

Pedro Augusto Cardoso

Brasileiro, solteiro, 25 anos.

Sqs 414 Bloco M Apto 204

Brasília-DF

Telefone: (61) 9 8271-4110 / E-mail: pac.pedrocardoso@gmail.com

ÁREAS DE INTERESSE: ADMINISTRAÇÃO

FORMAÇÃO E QUALIFICAÇÕES

- Administração – Anhanguera Educacional, concluído 2/2016;
- Inglês Intermediário – Centro Interescolar de Línguas de Brasília – CIL;
- Curso de Administração de Salões – Keune Brasília – 18 horas – 2013;
- Pacote Office, Internet, Windows e Digitação;
- Curso de Excel intermediário.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Alternativa GVT (Agosto – Outubro 2010)

Cargo: Operador de Telemarketing

Principais atividades: Operador com principal objetivo em vendas de linhas telefônicas.

Import Cell (Janeiro – Dezembro 2011)

Cargo: Vendedor.

Principais atividades: Atendimento, vendas e manutenção de produtos eletrônicos.

Ágata Morbeck Hair Stylist (Março 2012 - Junho 2013)

Cargo: Auxiliar administrativo.

Principais atividades: Auxiliar administrativo, organização de documentos, controle de estoque e pedidos a fornecedores.

Brasfix Médico Odontológico LTDA (Junho – Dezembro 2013)

Cargo: Estagiário de departamento de RH

Principais atividades: Administrativo, infraestrutura, cotação de fornecedores, recrutamento e seleção de colaboradores, folha de pagamento e auxílio ao setor financeiro.

BRB – Banco de Brasília (Junho 2014 – Dezembro 2015)

Cargo: Estagiário.

Principais atividades: Central de compensação de cheques (devolução de cheques, atendimento à agências, conferência de devolução e auxílio a atividades rotineiras do setor de compensação de cheques).

NewCell (Junho 2016 – Dezembro 2016)

Cargo: Proprietário

Principais atividades: Controle de estoque, pagamento a fornecedores, atendimento ao público, controle de finanças, supervisão de funcionários e estratégias de vendas.

Uber (Janeiro 2016 – Maio 2016)

Cargo: Motorista autônomo

Principais atividades: Atendimento ao público.

Consorcio Nacional Volkswagen (Janeiro 2017 – até o momento)

Cargo: Vendedor externo

Principais atividades: Atendimento ao público, prospecção interna e externa, estratégias de marketing e vendas.

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

- Atividade prática supervisionada modelo do curso de Administração, na disciplina de Técnicas de negociação. (Anhanguera Educacional 2012 – 1º Semestre);
- Atividade prática supervisionada modelo do curso de Administração, na disciplina de Análise de investimentos. (Anhanguera Educacional 2014 – 5º Semestre).