Ecosystem

Parceiros Chave Atividades Chave Proposta de Valor Relação com o Segmentos de cliente Mercado Assistência pessoal. Hotéis, pousadas e Empresas de Marketing Atendimento Gerenciar o banho do digital cliente a baixo custo. Contato telefônico/eafins. Economia de agua. mail desenvolvimento e sistema de gestão e manutenção do logística online sistema. Recurso Chave Canais T.i Redes sociais. Distribuidores. Equipe de vendas Mão de obra Estrutura física Estrutura de Custos Fontes de Renda Infraestrutura, matéria prima, recursos humanos Pagamentos mensais após uma taxa de instalação