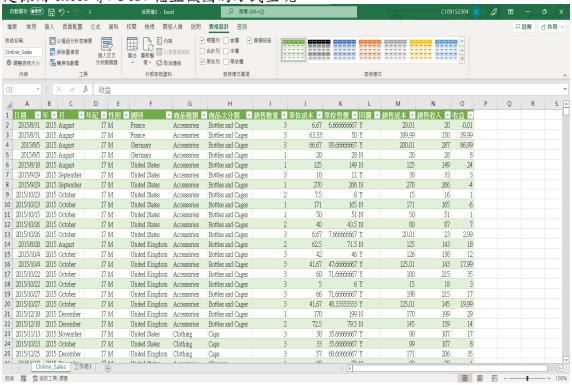
HW05 Mid-term

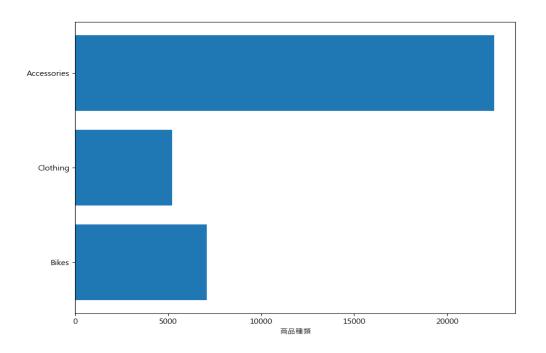
C109152304 許智程

請利用資料集 OnLine Sale.xlsx 進行以下資料預處理及分析:

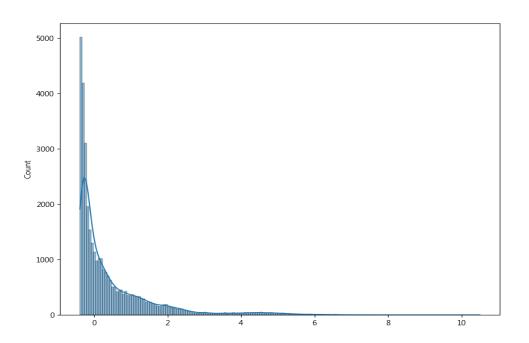
- 1. 新增3個欄位,建立每筆資料的銷售成本(單位成本 x 銷售數量)、銷售收入(單位售價 x 銷售數量)及收益(銷售收入-銷售成本)。
 - 注:結果以 csv 檔輸出,採 UTF-8 編碼,直接用 excel 開啟會導致亂碼,於 是採用 excel 導入 csv 檔並截圖的方式呈現



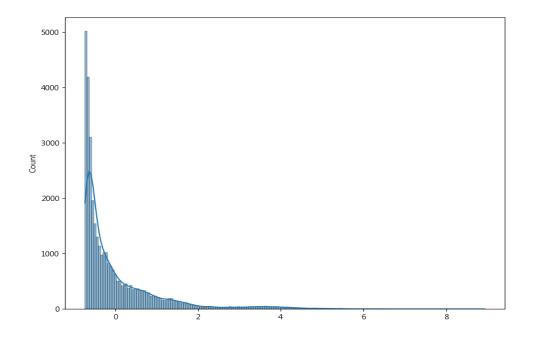
2. 分析商品種類的分佈、特徵、及資料變異等視覺化分析。



- 3. 針對"單位售價"與"收益"此兩個欄位,執行下列任意兩種正規化的方法:RobustScaler()、StandardScaler()、MinMaxScaler()、MaxAbsScaler()、Normalizer()。
 - 1. 單位售價
 - RobustScaler

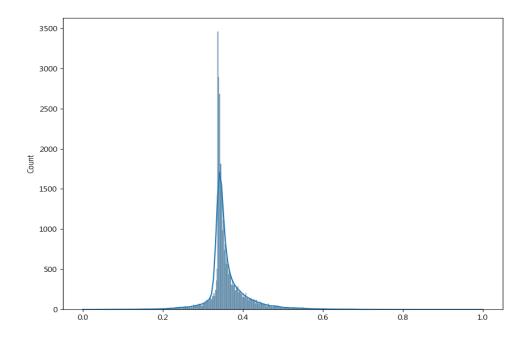


• StandardScaler

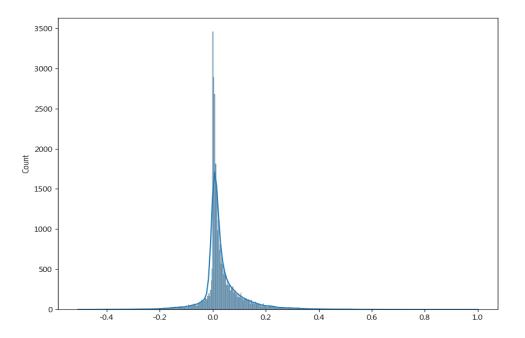


2. 收益

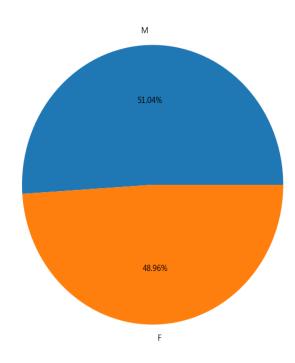
• MinMaxScaler



• MaxAbsScaler

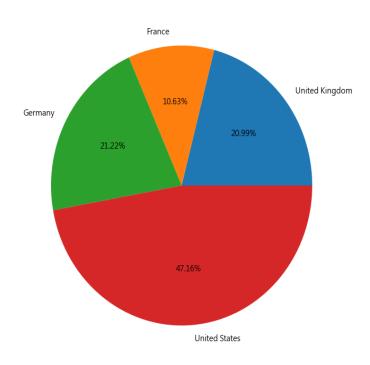


4. 針對 a~d,採用圓餅圖呈現 a. 男性與女性銷售總額的比率為何?



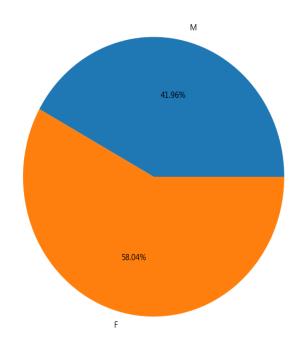
男性與女性銷售總額的比率

b. 哪一個國家的男性總銷售金額最高?



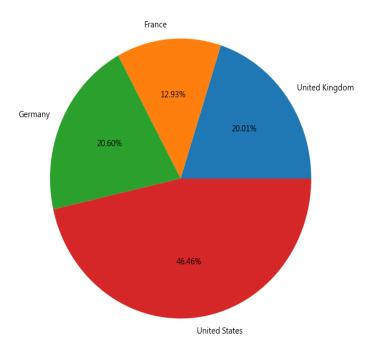
各國男性銷售總額的比率

c. 法國男性與女性銷售總額的比率為何?



法國男性與女性銷售總額的比率

d. 男性與女性銷售總額的比率為何?



各國銷售總額的比率

5. 根據顧客是否會回購,使用 DecisionTreeClassifier 建立預測分類器,取得其預測的結果 (評估),在此以 ROC(Receiver Operating Characteristics) 呈現。

