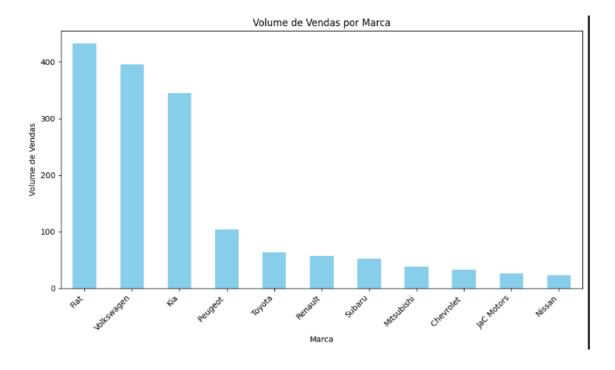
RELATÓRIO DE VENDAS MONKS. VEICULOS

Warlison Samuel – Candidato à estagiário.

Este relatório tem como objetivo analisar o desempenho de vendas de veículos, destacando informações onde foram tratados dados corrompidos para compreender o panorama do mercado automotivo. As análises abordarão aspectos como volume de vendas, receita gerada por veículo e média de vendas por marca.

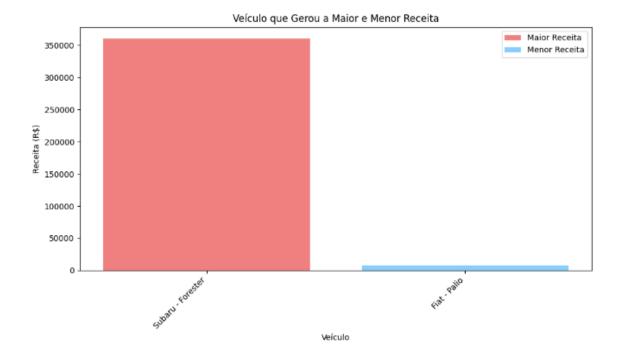
Qual marca teve o maior volume de vendas?

Durante o período analisado a marca com o maior volume de vendas é 'Fiat' com um total de 433 unidades vendidas.



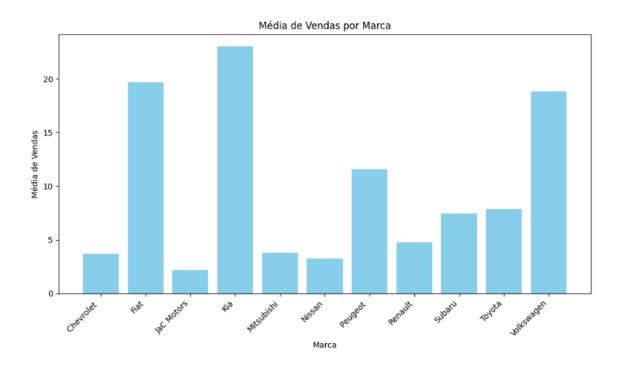
Qual veículo gerou a maior e menor receita?

O veículo que gerou a maior receita é 'Forester' com uma receita de R\$360000. Em contrapartida o veículo que gerou a menor receita é 'Palio' com uma receita de R\$8000.



3. Qual a média de vendas do ano por marca?

Segue um gráfico de barras que informa a média de vendas de cada marca no ano de 2022.



4. Quais marcas geraram uma receita maior com número menor de vendas?

A marca que gerou a maior receita com número menor de vendas é 'Subaru'. E a menor foi a Volkswagen.

```
4. Receita, Vendas e Receita por Venda por Marca:

marca valor_veiculo vendas receita_por_venda

0 Chevrolet 390200 33 11824.242424

1 Fiat 747000 433 1725.173210

2 JaC Motors 549000 26 21115.384615

3 Kia 676000 345 1959.420290

4 Mitsubishi 1464000 38 38526.315789

5 Nissan 185000 23 8043.478261

6 Peugeot 613000 104 5894.230769

7 Renault 512000 57 8982.456140

8 Subaru 2150000 52 41346.153846

9 Toyota 647000 63 10269.841270

10 Volkswagen 1039000 395 2630.379747

A marca que gerou a maior receita com número menor de vendas é 'Subaru'.
```

5. Existe alguma relação entre os veículos mais vendidos?

Público-alvo. Provavelmente uma estratégias de marketing direcionadas e personalizadas para maximizar o desempenho de vendas.

Conclusão:

Os dados corrompidos entregues pela empresa foram tratados conforme especificados no e-mail e desta forma foi realizado o levantamento do relatório. As duas tabelas .JSON foram juntadas no SQL online e realizada o Tratamento em usando Python e a biblioteca panda (na qual, particularmente tenho afinidade).

Este relatório oferece uma visão abrangente do desempenho de vendas no último ano, destacando áreas de sucesso e oportunidades de melhoria. A compreensão das tendências de mercado e o alinhamento estratégico são cruciais para impulsionar o sucesso futuro no competitivo setor automotivo.