# 京东开撕了!

燕大 燕梳楼 2023-12-05 21:41 发表于江苏



### 本文音频,请点击收听

燕梳楼

4分钟

#### ┃Ⅲ┃ 作者 | 燕大

#### 京东不忍了!

前些天,诺亚财富旗下上海歌斐公司将京东诉上法庭,搞得京东一脸懵逼。

敢情你们合着伙骗我,结果我还成罪人了。天下哪有这个道理,所以京东选择了直接掀桌子。

昨天天京公开回应,表示: 京东作为毫不知情的受害者,被卷入历时四年的恶意诉讼中,公司的声誉和权益遭受重大损失。

然后, 厉数诺亚旗及旗下歌斐公司的"失职":

第一,在承兴系合同诈骗过程中,承兴系公司用假冒的京东公章、假冒的京东员工、假冒的京东系统和虚假的交易数据,<mark>轻易骗过号称"全球综合金融平台"的诺亚财富及旗下歌斐资产</mark>,获得歌斐巨额融资,直致爆雷。

第二,面对<mark>持续两年多的诈骗行为</mark>,歌斐资产尽调工作出现明显缺陷、投融资管理出现巨大漏洞,高管方建华接受承兴巨额贿赂(一审已被判刑),导致投资人受到重大损失,对投资人没有尽到相应责任和义务。

第三,诺亚财富近年来先后发生十余起类似事件,上百亿基金兑付面临问题,并<mark>多次对投资人隐瞒信息,屡次被监管部门警示和处</mark> 罚,说明其长期存在严重的风控缺陷。

第四,诺亚财富及歌斐资产仍罔顾投资人信任,拒不审视其内部管理问题,恶意对第三方京东发起匪夷所思的高额诉讼,企图混淆视听,继续误导投资人和广大公众,推卸和转嫁责任,为自己寻找"替罪羊"。

京东公开撕,等于直接把诺亚极其下属歌斐公司按倒臭水沟里猛踩。可谓是骂人不带脏字的经典,就差来一句"丫就是一帮骗子"。

不过,说实话作为金融民工我看了这个还是比较惊讶的。

为什么呢,因为诺亚及其歌斐公司拥有很强的募资能力,说白了就是财神爷呀。而作为企业,特别是民营企业,最怕的就是金融机构卡贷款、不给放款、甚至断贷抽贷。

得罪谁都不能 得罪能提供大量现金流的金主不是?就拿之前那个给众多金融机构跪下的千亿房企大佬来说,打死他都不敢这么做。哪怕强如万科,面对150多家金融机构也得拉上深圳国资委站台才敢大声说话。

但就这、也绝不会去跟一家知名且实力强大的金融机构翻脸、更不会公开撕破脸。

现金为王的周期,特别是当下大环境景气度不高,现金流对企业就是生命源泉,得罪大型金融机构,不论从哪方面都不应该,否则一旦在金融圈子传出点空穴来风的东西,秒秒钟黄泥掉到裤裆里——不是shi也是shi了。

这种事情有多可怕?那位千亿房企老板跪下、用命担保,若真出问题就从22楼跳下去;万科被网传唱空,马上拉来深圳国资委站台召集150余家金融机构开说明会!

真不是开玩笑,现金流就是生命线,金融在这其中又起到不可或缺作用。所以京东公开与诺亚撕破脸皮,着实有点令人意外。

按理说,京东的老刘和诺亚的汪老板,他们所处的高度,应该打过交道,互相掂量过,现在京东公开撕破脸肯定也是有充足底气,毕 竟诺亚财富也绝不简单。

但话又说回来,舆论影响因诺亚下属歌斐诉京东造成,京东公开撕破脸,也正是维护声誉最好的公关办法。

京东的心态或许是: 你做初一别怪我做十五。

不论怎么说,女主角罗静判无期,主要事实已经很清楚,萝卜章、数据造假、材料造假、尽调有明显漏洞等等。

诺亚盯着京东不放或许最大的一个原因是: 做给损失的投资者看,拉京东混淆舆论当垫背。京东算是看明白这点,所以,这一波直接 直接开撕。

神仙打架,池鱼遭殃,最倒霉的是那些投资者。不论是诺亚及其歌斐公司(私募)还是其他信托、金投等机构,左手项目,右手投资者,如果不能把控好项目,那就等同让投资人的风险直线上升。

而投资者投钱往往是建立在对平台和销售经理的信任。对于项目本身而言反倒是研究的较少,即使研究,造假的东西也难看出太多端 倪。

这就对金融机构、类金融机构和投资者都提出较高风控要求,但这一步却是最难的。要不然也不会出现那么多爆雷风险了。

有的从业人员明知项目有问题,但为一己私利,包装之后拿去"忽悠"投资者,给投资者各种画大饼。

有的投资者,明明就是个"无姑群众",缺乏金融常识和经验,却把投资当赌博,最后赔个底掉。

京东开撕诺亚,宣告的是自身的声誉,也让我们看到金融圈的不堪。

看有钱人如何骗有钱人, 有点意思。



 減梳楼
 只为苍生说人话,位卑未敢忘忧国
 >

 847篇原创内容
 公众号

素材来源官方媒体/网络新闻

喜欢此内容的人还喜欢

医院爆满!到底是支原体感染,还是...

燕梳楼



## 雷军给武大捐了13亿,小米员工却不满意了

対自己员工要多扣 守"沽名钓誉"

从"生存期不到6个月"到"无癌生存5年多",男子抗癌成功后,对医生这样说……

