

Tugas Pertemuan 4

1. Sebagai CEO dalam tim, peran saya adalah untuk memberikan visi dan arahan strategis bagi perusahaan serta mengelola sumber daya secara efektif. Saya bertanggung jawab atas pengambilan keputusan besar, mengembangkan kemitraan strategis, dan memastikan bahwa semua bagian dari perusahaan berjalan sesuai dengan visi yang ditetapkan.
2. Ya, saya yakin bahwa ide produk kami relevan dengan kebutuhan dan kondisi saat ini. Dalam era digital yang terus berkembang, platform lelang online menjadi semakin populer karena memberikan kemudahan akses bagi pembeli dan penjual, serta dapat memperluas jangkauan pasar secara signifikan. Terlebih lagi, di tengah-tengah perubahan perilaku belanja masyarakat yang semakin beralih ke online, platform lelang dapat menjadi alternatif menarik bagi mereka yang mencari penawaran terbaik atau ingin menjual barang dengan cepat.
3. Keunggulan utama produk kami adalah kemudahan penggunaan dan keamanan transaksi. Kami akan memastikan bahwa pengguna dapat dengan mudah menavigasi situs lelang kami, memasang penawaran, dan melihat barang-barang yang dilelang tanpa kesulitan. Selain itu, kami akan mengimplementasikan fitur keamanan yang kuat untuk melindungi data pengguna dan menghindari penipuan. Ini akan menjadi ciri khas produk kami dan membedakan kami dari kompetitor.
4. Salah satu kompetitor yang bisa menjadi acuan bagi model bisnis kami adalah eBay. eBay telah menjadi salah satu platform lelang online terbesar dan paling sukses di dunia. Model bisnis mereka yang menggabungkan berbagai kategori barang dengan sistem lelang yang efisien telah terbukti berhasil menarik jutaan pengguna. Kami dapat mempelajari strategi dan praktik terbaik yang digunakan oleh eBay dalam mengelola platform lelang mereka dan mengadaptasikannya sesuai dengan kebutuhan dan tujuan kami.
5. Strategi yang akan saya usulkan untuk memastikan produk kami bisa diimplementasikan dan diterima oleh target pengguna adalah:
 - Melakukan riset pasar yang mendalam untuk memahami kebutuhan dan preferensi pengguna potensial kami.
 - Mengembangkan platform yang intuitif dan ramah pengguna dengan melakukan pengujian pengguna secara teratur untuk mendapatkan umpan balik dan melakukan perbaikan yang diperlukan.

- Memperkuat keamanan transaksi dan privasi pengguna dengan mengimplementasikan teknologi terkini dan praktik terbaik dalam perlindungan data.
- Melakukan pemasaran yang efektif dan berkelanjutan untuk meningkatkan kesadaran dan menarik pengguna baru ke platform kami.
- Berkomunikasi secara terbuka dengan pengguna dan memberikan dukungan pelanggan yang responsif untuk membangun kepercayaan dan loyalitas.