科学运动计划 2.0 需求

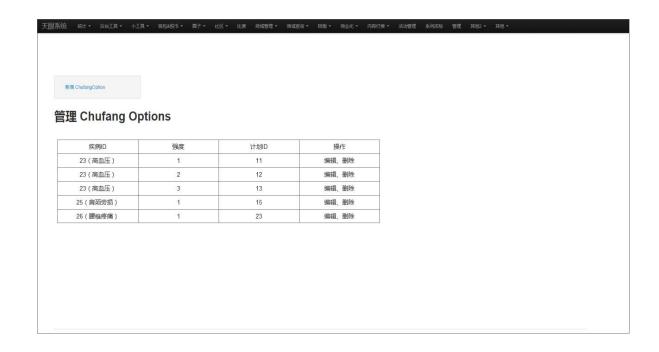
版本号	时间	备注
V1.0	2019-10-09	评审稿
V1.1	2019-10-10	评审后正式稿

目录

— 、	疾病 ID 对应计划 ID 配置表	1
二、	计划价格表	2
	计划推荐页优化	
	训练页新增现金	
	完成任务打卡分享	
	提醒	
	计划复购	
九、	训练时长上报	11
	AB 测	
	- 、数据统计需求	

一、疾病 ID 对应计划 ID 配置表

- 1、疾病 ID 下的不同强度,可以配置对应不同的计划 ID
- 2、如果只有强度 1, 就是疾病默认对应的计划 ID, 无需根据运动量判断
- 3、运动量判断同之前的逻辑,有 MET 取 MET 数据,无则取问卷中的运动量数据,如果两者都没有,就默认推荐强度 1 的计划



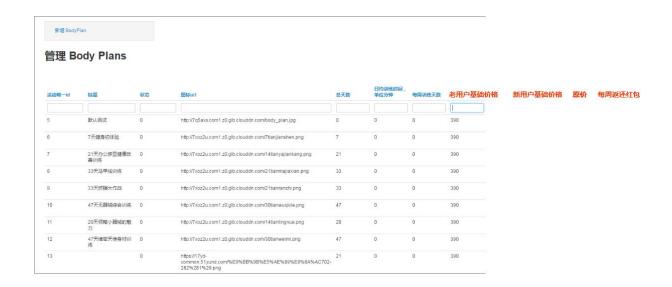
二、计划价格表

1、购买价格

- 1)新用户/老用户首次购买某个计划实际价格=新用户/老用户基础价格+每周返还现金*计划周数(计划天数/7 然后向上取整则为计划周数)新用户指之前没有参与过科学计划的用户
- 2) 复购价格=每周返还现金*计划周数

2、新增原价

原价: 仅用于对比展示



三、计划推荐页优化

计划推荐页直接展示该疾病所有强度的计划

- 1、推荐强度:根据问卷或者 MET 数据推荐对应强度,默认定位在对应的推荐强度 tab
- 2、新增计划介绍文案:后台配置文案。默认文案为"本健康计划为根据你的身体状况而生
- 成,能够提升你的体质,缓解病痛" 3、动作训练,展示第一天的动作,不可点击。其他日期也不可切换
- 4、每周完成任务都可得 X 元现金提示: 固定悬浮
- 5、价格:实际价格、原价(新用户则显示新人特惠,老用户则显示限时优惠文案)



新人特惠,¥2.5加入计划 — (原价¥15.9)—

四、训练页新增现金

- 1、新增每周现金
- 1) 每天的任务完成后,该日期打上勾
- 2) 每周的最后一天显示现金 icon,如最后一周不满 7 天,则最后一天显示现金 icon
- 3) 每周的任务全部完成(该周全部天的任务都完成),则可以领取 X 元现金(每周返还现金),金额进入现金账户
- 4) 完成每周全部任务后, 现金变成可领取状态, 点击领取弹出现金弹窗领取
- 5) 领取之后,变为已领取的状态
- 6) 如果用户的计划结束,仍可回到计划页面领取未领取的现金红包。
- 7) 如果用户重新参与了计划,那原计划中的未领取红包不可领取。
- 2、日期栏交互

日期栏的交互为每一周一周地进行滑动,向左滑是下一周,向右滑是上一周。 默认定位在今天所在的周,并定位在今日的任务

未能领取



可以领取



已领取



六、完成任务打卡分享

- 1、完成任务打卡
- 1) 完成该天任务回到训练页面的时候,自动弹出分享页面
- 2) 完成该天任务后,点击完成任务打卡按钮,也可进入分享页面
- 3) 未完成当天任务时,完成任务打卡按钮置灰,点击 toast "请先完成今日的任务哦"
- 2、打卡海报显示:

已坚持 X 天 (X 为今天在计划中的第几天) 今天是否领取了奖励:获得奖励金 XX 元 今日完成的任务次数和该任务训练的总时间 今日消耗的卡路里 分享出去的图片带有悦动圈 App 下载二维码,下载链接标记渠道为科学计划

训练页



分享出去的图片





七、提醒

微信:

推送设置

- 1、点击设置 App 提醒后,获取 push 权限,用户同意后可进入设置页面,如果未同意则不能进入设置页面。每次点击都进行 push 权限判断,无权限则弹窗提示授权。
- 2、无论用户是否设置,每天默认为晚上 19 点如果该用户未完成当天任务,则进行随机推送以下 push:
- 1)"您的 XXX 计划今日的任务还没完成哦,快去完成打卡吧,坚持就是胜利!"
- 2) "您的 XXX 计划今日的任务还没完成哦,加油,你所有的努力都会得到丰厚的回报!"
- 3)"您的 XXX 计划今日的任务还没完成哦,加油完成,大现金在等着你哇!"
- 3、用户可以点击进入设置页面进行设置时间,设置之后不同的用户按对应的设置时间推送 push

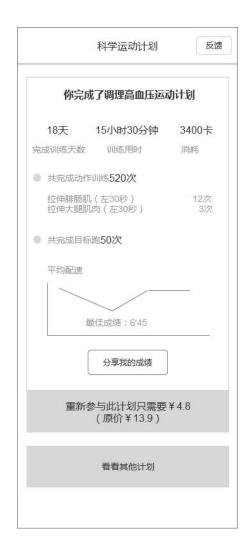
添加日历提醒

- 1、点击后获取本地日历权限,用户同意后可同步至健身计划至本地日历,同步成功后 toast 提示"已同步计划至手机日历";若用户不同意则 toast 提示:"请同意授权才能设置提醒哦"
- 2、每天默认为晚上19点提醒,如果用户设置了提醒时间则按设置的时间同步至本地日历
- 3、日历内容为每天的课程标题,多个课程标题之间用;分隔。



八、计划复购

原计划结束后的计划结束页,显示复购的价格,点击进行支付,支付后重新开始本计划



九、训练时长上报

- 1、视频任务: 看视频中途退出会上报时长和卡路里, 看完视频到结束页则算完成任务
- **2**、跑步任务: 当天无论是否通过训练页进入,只要**完成跑步任务目标时长**的跑步就算是完成。通过训练页的跑步任务进去跑步,无论是否完成都上报时长和卡路里
- 3、跑步适应训练:完成跑步适应训练到结束才算完成。通过训练页进入到跑步适应训练, 无论是否完成,中途退出也上报已训练的时长和卡路里

十、AB 测

- 1、A 方案: 新用户享受新用户价格, 老用户享受老用户价格, 复购同一个计划享受复购价格:
- 2、B 方案: 新人首次参与计划免费, 在免费计划中不能领取现金, 完成免费计划后复购金额同 A 方案, 购买其他计划价格也同 A 方案

3、AB 测流量可以后台控制, 暂定为各 50%流量

A方案:全部付费

科学运动计划

体检报告模块

相提供的具体数据 为你推荐以下运动计划

周期 5周 日均 30分钟 每期 5天

已有345人参与该计划 大概卡路型消耗为20000kcal,能帮助你有效减 重大约5斤。当然你的饮食也需要控制住現

肩颈训练 3组动作,共20分钟

3分钟跑步,1分钟步行,2分钟 跑步,1分钟步行

根据你的每周运动情况为你量身定制运动目标。 随着你的运动数据不断提升,我们也会智能计算 并调整你的运动数据不断提升。

免责声明:本计划由悦体运动提供......本计划由悦 体运动提供

> 毎周完成任务都有1.5元大红包返还 際时忧趣,¥9.9加入计划 (際价¥15.9.)

> > 新人特職,¥2.5加入计划 — (原价¥15.9)—

立即开始

强度1 强度2 强度3

1 EDYFÜIE

跑步训练 #22min

2 有氧运动计划

B方案:首次免费



A方案:有付费的计划



B方案:免费的计划



十一、数据统计需求

- 1、A 方案中每个计划的每个人领取现金个数分布
- 2、按 AB 测标记区分以下数据:
- 1) 每日参与人数
- 2)每日付费人数
- 3) 各计划的完成率、完成天数分布
- 4) 留存率
- 5)复购率(用户参与计划结束后再次参与计划的比例)