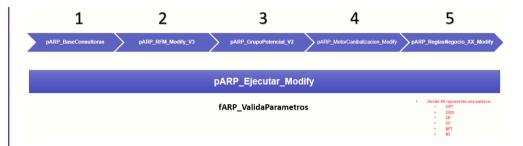


- Introducción
- 0.- Validación de Parámetros
- 1.- Base de Consultoras
- 2.- RFM
- 3.- Grupo Potencial
- 4.- Motor Canibalización
- 5.- Reglas de Negocio



Introducción

Documentación





El ARP funciona como un priorizador de ofertas que consta de 5 procesos principales: Base de consultoras, Análisis RFM, Grupo Potencial, Motor de Canibalización y Reglas de Negocio.

En esta ficha técnica se explicará el flujo del proceso ARP recorriendo proceso por proceso.

Validación de Parámetros

Documentación

Función que valida los parámetros de entrada. Esta función lee un excel el cuál indica los parametros que fueron planteados por el área de planeamiento y los valida con la información de las diferentes tablas.

Tablas input

Tablas output

dbo.ARP_Parametros*

@Mensaje

- dbo.DWH_DPRODUCTO**
- dbo.ARP_Parametros_Est*



*BD_ANALITICO
**DWH_ANALITICO

Validación de Parámetros - Subprocesos

- 1. Validación para Carga
- 1.1. Valida la existencia de información en ARP_Parametros
- 1.2. Valida que todos los CUCs existan en la tabla DPRODUCTO
- 1.3. Valida que las Tacticas tengan un solo Indicador Padre en ARP_Parametros
- 1.4. Valida que los CUVs no se repitan en ARP_Parametros
- 1.5. Valida Vinculos sin Indicador Padre en ARP_Parametros LMHM
- 2. Estimación
- 2.1. Valida la existencia de información en ARP_Parametros_Est
- 2.2. Valida que todos los CUCs existan en la tabla DPRODUCTO



Base de Consultoras

Documentación

Proceso que genera la base de consultoras para un país en específico. Se considera tanto a las establecidas como a las nuevas.

Tablas output

II dbo.ARP BaseConsultoras*

Tablas input

- dbo.DWH_FSTAEBECAM**
- dbo.DWH_DEBELISTA**
- 3 dbo.MDL_PerfilOutput*
- 4 dbo.DWH_FVTAPROEBECAM**
- 5 dbo.DWH_DTIPOOFERTA**
- 6 dbo.DWH_DGEOGRAFIACAMPANA**



*BD_ANALITICO
**DWH ANALITICO

Base de Consultoras - Subprocesos

- 1. Sin Perfil
- 1.1. Base de Consultoras Nuevas Consultoras Nuevas en su 1er, 2do, 3er y 4to pedido
- 1.2. Base de Consultoras Establecidas Base de Consultoras: Aquellas con pedidos en las 3 últimas campanas
- -Consultoras Nuevas en su 5to y 6to pedido Se agregan las consultoras nuevas en su 5to y 6to pedido a las establecidas
- Se obtiene la Información Actual de las Consultoras, Región, Segmento
- 2. Con Perfil
- Se obtiene la Información Actual de las Consultoras, Región, Segmento
- Inicio: Registra Log
- Fin: Registra Log



Documentación

Proceso que calcula las variables de RFM para las consultoras que han comprado los productos

Tablas input

- 1 dbo.ARP_Parametros*
- 2 dbo.ARP_BaseConsultoras*
- 3 dbo.ARP_EspaciosForzados*
- 4 dbo.ARP_Parametros_Est*
- 5 dbo.ARP_EspaciosForzados_Est*
- 6 dbo.DWH_DPRODUCTO**
- dbo.DWH_DMATRIZCAMPANA**
- 8 dbo.DWH_FSTAEBECAM**
- 9 dbo.DWH_FVTAPROEBECAM**
- 10 dbo.DWH_DTIPOOFERTA**

- 1 ARP_ListadoVariablesBundle*
- 2 ARP_ListadoProbabilidades_Temporal*
- 3 ARP_ListadoVariablesProductos*
- 4 ARP_ListadoVariablesIndividual*



RFM - Subprocesos

- Carga Personalización
- Estimación
- -Leo la Base de Consultoras
- -Se obtienen los productos a nivel CUC
- Se Actualiza el código SAP desde la Matriz de Facturación
- 1. RFM para Establecidas
- 1.1. Táctica Individual
- 1.2. Táctica Productos
- 2. RFM para Nuevas
- 2.1. Cálculo de variables
- 2.2. Cálculo del Score
- 2.3. Carga a tabla Listado de Probabilidades
- 2.4. Carga tabla de productos para el complemento



Grupo Potencial

Documentación

Proceso que genera el grupo potencial para imputar las variables del RFM en consultoras que no han comprado los productos. Sólo se aplica para establecidas.

Tablas input

- dbo.ARP_Parametros*
- 2 dbo.ARP_BaseConsultoras*
- 3 dbo.ARP_EspaciosForzados*
- 4 dbo.ARP Parametros Est*
- 5 dbo.ARP_EspaciosForzados_Est*
- 6 ARP_ListadoVariablesBundle*
- 7 ARP_ListadoVariablesIndividual*
- 8 dbo.DWH_DPRODUCTO**
- 9 dbo.DWH_DMATRIZCAMPANA**
 - dbo.DWH_FSTAEBECAM**
- dbo.DWH_FVTAPROEBECAM**
- 12 dbo.DWH_DTIPOOFERTA**

- 1 ARP_BaseGrupoPotencial*
- 2 Arp_ListadoConsultora_Total_Temporal*



Grupo Potencial - Subprocesos

- Carga Personalización
- Estimación
- 1. Establecidas
- 1.1. Individual
- 1.2. Bundle
- -Inserto las tácticas Bundle en tabla output 2
- Inserto las tácticas Individual en tabla output 2



Documentación

Proceso que ejecuta el motor de canibalización para las consultoras establecidas.

Tablas input

- Arp_ListadoConsultora_Total_Temporal
- dbo.MDL_PerfilOutput

- 1 ARP_ListadoProbabilidades_Temporal_Acumulativa
- 2 ARP_ListadoProbabilidades_Temporal



Motor Canibalización - Subprocesos

- 1. Táctica Individual
- 1.1. Cálculo de Brechas GAP Normal
- 1.2. Cálculo de Brechas GAP Motor Canibalización
- Si Venta es mayor a cero en las U24C 9 condiciones
- 2. Táctica Bundle
- 2.1. Cálculo de Brechas GAP Normal
- 2.2. Cálculo de Brechas GAP Motor Canibalización
- 3. Cálculo del Score
- Insertar en las tablas Acumulativas Transitorias



Reglas de Negocio

Documentación

Proceso que ejecuta las reglas de negocio para la palanca establecida.

Tablas input

- 1 dbo.ARP_Parametros*
- 2 dbo.ARP_EspaciosForzados*
- 3 dbo.ARP_Parametros_Est*
- 4 dbo.ARP_EspaciosForzados_Est*
- 5 ARP_ListadoProbabilidades*
- 6 ARP_ListadoVariablesProductos*

- 1 ARP_OfertaPersonalizadaC01*
- 2 ARP_OfertaPersonalizada*
- 3 ARP_TotalProductosEstimados*



Reglas de Negocio - Subprocesos

- Carga Personalización
- Estimación
- Se crea la tabla para cargar los resultados finales (ListadoInterfazFinal)
- Inicio: Eliminación de CUCs repetidos
- Fin: Eliminación de CUCs repetidos
- Tipo: N (No Forzado) F(Forzado) T(Top)
- 1.1. TOPS
- 1.2. Espacios Forzados
- 1.3. Espacios No Forzados
- 1.4. Espacios que sobran
- Nuevas: Calculando el complemento para nuevas
- Ordenamiento para Oferta Final
- se crean tablas outputs 1,2 y 3



 Para correr el proceso completo se utiliza el procedimiento almacenado pARP_Ejecutar_Modify

