TRANSFORMING TRAVEL AND NAPPING INDUSTRIES

AirPod bounty : bountyhive.io/browse/AirPod

Problem

Veel mensen over de hele wereld hebben elke dag hetzelfde probleem ...

Solution

Vliegtuig is een eenheid die speciaal is ontworpen voor installaties zoals luchthavens, hotels, spoorwegen, bushaltes, winkelcentra en openbare kantoren, en is de ideale oplossing voor mensen die op zoek zijn naar een

WHY AIRPOD PROJECT?

10.000+ possible AirPod Locations Worldwide

Backed by Real Business Economy operating on Blockchain

Self-Expanding Business Economy supported by Crypto Infrastructure

BUSINESS MODEL

STAGE 1

Kweek distributie en klantenbestand

Onze belangrijkste functie is om vliegvelden te installeren en te huren via internationale luchthavens. Tegelijkertijd. Het APE-hulpprogramma-pictogram wordt uitgevoerd. \ Krypto wordt gebruikt om de economie op te bouwen en te laten groeien.

STAGE 2

Introductie van het platform - Gedecentraliseerd applicatieplatform (DAPP) met behulp van Blockchain-technologie en tokenisatie

Onze belangrijkste functie is om AirPods te vestigen via internationale luchthavens. Het kan de APP-token voor de APOD token-verwerving van het recht om winst te maken voor een tijdige periode omrekenen voor de winsten van de AirPod-eenheid, waardoor een winstdelingsverbinding wordt geboden, eenheden worden

STAGE 3

Zelfuitstekende realiteit

zakelijke economie

ondersteund door Crypto

Het belangrijkste doel is om zoveel mogelijk locaties te bereiken om AirPods te bedienen en om het publiek in staat te stellen deel uit te maken van onze zelfinitiatiefcampagne. Kort gezegd betekent dit dat nieuwe gebruikers die geïnteresseerd zijn in het bedrijf of kunnen deelnemen aan het uiten van belangstelling voor het openen

BLOCKCHAIN LOGIC

Ongeveer 250 miljoen APOD-tokens worden uitgegeven tijdens het ICO-proces. Stromen maken deel uit van het AIRPOD-

blockchainhulpprogramma en vereisensysteembewerkingen. 200 miljoen handdoeken worden vrijgegeven bij Cherbourg en worden vervolgens gekocht door het

CONTRIBUTION OPPURTUNITY

Door een Bucktown bedrijfsmodel te creëren, hebben we onze ovp Airpod Economy

gevestigd. CRYPTO is

ontworpen voor

geldbeheer tot FIAT met contant geld.

TOKEN FLOW

Het systeem koopt het APOD-token tegen prijzen en verkoopt de winkel opnieuw voor herverdeling tegen een hogere vaste prijs. Via het proces wordt de geldmarkt van de valutadeprecificatie versleuteld en de berekende prijs bepaald. Er zijn tokens toegevoegd aan het systeem die de geplande uitbreiding mogelijk maken.

TEAM MEMBERS

Grega Mrgole
CEO

Miha Meolic
COO

Tali Režun
CFO

Jaka Gornik
CMO

Jure Jakomin
BOUNTY MANAGER

Miran Pavlic
COMMUNICATION MANAGER

Ales Jazbec
IT, TECH&VISUALS SUPPORT

Dejan Cerni
TEHNICAL ADVISOR

Denis Jazbec
CITO

Janez Skobe
CREATIVE DIRECTOR

Tomaz Lorenzetti
BUSINESS ADVISOR

Cal Evans
BUSINESS/LEGAL ADVISOR

Peter Trcek
BLOCKCHAIN ADVISOR

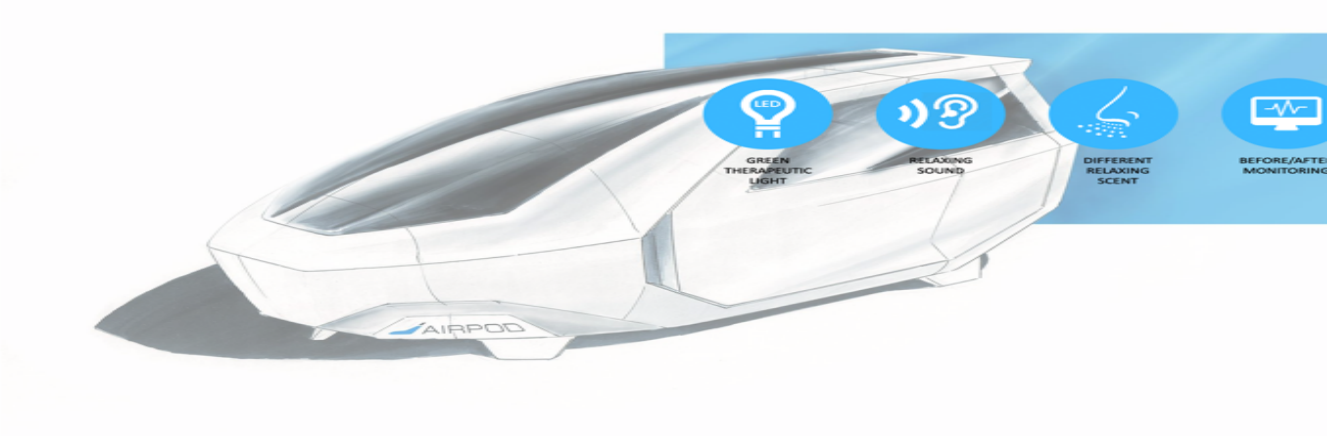
Iztok Franko

For more team members visit our webpage

MARKETING PARTNERS

FM. GREY epic

PRODUCT



PRIVACY

COMFORT

RELAX & REVITALIZATION

INNOVATIVE DESIGN
OFFERING:

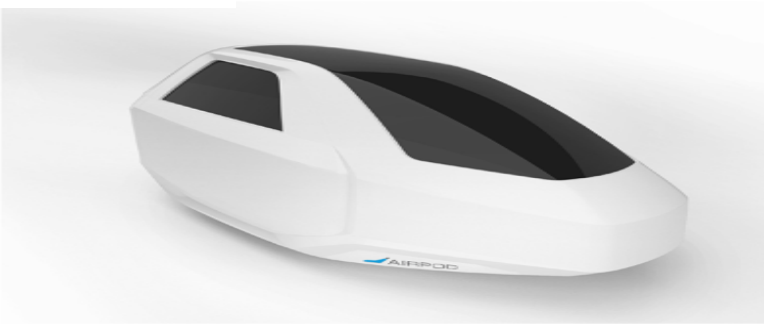
Gemak

Comfort

Veiligheid

Superieure faciliteiten

Externe ruisonderdrukking



SCENT

Een speciaal samengestelde formule GA 307. Bevat natuurlijke olie. Niveau vermindert Hormoon (ACTH). Vanwege spanning

COLOUR

In therapeutische termen. Kleuren worden steeds meer gebruikt bij het behandelen van allergieën Ontsteking Reumatische aandoeningen Migraine

SOUND

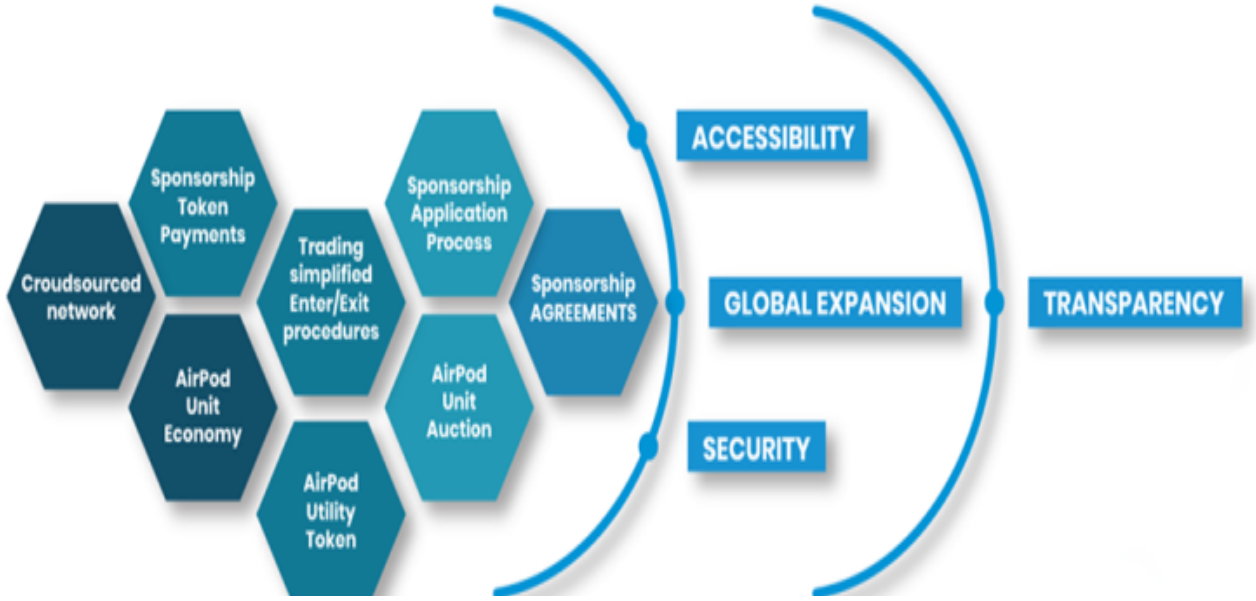
Omdat het menselijk lichaam vol water is. Het effect van ftalaat op het lichaam is provocerend.

PLATFORM

BLOCKCHAIN IS ESSENTIAL FOR OUR BUSINESS GROWTH. THE PLATFORM IS THE KEY TO OUR SUCCESS

voor het doel van het economische beheer, economisch overzicht en controle van individuele airpod-eenheden. we ontwikkelen een platform dat ook een marktpaal zal zijn waar gebruikers in staat zullen zijn sponsorprogramma te verhandelen

de sleutel tot projecttoegang en fundament voor potentiële exponentiële groei is een ecosysteem dat alle airpods op verschillende locaties over de hele wereld verbindt met een platform dat een franchisemodel-distributie mogelijk maakt op basis van de blockchain-technologie



STAGE 3

Self-Expanding Real business economy supported by Crypto Infrastructure

Nadat de testfase van de werking van het platform is voltooid en alles soepel werkt, beginnen we met het uitvoeren van de derde fase. In deze fase openen we de zogenaamde plaatsing op aanvraag, waarmee de AirPod kan worden ingesteld en die kan worden aangesloten op het netwerk voor ALLE potentiële locatie-indieners. Dat kunnen 111 eigenaren of 121 pachters zijnvan een spec, fic locat, aan. Subm, tter 哥 zusters op het platform, waar zowel persoonlijke als alle benodigde locatie-informatie, op (adres, foto's) nodig zijn. Indiener moet ook toepasselijke vergunningen verzamelen, in het geval dat zij niet de eigenaar zijn van de ruimte en alle kosteninformatie verzamelen, dit is mogelijk huur, elektriciteit en internetkosten

We keuren (1) het verzoek goed of (2) weiger dit. Als het verzoek wordt goedgekeurd, worden de parameters in een slim contract geschreven. APOD-tokens zijn de enige uitbetalingsvaluta. Uitbetalingspercentage uit inkomsten van AirPod-eenheden (afgetrokken door kosten) zal in een later stadium worden aangekondigd. De maandelijkse huuruitbetalingen (rewards, n APOD tokensl kunnen worden verkocht op een beurs of geconverteerd naar FIAT via de ERC20-creditcardaanbieder of worden toegevoegd om, investeringen in een nieuwe AirPod-locatie (in bepaalde percentagel

TOKEN

TOKEN MODEL

t hoofddoel van APOD Token is ɔruik te maken van het ʼhuurproces van AirPods-eenheden een backbone te bieden voor een ern AirPod-model. Als een puur lity-token. het biedt toegang tot Pod-services en maakt het gebruik ı AirPod-eenheden mogelijk.

A SUSTAINABLE CRYPTO ECONOMY

Wil een cryptocurrency succesvol zijn in de loop van de tijd, dan moet deze de drijvende kracht worden achter een duurzame economie. Naarmate klanten de AirPod gebruiken en de distributie groeit, zal het ecosysteemnetwerkeffect groeien, waardoor het zijn waarde opbouwt en voordeel oplevert voor de houders op de lange termijn en de verkoopmedewerkers van Token.

APOD Token AirPod-verhuur en AirPod-platform zijn een belangrijke brandstof. VPI zal een belangrijke vloeistof zijn in een zichzelf in stand houdende economie op het AirPod-platform, en vertrouwde erop dat de AirPod-services van hun eigenaren, bestellingen, 'leasing' (sponsorprogramma's) het 'nee' van dit token kunnen halen. .

TOKEN CIRCULATION

ɔm onze interne economie te creëren, et AirPod-project en de istributiecircuits tussen onze klanten. Ze ʼorden aangemoedigd om offertes te ebruiken om een gehuurde huur te uren en hebben de neiging om APOD-ɔkens te kopen voor frequente reizigers.

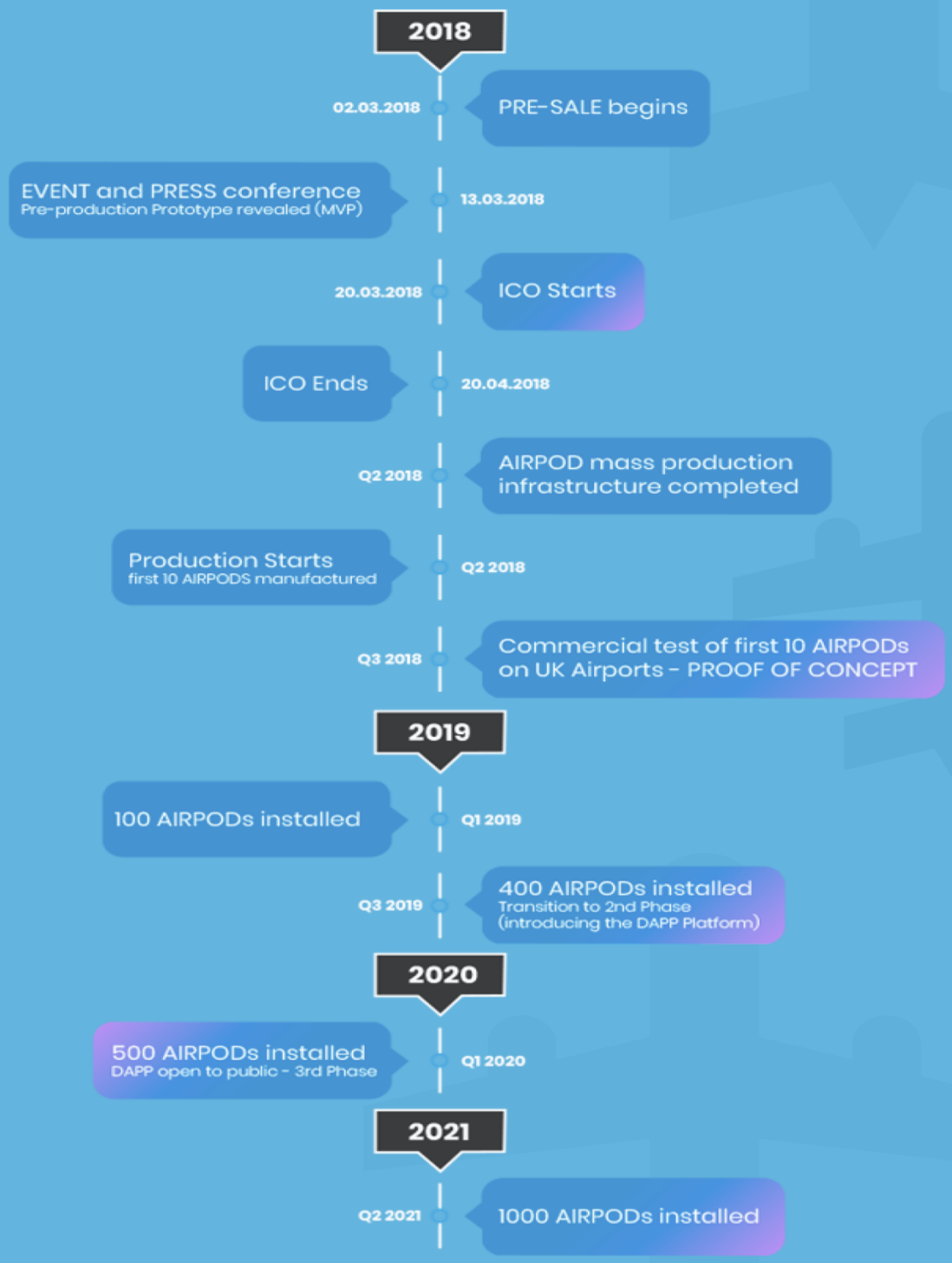
REASON FOR THE AIRPOD-CRYPTO ECONOMY SUCCESS

Elke economie, evenals AirPod-Crypto-Economy, wordt bepaald door vraag en aanbod. Het belangrijkste bedrijfsmodel van AirPod is het genereren van inkomsten en het vergroten van het klantenbestand. Het succes van de verhouding inkomsten (vraaggeneratie) is afhankelijk van de vraag en de vraag van de consument. Het belangrijkste doel van de AIRPOD van de mysterieuze economie is de efficiëntie van de distributie en de gebruiker. Na de ontvangst van FIAT-betalingen voor de AirPod-service, is de belangrijkste reden voor onze technische implementatie het token van APPD. We hebben een fet (betaling voor betalingen): gebruik 50% van de kosten van ons bedrijf en om de resterende tokens voor de resterende tokens terug te geven en $ 2 te retourneren tegen een andere vaste prijs. Gedistribueerde AirPod-slaapmodi en de uitwisseling van gebruikers vergroten het mechanisme dat door Token is gekocht, en de waarde van de APPOD-tok zal in de loop van de tijd automatisch toenemen. Dit is slechts AirPods geïnstalleerd en er worden meer gebruikers gegenereerd, en de

CASH / TOKEN FLOWS

IIn het geval dat APOD-tokens worden ontvangen voor verhuur, kunnen tokens worden verzonden naar online-ruil, waarbij de helft (50%) van de Tokens kan worden verkocht tegen de huidige marktprijs om de kosten te dekken. \ Nith de rest van tokens (50%) kan een verkooporder tegen een vaste prijs van $ 2 worden aangemaakt.

Verhuur door Fiat Rent (betaling per creditcard). 50% van de kosten wordt gedekt door de kosten en de rest moet via internet worden gedeeld(Na de omruiling van de euro of een prijs voor het kopen van APO's) Huidig tegen de huidige marktprijs. Met een huidige buy-in op de Tokyo Stock Exchange is er een klantorder tegen een vast tarief

Both. Het marktaandeel van Toko (internettransacties) is $ 2 tegen een vaste prijs. We zullen onze klanten aanmoedigen om korting te krijgen op de huur voor de aankoop van APOD Token op de markt tegen lopende prijzen. Onze potentiële klanten kunnen onze technologie verder uitbreiden.

u kunt ons volgen op de tijdlijn in onze routekaart doen we altijd ons best om deadlines te halen, maar als de hoogste ontwikkelings- of operationele standaarden extra tijd vergen, wordt de routekaart dienovereenkomstig aangepast