Trovare velocemente		
Usare i filtri	Su una vista elenco, nelle Azioni Rapide, nella sezione Filtri, espandere I filtri e spuntare le informazioni che si vogliono vedere nel proprio gruppo.	
Usare le ricerche	Clic su Q (Ricerca) in una vista elenco o dettaglio, o clic destro su un elemento nella barra navigazione e selezionare Ricerca (non su tutte le viste).	
Usare SpeedSearch	Clic su Q (SpeedSearch) nella barra deglil strumenti. E' possibile: • Far corrispondere tutte o alcune parole o frase • Usare lingua nativa • Cercare la radice su thesaurus per suono • Usare un criterio di ricerca Booleano.	
Vedere un elenco di elem. visti di recente	Barra degli strumenti, clic Visti di Recente, selezionare un tipo record, e selezionare dall'elenco.	

Trovare il modo per		
Usare i gruppi	Creare gruppi per I record da tracciare.	
Accedere ai propri gruppi	Su una vista dettaglio o elenco clic su una scheda gruppo o nella barra del titolo clic su Gruppi .	
Selezionare record per creare un gruppo	 Da una vista elenco selezionare 1 o più record. Per selezionare più di 1 record, tenere premuto [Ctrl] e fare clic su ciascun elemento. Sotto Azioni Rapide, Compiti Comuni, clic su Salva Record come Gruppo. Usare Query Builder per definire le proprietà gruppo, layout, ordinamento, o predefiniti. Clic OK. 	
Condividere il proprio gruppo con altri utenti	 Aprire la vista elenco con il gruppo da condividere. Clic destro su scheda gruppo, poi selezionare Condividi. Nella finestra Condividi Gruppo, clic Aggiungi. Clic su scheda Utenti, Dipartimenti, o Team, Selezionare con chi si desidera condividere il gruppo e poi clic OK. Clic OK. 	
Impostare le opzioni	Menù Strumenti , clic Opzioni , e usare ciascuna scheda per impostare opzioni specifiche.	



Infor CRM v8.1 Scheda di Riferimento per l'utente Web

Icone utiliz	zate				
I record					
Trova	Q	Aggiorna	C	Aggiungi	+
Calendario		E-mail	\square	Associa	Q ₀
Salva		Web	@	Elimina/Rimuovi	×
Annulla	Ċ	Vedi indirizzo	•	Modifica	
Navigation					
All'Inizio	H	Successivo	•		
Precedente	4	Alla Fine	H		

Comunicare efficacemente		
Inviare un' e-mail	Menù Scrivi clic E-mail o clic ☑ vicino indirizzo email su una vista dettaglio.	
Creare lettere, email e fax	Menù Scrivi, clic Stampa Unione . Usare le schede Unione e Cronologia per selezionare un modello, record da includere, tipo di output da creare (e-mail, fax, file, o stampante), e opzioni cronologia. Clic Unione .	

Fare le mie attività		
Ricevere gli allarmi	Vedere le notifiche Allarmi e Scadute in barra menù.	
Vedere le mie attività	Usare la vista Elenco Attività per gestire le proprie attività pianificate ed eventi per tipo. Selezionare l'intervallo per gli elementi visualizzati. • Barra di Navigazione, clic Attività .	
Usare il calendario	Gestire il tempo e tenere traccia di attività e eventi pianificati. Visualizza le pianificazioni per giorno, mese, settimana o anno. E' possibile vedere le attività ed Eventi di altri utenti. Barra di Navigazione, clic Calendario.	
Pianificare impegno, riunione, telefonata	Menù Pianifica, clic su attività da aggiungere.	
Invitare altri utenti	Usare la scheda Disponibilità per invitare altri utenti Infor CRM a una telefonata o riunione.	
Completare una attività	Eseguire una delle seguenti: • Aprire l'attività e clic Completa. • Menù Pianifica, clic Completa Attività.	
Aggiungere record	Sul menù Nuovo , selezionare record da aggiungere.	
Controllare le note e cronologia	Aprire la vista dettaglio di un record e clic su scheda Note/Cronologia. Usare i filtri per restringere.	
Usare il cruscotto	Visualizzare e interagire con una varietà di strumenti di analisi di prestazioni in formato cruscotto. Barra di Navigazione, clic Benvenuto.	
Usare Integration Module	Per installare,dalla pagina di login, Installa integrazioni. Le funzioni includono: Microsoft Outlook Integration Trascinare – file e email Microsoft Outlook Esportare in Microsoft Excel Stampa Unione	
Avere Aiuto		
Trovare gli scenari	Barra dei menù, clic ? , e poi clic su Introduzione All'Uso .	

Clic ? (Aiuto) per aprire la guida in linea.

Aprire l'Help

Raggiungere gli obiettivi		
Aggiungere e qualificare un nominativo	Eseguire una delle seguenti: • Per aggiung. 1 nominativo, menù Nuovo, clic Nomin. • Per importare un elenco di nominativi, menù Strumenti clic Importa Nominativi. Usare le qualifiche sulla vista dettaglio nominativo per Validare le informazioni e determinare se un nominativo Può essere convertito in contatto e azienda. Per convertire un nominativo, clic Converti Nomin. Qualif.	
Creare e lanciare campagne	Per creare una campagna, menù Nuovo, clic su Campagna. Selezionare target, definire fasi/compiti, e aggiungere Prodotti alla campagna. Quando è pronta, clic su Lancia Usare fasi/compiti e le risposte dei target per controllare i progressi e successi della campagna.	
Perseguire opportunità	Menù Nuovo, clic Opportunità. Usare i processi di vendita per gestire la propria pipeline delle vendite. Quando un'opportunità è vinta/persa, cambiare Status in Chiusa-Vinta o Chiusa-Persa e inserire i motivi della chiusura.	
Fare ordini di vendita	Menù Nuovo , clic Ordini di Vendita . Usare gli ordini di vendita per tracciare I prodotti acquistati da un'azienda.	
Aggiungere e processare ticket e difetti	Menù Nuovo, clic Ticket o Difetto. I campi Area, Categoria, e Problema determinano a chi verrà assegnato. Usare il pulsante Inizio/Fine Lavoro per tracciare il tempo di lavorazione di un ticket. Al termine cambiare lo Status in Chiuso.	
Abilitare i resi	Crea l'autorizzazione per un cliente a restituire un prodotto. Menù Nuovo , clic Reso . Un reso deve essere associato Ad un ticket. Usare la vista Dettaglio Reso per Aggiungere un prodotto e info di spedizione. Al termine Cambiare lo Status in Chiuso.	
Creare e assegnare contratti	Menù Nuovo , clic Contratto . I contratti posso essere A giorni, ore, incidenti o importo, o perenni. Su una vista di dettaglio azienda, fare clic sulla scheda Contratti per vedere se esiste un contratto e il tipo di contratto.	