

WEARE

**ЦЕНТРАЛИЗОВАННАЯ ДЕЦЕНТРАЛИЗОВАННАЯ
ПЛАТФОРМА**

WHITEPAPER

Это предварительная версия Whitepaper, документ находится в режиме постоянной доработки в процессе PRESALE и получения обратной связи от сообщества. Отдельные пункты будут уточняться, определения дорабатываться, а роли, функции и механизм оптимального взаимодействия участников платформы определяться в ходе совместной работы.

WEARE является первым в своем роде блокчейн-проектом, объединяющим в рамках одной платформы инвесторов и проекты, привлекающие финансирование, основанный на модели модели децентрализованной организации. Платформам WEARE воплощает идею независимого коллективного самоуправления с использованием блокчейна и умных контрактов и вводит в блокчейн сообщество ряд новых терминов:

CENTRALIZED DECENTRALIZED PLATFORM (централизованная децентрализованная платформа) - это новый вид платформы, основная задача которой в концентрации проектов вокруг себя. Это аналог формирующейся системы централизованных регуляторов. Предвосхищая изменения регулирования блокчейн экосистемы, мы реализуем проект децентрализованного независимого регулятора.

IPCO (INITIAL PRIVATE COIN OFFERING) - первичная эмиссия частных токенов. Мы вводим понятие частного токена для проектов платформы, чтобы обеспечить прозрачность распределения долей. Смарт-контракты позволят связать успешность проекта с его ключевыми показателями, оградив проекты от внешних спекуляций, влияющих на стоимость их частного токена. У частных токенов будет два собственника, - команда проекта и сама платформа.

DRAW CONTRACTS (ПРИВЛЕЧЕННЫЕ КОНТРАКТЫ) - термин, обозначающий модель эмиссии публичных токенов платформы. Эмиссия публичных токенов платформы осуществляется при появлении на платформе нового проекта, пропорционально его доли в росте капитализации платформы. Все проекты будут использовать публичный токен в качестве единицы измерения своих показателей.

IPCO Due Diligence - это комбинация автоматизированного скоринга, отсекающего скам и недостаточно проработанные проекты, и голосования инвесторов и команд проектов по всем вопросам развития проектов, от инвестиций в конкретный проект и до досрочного завершения участия в проекте и перераспределения средств в другие, более перспективные проекты платформы.

Одна из основных задач WEARE — создать децентрализованную и защищенную платформу, объединяющую проекты и инвесторов. Мы объединили безопасность системы блокчейн и прозрачность умных контрактов, что позволило вывести надежность и отчетность внутри портфеля проектов на качественно новый уровень.

Структура

В этом документе мы опишем первую централизованную децентрализованную платформу, модель финансирования проектов, механизм ее функционирования, экономику обращения токенов, распределение ролей между участниками платформы, их функции и модели взаимодействия в рамках платформы. Опишем преимущества вовлечения сообщества платформы в процесс отбора проектов, два вида токенов WEARE, публичный и приватный, их роли в распределении прав между проектами и инвесторами платформы.

Детально разберем модель функционирования самоуправляемых систем, рейтингования проектов и способы защиты от попадания на платформу некачественных проектов. Углубимся в такие аспекты работы платформы WEARE как приватные и публичные токены и внедрение в корпоративном секторе и развитие децентрализованных систем на рынке инвестиций.

Содержание

Вступление	5
Новая модель централизованной децентрализованной Платформы	8
Модель работы Платформы	11
Преимущества для инвесторов	12
Преимущества для проектов	13
Механизм определения ценности <u>токена</u> проектов	14
Рейтинговая система Платформы	15
Модель оборота и функции <u>токенов</u>	16
Модель взаимодействия участников Платформы	18
Корпоративный <u>блокчейн</u>	18
Структура размещения <u>токенов</u>	19
Команда	22
Дорожная карта развития проекта	24

Вступление

Технология блокчейн имеет огромный потенциал для революционизирования инфраструктуры во многих традиционных сферах бизнеса. Она создает совершенно новые бизнес-модели, которые просто не могли существовать на рынке несколько лет назад. Появление новой бизнес-модели создает большие возможности для компаний и инвесторов, но несет значительные риски для всех участников из-за отсутствия стандартов оценки качества, надежности и прозрачности новых проектов. В настоящее время индустрия блокчейн только вырабатывает оптимальные модели финансирования и вывода на рынок новых проектов.

Одно из возможных решений, которое мы предлагаем рынку – децентрализованная платформа WEARE, позволяющая запускать и финансировать проекты, без обязательных на сегодняшний день затрат на упаковку и маркетинг. Целью нашего подхода является исключение некачественных проектов и скама, и отбор инвестиций в проекты с максимальным потенциалом роста, вера в успех которых определяются всеми участниками платформы. Этот процесс отсеивает некачественные заявки и помогает командам проектов не думать о постоянном привлечении средств, а сосредоточиться на развитии проекта, таким образом создавая максимальную добавленную стоимость для всех участников платформы.

Децентрализация как новая модель бизнес-экосистем

Мы находимся в начале новой эры взаимодействия и организованного управления. Смарт контракты предоставляют инструменты, для качественно нового решения этой проблемы. Они дают возможность делегировать контроль за собранными средствами и управлять ими в рамках общей платформы. Такая система позволяет участникам платформы принимать коллективные решения о поэтапном выделении средств на развитие проекта, основываясь на достижении проектом целевых контрольных показателей развития и прогрессе проекта.

Гарантия выполнения смарт контрактов предоставляет участникам платформы WEARE контроль за развитием проектов и возможность корректировки, если

проект отклоняется в развитии от заявленного плана. Такой подход позволяет проектам быстрее получать доверие и привлекать большее количество средств. Платформа предоставляет механизм, стимулирующий участников проявлять активность, оценивать проекты и строить прогнозы развития, т.к. от успеха каждого нового проекта зависит в том числе и их собственная капитализация.

Коллективное обсуждение перспектив проекта способствует формированию активного сообщества на платформе, координации и взаимодействию между проектами, что создает дополнительные предпосылки для успеха проекта. В отличие от текущей модели, где оценка перспектив проектов строится на анализе прибыли и убытков проектов, что создаёт в долговременной перспективе риск упустить перспективные проекты, или наоборот выделить финансирование недостаточно перспективным и проработанным проектам.

Проблемы рынка

Классические рынки инвестиций и краудфандинга испытывают в настоящий момент серьезные сложности, так как после привлечения средств многие крупные проекты или провалились, или не сдержали заявленных обещаний. Это не только создает проблемы для инвесторов проектов, т.к. происходит полная их незащищенность и отсутствие каких-либо гарантий того, что они не потеряют свои деньги, но что значительно важнее, подрывает веру в перспективы технологии блокчейн и самой идеи децентрализованного самоуправления.

Текущая ситуация, когда инициаторы ряда перспективных проектов вынуждены вначале собирать средства на маркетинговую компанию, а потом проводят полноценную маркетинговую компанию, выводит на первый план не всегда лучшие и актуальные для общества проекты, а те, которые обладают самыми большими маркетинговыми бюджетами.

Они занимают все информационное пространство, лишая шансов небольшие технологические команды, которые несут рынку нужную технологию, но не могут с ними конкурировать за внимание аудитории.

Дополнительно инициаторам проектов приходится делать лендинги сайтов, организовывать поддержку в СМИ и работу с блокчейн комьюнити, тратить на это время, силы и деньги, отвлекаясь от разработки проекта.

Одновременно, потенциальным инвесторам также приходится делать большую предварительную работу по отсмотру проектов, выходящих на ICO, разбираться с техническими терминами, анализировать рынок, команду, идею и пытаться выбрать перспективные проекты.

Третьим ограничивающим фактором является техническая сторона проведения сбора средств, большинство компаний проводят их на базе Bitshares, Waves либо Ethereum, что серьезно ограничивает участие значительного числа потенциальных инвесторов, как ввиду технической невозможности приема других криптовалют, необходимости конвертации одной валюты в другую, так и необходимости серьезной технической подготовки, настройки кошельков и ряд других сугубо технических вещей.

Каждый из этих факторов отсекает значительную дополнительную аудиторию инвесторов, которые предварительно были заинтересованы в том, чтобы поддержать проект.

Таким образом, на сегодняшний день на рынке не существует единого, удобного места ни для компаний планирующих привлечение средств, ни для инвесторов. Нет единой площадки, где можно было бы удобно и быстро просматривать текущие кампании, обсуждать их, получать обратную связь от комьюнити, общаться с фаундерами компаний и принимать решения о инвестициях в тот или иной проект.

Новая модель централизованной децентрализованной платформы

Все описанные выше проблемы мы решаем в рамках новой централизованной децентрализованной платформы WEARE:

Гарантии честности и прозрачности фаундеров

Эмиссия новых токенов будет только вовремя IPO стартапов. Внутренний курс приватного токена к публичному поможет оптимально оценивать тот или иной проект, т.к. курс токена будет соотношением капитализации платформы к привлекаемым проектом средствам

Быстрое масштабирование проектов

Проекты, обеспеченные постоянным финансированием, быстро развиваются, достигая заявленных при выходе на IPO результатов и увеличивая общую капитализацию.

Персональная ответственность

Ответственность перед одним инвестором всегда выше, чем перед множеством незнакомых лиц, не контролирующих процесс и не имеющих доступа к принятию ключевых решений и распределению потока средств.

Гарантированный рост капитализации

Неудача части стартапов не отразится на капитализации платформы в целом, так как капитализация будет расти за счет успеха остальных проектов.

Ликвидность инвестиций

Инвестор может выйти из проекта в любой момент, перераспределив инвестиции между самыми перспективными, с его точки зрения, проектами платформы, при значительном отклонении проекта от заявленного курса.

Контроль сообщества

Все проекты проходят проверку сообществом и существующими проектами, которое формирует отзывы и не допускает на Платформу проекты с сомнительными перспективами.

Прозрачность инвестиций

Объединение безопасности системы блокчейн и прозрачности умных контрактов, позволит постоянно отслеживать развитие проектов и обеспечит инвесторов четкой и понятной системой контроля и мониторинга показателей развития проектов.

Таким образом, создается прозрачная саморегулируемая экосистема, направленная на развитие и масштабирование проектов, эффективно решающая существующие в настоящий момент проблемы каждого из участников рынка.

Инвестор, который хочет вложить средства в перспективный проект, делает это посредством вклада в платформу, которая в свою очередь, инициирует доп. эмиссию своих токенов. Инвестор покупает эти токены и средства идут на развитие проекта, который показался ему перспективным. Но в отличие от существующей сейчас модели инвестиций, он уже не зависит на 100% от проекта, в который он поверил. Теперь платформа WEARE страхует его от ошибочного инвестиционного решения, давая возможность перераспределить инвестированные средства между другими проектами, в случае провала выбранного проекта.

Более того, потенциальный инвестор, может вообще ничего не потерять, т.к. владеет токеном платформы, и неудача одного игрока многократно компенсируется успешным развитием остальных проектов.

Для проектов и фаундеров риски тоже кардинально снижаются. Т.к. децентрализованная платформа становится централизованным держателем токенов проекта, она может контролировать целевое расходование средств, выполнение заявленных планов развития и подходить к развитию проекта системно и ответственно, т.к. вместо тысяч разрозненных инвесторов получают одного, напрямую заинтересованного в успешном развитии проекта и прикладывающего для этого максимум усилий, снабжая проект необходимым финансированием и недостающими компетенциями.

По-другому выстраивается в рамках платформы WEARE и маркетинг. Теперь у проекта нет необходимости тратить десятки и сотни тысяч долларов на PR, рекламу и привлечение аудитории. Он сразу получает доступ к аудитории инвесторов и привлекает необходимые средства «в два клика», конечно же при условии высокого потенциала, поддержки со стороны проектов и комьюнити и достаточной проработанности проекта.

Радикально упрощается для фаундеров и техническая сторона привлечения средств. Они предлагают инвесторам идею проекта, обеспеченную токенами платформы WEARE, которые в отличие от новых токенов проектов уже хорошо известны рынку, обладают высокой ликвидностью и со временем только будут расти в цене. Как итог, проекты сателлиты защищены от возможных колебаний курса, низкого спроса, отсутствия ликвидности и не востребованности рынком их токенов.

Модель работы Платформы

Платформа WEARE является ключевым элементом будущей децентрализованной финансовой экосистемы. Она станет публичной площадкой для выпуска приватных токенов проектами-сателлитами. Процесс начинается с получения заявки на размещении на Платформе от нового проекта. В случае принятия положительного решения, запускаются 2 параллельных процесса: эмиссия приватных токенов проектом в рамках Платформы и дополнительная эмиссия Платформой публичных токенов пропорционально соотношению капитализации публичного токена платформы к приватному токену проекта сателлита.

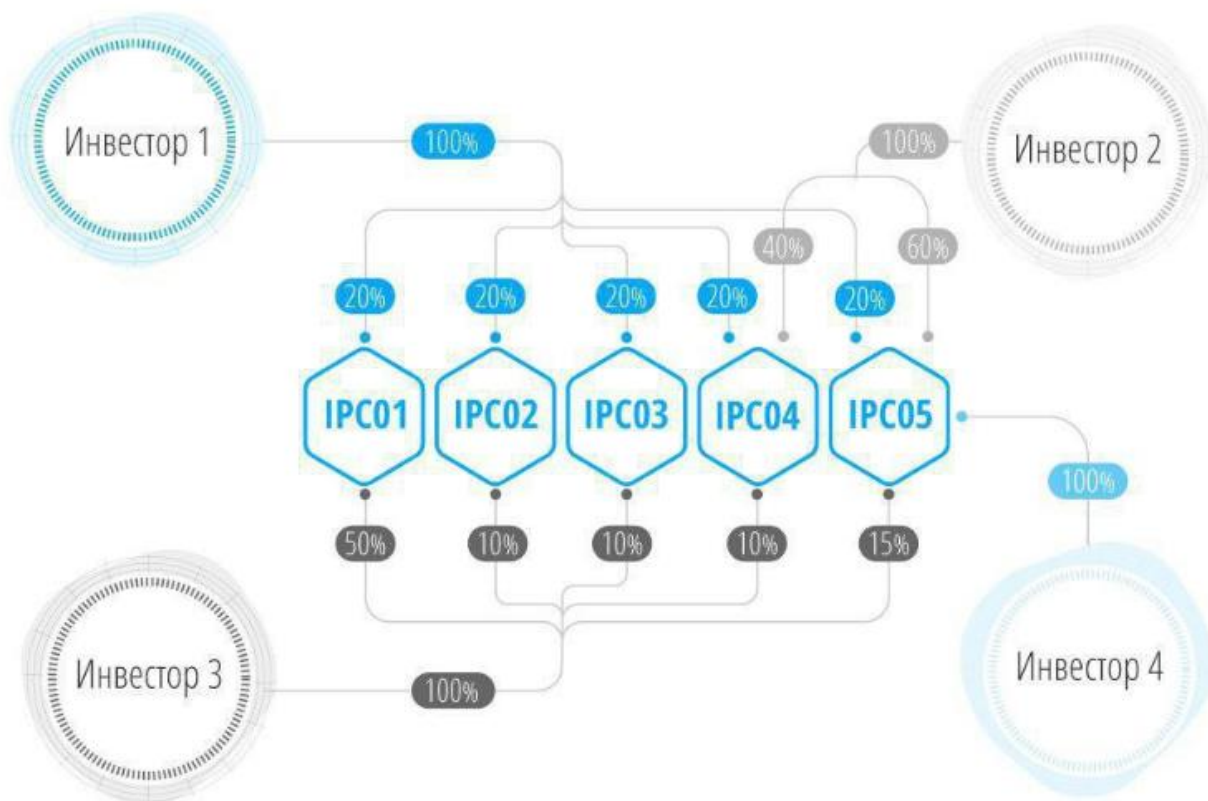
Доп. эмиссия будет проходить во время каждого РСО, пропорционально доле нового проекта в общей капитализации платформы. Если публичных токенов платформы выпущено и продано больше, чем необходимо для финансирования текущих краудсейлов новых проектов, излишек средств резервируется под эмиссию новых приватных токенов, на финансирование которых будет направлен. В зависимости от специфики проекта и условий привлечения средств Платформе будет принадлежать от 90 % до 70 % выпущенных приватных токенов, а команде проекта сателлита от 10 % до 30% соответственно.

При покупке токенов платформы у инвестора будет возможность выбрать в какой именно проект он хочет вложить средства или к в каком соотношении распределить инвестиции между несколькими проектами. Если у инвестора нет приоритетов по инвестициям в конкретные проекты, то по умолчанию его инвестиции делятся равными долями между всеми участвующими в краудсейле проектами, пропорционально объему их размещений.

Конечный выбор проектов, допущенных к краудсейлу определяют сначала проекты на платформе, затем держатели токена Платформы путем справедливого голосования и возможности делегирования своего голоса другому держателю токена. Ни команда платформы, ни команда проекта не имеют право голоса по данному вопросу.

Прежде чем провести эмиссию собственных токенов, проект должен получить согласие Платформы на выкуп доли. А в дальнейшем каждый проект сателлит получает финансирование по мере выполнения заявленных обязательств.

Схема 1. Схема взаимодействия проектов и Платформы



В результате, такая модель взаимодействия Платформы, инвесторов и проектов не только объединяет интересы всех участников, но и дает каждой группе значительные преимущества по сравнению с существующими в настоящий момент на рынке моделями финансирования проектов на ранних стадиях.

Преимущества для инвесторов

В традиционном ICO, покупая токены проекта, инвестор полностью зависит от его успеха или неудачи. Платформа WEARE меняет эту систему, - инвестора, решившего вложить деньги в проект сателлит страхует платформа. Платформа диверсифицирует риски инвестиций в блокчейн проекты, т.к. даже при неудаче конкретного проекта, эти потери компенсируются успешным развитием остальных проектов платформы. Такая модель создает уникальную ситуацию защищенных инвестиций.

Оценив перспективность идеи того или иного проекта сателлита Платформы, инвестор покупает токен WEARE, таким образом снимается сразу несколько

проблем, до сих пор неразрешимых в традиционных моделях краудинвестинга, - страхуются риски инвестора, т.к. платформа контролирует развитие проекта-сателлита и целевое использование средств. Более того, даже если один из проектов окажется неуспешен, то стоимость публичного токена платформы изменится незначительно, - пропорционально доле, которую этот проект занимал в капитализации платформы.

Это дает инвесторам следующие дополнительные преимущества:

- Возможность перераспределения инвестиций в самые эффективные проекты
- Помощь платформы в диверсификации рисков
- Возможность решать дальнейшую судьбу проекта путем голосования, основанного на принципах DAO
- Безопасность и прозрачность инвестиций
- Аналитическая поддержка и помощь в выборе проектов
- Возможность вывода средств через биржи
- Инвестиции только в надежные проекты, прошедшие экспертизу платформы
- Гарантированный рост стоимости инвестиций за счет роста капитализации платформы
- Возможность получать доступ к интересным проектам раньше других

Преимущества для проектов

Проект получит деньги сразу, без необходимости тратить время и ресурсы на проведение PreICO. При появлении нового проекта, платформа инициирует дополнительную эмиссию своих токенов. Платформа страхует развитие проекта, предоставляя финансовые, технические и управленческие компетенции.

Это дает проектам следующие преимущества:

- Отсутствие юридических и бухгалтерских проблем
- Возможность быстрого запуска компаний, без сбора средств на PREICO
- Дает доступ к лояльной базе инвесторов и обеспечивает гарантированный

спрос на токены от участников платформы

- Равномерное финансирование по мере достижения промежуточных целей, заявленных в дорожной карте
- Доступ к лучшим специалистам и консультантам, собранным на платформе
- Взаимопомощь и консультации сообщества платформы
- Концентрация на продукте, без отвлечения ресурсов на привлечение средств
- Защиту от спекуляций, т.к. токен капитализируется по результатам операционной деятельности
- Команда профессионалов, ведущая проект до появления готового продукта

Механизм определения ценности токена проектов

Мы внедряем новый механизм управления проектами, коллективного голосования и отбора проектов, когда ценность токена каждого из проектов, размещающихся на платформе будет напрямую зависеть от его реальных показателей, прописанных заранее в смарт контракт. Ценность токена каждого из проектов напрямую зависит от самого проекта, того насколько успешно он достигает промежуточных результатов и какую добавленную стоимость приносит для других участников платформы.

Каждый из участников сообщества оценивает, насколько успешно развивается проект, и владельцы токенов проекта определяют его дальнейшую судьбу, голосуя пропорционально количеству принадлежащих им токенов платформы и в тех пропорциях и тех проектов, в которые они распределили средства при покупке токена платформы во время ірсо проектов . Другим важным механизмом функционирования платформы станет прохождение проектом ключевых этапов развития. Средства на развитие выделяются частями, при достижении проектом промежуточных плановых показателей: создание MVP, запуск бета-версии или отдельных ключевых элементов функционала.

В итоге процесс становится прозрачен, промежуточные результаты постоянно фиксируются и влияют на рейтинг проекта, степень доверия к нему участников Платформы, и как результат объемов финансирования конкретного проекта. А в случае неблагоприятного развития событий или существенного отклонения от заявленного графика развития, токены команды переходят платформе с целью

нормализации операционной деятельности и развития проекта.

Такая система позволяет устранить возможные злоупотребления команды, нецелевое расходование средств и дает инвесторам дополнительные гарантии сохранности инвестиций в проекты, которые размещаются на платформе.

Рейтинговая система Платформы

Каждый проект, выходящий на платформу WEARE, оценивается сообществом Платформы и получает внутренний рейтинг. Для допуска на Платформу и запуска механизма эмиссии под проект частных токенов, проект должен набрать определенный минимальный рейтинг, установленный сообществом Платформы в качестве достаточного.

Рейтинг проекта будет влиять на условия привлечения финансирования, он влияет на долю частных токенов, которые получит команда проекта. Чем выше рейтинг проекта на Платформе, тем выше его шансы получить дополнительное финансирование и поддержку инициатив сообществом Платформы.

Это создаёт модель децентрализованного управления, ведущую к улучшению качества принимаемых решений. Начальный рейтинг повышается или теряется по итогам прохождения проектом ключевых этапов развития, чем ближе к заявленным показателям оказался проект, тем больше увеличивается его рейтинг и тем лучше условия доступа к финансированию. Таким образом создается система, естественным образом поощряющая и поддерживающая развитие проектов и одновременно отсеивающая слабые проекты, либо команды не способные реализовать заявленные при размещении на Платформе цели.

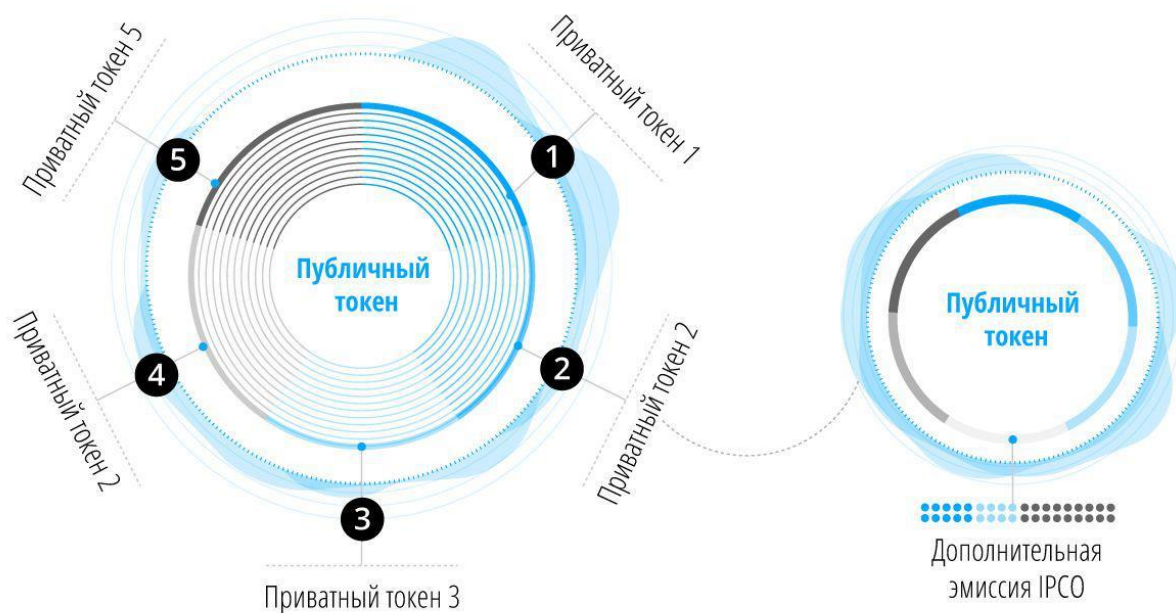
Модель оборота и функции токенов

Мы создаем платформу, которая будет осуществлять выпуск токенов для проектов (сателлитов платформы) на базе нашего публичного токена, такой практики еще нет на рынке, именно поэтому мы вводим новый термин в индустрию IPCO (INITIAL PRIVATE COIN OFFERING).

Для обеспечения заложенной в платформу модели взаимодействия с проектами мы планируем выпустить два вида токенов: публичные и приватные, которые разграничивают взаимодействие участников платформы между собой и с внешним окружением.

Платформа будет координировать создание, эмиссию, распределение, погашение и уничтожение токенов проектов. Это позволит разграничить спекулятивный рынок крипто валют и экосистему Платформы, что обеспечит проектам стабильную внутреннюю среду для развития в рамках платформы.

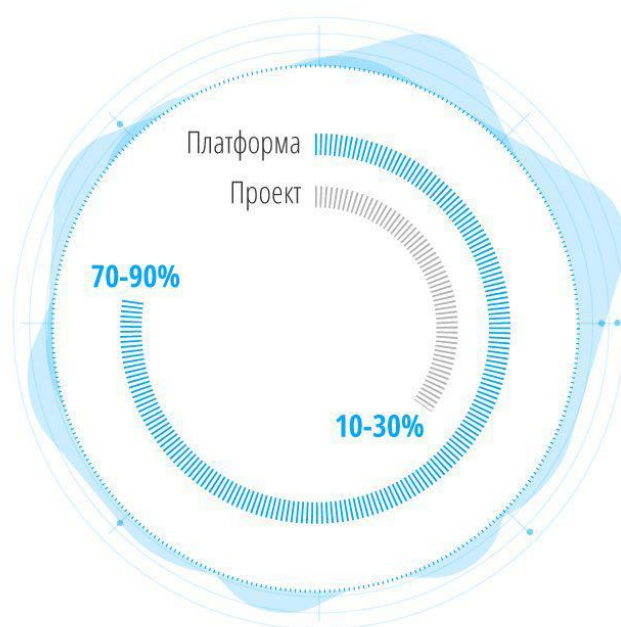
Схема 2. Общая схема взаимодействия токенов в рамках Платформы



Токен WEARE будет использоваться только для взаимодействия Платформы с внешней средой и инвесторами, он будет котироваться на крипто биржах, обмениваться и выступать расчетной единицей проектов платформы.

При размещении нового проекта на Платформе, от 10% до 30% токенов проекта остаются у команды, и от 90% до 70 % становятся собственностью платформы, которая будет осуществлять контроль выполнения заявленных планов развития, отбирать из потока проектов наиболее перспективные, параллельно иницилируя дополнительный выпуск токенов Платформы.

Схема 3. Распределение долей между проектами и Платформой



Стоимость новых токенов будет равна соотношению суммы привлекаемой проектом, к общей капитализации платформы, что позволяет равномерно распределить средства между всеми проектами платформы.

Модель взаимодействия участников Платформы

Поверив в перспективы конкретного проекта, инвестор покупает токен платформы, что обеспечивает снижение рисков, т.к. платформа контролирует целевое использование средств проектом. Даже если конкретный проект окажется неуспешен, токен платформы потеряет лишь минимальный процент стоимости своих криптоактивов, пропорциональный доле проекта в общей капитализации Платформы. Децентрализованная Платформа, в свою очередь, становится держателем токенов проекта и полностью контролирует целевое расходование средств и соблюдение заявленного графика развития проекта.

Планируется проводить ежемесячно 5-10 IPCO проектов, выходящих на платформу. Те из них, которые получают финансирование станут частью токена платформы и выпущенные ими токены и смартконтракты начнут работать. Токены проектов не получивших финансирования сгорят, сумма собранная на эти проекты пойдет на финансирование новой партии IPCO, а владельцы этих токенов снова смогут выбрать новые проекты, на которых захотят распределить принадлежащие им публичные токены Платформы.

Корпоративный блокчейн

По мере развития Платформы и подключения к ней все большего количества проектов, токены WEARE будут становиться отраслевым стандартом для корпоративных блокчейн решений. В рамках корпоративного блокчейна мы планируем соединить закрытые и корпоративные блокчейны, создав общую централизованно-децентрализованную корпоративную структуру транзакций, участники которой смогут интегрироваться в общую корпоративную сеть WEARE, сохраняя при этом необходимую им степень автономности и уровень участия в системе.

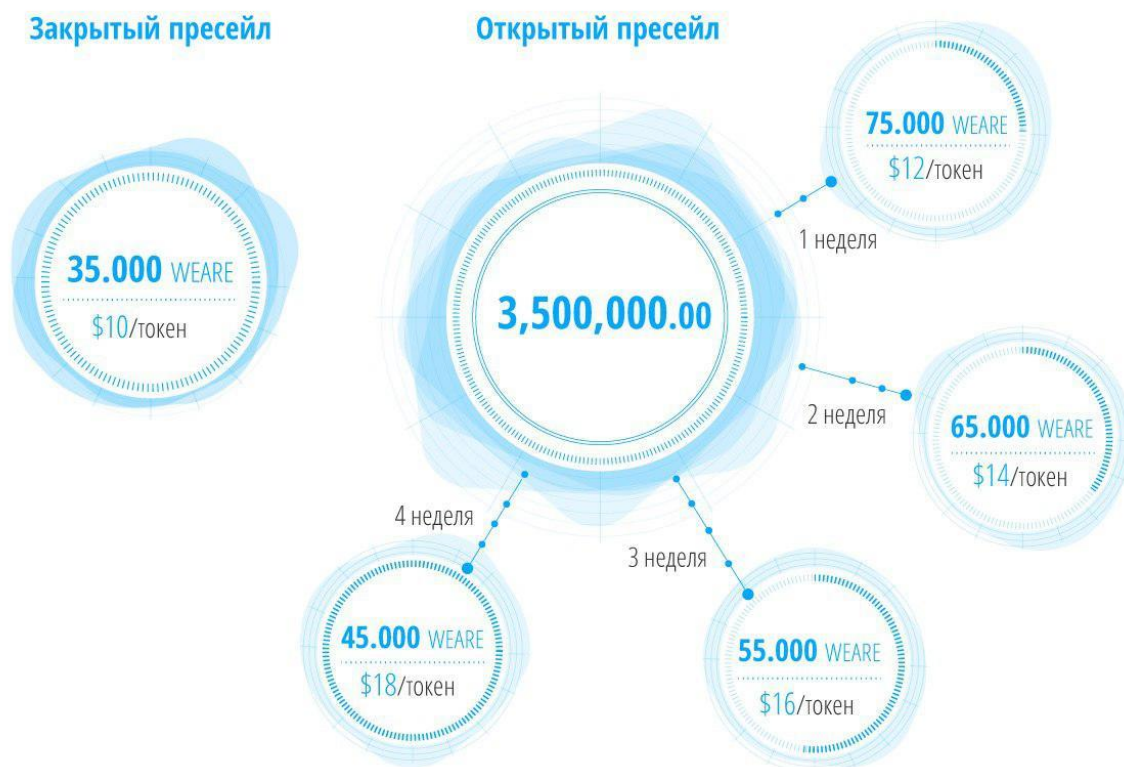
Это создаст уже принципиально новую модель взаимодействия не только в рамках Платформы, но и в корпоративной среде. Это позволит вывести на новый уровень как проведения корпоративных транзакций, так и спектр корпоративных сервисов: от программ лояльности и до совместной работы корпораций по разным проектам.

Структура размещения токенов

Для проведения краудсейла будет выпущен токен с кодом **WEARE**.

В рамках размещения будут проходить закрытый и открытый пресейлы на \$ 350 тыс. и \$ 3,5 млн. соответственно.

Схема 4. Структура размещения токенов



На закрытом пресейле планируется собрать \$ 350 000.

35 000 токенов WEARE будут размещены по цене \$10 за токен

Структура распределения средств:

- Создание MVP/alfa version платформы на Graphene 80.000\$

- Организация и оплата рабочего пространства 25.000\$
- Оплата труда сотрудникам 25.000\$
- Анализ существующих юрисдикций. Создание схемы 20.000\$
- Маркетинг, Public Relations 200.000\$

На открытом пресейле планируется собрать \$ 3500000.

240000 токенов будут размещены на открытом PreSale по следующему графику:

Первая неделя – 75 000 токенов по цене \$12 до достижения суммы \$ 875 000

Вторая неделя – 65 000 токенов по цене \$14 до достижения суммы \$ 1 750 000

Третья неделя – 55 000 токенов по цене \$16 до достижения суммы \$ 2 625 000

Четвертая неделя – 45 000 токенов по цене \$18 до достижения суммы \$3 500 000

Собранные средства будут распределены следующим образом :

- Доработка до финальной версии платформы на Graphene 200.000\$
- Разработка функционала для создания частных корпоративных каналов (частный протокол в рамках публичного) ~ 250.000\$
- Оплата труда сотрудникам/ рабочее пространство 200.000\$
- Консультанты/сторонние партнеры – 100.000\$
- Юриспруденция платформы (лицензии, юр.лица и тд) ~350.000\$
- Маркетинг, Public Relations предстоящих ipco 1.600.000\$
- Команда проекта 400.000\$
- Резервный фонд 400.000\$

Схема 5. Структура использования средств



Собранные на пресейл средства пойдут на доработку функционала платформы. В рамках которой в течение 2-х месяцев будут запущены IPCO первых проектов сателлитов. Под каждое IPCO проекта будет проведена доп.эмиссия токенов WEARE, пропорционально доле новых проектов в общей капитализации Платформы.

Далее будет проведено IPCO первых 10-20 проектов уже на готовой платформе, в рамках которых будет осуществлена доп. эмиссия 5 300 000 – 10 300 000 публичных токенов. Из них 300 000 токенов пойдет на распределение среди участников PreSale и 5 000 000 – 10 000 000 на открытую продажу по 20\$ за токен.

Приоритет ордеров на продажу токенов инвесторов, участвующих в PreSale, в очереди на исполнение, будет всегда выше чем токенов принадлежащих Платформе. Стоимость токенов будет расти прямо пропорционально росту капитализации Платформы, т.к. каждый новый проект, размещаясь на Платформе будет повышать ее совокупную капитализацию.

Команда

Мы - команда единомышленников, предпринимателей и блокчейн энтузиастов, а так же сплоченные бизнес партнеры, работающие вместе уже много лет!

ГЕОРГИЙ ГАЛОЯН



Идеолог, предприниматель, блокчейн энтузиаст. Управлял развитием активов корпорации «Союз Маринс Групп», одного из крупнейших операторов рынка коммерческой недвижимости и руководил развитием проектов дочерних структур корпорации «ИнжТрансСтрой». В 2013 начал предпринимательскую деятельность в качестве франчайзи крупнейшего российского ритейлера X5 Retail group, в последствии преобразованную в управляющую компанию в области коммерческой недвижимости. Основатель сообщества ICO START-UP'S.

АНТОН ВАСИЛЬЕВ



Работал в АО "Газпромрегионгаз", обслуживающей газопроводы АО "Газпром". В 2008-2011гг. руководил отделом развития в строительной снабженческой дочерней структуре, одной из крупнейших строительных инжиниринговых корпораций «ИнжТрансСтрой». С 2013 года предприниматель и партнер

управляющей компании в области коммерческой недвижимости.

АЛЕКСАНДР МЕЛУШЕВ



Блокчейн-разработчик и криптоэнтузиаст. Фаундер в проектах Agroscoin, Battleball.io, AVA-PAY. Специализируется на разработке систем учета и автоматизации на технологии блокчейн. Разработке платежных криптовалютных решений и кибербезопасностью в этой области.

Дорожная карта развития проекта

В настоящий момент мы разрабатываем основной функционал и до конца 2017 года планируем выпустить бету-версию Платформы, и функционал, который позволит выводить на Платформу 5-10 новых проектов ежемесячно. В дальнейшем планируется доработка функционала, который позволит проводить автоматический скоринг и аудит проектов, какие проекты достойны того, чтобы быть представлены инвесторам.

Ниже приведены основные этапы развития Платформы и задачи, которые мы планируем реализовать на каждом из этапов.

Q3-Q4 2017(сентябрь-ноябрь)

- пресейл токенов платформы
- создание юридической схемы
- создание прототипа платформы(MVP)
- отбор проектов для проведения первых IPCO на платформе
- маркетинг / PR платформы

Q4 2017 (ноябрь-декабрь)

- презентация beta-версии платформы
- маркетинг / PR предстоящих IPCO
- проведение первых IPCO на платформе
- выход на биржи

Q1-Q2 2018 (январь-июнь)

- организация схемы автоматизированного отбора проектов
- проведение IPCO для компаний второго набора
- постоянный отбор новых проектов
- начало разработки частных каналов для корпоративного сегмента

Q3-Q4 2018 (июль-декабрь)

- геометрическое увеличение количества проектов IPCO
- взаимодействие с международным сообществом по отбору региональных проектов
- штаб-квартира платформы в 10 мегаполисах мира

- приватный канал для работы с корпоративными клиентами
 - привлечение первых корпоративных партнеров
 - внедрение BigData для более эффективной оценки проектов
- Q1 2019 (январь-март)

- крупнейший игрок рынка токенизации бизнес процессов
- полноценная альтернатива существующим финансовым инструментам
- консультирование и взаимодействие с государственными органами
- участие в развитии блокчейн-сообщества и популяризации технологии блокчейн