到钱，表哥跟我表嫂两个人干，一个月赚一万左右没问题，但挺辛苦的。

菜鸟驿站出库一个快递，能到手3毛钱到6毛钱不等，那种大一些的快递能多一些，但也有限，平均下来就按5毛钱算，一天收500个快递，也有250元的收入，而且邮寄快递的收入也不少，发一个标准件提成3元到4元，哪天都有20左右个。

那个驿站的上个老板，跟我表哥承诺过，一个月至少能出库15000个快递，平均每天至少500个，收入还是很稳定的，如果达不到这个数量，他原价收回驿站。

事实也真如人家讲的那样，小小的驿站平均每天都能出库五六百个快递，再加上邮寄快递，每天都能到手300元到400元左右，抛去房租什么的，一天到手300多没问题，一个月下来的收入在一万左右。

表哥和表嫂以前在厂子里打工，挺能吃辛苦的，但这两口子才接手驿站半个月，就已经愁眉不展了，原因如下：

1、从早忙到晚，没有休息时间。

早上7点半开门，这个时间段来的都是要去上班、上学，出去买完菜、晨练回家的人，陆陆续续忙到中午11点左右，这个时间的人特别多，一直要忙到下午两点左右，紧接着几个快递公司⁺来送件，两个人负责入库、分拣，忙到下午5点多，又会来很多人取件，一直忙到晚上8点才下班。

2、每天只能吃一顿踏实的饭。

早上6点多起来收拾自己，然后吃口早餐，到了驿站就开始忙，中午饭、晚上饭都没有固定时间，有时候家人给送点热乎饭，等忙完去吃的时候，饭都已经凉了，用微波炉打一下，再开始忙的话，一顿饭可能要分好几次来吃，除了早餐以外根本吃不到一顿安心的饭。

3、除了过年以外没有假期。

家里有事的时候，必须得找人帮忙打理驿站，不然客人来了发现关门，很容易遭到投诉，投诉一次好几天都白干了，而且每天下午快递公司来送件，驿站没人是不行的，要么堆在驿站门外，要么就得赶忙回去把快递收下忙完事儿再入库。

4、遇到难缠的客人很糟心。

驿站取代了很多快递公司上门送件儿的服务，所以一些客人心里难免不满，开设驿站的人莫名其妙就变成了人家的出气筒，找件的速度慢了、让人家等得久了，都会遭到人家的不满，言语表达还算



下载知乎客户端

与世界分享知识、经验和见解



相关问题

菜鸟驿站为什么会有那么多转让的？ 3 个回答

菜鸟驿站为什么那么多转让？ 9 个回答

以上这4个开驿站的辛酸，只有驿站老板才懂，那种身心疲惫的感觉不是一般人能承受的，所以才会有转让的想法。

我表哥跟我表嫂接手菜鸟驿站3个多月的时候，就已经受不了那份艰苦了，一个月到手一万左右，平均每个人也就是5000左右，跟在厂子上班赚得差不多，但却比在厂子上班辛苦了不止一点点，最起码在厂子上班有固定的吃饭时间啊，加班也是自愿的，开驿站有一种身不由己的感觉。

于是我表哥就张贴出了转让的告示，大概一个月左右就把驿站兑出去了，当时花了65000兑来，转让出去也收了65000。

表哥跟表嫂开驿站4个多月，一共赚了42000多块钱，可我表哥对驿站毫无留恋，他说：“这玩意要是再干一段时间，不光我们俩身体扛不住，精神都容易崩溃，我还想多活几年。”

菜鸟驿站转让的情况，在我们当地已经很常见了，只有那种不怕辛苦，不想打工，而且预算不多的人才会去经营驿站。

虽说干菜鸟驿站挺辛苦的，但却非常适合想要小本经营，赚点辛苦钱的人来做。

关于菜鸟驿站转让的原因，简单总结一下就是：付出得不到应有的回报。

发布于 2023-01-03 12:43



影岛海男

Doctor in Public Administration, of KMOU

+ 关注

驿站老板的家属路过，家中老人退休后闲来无事，不听我的意见，开了一个驿站。我作为驿站家属，奉劝各位少碰驿站这个行业。我不想从经济上说，因为很多人已经回答了，我只是说一下管理中的麻烦。

我家接手这个驿站，1毛钱都没有花，大家是不是觉得奇怪？

事实上，我住的小区里面的驿站，因为实在不赚钱，先后塌了2任老板。第2任老板当时把驿站开到了我的邻居家（那位老板租了我家邻居的房子当驿站），后来临关门跑路时，第2任老板问我家是否愿意接手，于是我家就在自己的独立的小院子里开了这家驿站。从此麻烦就来了。

第一，从早到晚不得安生。送快递的小哥、拿快递的邻居，每天络绎不绝。早晨6点多就有人敲门要拿快递，晚上11点也有邻居敲门，中午刚睡着了又被叫醒，甚至上厕所都要被叫着拿快递。弄的家里做饭也经常糊了锅，因为正在做饭时也会来一大堆人。

第二，各种奇葩快递让人无语。有的是买了大型成品家具，体积巨大；有的是买了各种宠物，猫猫狗狗就不说了，金鱼、泥鳅、会吐丝的蚕、开闸会咬人的仓鼠、宠物蚂蚁、澳洲蜜袋鼯、西班牙睡鼠、变色龙。有的是买榴莲，弄的我家院子里一股浓烈的味道。还有人喜欢买那种挺吓人的玩

▲ 赞同 2687 ▼

● 351 条评论

✈ 分享

★ 收藏

♥ 喜欢



知乎时尚

有奖 | 2025 年妇女节，发现「她」的 N 种精彩~

写回答、发想法，瓜分 70,000 超赞包、200,000 盐粒、500,000 商业流量扶持！[查看详情](#)

查看剩余 579 条回答

✍ 写回答

5 个回答被折叠（为什么？）

菜鸟驿站稳赚不赔的买卖，为什么还会有人会转让？ 4 个回答



帮助中心

知乎隐私保护指引 申请开通机构号 联系我们

举报中心

涉未成年举报 网络谣言举报 涉企侵权举报 更多

关于知乎

下载知乎 知乎招聘 知乎指南 知乎协议 更多

京 ICP 证 110745 号 · 京 ICP 备 13052560 号 - 1 ·
京公网安备 11010802020088 号 · 京网文
[2022]2674-081 号 · 药品医疗器械网络信息服务备
案（京）网药械信息备字（2022）第00334号 · 广
播电视节目制作经营许可证：（京）字第06591号 ·
互联网宗教信息服务许可证：京（2022）0000078 ·

服务热线：400-919-0001 · Investor Relations · ©
2025 知乎 北京智者天下科技有限公司版权所有 · 违
法和不良信息举报：010-82716601 · 举报邮箱：
jubao@zhihu.com

