|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Tabela de Custos Iniciais** | | |
| **AÇÃO I** | | |
| Locação da sala comercial para sediar a Startup SEGURANA  imóvel localizado no centro de Niterói 35 m² – Rio de Janeiro | | |
| Cheque caução para locação | | 4.200 Reais |
| **TOTAL** | | **4.200 Reais** |
| **AÇÃO II** | | |
| Compra de equipamentos e insumos básicos para iniciar o negócio | | |
| **QNTD** | **AQUISIÇÃO** | **CUSTO** |
| 2 | Computador de bom desempenho | 10.000 Reais |
| 3 | Mesas de escritório grande | 700 Reais |
| 7 | Cadeiras de escritório | 850 Reais |
| 1 | Roteador de Internet | 150 Reais |
| 1 | Servidor | 4.000 Reais |
| 2 | Filtros de linha | 60 Reais |
| **TOTAL** | | **15.760 Reais** |
| **AÇÃO III** | | |
| Instalação de serviços complementares | | |
| Internet 240 MB | | 300 Reais |
| Outros Custos (Reformas, registros, retirada de documentos e possíveis imprevistos) | | 30.000 Reais |
| **TOTAL** | | **30.300 Reais** |
| **SOMATÓRIA DOS CUSTOS** | | **50.260 Reais de investimento inicial** |

|  |  |
| --- | --- |
| **Tabela de Custos Mensais Fixos** | |
| **AÇÃO I** | |
| Pagamento das Contas mensais | |
| **Conta ou despesa** | **Valor** |
| Aluguel | 650 Reais |
| Condomínio | 580 Reais |
| IPTU | 170 Reais |
| Luz | 500 Reais |
| Obtenção de Softwares | 1.000 Reais |
| Internet | 260 Reais |
| Marketing mensal | 1.000 Reais |
| **TOTAL** | **4.160 Reais** |
| **AÇÃO II** | |
| Salário mensal do quadro de Funcionários | |
| **Profissional** | **Salário médio** |
| Profissional de TI 1 | 4.000 Reais |
| Profissional de TI 2 | 4.000 Reais |
| Advogado | 5.000 Reais |
| Contador | 3.000 Reais |
| Secretária do escritório | 2.000 Reais |
| Benefícios (Passagem, Alimentação) | 6.000 Reais |
| **TOTAL** | **24.000 Reais** |
| **SOMATÓRIA DOS CUSTOS** | **28.160 Reais de custo mensais fixos** |
| **Custo total do primeiro mês: 78.420 Reais** | |

***“O segmento rodoviário caracteriza-se pela fragmentação e dispersão com mais de 12.000 empresas de transporte de cargas sendo que 95% delas são pequenas e médias. Há apenas seis empresas com faturamento anual superior a R$ 100 milhões. As vinte maiores empresas do setor não chegam a somar 9% do mercado.”***

***Dados contidos no Guia do transportador - 2009***

|  |  |
| --- | --- |
| **Tabela de Renda obtida I** | |
| Mensalidade do serviço ofertado para transportadoras e concessionárias | |
| **Valor por caminhão cadastrado na plataforma: 150 reais** | |
| **Empresa com uma frota total de 10 caminhões cadastrados** | **1.500 reais mensais** |

**Para atender os custos mensais fixos, e começar a ter LUCRO precisaríamos de no mínimo VINTE empresas com DEZ caminhões cada utilizando nossos serviços.**

**(menos de 0,2% do total de empresas existentes no mercado)**

**Agora se considerarmos esse dado acima como base temos:**

**12.000 empresas de transporte de cargas – Panorama de lucro da SEGURANA atingindo 1% desse número total de empresas e prestando o serviço:**

**120 x 1.500 = 180.000 Reais**

**1% das Empresas / Mensalidade / Resultado de um mês**

**.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Tabela de Renda obtida II** | |
| Mensalidade do serviço ofertado para pontos presentes no mapa que desejam que este possua mais destaque | |
| **Valor por nível de destaque de 1 a 5 de visibilidade: 50 reais a cada nível** | |
| **Mensalidade nível 1** | **50 reais** |
| **Mensalidade nível 2** | **100 reais** |
| **Mensalidade nível 3** | **150 reais** |
| **Mensalidade nível 4** | **200 reais** |
| **Mensalidade nível 5** | **250 reais** |