



Книга 48 законов власти

Роберт Грин
Profile Books, 2000
Год первого издания:1998
Также есть на следующих языках: Английский

Рецензия BooksInShort

Эта книга аморальна, пронзительно правдива – и крайне ценна. Она должна быть на полке у каждого, кто стремится к успеху в коллективе и рассчитывает на продвижение по карьерной лестнице. Не позволяйте ей пылиться. Задайтесь целью ежедневно без спешки знакомиться с одним законом и тщательно анализировать прочитанное. Автор использовал самые разнообразные источники: на страницах книги приведены и выдержки из трудов Макиавелли, и рассказы о великих комбинаторах, которые ради достижения своих целей не останавливались ни перед чем, и тексты, запрещенные в Древнем Китае. На первый взгляд может показаться, что те, кто живет по законам, так увлекательно изложенным в книге, – крайне неприятные особы. Но это не так. Как полагает *BooksInShort*, человека, усвоившего законы власти, будут считать обворожительным, относиться к нему будут с благоговением, а подчиняться – с радостью, хотя его власть не всегда будет явной.

Основные идеи

- В любой ситуации выглядите достойно.
- Никому не доверяйте и помните, что враги надежнее друзей.
- Делайте вид, что вам все дается легко.
- Старайтесь всегда быть в центре внимания.
- Не принуждайте других делать то, что вам выгодно. Убеждайте и обольщайте.
- Тщательно планируйте свои действия; достигнув цели, остановитесь.
- Чтобы управлять людьми, нужно знать, что их волнует и что причиняет им боль.
- Говорите как можно меньше; многословие опасно.
- Сохраняйте дистанцию в отношениях с людьми, и вас станут уважать.
- Если противник считает себя умнее вас, он быстрее допустит оплошность.

Краткое содержание

О власти

Жажда власти – настолько неотъемлемая часть человеческой природы, что осознание своей неспособности повлиять на окружающих или на ход событий часто становится причиной глубокой депрессии. Те, кто говорят, что равнодушны к власти, либо обманывают себя, либо пытаются обвести вокруг пальца окружающих. Власти хотят все. Чем больше власти оказывается у человека, тем острее он хочет ее усиления. Это словно наркотик, который не лишает сил, а, наоборот, прибавляет их.

“В момент триумфа нас часто поджидает смертельная опасность”.

Однако открыто демонстрировать свое стремление к власти не принято. Это считается признаком дурного тона. Охотнику за властью не стоит показывать свои истинные намерения: у окружающих должно складываться впечатление, что он заботится исключительно о благе других. Вам следует маскировать свои средства и цели, но это вовсе не значит, что нужно лгать. Ложь – это не выход, и не потому, что лгать нехорошо, а потому, что риск разоблачения слишком велик. Человек, однажды пойманный на лжи, теряет доверие, а следовательно и власть. Двуличие – вот

это другое дело! Эти принципы могут показаться догмами, однако применять их можно и не нарушая морально-этических норм. Более того, только тогда и можно рассчитывать на максимальный результат.

“В любом деле начало всегда кажется более оригинальным и более верным, чем все, что делается потом”.

Законы

1. **Не пытайся затмить тех, кто выше тебя в иерархии власти.** Всегда стремись укрепить уверенность своих начальников в их превосходстве. Они-то уж прекрасно знают о своих недостатках и бдительно следят за угрозой снизу. Если ты превзойдешь их своими талантами или выступишь в дурном свете, они от тебя избавятся. Докажи им свою полезность.
2. **Не доверяй союзникам и помни о пользе врагов.** Дружья предадут тебя из зависти. Они всегда хотят слишком многого и со временем становятся капризными занудами. Не нанимай на работу друзей – нанимай врагов! Если же у тебя нет врагов, срочно заведи двух-трех посolidнее.
3. **Не раскрывай свои карты.** Если окружающие не знают, каковы твои цели, они не смогут от тебя защититься. Пусть твои истинные намерения остаются в тайне.
4. **Экономь слова.** Сильные мира сего немногословны. Чем больше ты говоришь, тем больше о тебе узнают окружающие – и тем более обыкновенным ты им кажешься. Став таким как все, ты уже не будешь вызывать ужас и благоговение. Поэтому держи рот на замке.
5. **Пресекай любую попытку очернить свою репутацию.** Безупречная репутация защитит тебя от любых нападков, но если она испорчена, то и пользы от нее никакой.
6. **Будь в центре внимания.** Люди судят о тебе по тому, что видят своими глазами, ведь лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать. О тебе забудут, если ты не будешь находиться на виду. Добивайтесь внимания любой ценой.
7. **Присваивай себе заслуги других.** Разумеется, присваивать чужие заслуги некрасиво. Но этот прием дает отличные результаты, и не пользоваться им просто неразумно. О тех, кто помог тебе добиться успеха, все равно никто не вспомнит, зато твоими знаниями, талантом и ловкостью еще долго будут восхищаться.
8. **Расставляй капканы.** Власть – это возможность контролировать ситуацию. Вынудив других сделать первый шаг, ты получишь все козыри. Никогда не вступай на чужую территорию первым. Пусть лучше противники придут к тебе сами. Завлекай их, задабривай, обольщай! Они должны угодить в твою ловушку.
9. **Добивайся победы не словом, а делом.** Не затевай дискуссий – действуй. Оппоненты не простят тебе победы в споре. Докажи, что ты прав, на деле.
10. **Держись подальше от неудачников – несчастье и невезение заразны.** Утопающий тянет за собой своих спасителей. Избегай неудачников. Общайся с победителями. Сторонись бедных, невезучих, нелюбимых и несчастных.
11. **Заставь людей нуждаться в тебе.** Хорошо, когда другие от тебя зависят. Держи их в постоянной зависимости. Не учи их слишком многому – ведь тогда они смогут обойтись без тебя или станут твоими соперниками. Всегда имей в запасе пару секретов, которые помогут тебе сохранить сильную позицию.
12. **Будь честным и великодушным, когда это выгодно.** Когда окружающие считают тебя благородным и честным, они размякают и начинают тебе доверять. В таком состоянии они уязвимы, и ими легче управлять. Преподноси людям подарки. Помни о троянском коне: тогда все сработало как нельзя лучше.
13. **Обращаясь к людям за помощью, расскажи им, что они получат взамен.** Не рассчитывай на бескорыстность. Если человек бескорыстен (что бывает нечасто), то ты тут же окажешься перед ним в долгу. Люди обычно не хотят помогать за простое “спасибо”. Чтобы заручиться их поддержкой, выясни, что им нужно и, не моргнув глазом, пообещай золотые горы – вот тогда они поспешат к тебе на помощь.
14. **Чтобы получить важные сведения, втирайся в доверие к окружающим.** Вызывай людей на разговор. Задавай наводящие вопросы. Старайся узнать о них как можно больше. Обезоруживай соперника, скрываясь под маской друга.
15. **Уничтожай врагов.** Во время битвы не оставляй врагов в живых, иначе тебе придется сражаться на следующий день. Истребляй их! Стирай их в порошок! Лесной пожар начинается с небольшой искры; туши любой тлеющий уголек.
16. **Иногда уходи в тень, чтобы тебя больше ценили.** Если тебя видят слишком часто, ты теряешь ореол исключительности. Исчезай время от времени, и к тебе будут относиться с большим почтением и восхищением. Редкие вещи всегда в цене.
17. **Будь непредсказуем, и тебя будут бояться.** Когда ты ведешь себя непредсказуемо, окружающие тратят все силы на то, чтобы просчитать твой следующий шаг. Доведенная до совершенства тактика резкой смены настроения и планов вселяет страх и лишает поданных присутствия духа.
18. **Не отгораживайся от мира – изоляция опасна.** Одно дело появляться на глазах окружающих изредка, совсем другое – спрятаться в башне за крепостными стенами. Рассчитывать на то, что кто-то обеспечит тебя достоверной информацией, не приходится, поэтому затворником становиться нельзя. Бывай в обществе ровно столько, сколько требуется, чтобы оставаться в курсе происходящего.
19. **Всегда знай, с кем имеешь дело; следи за тем, чтобы не задеть влиятельных лиц.** Научись разбираться в людях. Узнай, какие у твоих противников сильные стороны и кто их друзья. Не делай поспешных выводов. Люди часто не показывают своего истинного лица и годами скрывают обиду – пока им не представится случай тебе отомстить.
20. **Не клянись в вечной дружбе.** Ты отвечаешь только перед самим собой. Избегай сильных привязанностей и никому ничего не обещай. Еще Вашингтон советовал остерегаться союзов, связывающих по рукам и ногам.
21. **Прикидывайся простаком.** Нет смысла выпячивать умнее других. Почувствовав свое превосходство, люди тут же насторожатся. Обезоружить их можно, заставив поверить, что они умнее тебя. Это усыпит их бдительность и развеет страх, а ты сможешь использовать их в своих целях.
22. **Сдавайся, чтобы сохранить власть.** Если ты слабее соперника, забудь о своей мечте прославиться на поле брани. Сдавайся на таких условиях, которые помогут тебе сохранить как можно больше привилегий. Дождись, пока твой соперник допустит ошибку, и неожиданно напади из-за угла.
23. **Сосредоточься на самом важном преимуществе.** Определи свою наиболее сильную сторону и направь все усилия на то, чтобы ее развивать. Не распыляй свою энергию и власть! Найди хорошего наставника или могущественного покровителя и не жалея сил на поддержание отношений с ним.

24. **Будь хорошим придворным.** Придворный умеет искусно лести интриги, манипулировать окружающими, выдавать желаемое за действительное, льстить, флиртовать и вести непринужденную беседу. Опытному придворному удастся укреплять свое влияние день за днем, ничем себя не выдавая. Стань виртуозным придворным, и тогда ты сможешь подчинить себе даже короля.
25. **Создай свой образ.** Не играй роль, которую тебе навязывают. Работай над имиджем, привлекающим всеобщее внимание. Ты должен вызывать интерес, а не зевоту. Добавь экспрессии! Найди свои, особые жесты, манеру поведения, предметы гардероба, чтобы тебя всегда узнавали.
26. **Не пачкай рук.** Грязную работу должен выполнить за тебя кто-то другой. Затем найди тех, на кого можно свалить вину за все ошибки и неприглядные поступки. Козлы отпущения и услужливые недоумки бывают очень полезны.
27. **Используй потребность людей в вере, чтобы создать собственный культ.** Людям необходимо во что-то верить. Предложи им, во что верить и за кем идти. Выступай с пылкими речами и щедрыми обещаниями, однако не вдавайся в детали, чтобы впоследствии никто не мог упрекнуть тебя в пустословии. Твои последователи должны жертвовать собой ради тебя – это усилит твою власть.
28. **Действуй смело.** Будь отважным и решительным. Ни за что не показывай, что ты колеблешься. Сомнения только помешают тебе и увеличат вероятность провала. Не допускай промахов перед публикой. Отважным неверные шаги прощаются, а осторожным – нет.
29. **Все время смотри вперед.** Не полагайся на удачу. Планируй каждый свой шаг, в том числе и самый последний, и даже тот, который будет после него. Многие упустили из рук свою цель, не уделив должного внимания плану действий на самом последнем этапе. В результате слава, деньги и власть достались другим.
30. **Веди себя так, как будто тебе все дается легко.** Никогда не показывай, что тебе тяжело и что по тебе струится пот. Фокусники прячут свои приспособления, и ты должен поступать точно так же. Удивляй легкостью своих достижений.
31. **Хочешь выиграть – сдавай карты.** У окружающих должно сложиться впечатление, что ты предоставляешь им свободу выбора. При этом ты всегда должен незаметно устанавливать рамки этой свободы. Предлагай выбирать из таких вариантов, которые будут выгодны тебе в любом случае.
32. **Делай вид, что собираешься дать людям то, о чем они давно мечтают.** Не допускай, чтобы люди сталкивались с мрачной действительностью. Вселяй в них надежду на то, что мечты их сбудутся – и они тебе помогут получить власть.
33. **Выясни, что причиняет боль, и воспользуйся этим.** У каждого есть свои слабости, страхи, потребности и причуды. Добудь сведения об этих уязвимых местах. Причиняя боль или снимая ее, ты сможешь добиваться необходимых результатов.
34. **Играй роль короля, и к тебе будут относиться по-королевски.** Уважай и цени себя! Другие будут к тебе относиться так, как ты относишься к себе.
35. **Верно рассчитывай время.** Способность сохранять самообладание воспринимается людьми как уверенность в себе. Никогда не показывай, что ты торопишься, что тебя что-то тревожит или что не все отработано. Веди себя так, будто все идет, как было задумано. Научись улавливать правильный момент для броска.
36. **Относись равнодушно к тому, на что не можешь повлиять.** Если ты понимаешь, что не можешь дотянуться до желанной цели, то самое разумное в этой ситуации – уйти с гордо поднятой головой, как поступила лисица в басне Эзопа о зеленом винограде. Уделяя слишком много внимания проблеме, ты усиливаешь ее значимость.
37. **Используй знаки и символы.** Стремись к зрелищности. Пусти в ход выразительную символику, цвет, театральные эффекты, чтобы окружить себя блистательным ореолом и создать ощущение силы.
38. **Думай, что хочешь, но не веди себя как все.** Экцентричное или безрассудное поведение отнюдь не способствует укреплению авторитета. Если ты слишком открыто восстаешь против традиций или модных увлечений, люди будут к тебе относиться с недоверием и презрением. О твоей изобретательности и оригинальности должны знать лишь близкие.
39. **Выводи врагов из терпения, а потом нападай.** Никогда не давай волю гневу. Но найди повод, чтобы разгневать своих врагов. Ослепленные яростью, они промахнутся, атакуя, и окажутся бессильны против твоего хорошо подготовленного удара.
40. **Не ищи бесплатного сыра – это ниже твоего достоинства.** За то, что достойно обладания, нужно платить. Не будь ни у кого в долгу, полагайся на себя, держись подальше от мышеловок. Не рассчитывай на щедрость других, но сам будь щедрым.
41. **Не пытайся примерить на себя одежду великих.** Наряд может оказаться не твоего размера, и ты будешь выглядеть самонадеянным глупцом. Если твой предшественник добился выдающихся результатов, ты всю жизнь будешь находиться в его тени. Энергично берись за дело и начинай действовать в новом направлении.
42. **Порази вожака, и стая разбежится.** Когда среди людей растет беспокойство или агрессия, нужно искать зачинщика. Бывает, что один недовольный чем-то бунтарь выводит из строя всю команду. Избавься от него, и восстание будет подавлено.
43. **Завладей сердцами и умами людей.** Не принуждай людей исполнять твою волю. Они воспримут это как насилие и станут вынашивать планы мести. Добивайся своего за счет хитрости, лести и сноровки. Пусть они считают, что поступают так, как подсказывают им разум и сердце, – и тогда они сами пойдут к тебе в услужение.
44. **Обезоруживай врагов, подражая им.** Делай то, что делают твои враги. Увидев в тебе себя, они не смогут распознать твоих истинных планов.
45. **Говори о реформах, но не спеши с их проведением.** Люди обожают говорить о переменах, но сами меняться не хотят. Если ты окажешься у власти, не проводи крупных преобразований быстро. Расскажи о своих идеях, заставь людей мечтать об их осуществлении. А сам запасись терпением и осуществляй задуманное понемногу.
46. **Не стремись всегда быть идеальным.** Если у тебя не будет никаких изъянов, то люди из зависти постараются тебя погубить. Расскажи им о своих мелких недостатках.
47. **Достигнув своей цели, остановись.** Многие утратили предмет своих вожделений, проявив чрезмерную жадность и высокомерие. Не переусердствуй. Одержав победу, ты выполнил последний пункт своего плана. Остановись. Двигаться дальше стоит только в том случае, если у тебя имеется новый план.
48. **Сохраняй гибкость.** Если у тебя нет жесткой формы, то твоим завистникам непросто будет отыскать правильную точку для удара. Бери пример с воды. Приспосабливайся к новым обстоятельствам, словно вода, всегда принимающая форму сосуда.

