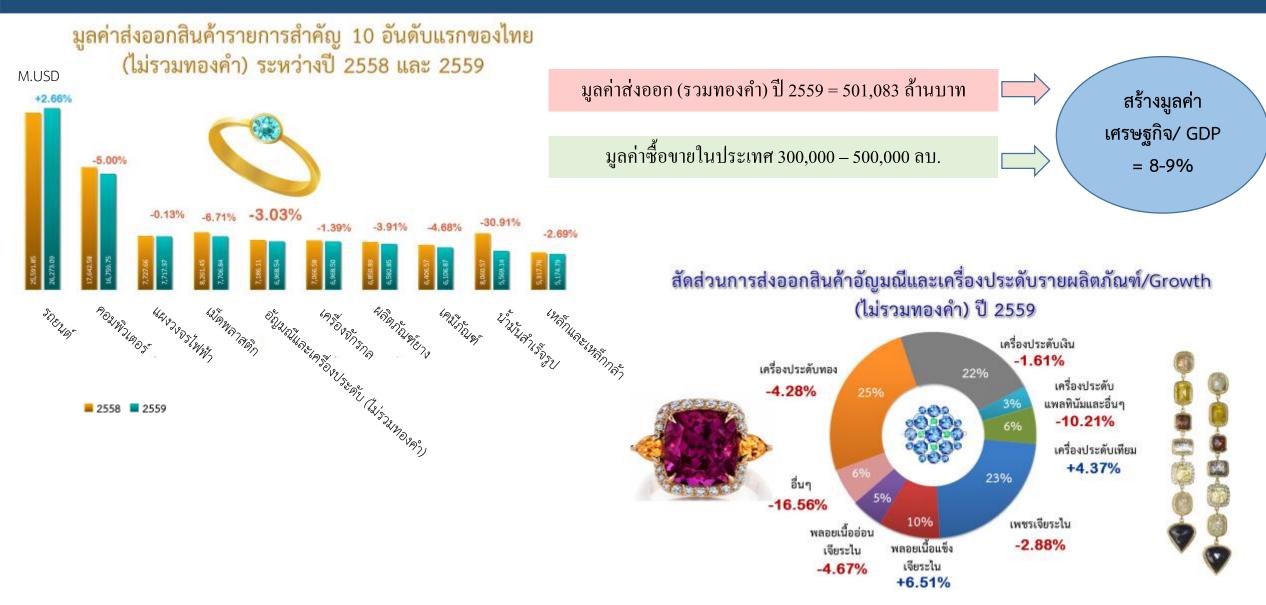
# แผนปฏิบัติงานและแผนงบประมาณ ประจำปี 2561

สถาบันวิจัยและพัฒนาอัญมณีและเครื่องประดับแห่งชาติ (องค์การมหาชน)



# ภาพรวมอุตสาหกรรมอัญมณีและเครื่องประดับ ปี 2559

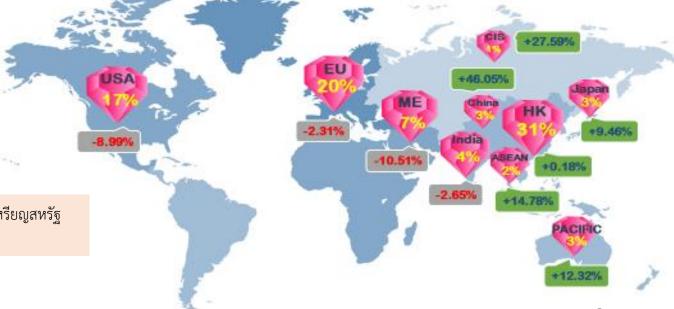


# ภาพรวมอุตสาหกรรมอัญมณีและเครื่องประดับ ปี 2560

สัดส่วนส่งออกอัญมณีและเครื่องประดับไทยรายผลิตภัณฑ์ (ไม่รวมทองคำ) ในเดือนมกราคม-มิถุนายน ปี 2560



การส่งออกสินค้าอัญมณีและเครื่องประดับไทย (ไม่รวมทองคำ) ไปยังตลาด/ภูมิภาคต่างๆ ในเดือนมกราคม-มิถุนายน ปี 2560



## มติคณะรัฐมนตรี เมื่อวันที่ 17 ม.ค. 60

มาตรการสนับสนุนให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางการค้าอัญมณีและเครื่องประดับของโลก

(Thailand: The World's Jewelry Hub)



✓ ยกเว้นอากรขาเข้าสินค้าอัญมณีและเครื่องประดับสำเร็จรูป

#### มาตรการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันของอุตสาหกรรม



- ✓ มาตรฐานสินค้าให้เป็นที่ยอมรับในตลาดโลก
- ✓ ตราสัญลักษณ์รับประกันคุณภาพ
- √ จัดประกวดออกแบบ

มอบหมาย

กระทรวงพาณิชย์ (สถาบันวิจัยและพัฒนาอัณมณีฯ) กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม



- ✓ องค์ความรู้ด้านกระบวนการผลิตและเทคโนโลยีการผลิต
- ✓ โรงเรียนเฉพาะทางเพื่อส่งเสริมและพัฒนาช่างศิลป์
- การพัฒนาทายาทช่างฝีมือเพื่ออนุรักษ์

กระทรวงพาณิชย์ (สถาบันวิจัยและพัฒนาอัญมณีฯ)

กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกรมพัฒนาฝีมือแรงงาน

Soft Loan

มาตรการทางการเงิน: ขยายระยะเวลาดำเนินมาตรการสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำ เพื่อปรับเปลี่ยนเครื่องจักรและเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตสำหรับ SMEs (ยื่นขอสินเชื่อถึง 31 ตค. 60 + ธ.ออมสิน เบิกจ่ายภายใน 30 ธ.ค. 60 วงเงินคงเหลือ 17,323 ลบ.)

**SFIs** ยกเว้น EXIM

ฮ.พ.

#### มาตรการส่งเสริมด้านการตลาด

#### มอบหมายกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา

- ประชาสัมพันธ์แหล่งการท่องเที่ยวในย่านการค้าอัญมณีและเครื่องประดับที่สำคัญ
- ประชาสัมพันธ์สินค้าอัญมณีและเครื่องประดับที่มีคุณภาพให้แก่นักท่องเที่ยวบนสื่อต่าง ๆ
- ประชาสัมพันธ์การจัดแสดงสินค้าในงาน Thailand Grand Sale





# ยุทธศาสตร์ GIT ระยะ 5 ปี (2559-2563)

ยุทธศาสตร์ใหม่ ปี 2561 การยกระดับมาตรฐานและการตรวจวิเคราะห์อัญมณีและโลหะมีค่าให้ เป็นสากล **ยทธศาสตร์ที่ 1** การเพิ่มศักยภาพและ สร้างตลาดให้กับอุตสาหกรรมอัญมณี และเครื่องประดับให้เป็นสากลและเพิ่ม <mark>การพัฒนาบุคลากรด้านอัญมณีและเครื่องประดับสู่สากล</mark> วิสัยทัศน์ ช่องทางการตลาด **ยุทธศาสตร์ที่ 2**การสร้างภาพลักษณ์ เป็นองค์กรมืออาชีพด้านอัญมณีและ (Country Image) ของประเทศไทยเพื่อ รองรับการเป็นศูนย์กลางอัญมณีและ เครื่องประดับชั้นแนวหน้าระดับโลก มีมาตรฐาน การพัฒนาระบบฐานข้อมูลและสร้างเครือข่ายเชื่อมโยงองค์ เครื่องประดับโลกและสร้างความเชื่อมั่นแก่ ผู้บริโภคทั้งเรื่องคุณภาพและมาตรฐาน และการบริการที่เป็นเลิศ ความรู้ **ยุทธศาสตร์ที่ 3** พัฒนาการ (A world-class leading professional ตลาดยุคใหม่ผ่านระบบออนไลน์ การยกระดับงานวิจัยและพัฒนาอัญมณีและเครื่องประดับ (Digital Marketing) organization in gem and jewelry with อย่างครบวงจร excellences in standard and services) **ยทธศาสตร์ที่ 4**\_การเพิ่มขีด ความสามารถวิจัยและนวัตกรรม ด้านอัญมณีและเครื่องประดับ การพัฒนาธุรกิจและการตลาดเชิงรุก อย่างครบวงจร <u>ยุทธศาสตร์ที่ 5</u> การเป็นหน่วยงานกลางอย่างมืออาชีพ การยกระดับศักยภาพและความเป็นมืออาชีพขององค์กร ในการประสานความร่วมมือระหว่าง ภาครัฐและเอกชนทั้งในและ ต่างประเทศ

# แผนปฏิบัติงาน ปี 2561

## วิสัยทัศน์:

เป็นองค์กรมืออาชีพที่ผลักดันให้ประเทศ ไทยเป็นศูนย์กลางการค้าอัญมณีและ เครื่องประดับของโลกในปี 2564

(Thailand: The World's Gems & Jewelry Hub)

การเพิ่มศักยภาพและสร้างตลาดให้กับอุตสาหกรรมอัญมณีและเครื่องประดับให้เป็น สากลและเพิ่มช่องทางการตลาด (3 กลยุทธ์ 6 แผนงาน 21 กิจกรรม)



การสร้างภาพลักษณ์ (Country Image) ของประเทศไทยเพื่อรองรับการ เป็นศูนย์กลางอัญมณีและเครื่องประดับโลกและสร้างความเชื่อมั่นแก่ผู้บริโภค ทั้งเรื่องคุณภาพและมาตรฐาน (2 กลยุทธ์ 3 แผนงาน 9 กิจกรรม)



การพัฒนาการตลาดยุคใหม่ผ่านระบบออนไลน์ (Digital Marketing) (1 กลยุทธ์ 1 แผนงาน 4 กิจกรรม)

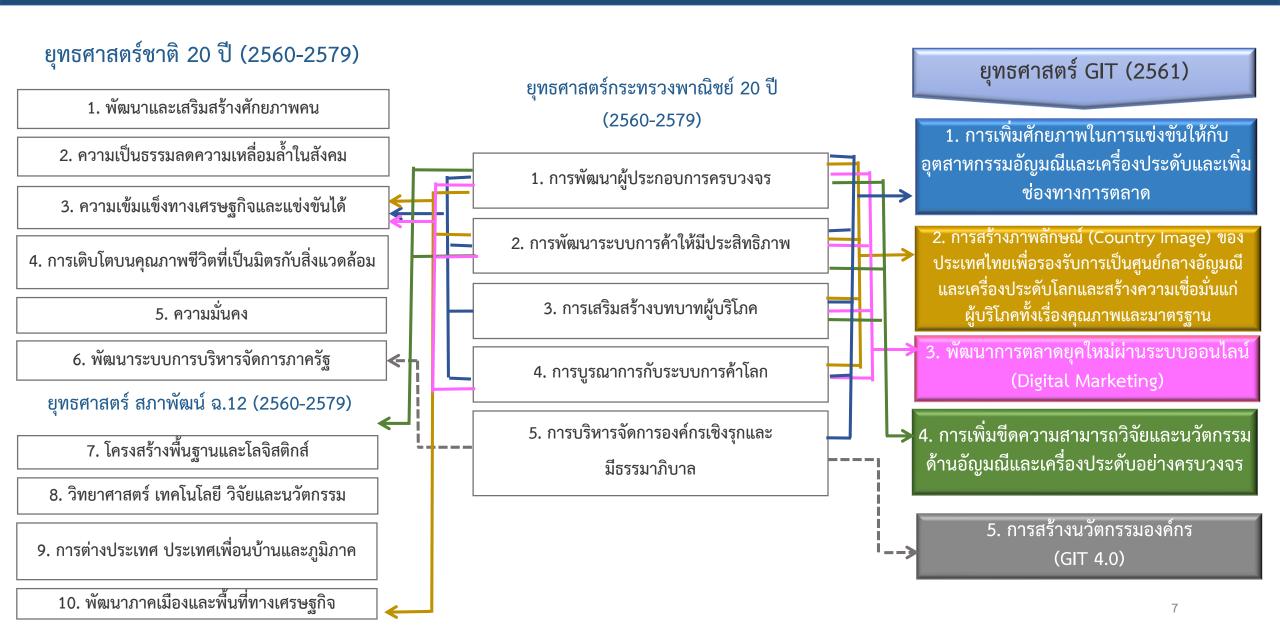


การเพิ่มขีดความสามารถวิจัยและนวัตกรรมด้านอัญมณีและเครื่องประดับ อย่างครบวงจร (3 กลยุทธ์ 3 แผนงาน 12 กิจกรรม)



การเป็นหน่วยงานกลางอย่างมืออาชีพ ในการประสานความร่วมมือระหว่างภาครัฐ และเอกชนทั้งในและต่างประเทศ (3 กลยุทธ์ 3 แผนงาน 13 กิจกรรม)

# แผนผังความเชื่อมโยงแผนยุทธศาสตร์



## แผนงบประมาณ ปี 2561

162.7680 ลบ.

131.5680 ลบ.

31.2000 ลบ.







งบประมาณและเงินนอกงบประมาณรวม

งบประมาณแผ่นดิน

เงินนอกงบประมาณ

รายการค่าใช้จ่าย	2560 (สัดส่วน)	2561 (สัดส่วน)	เพิ่ม(-ลด)
1. ค่าใช้จ่ายบุคลากร	45.0956 (36%)	46.9358 (35%)*	-0.1228
2. ค่าใช้จ่ายดำเนินงาน	70.2770 (56%)	74.4152 (57%)	+6.0682
3. ค่าใช้จ่ายลงทุน	10.1750 (8%)	10.2500 (8%)	+0.0750
รวม	125.5476 (100%)	131.5680 (100%)	+6.0204

<sup>\*</sup> ค่าใช้จ่ายบุคลากร เมื่อนำเป้าหมายรายได้ของปี 2561 (39.0000 ลบ.) มาคำนวณตามมติ ครม. (131.5680 + 39.0000 = 170.5680) สัดส่วนค่าใช้จ่ายบุคลากรจะลดลงเหลือร้อยละ 27.52

## 1. การเพิ่มศักยภาพและสร้างตลาดให้กับอุตสาหกรรมอัญมณีและเครื่องประดับให้เป็นสากลและเพิ่มช่องทางการตลาด ์ (3 กลยุทธิ์ 6 แผนงาน <mark>21 กิจกรรม)</mark>

## 1.1 เป็นหน่วยงานกลางประสานแก้ปัญหา ในอุตสาหกรรมอัญมณีและเครื่องประดับ

## 1.1.1เป็นหน่วยงานกลางประสานแก้ปัญหาใน <u>อุตสาหกรรมอัญมณีและเครื่องประดับ</u>

- อบรมเฉพาะทางช่างฝีมือ/พนักงาน/ ผู้ประกอบการ/ทายาทช่างฝีมือ
- ประสานงานเพื่อช่วยแก้ไขข้อขัดข้องแก่ ภาคอุตสาหกรรม
- ประสานงานเพื่อช่วยแก้ไขข้อขัดข้องแก่ ผู้ประกอบการที่ทำการค้าในตลาดอาเซียน

#### ตัวชี้วัดเป้าหมาย

- จำนวนผู้เข้ารับการอบรม
- ความสำเร็จในการจัดทำข้อมูลสนับสนุนการแก้ไขปัญหา ให้ภาคอุตสาหกรรม เสนอกระทรวงพาณิชย์
- จำนวนเรื่องที่มีการนำเสนอกระทรวงพาณิชย์ เพื่อแก้ ข้อขัดข้องของผู้ประกอบการที่ทำการค้าในตลาดอาเซียน

## 1.2 การพัฒนาและสร้างความเข้มแข็งผู้ประกอบการและแรงงานด้านอัญมณีและเครื่องประดับ

## 1.2.1 จัดตั้ง Gems & Jewelry Training Institute เพื่อบ่มเพาะบุคลากรด้านอัญมณีเครื่องประดับ

- ฝึกอบรมครบวงจร
- ฝึกอบรมระดับภูมิภาค สำหรับ SMEs
- ฝึกอบรมระดับนานาชาติ Asean+6 Exclusive Program
- จัดหาผู้เชี่ยวชาญเพื่อพัฒนาหลักสูตรและเสริม แนวความคิดการจัดอบรมสัมมนา
- MOU กับผู้ประกอบการรายใหญ่ ร่วมฝึกช่างฝีมือ กับ GIT

9.7543 ຄນ.

#### <u>ตัวชี้วัดเป้าหมาย</u>

จำนวนผู้เข้ารับการอบรม (ในส่วนกลาง/SMEs ในส่วนภูมิภาค/Asean+6)

- > จำนวนแบบวาดเครื่องประดับมุกที่ส่งเข้าร่วมประกวด
- จำนวนพลอยเจียระไนที่ส่งเข้าร่วมประกวด
- จำนวน นักออกแบบ/Start-Up ที่พัฒนาแบรนด์ของตนเองได้

## 1.2.2 การพัฒนาศักยภาพผู้ประกอบการ (นัก ออกแบบ/Start-Up) เพื่อเพิ่มมูลค่าสินค้าอัญมณีและ <u>เครื่องประดับ</u>

- ประกวดออกแบบเครื่องประดับมุก
- ประกวดเจียระไนพลอย
- งานพัฒนาศักยภาพผู้ประกอบธุรกิจเครื่องประดับสู่ **AEC**

## <u>ตัวชี้วัดเป้าหมาย</u>

6.2000 ลบ.

## 1. การเพิ่มศักยภาพและสร้างตลาดให้กับอุตสาหกรรมอัญมณีและเครื่องประดับให้เป็นสากลและเพิ่มช่องทางการตลาด (ต่อ) (3 กลยุทธ์ 6 แผนงาน <mark>20 กิจกรรม</mark>)

## 1.2 การพัฒนาและสร้างความเข้มแข็งผู้ประกอบการและแรงงานด้านอัญมณีและเครื่องประดับ

# 1.2.3 การพัฒนาผู้ประกอบการอัญมณีและ เครื่องประดับขนาดกลางและขนาดย่อมใน 6 ภูมิภาค

- ❖ จัดอบรมผู้ประกอบการ และวิสาหกิจชุมชน ในจังหวัดที่สำคัญใน 6 ภูมิภาค
- การพัฒนาสินค้า (ใน 6 ภูมิภาค)และนำมา แสดงในงานแสดงสินค้า โดยฝึกอบรมให้ ความรู้ พัฒนาการออกแบบเพื่อสร้าง มูลค่าเพิ่ม และแนะนำช่องทางการตลาด ใหม่ๆ
- ❖ ให้บริการตรวจสอบและออกใบรับรองภายใน งาน จัดสัมมนาวิชาการ ในจังหวัดที่เป็นแหล่ง การค้าอัญมณีและเครื่องประดับบูรณการ ร่วมกับกระทรวงพาณิชย์

## 1.2.4 การจัดทำฐานข้อมูลเชิงลึกตลาดอัญมณีและ เครื่องประดับทั้งในประเทศและต่างประเทศแก่ ผู้ประกอบการไทย

- \* จัดทำดัชนีหรือตัวเลขอ้างอิงสำหรับ ภาคอุตสาหกรรม
- งานจัดทำข้อมูลสนับสนุนหน่วยงานในและนอกองค์กรเพื่อก้าวสู่ World Jewelry Hub
- ศึกษาข้อมูลเชิงลึกเพื่อหาโอกาสการค้าอัญมณีและเครื่องประดับในตลาดอาเซียน

## ตัวชี้วัดเป้าหมาย

- จำนวนบทความ/ข้อมูลเชิงลึกด้านตลาดอัญมณีและเครื่องประดับ
- จำนวนการเข้าถึงบทความด้านอัญมณี
   เครื่องประดับผ่านช่องทางออนไลน์
   3.5000 ลบ.

## 1.3 การยกระดับมาตรฐานการบริการตรวจสอบอัญมณี และโลหะมีค่าสู่สากล

## 1.3.1 การยกระดับมาตรฐานการบริการตรวจสอบอัญมณีและโลหะ มีค่าสู่สากล

- 💠 การวิเคราะห์ ตรวจสอบอัญมณีและเครื่องประดับ
- การตรวจสอบและรับรองเครื่องประดับและโลหะมีค่าของไทย
- การจัดทำระบบมาตรฐานสำหรับการให้บริการด้านอัญมณี และเครื่องประดับ ได้แก่ ISO 17025 และ ISO 001:2015
- การเผยแพร่และความรู้ความเข้าใจ ตราสัญลักษณ์ Hallmarking และ ให้บริการประทับตรา Hallmark

15.2950 ຄບ.

#### ตัวชี้วัดเป้าหมาย

- 🕨 จำนวนการตรวจวิเคราะห์อัญมณี/ชิ้นงานวิเคราะห์รวมกับแกะสลักโลหะมีค่า
- > จำนวนชิ้นงานที่เข้ารับบริการประทับตรา Hallmark
- > ร้อยละความพึงพอใจของผู้รับบริการ

## <u>ตัวชี้วัดเป้าหมาย</u>

ลงพื้นที่ 6 ภูมิภาคและเห็นการพัฒนาสินค้าไม่
 ต่ำกว่า 3 ภูมิภาค และมีการนำมาจัดแสดงใน
 งานแสดงสินค้า

5.0000 ຄບ.

## 2. การสร้างภาพลักษณ์ (Country Image) ของประเทศไทยเพื่อรองรับการเป็นศูนย์กลางอัญมณีและเครื่องประดับโลกและ สร้างความเชื่อมั่นแก่ผู้บริโภคทั้งเรื่องคุณภาพและมาตรฐาน (2 กลยุทธ์ 3 แผนงาน 9 กิจกรรม)

# 2.1 การสร้างความเชื่อมั่นในการซื้อสินค้า ให้กับผู้บริโภคและนักท่องเที่ยว

## 2.1.1 การสร้างความเชื่อมั่นในการซื้อสินค้าให้กับผู้บริโภคและ นักท่องเที่ยว

- บูรณาการร่วมกับ ททท. / สคบ. เพื่อสร้างความเชื่อมั่นโดยตรงให้ ผู้บริโภคและนักท่องเที่ยว โดย GIT รับรองสินค้า / ททท. รับรอง ร้านค้า/ สคบ. ตรวจกำกับ
- ส่งเสริมการท่องเที่ยวผ่านการสร้างเส้นทางอัญมณีเครื่องประดับ(Gems & Jewelry Map) บูรณาการร่วมกับ ททท.
- 💠 ผลักดัน Think Exquisite Jewelry Think Thailand ร่วมกับ สค.

## <u>ตัวชี้วัดเป้าหมาย</u>

จำนวนร้านค้าที่เข้าร่วมโครงการกับสถาบัน ๆ

จำนวนกิจกรรมที่บูรณาการร่วมกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง(ททท./ สค./สคบ.)

## 2.2 การสร้างความเชื่อมั่นผ่านตราสัญลักษณ์ GIT

### 2.2.1 การสร้างการรับรู้ผ่านสื่อประชาสัมพันธ์

- ❖ ประชาสัมพันธ์เพื่อสร้างภาพลักษณ์ และการยอมรับGIT ผ่านสื่อวิทยุโทรทัศน์ สื่อนิตยสาร การ จัดงานแถลงข่าวโครงการต่างๆ รวมทั้งการจัดกิจกรรม event และสื่อเวปไซต์
- ❖ ประชาสัมพันธ์ผ่านการร่วมงานแสดงสินค้าในต่างประเทศ โดยเจาะกลุ่มตลาดใหญ่ เช่น
  สหรัฐอเมริกา ตะวันออกกลาง ฮ่องกง จีน และญี่ปุ่น ตลาดวัตถุดิบอัญมณี เช่น ศรีลังกา เป็นต้น
  และงานแสดงสินค้าในประเทศ ได้แก่ Bangkok Gems & Jewelry Fair
- ให้บริการตรวจสอบและออกใบรับรองภายในงาน จัดสัมมนาวิชาการ ประชาสัมพันธ์งานบริการ
   ด้านต่างๆของสถาบัน
- 🏖 งานธุรกิจสัมพันธ์เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้ประกอบการอัญมณี/เครื่องประดับไทย

#### 2.2.2 GIT Inspiration Center

- กิจกรรมโปรโมท Museum + Library ยังนิสิต-นักศึกษา และประชาชนทั่วไปทั้งไทยและ ต่างประเทศ เช่น Museum Journey / Exhibition /Workshop/ปรับปรุงให้พิพิธภัณฑ์และ ห้องสมุดเป็นศูนย์การเรียนรู้ของอุตสาหกรรม
- ยกระดับห้องสมุดสถาบันฯ สู่การเป็นคลังความรู้ด้านอัญมณีและเครื่องประดับของประเทศ/
  อาเซียน ในรูปแบบใหม่ เพื่อดึงดูดให้มีการเข้าถึงห้องสมุดสถาบันฯ มากขึ้น

## <u>ตัวชี้วัดเป้าหมาย</u>

2.0000 ลบ.

- > จำนวนการรับรู้งานบริการสถาบันฯ ผ่านสื่อสังคมออนไลน์
- > ร้อยละความพึงพอใจของผู้รับบริการ

8.1000 ลบ.

# 3. การพัฒนาการตลาดยุคใหม่ผ่านระบบออนไลน์ (Digital Marketing)(1 กลยุทธ์ 1 แผนงาน 4 กิจกรรม)

## 3.1 การพัฒนาการตลาดยุคใหม่ผ่านระบบออนไลน์ (Digital Marketing)

### 3.1.1 การพัฒนาการตลาดยุคใหม่ผ่านระบบออนไลน์ (Digital Marketing)

- การเพิ่มรูปแบบ/วิธีการชำระเงินผ่าน Application โทรศัพท์มือถือ และเปิดบริการบัตรเติมเงิน ชำระค่าสินค้าและบริการ
- 💠 นำเทคโนโลยีด้านสื่อสังคมออนไลน์ (Social Media) มาใช้ในการตลาดเพิ่มขึ้น
- จัดทำฐานข้อมูลในธุรกิจอัญมณีและเครื่องประดับ ทั้งผู้ผลิต ผู้ประกอบการ แยกประเภทแต่ละ สินค้า รวบรวมในคลังข้อมูล
- E-Marketplace : ประสานงานกับกรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ (สค.) และกรมพัฒนาธุรกิจ การค้า (พค.) โดยจัดกลุ่มผู้ประกอบการและพัฒนาต่อยอดกับ ThaiCommerceStore.com (พค.) และ thaitrade.com (สค.)

## <u>ตัวชี้วัดเป้าหมาย</u>

- > จำนวนผู้ใช้บริการที่มีการชำระเงินผ่าน Application โทรศัพท์มือถือ
- จำนวนผู้ใช้บริการบัตรเติมเงินชำระค่าสินค้าและบริการ
- 🗲 จำนวนการรับรู้งานบริการสถาบันฯ ผ่านสื่อสังคมออนไลน์
- 🕨 สถาบันฯ มีฐานข้อมูลในธุรกิจอัญมณีและเครื่องประดับครบถ้วน
- > รายชื่อผู้ประกอบการที่เผยแพร่ผ่านระบบ E-Marketplace



## 4. การเพิ่มขีดความสามารถวิจัยและนวัตกรรมด้านอัญมณีและเครื่องประดับอย่างครบวงจร

## (3 กลยุทธ์ 3 แผนงาน 12 กิจกรรม)

## 4.1 การเพิ่มงานวิจัยที่ตอบสนองความต้องการของ ผู้ประกอบการ

#### 4.1.1 การเพิ่มงานวิจัยที่ตอบสนองความต้องการของผู้ประกอบการ

- การเพิ่มการมีส่วนร่วมของวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมใน
   โซ่คุณค่าอัญมณีและเครื่องประดับของโลก (การผลักดัน
   วิสาหกิจชุมชนเข้าสู่ Value Chain)
- ❖ จัดทำฐานข้อมูลงานวิจัย แยกเป็นด้านการผลิตการตลาดตาม กลุ่มประเภทอัญมณีเครื่องดับ
- \* ลักษณะเฉพาะของพลอยสปิเนลแหล่งประเทศเมียนมาร์ และ เวียดนาม เพื่อศักยภาพในการบ่งชี้แหล่งกำเนิดทางภูมิศาสตร์
- ลักษณะเฉพาะของโกเมนจากอัฟริกาตะวันออก
- การสำรวจและประเมินแหล่งพลอยคอรันดัมปัจจุบันในประเทศ
   ไทย
- งานเพิ่มขีดความสามารถวิจัยและพัฒนาด้านอัญมณีและ
   เครื่องประดับอย่างครบวงจร (บริหารงานวิจัย)

### ตัวชี้วัดเป้าหมาย

🕨 ร้อยละความสำเร็จของงานวิจัยฯ



4.2 การพัฒนาเทคโนโลยีขั้นสูงเพื่อ เพิ่มมูลค่าเพิ่มให้สินค้าอัญมณีและเครื่องประดับ

# 4.2.1 การพัฒนาเทคโนโลยีขั้นสูงเพื่อเพิ่ม มูลค่าเพิ่มให้สินค้าด้านอัญมณีและ เครื่องประดับ

- การศึกษาเงื่อนไขของกระบวนการเตรียม ฟิล์มบางไททาเนียมออกซี่ในไตร์ดเพื่อ สร้างแบบจำลองทางคณิตศาสตร์ของการ ควบคุมเฉดสีและประยุกต์ใช้ใน อุตสาหกรรมเครื่องประดับ
- การศึกษาสมบัติทางกายภาพและ
   วิเคราะห์สีในโลหะทองคำผสมชมพู
   สำหรับผลิตเครื่องประดับ

## ตัวชี้วัดเป้าหมาย

ร้อยละความสำเร็จของงานวิจัยฯ

1.6852 ຄບ.

#### 4.3 การส่งเสริมงานวิจัยในเวทีระดับนานาชาติ

#### 4.3.1 การส่งเสริมงานวิจัยในเวทีระดับนานาชาติ

- World Jewellery Confederation CIBJO Congress 2017
- งานประชุมนานาชาติด้านอัญมณีทับทิม(World Ruby Forum)
- ❖ งานประชุมวิชาการนานาชาติด้านอัญมณีและ เครื่องประดับ (GIT Conference)
- จัดทำหนังสือและเอกสารทางวิชาการด้าน
   อัญมณีและเครื่องประดับ

13.4675 ລບ.

## <u>ตัวชี้วัดเป้าหมาย</u>

- จำนวนผู้เข้าร่วมงานประชุมวิชาการนานาชาติที่สถาบันฯ
   จัดขึ้น
- จำนวนการเข้าถึงบทความวิชาการด้านอัญมณีศาสตร์ของสถาบันๆ

# 5. การสร้างนวัตกรรมองค์กร (GIT 4.0)

## (3 กลยุทธ์ 3 แผนงาน 11 กิจกรรม)

5.1 การพัฒนาศักยภาพและบริหารจัดการ บุคลากรขององค์กรให้สอดรับกับ Thailand 4.0

## 5.1.1 การพัฒนาศักยภาพและบริหารจัดการ <u>ทรัพยากรบุคคลขององค์กรให้สอดรับกับ</u>

#### Thailand 4.0

- การสร้างค่านิยมองค์กร (Core Value)
- การพัฒนาและบริหารจัดการทรัพยากรมนุษย์ เข้าสู่ยุค HR 4.0

#### 6.5000 ลบ.

## <u>ตัวชี้วัดเป้าหมาย</u>

- > ระดับความสำเร็จของการจัดทำแผนพัฒนาบุคลากร รายบุคคล (IDP) และแผนอบรมประจำปี (มุ่งตอบ ยุทธศาสตร์ชาติ Thailand 4.0)
- > ร้อยละความสำเร็จการดำเนินกิจกรรมสร้างความผูกพัน ต่อองค์กร/วัฒนธรรมองค์กร 3)
- ร้อยละความพึงพอใจของเจ้าหน้าที่ต่อการใช้งานระบบ HRIS

## 5.2 การพัฒนาระบบโครงสร้างพื้นฐานของสถาบันฯ ให้เข้มแข็งโดยการนำนวัตกรรมมาใช้

## 5.2.1 การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานด้านประสิทธิภาพในการดำเนินงาน

- การพัฒนาเครือข่ายเชื่อมโยงองค์ความรู้และบริหารจัดการองค์ความรู้ใน องค์กรสู่การเป็น Learning Organization
- การบริหารยุทธศาสตร์และติดตาม/ประเมินผลงานสถาบันฯ
- การจัดทำแผนยุทธศาสตร์ ปี 2561-2565
- การประเมินผลการดำเนินงานของสถาบันฯ ระยะ 3 ปี (2558-2560)
- ประเมินมูลค่าเพิ่มทางเศรษฐกิจและประเมินความคุ้มค่าของการจัดตั้ง องค์การมหาชน ปี 2561-2565
- ปรับปรุงแก้ไขระเบียบสถาบันๆ

## 5.1.2 การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ

- พัฒนาระบบอุปกรณ์ป้องกันเครือข่าย (Firewall) และปรับปรุงระบบ Wifi เพื่อรองรับบริการลูกค้า
- การพัฒนาสารสนเทศในองค์กร

#### 9.8500 ຄບ.

## <u>ตัวชี้วัดเป้าหมาย</u>

- สถาบันฯ มีแผนยุทธศาสตร์องค์กร ระยะ 5 ปี (2561-2565) เพื่อขับเคลื่อนสู่ Thailand: The World's Gems & Jewelry Hub
- จำนวนกิจกรรมแลกเปลี่ยนเรียนรู้ไม่น้อยกว่า 4 ครั้ง

## 5.3 การพัฒนาให้เป็นองค์กรที่มีคุณธรรม ความโปร่งใส

## 5.3.1 การพัฒนาให้เป็นองค์กรที่มีคุณธรรม ความโปร่งใส

- การสร้างมาตรฐานบริหารความเสี่ยง
- การประเมินคุณธรรมความโปร่งใสของ องค์กร
- งานตรวจสอบภายในและจัดทำ แผนการป้องกันและปราบปราม การทุจริตประจำปี

## ตัวชี้วัดเป้าหมาย

0.2500 ลบ.

คะแนนการประเมินคุณธรรม ความโปร่งใสขององค์กร (ITA) สูงกว่า 80%

## ค่าใช้จ่ายประจำ/พื้นฐาน

- ค่าใช้จ่ายด้านบุคลากรและสวัสดิการ
- ค่าใช้จ่ายในการบริหารองค์กรส่วนกลาง

# แผนปฏิบัติงาน ปี 2561

## Agenda Based

9 กลยุทธ์ 13 แผนงาน 43 กิจกรรม

- ❖ เป็นหน่วยงานกลางประสานแก้ปัญหาในอุตสาหกรรม1 แผนงาน 3 กิจกรรม
- การพัฒนาและสร้างความเข้มแข็งผู้ประกอบการและ
   แรงงานด้านอัญมณีและเครื่องประดับ 3 แผนงาน
   11 กิจกรรม
- การยกระดับมาตรฐานการบริการตรวจสอบอัญมณีและ
   โลหะมีค่าสู่สากล 1 แผนงาน 4 กิจกรรม
- •• การสร้างความเชื่อมั่นในการซื้อสินค้าให้กับผู้บริโภคและ นักท่องเที่ยว 1 แผนงาน 3 กิจกรรม
- การสร้างความเชื่อมั่นผ่านตราสัญลักษณ์ GIT 2 แผนงาน
   6กิจกรรม
- ↑ การพัฒนาการตลาดยุคใหม่ผ่านระบบออนไลน์ (Digital Marketing) 1 แผนงาน 4 กิจกรรม
- การเพิ่มงานวิจัยที่ตอบสนองความต้องการของ
   ผู้ประกอบการ 1 แผนงาน 6 กิจกรรม
- การพัฒนาเทคโนโลยีขั้นสูงเพื่อเพิ่มมูลค่าเพิ่มให้สินค้า
   อัญมณีและเครื่องประดับ 1 แผนงาน 2 กิจกรรม
- การส่งเสริมงานวิจัยในเวทีระดับนานาชาติ
   1 แผนงาน 4 กิจกรรม

## **Function Based**

3 กลยุทธ์ 4 แผนงาน 13 กิจกรรม

- การพัฒนาศักยภาพและบริหารจัดการบุคลากรขององค์กร ให้สอดรับกับ Thailand 4.0 1 แผนงาน 2 กิจกรรม
- •• การพัฒนาระบบโครงสร้างพื้นฐานของสถาบันฯให้เข้มแข็ง
  โดยการนำนวัตกรรมมาใช้ 2 แผนงาน 8 กิจกรรม
- การพัฒนาให้เป็นองค์กรที่มีคุณธรรมความโปร่งใส

  1 แผนงาน 3 กิจกรรม
- ค่าใช้จ่ายด้านบุคลากรและสวัสดิการ
- 💠 ค่าใช้จ่ายในการบริหารองค์กรส่วนกลาง

89.0358 ลบ.



## Area Based

1 กลยุทธ์ 1 แผนงาน 3 กิจกรรม

•• การพัฒนาและสร้างความเข้มแข็งผู้ประกอบการและ แรงงานด้านอัญมณีและเครื่องประดับ 1 แผนงาน 3 กิจกรรม

5.0000 ลบ.



## แผนงบประมาณ ปี 2561

ยุทธศาสตร์	งบประมาณ (ล้านบาท)	
ยุทอศ เสพร	າປມ.	เงินนอก
รวมงบประมาณทั้งสถาบันฯ	162.7680	
I SOLIGINAMI POPO CARPER	131.5680	31.2000
<b>ยุทธศาสตร์ที่ 1</b> การเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันให้กับอุตสาหกรรม	39.7493	
อัญมณีและเครื่องประดับและเพิ่มช่องทางการตลาด	34.7493	5.0000
<b>ยุทธศาสตร์ที่ 2</b> การสร้างภาพลักษณ์ (Country Image) เพื่อรองรับการ	10.1000	
เป็นศูนย์กลางอัญมณีและเครื่องประดับโลก	10.1000	0.0000
<b>ยุทธศาสตร์ที่ 3</b> พัฒนาการตลาดยุคใหม่ผ่านระบบออนไลน์ (Digital	2.5000	
Marketing)	2.5000	0.0000
<b>ยุทธศาสตร์ที่ 4</b> การเพิ่มขีดความสามารถวิจัยและนวัตกรรมด้านอัญมณี	21.3829	
้ และเครื่องประดับอย่างครบวงจร	21.3829	0.0000
<b>ยุทธศาสตร์ที่ 5</b> สร้างนวัตกรรมองค์กร (GIT 4.0)	16.8500	
ריים אוחבו ויים איים איים איים איים איים איים איי	3.1000	13.7500
	72.1858	
ค่าใช้จ่ายประจำ/พื้นฐาน	59.7358	12.4500

ภารกิจ	เงินงบประมาณ		เงินนอกงบประมาณ	
	จำนวน	สัดส่วน	จำนวน	สัดส่วน
ภารกิจสำคัญเร่งด่วน/ยุทธศาสตร์	63.7322	48%	5.0000	16%
(Agenda based)				
ภารกิจระดับพื้นที่	5.0000	4%	0.0000	0%
(Area based)				
ภารกิจพื้นฐาน	62.8358	48%	26.2000	84%
(Function based)				
- ค่าใช้จ่ายยุทธศาสตร์ด้านการ	3.1000		13.7500	
พัฒนาองค์กร				
- ค่าใช้จ่ายด้านบุคลากร	46.9358		7.0200	
- ค่าใช้จ่ายบริหารส่วนกลาง	12.8000		5.4300	
รวม	131.5680	100%	31.2000	100%

## แผนงานที่สำคัญ ปี 2561 (Flagship)

- 💠 การพัฒนาผู้ประกอบการอัญมณีและเครื่องประดับขนาดกลางและขนาดย่อมใน 6 ภูมิภาค
- การให้บริการ Hallmark สำหรับโลหะมีค่า
- Gems and Jewelry Training Institute
- Big Data
- E-Marketplace for Gems & Jewelry
- World Jewellery Confederation (CIBJO) Congress 2017
- ❖ World Ruby Forum 2017

