

## Use Value, Exchange Value, and Sign Value

Jean Baudrillard, a famous French thinker, had some interesting ideas about how and why we value things in our society. He talked about three types of values: use value, exchange value, and sign value. Let's try to understand these in simple terms.

First, let's think about use value. Use value is just about how useful something is. For example, think about a pair of shoes. Their use value comes from the fact that you can wear them to protect your feet and walk comfortably. It's all about what the item can do for you in your daily life. In Baudrillard's view, though, in today's world, we often look at things for more than just their use value.

Next, there's exchange value. This is basically how much something is worth in terms of money. It's like the price you see on a tag in a store. If you buy a book, the money you pay for it is its exchange value. Baudrillard thought this value was important, but he was more curious about how it relates to something called sign value.

Sign value is a bit different and quite interesting. It's about what an item says about you, not about what it can do or how much it costs. It's about the message it sends about your style, status, or beliefs. For example, wearing a watch from a famous brand might not just be about telling time; it might be about showing that you appreciate fine things or that you're successful. Baudrillard said that in our society, sign value is often more important than the other two values. This means that we choose and buy things not just for their use or price, but for the messages they send about us to other people.

So, in simple words, Baudrillard's ideas are about the reasons behind our choices and the value of things. It's not just about their practical use or how much they cost, but also about what they tell others about us. He showed that in modern times, the idea of sign value - what our things say about our social status or identity - has become very important. We often pick things based on the story they tell about us, and this idea has become a big part of how we decide what to buy.

## 使用価値、交換価値、そして記号価値

フランスの有名な思想家であるジャン・ボードリヤールは、私たちが社会でどのように、そしてなぜ物事に価値を見出すのかについて、興味深い考えを持っていた。使用価値、交換価値、そして記号価値である。これらを簡単に理解してみよう。

まず、使用価値について考えてみよう。使用価値とは、あるものがどれだけ役に立つかということである。例えば、一足の靴を考えてみよう。足を保護し、快適に歩くために履くことができる。つまり、そのアイテムが日常生活であなたのために何をしてくれるか、ということなのだ。しかし、ボードリヤールの考えでは、現代社会では、私たちはしばしば使用価値以上のものを見ている。

次に交換価値。これは基本的に、何かがお金に換算してどれだけの価値があるかということだ。お店で札に書いてある値段のようなものです。本を買うとしたら、その本に支払ったお金が交換価値です。ボードリヤールはこの価値が重要だと考えたが、それよりも記号価値と呼ばれるものにどう関係するのかに興味を持った。

記号価値は少し違っていて、とても興味深い。それは、そのアイテムがあなたについて何を語っているかということであり、何ができるか、いくらで買えるかということではありません。あなたのスタイルやステータス、信条などについてのメッセージです。例えば、有名ブランドの腕時計を身につけることは、単に時間を知るだけでなく、上質なものを評価していることや、成功していることを示すことかもしれない。ボードリヤールは、私たちの社会では、記号の価値が他の2つの価値よりも重要であることが多いと述べている。つまり、私たちは単にその用途や価格だけでなく、それが私たちについて他の人々に送るメッセージのためにモノを選び、買うということだ。

つまり、簡単に言えば、ボードリヤールの考え方は、私たちがモノを選ぶ理由や、モノの価値について述べているのである。実用的な用途や値段だけでなく、それが私たちについて他者に何を伝えているかということなのだ。彼は、現代において、私たちの物が私たちの社会的地位やアイデンティティについて何を語っているかという記号価値という考え方が非常に重要になってきていることを示した。私たちはしばしば、モノが私たちについて語る物語に基づいてモノを選び、この考え方は、私たちが何を買うかを決める際の大きな要素となっている。