

Ficha de Producto

Aumenta tus ventas con el CRM líder en movilidad y Sage 50

Fideliza tu cartera y genera más oportunidades conectando Sage 50 con ForceManager, el CRM de ventas premiado por Apple y Gartner.



Datos clave de Sage 50 sincronizados.



Prepara y reporta visitas en segundos.



Gestiona oportunidades y pronostica ventas.

Sage



**Destaca
en tus visitas
de ventas**



**Ahorra tiempo
en tareas
de reporte**



**Toma mejores
decisiones
comerciales**

Todos los datos actualizados para triunfar en tus visitas

ForceManager CRM te muestra la información clave de cada negocio, incluyendo la disponible en Sage 50. Todo desde tu smartphone y sincronizado en tiempo real.



Cartera de clientes.

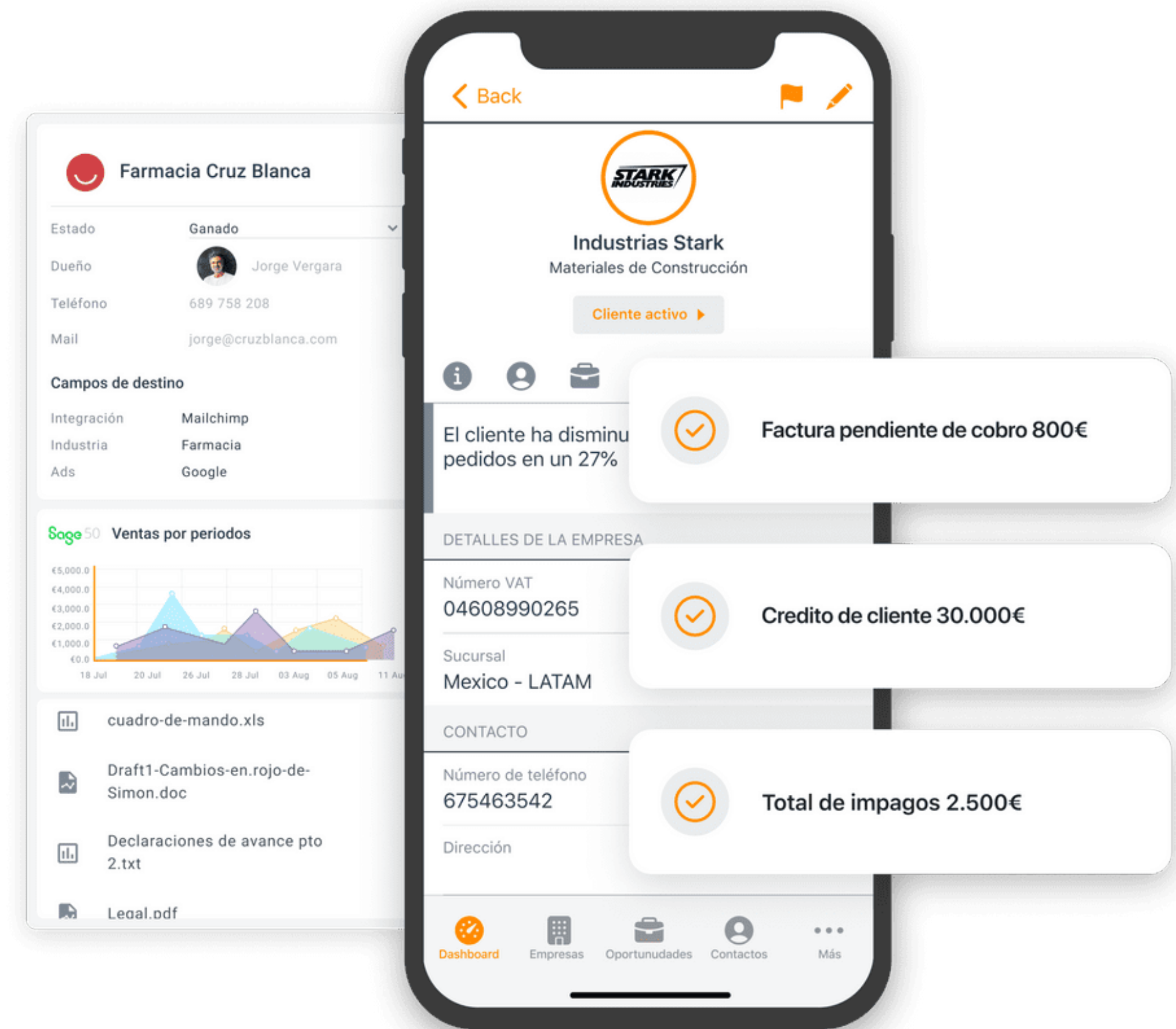


Datos de Contactos.



Información financiera relevante.

Sage



Registra la actividad con tus clientes de forma sencilla

Introducir notas a mano es cosa del pasado. Registra los resultados de cada visita mediante tu voz. Ahorra tiempo y dedícalo a tareas que aceleren las próximas ventas.



Agenda y reporta reuniones mediante tu voz.



Recibe recomendaciones para agilizar tareas.



Optimiza tu ruta comercial diaria.

Sage



Mantén a tus clientes y oportunidades bajo control

Visibilidad completa de tu equipo de ventas y su actividad comercial. Asigna recursos de forma eficiente y cambia tu estrategia en función del pronóstico de ventas.



Cientes de Sage 50 y sus oportunidades geolocalizadas.



Analiza la cobertura de cartera y fideliza a tus clientes.



Sigue el Pipeline de oportunidades y pronostica ventas.

Sage



Toda tu actividad comercial en un mismo lugar

Empieza con todos tus datos integrados de Clientes y Contactos de Sage 50. Centraliza las gestiones comerciales, emails, llamadas y calendario en un mismo lugar.



Consulta el histórico de visitas anteriores.



Visualiza un histórico de facturas sincronizadas.



Email y calendario integrados.

Sage



Beneficios de la integración Sage 50 con CRM ForceManager

Funcionalidades de la integración

- ✓ Proceso auto de conexión y sincronización de clientes
- ✓ Integración automática en tiempo real
- ✓ Integración unidireccional de los siguientes puntos:
 - » Contactos
 - » Datos de la Consulta de Riesgo
 - » Cabeceras y líneas de facturas
- ✓ Integración bidireccional de los siguientes puntos:
 - » Vendedores
 - » Clientes



Importación de datos a ForceManager

✓ Bienvenido

→ Registro e invitación de usuarios a ForceManager

● Importación de datos a ForceManager

● Finalizado

Selección de usuarios

Número de licencias contratadas: 1 de 100

Selecciona aquellos vendedores que quieres que también prueben ForceManager y les enviaremos una invitación a su correo para que puedan activar su usuario. También nos servirá para asociar los clientes creados al vendedor correspondiente, en su defecto, se asociarán al Supervisor.

Vendedor	Invitar	Email	Position
SUPERVISOR	<input checked="" type="checkbox"/>	testfm009@gmail.com	Admin
Fernando Pérez ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+3@force...	Sales Rep
María López ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+4@gmail...	Sales Rep
Laura Casillas ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+2@gmail...	Sales Rep
Marcos Rodríguez ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+6@gmail...	Sales Rep
Lucía García ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+5@gmail...	Sales Rep
Marina Sánchez ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+7@gmail...	Sales Rep
Carlos Torres ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+10@gma...	Sales Rep
SUPERVISOR ...	<input type="checkbox"/>	testfm009@gmail.co...	Sales Rep

Descripción

Añade a tus vendedores como usuarios de ForceManager CRM, para que accedan a la gestión de sus

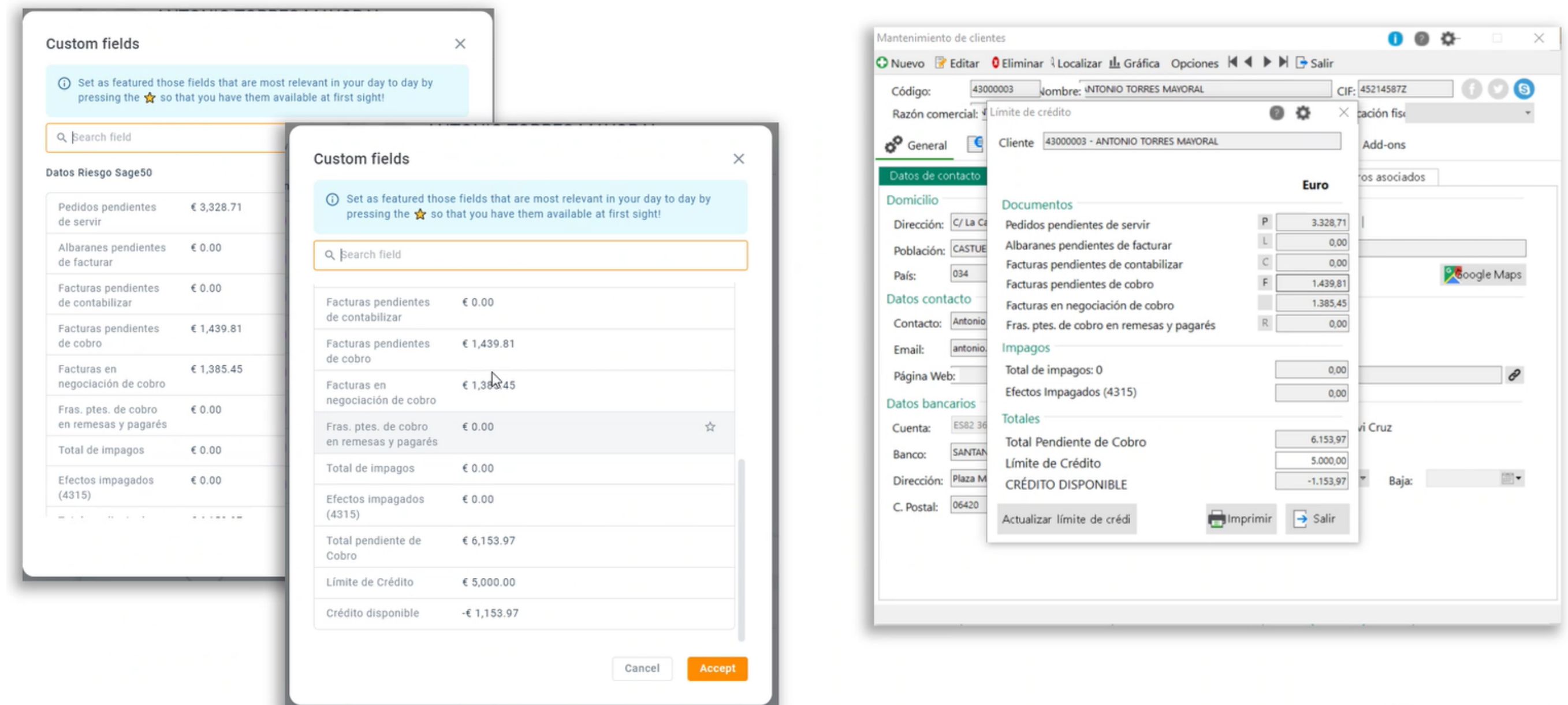
Anterior

Siguiente

Cancelar

Beneficios de la integración

- ✓ Evitar errores en la sincronización de datos
- ✓ Todo integrado, sincronización bidireccional, los datos pasan de Sage 50 al CRM y viceversa
- ✓ Consulta la información de tus clientes desde cualquier lugar
- ✓ Sincroniza tu calendario
- ✓ Visibilidad de tu actividad comercial aumentando la efectividad de la actividad y por tanto aumenta tus ventas
- ✓ Agiliza tus visitas
- ✓ Crea confianza a tus clientes conociendo su situación en cualquier momento, desde el móvil o la Tablet
- ✓ Muestra el catálogo de forma profesional desde una Tablet con toda la información actualizada al momento
- ✓ Consulta las últimas facturas de tus clientes
- ✓ Gestiona las oportunidades y seguimiento de las ventas



Datos de riesgo

Ejemplo de datos de riesgo integrados de Sage 50 en ForceManager

¿Por qué ForceManager CRM?

Empieza con todos tus datos integrados de Clientes y Contactos de Sage 50. Centraliza las gestiones comerciales, emails, llamadas y calendario en un mismo lugar.

90%

del Equipo Comercial
lo utiliza cada día

+25%

Aumento de la actividad
comercial

+40%

Mejora de la calidad
de la información

+1600 clientes en todo el mundo

ForceManager es el CRM de ventas nº1 del mercado hispanohablante.

