SENAC Campus Santo Amaro

TADS - Análise Desenvolvimento de Sistemas

PW - Programação Web



Sistema de Gestão de Clientes para Lojas Físicas

Aluno: Wellington Conceição de Souza

Professor: Carlos Henrique Veríssimo

SÃO PAULO - SP

Sumário

1.	Е	specificação do Problema	. 3
1.1.	RAM	IO DE ATIVIDADE DA EMPRESA	. 3
1.2.	CON	ITEXTO DE MERCADO	. 3
1.3.	PÚB	LICO-ALVO	. 3
1.4.	NEC	ESSIDADES DE NEGÓCIO	. 3
2.	Е	ntendimento do Problema	. 4
2.1.	SOL	UÇÃO DO PROBLEMA	. 4
2.2.	REQ	UISITOS:	. 4
2.2.	1.	Cadastro de Clientes	. 4
2.2.2	2.	Histórico de Compras	. 4
2.2.3	3.	Programa de Fidelidade	. 4
2.2.4	4.	Gestão de Campanhas e Promoções	. 4
2.2.	5.	Comunicação Personalizada	. 4
2.3.	TEC	NOLOGIAS QUE SERÃO UTILIZADAS	. 5
2.3.	1.	Interface do Usuário	. 5
2.3.2	2.	Funcionalidades interativas	. 5
2.3.3	3.	Banco de dados	. 5
2.3.4	4.	APIs	. 5
2.4.	EST	RATÉGIA DE ATUAÇÃO	. 5
2.4.	1.	Gestão da equipe	. 5
2.5.	MAC	CRO CRONOGRAMA	. 6
2.5.	1.	Cronograma estimado checklist	. 6
2.5.2	2.	Cronograma estimado - Gráfico de Gantt	. 7

1. ESPECIFICAÇÃO DO PROBLEMA

1.1. RAMO DE ATIVIDADE DA EMPRESA

A empresa em questão é uma rede varejista de roupas e calçados localizada em São Paulo que possui algumas filiais espalhadas pela cidade.

1.2. CONTEXTO DE MERCADO

A empresa em questão se situa em bairros da cidade por onde passam diariamente um grande fluxo de pessoas por dia, e ao redor há muitas outras lojas do mesmo segmento.

1.3. PÚBLICO-ALVO

O negócio em questão tem como público-alvo pessoas das classes E, com uma parte da classe D, desde crianças de 5 anos até idosos sendo que a maior parte do público são pessoas entre 16 e 40 anos, com uma tendencia maior ao público feminino, entretanto não se restringindo apenas ao público feminino, pois a loja também possui um gama variadas de roupas e calçados para o público masculino.

1.4. NECESSIDADES DE NEGÓCIO

A empresa em questão gostaria de realizar um levantamento de informações sobre o seu público com o intuito de melhorar o seu relacionamento por meio de campanhas promocionais, programas de fidelidade e uma comunicação personalizada, proporcionando uma experiência de compra mais personalizada e satisfatória para os clientes aumentando assim as vendas e o ticket médio.

2. ENTENDIMENTO DO PROBLEMA

2.1. SOLUÇÃO DO PROBLEMA

A solução técnica que será aplicada para resolver o problema do usuário envolve o desenvolvimento de uma página intuitivo. Esta plataforma será projetada visando melhorar a experiência do usuário tornando a sua navegação mais facilitada, permitindo que o cliente consiga lidar com cadastros, alterações e relatórios de forma intuitiva. Fazendo assim com que a loja obtenha um maior controle sobre o fluxo de clientes e centralizando os dados que poderão ser transformados em informações relevantes para o seu negócio.

2.2. REQUISITOS:

2.2.1. Cadastro de Clientes

Objetivo: Permitir o cadastro de informações básicas dos clientes, como nome, endereço, telefone e e-mail, para facilitar o acompanhamento e a comunicação personalizada.

2.2.2. Histórico de Compras

Objetivo: Registrar o histórico de compras de cada cliente, incluindo produtos adquiridos, datas das compras e valores gastos, para análise de padrões de compra e personalização de ofertas.

2.2.3. Programa de Fidelidade

Objetivo: Implementar um programa de fidelidade que recompense os clientes por suas compras frequentes, acumulando pontos ou oferecendo descontos exclusivos, incentivando a fidelização e o aumento do ticket médio.

2.2.4. Gestão de Campanhas e Promoções

Objetivo: Desenvolver funcionalidades para criação e gestão de campanhas e promoções direcionadas aos clientes cadastrados, com base em seus perfis de compra e preferências, visando aumentar as vendas e o engajamento.

2.2.5. Comunicação Personalizada

Objetivo: Possibilitar o envio de mensagens e comunicações personalizadas aos clientes, por e-mail, SMS ou aplicativo móvel, informando

sobre novidades, promoções ou eventos especiais, para fortalecer o relacionamento e estimular novas compras.

2.3. TECNOLOGIAS QUE SERÃO UTILIZADAS

2.3.1. Interface do Usuário

A interface do usuário será feita de forma intuitiva possibilitando-o que consiga entender o que está manipulando, sem jargões técnicos. As tecnologias da informação que serão utilizadas para a criação desta página serão o HTML e o CSS.

2.3.2. Funcionalidades interativas

Complementando a estrutura e estilo do site será desenvolvido com a linguagem Javascript as interações com o usuário visando deixar mais dinâmica algumas funções que não podem ser feitas usando HTML e CSS.

2.3.3. Banco de dados

Para o banco de dados optou se por utilizar o Azure da Microsoft.

2.3.4. APIs

Usaremos APIs para a comunicação com outros sistemas e serviços, como o de envio de e-mails e/ou mensagens para celular.

2.4. ESTRATÉGIA DE ATUAÇÃO

2.4.1. Gestão da equipe

Usaremos métodos que possibilitem atualizações diárias, de preferência. Para isso adotaremos a Metodologia Ágil com o fluxo de trabalho Kanban, onde dividiremos as tarefas que estão sendo feitas, que precisam ser feitas e as que já foram concluídas, tornando o processo mais visual e fácil de entender com o uso de cartões em um quadro e reuniões diárias para discussão rápida sobre o andamento do projeto.

Para comunicação utilizaremos ferramentas simples, como o Discord, Whatsapp e Telegram, onde podemos compartilhar arquivos que complementem o projeto e delegar as tarefas a serem feitas de acordo com a afinidade de cada membro.

Para gestão de tempo e de tarefas utilizaremos a plataforma digital Monday.com que serve para gerenciar projetos e fluxos de trabalho facilitando a criação de um quadro com o modelo Kanban.

Por fim, para o Macro Cronograma será implementado o Lucidchart para a criação do Gráfico de Gantt.

2.5. MACRO CRONOGRAMA

2.5.1. Cronograma estimado checklist

1°. Primeira Entrega

- Levantamento de Requisitos;
- Definição de Tarefas e Escolha das Ferramentas;

2°. Segunda Entrega

- Criação da Estrutura da Página;
- Elaboração do Estilo da Página;
- Criação do Design do Banco de Dados;

3°. Terceira Entrega

- Criação do Banco de Dados;
- Integração com o Banco de Dados;

4°. Entrega Final

- Implantação de APIs;
- Desenvolvimento das Funcionalidades;
- Disponibilização da Plataforma Online;

2.5.2. Cronograma estimado - Gráfico de Gantt

