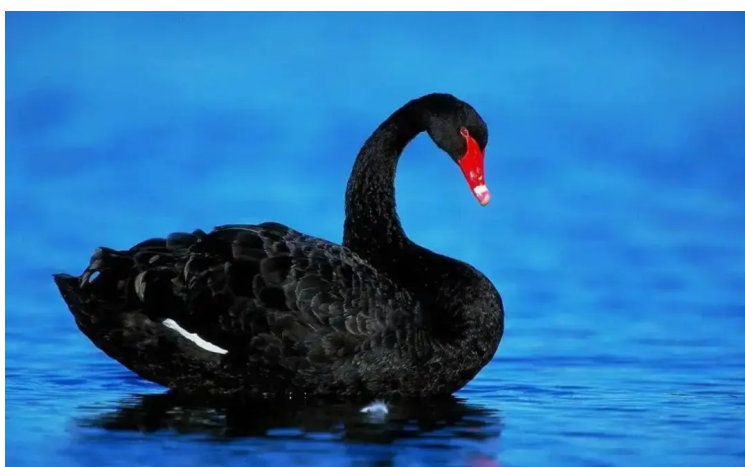


很严重了，大家勒紧裤腰带过苦日子吧！

燕梳楼 2025年04月16日 12:17 江苏



以斗争求和平，则和平存。

这几天连续写了多篇关税战的文章，**分析了关税战必须打，不怕打的原因。**

从评论区的留言看到了大家的爱国情怀，和一起打赢这场贸易战的信心。

说实话我心里很高兴，这也是我坚持写文章的意义。

今天本来想和大家继续聊聊关税战，但突然遇到了一件事，**让我宁愿冒着被骂的风险也要把它写出来。**

因为它太重要了，在当下这个举步维艰的大环境下，大家都有可能会遇到。

真心希望所有人都能认真看完并重视起来。

昨晚我出门散步，回家路上突然收到微信弹窗，能帮我一把吗？

一看是刚毕业那时关系好的同事发来的，我捉摸着肯定有事，赶紧回了电话。

电话打过去，他声音听起来有点沙哑，**言语中满是伤感。**

细问才知道，这两年大环境不好，他所在的公司因为业绩不好，裁了一批人。

虽说最后保住了饭碗，**但薪水也被砍了大半。**

而他老婆前几年为了顾家育儿，才刚返回职场，被歧视不说，工资还少的可怜。

这样一来夫妻俩挣的钱，**根本就不够房贷和一家老小的开销。**

逼得没办法，他只能去跑滴滴补贴家用，经常一个人干到凌晨才回家。

本以为日子苦点累点，熬一熬就过去了，**可没想到按下葫芦又起瓢。**

老家的母亲出门买菜时，晕倒在了大街上。

收到消息，朋友赶紧买了最早的机票就往回赶。

一路换乘到了医院，还是没能赶上，妈妈已经做完手术转进了ICU。

朋友想推门进去，护士不让，只能隔着玻璃，踮起脚尖往里面探。

看着母亲瘦弱的身体插满了管子，旁边的仪器闪着微光，**朋友喇的一下心疼的哭了出来。**

还没等朋友多看几眼，就被住院医生拉到了一旁。

压低声音对他说，你母亲得的是脑癌，现在通过手术控制住了病情。但发现的有点晚了，很难保证后续不会恶化，继续治疗还需要几十万，要做好准

备。

一听需要这么多钱，朋友一下子懵了，自己的小家都快维持不住了，哪里掏得出这些钱？

可那是生养自己的母亲啊。辛苦操劳一辈子，还没开始享福，现在却要因为钱面临生死。

是他做儿子的太无能了。

朋友接受不了母亲就这样没了，一个接一个的打电话，向亲友借钱。

通讯录前前后后打了三遍，只借到了十多万。

就在一筹莫展时，病友家属建议他，可以试试众筹。

朋友写了介绍，配了照片，拉下脸在微信群里转发，这是他人生第一次放下身段求人。

刚开始自己的同事和朋友出于同情，都纷纷捐钱。

可没过多久，捐款进度条完全不动了，停在了5万块。

朋友以为是曝光太少，看到的人有限，才筹不到钱。

想到我是写公号的有几十万粉丝，就找上我，想让我发篇文章帮自己曝曝光。

听完朋友的诉说，我很同情他的遭遇。

但提到发文众筹，我却是下意识的抗拒。

粉丝是因为喜欢我的文章才关注我，现在让大家自掏腰包，我张不了口，这是在透支粉丝的信任。

就算我这次开了口，后面呢，大家遇到事都来找我，帮也不是，不帮也不是，**我更是骑虎难下。**

但朋友既然都求到这份上了，我也不能啥都不做。

挂完电话我转了点钱过去，并把众筹链接发到自己的朋友圈，**也算是尽了一份心意。**

那天晚上我失眠了，我这个年纪已经经历过亲人的生离死别，**但第一次听到筹钱的心酸，让我心里很是害怕。**

我在想，如果是我遇到了这种事，我该怎么办？

如果是屏幕前的你遇到了又能怎么办？

要知道到了我们这个年纪，上有老下有小，父母也基本到了时候，一身基础病缠身，稍微有点意外到医院就可能是大病。

而偏偏这两年大环境不好，失业降薪成了社会的底色，就连最稳的公务员和医生都降薪了，更不用说普通的上班族了，很多人都是勒紧裤腰带过日子。

在这个节骨眼碰上父母生病，哪怕是中产家庭也未必能扛得住。

我能理解有些读者朋友，真是自身经济有限，老人病了，需要很多钱，难免会犹豫，会抉择。

但如果是孩子呢，人生才刚开始，你会选择不救吗？

还记得杭州6岁的男孩鑫鑫吗？

在活蹦乱跳的年纪不幸被确诊了三期恶性淋巴瘤，最凶险的那种。

靶向药，几乎成了最后的救命稻草。

鑫鑫爸跑到香港买艾代拉里，一盒70000块，60粒，平均一粒1200块。

请你设身处地的想一想，如果是自己的孩子，你掏的出这些钱吗？掏不出，会不会卖房卖车砸锅卖铁？

就是治好了，家里也没啥钱了，孩子的教育，一辈子的发展也会受限.....光是想一想就觉得压力山大。

可疾病等意外只能预防，无法一直避免。

我们只能在此提前做好准备，如果真发生了，也能降低自己以及家庭的经济损失。

这两年见过太多悲剧，我也经常劝身边的人要尽早做好保障，但很多人还是心存侥幸。

2025年转眼已经来到4月，**我今天再一次很认真地劝大家，要考虑如何转移风险，做好家庭的最基础保障。**

因为你家庭里的每位成员，父母、孩子和伴侣，都病不起、倒不起，如若风吹草动，又有谁能帮助你兜底？

而保险只占用你一点点现金流，却能**极大程度上**降低极端情况下的资金风险。

就像我这份私下整理的**看病不花一分钱**配置思路：

支出项：

大病治疗费用：约80万

病后家庭收入损失：50万/年*2=100万

收入项：

社保报销：15万（平均）

商保赔付：165万（医疗险+重疾险）



假设家人一场大病花费80万，经过医保报销和医疗重疾险赔付后，没花一分钱。

剩余100万拿来补偿患病后2年家庭收入损失，**生场病也没影响全家人正常生活。**

看到这儿可能有人会问：**为什么你知道这么多？**

因为我曾经专门花2个月时间去研究各种保险，找了不同保险公司的业务员。

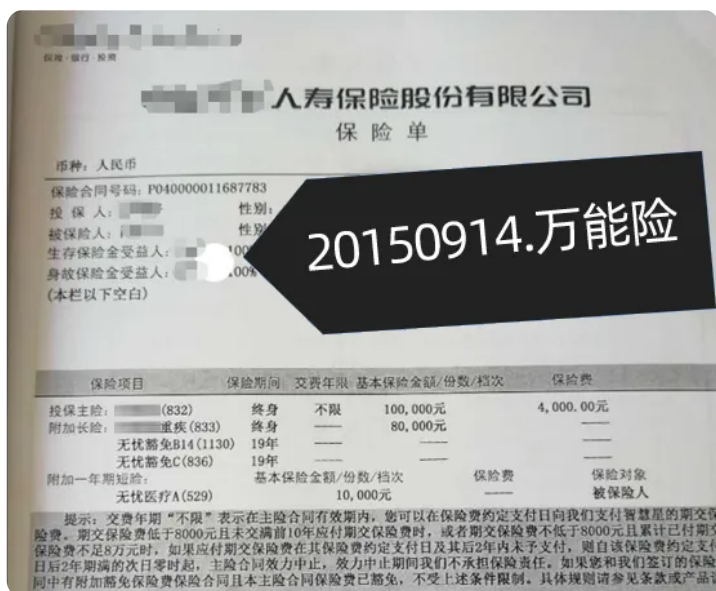
但很容易看出他们都是在推销说服我。

如果有一家平台，能够站在坑人产品的对立面，把**行业黑幕、保险漏洞**，研究得清清楚楚，对我们的帮助将非常大。

当时正是被一家平台的上述服务所吸引，抱着试一试的心理，我把给家人投保的第一份保单拍照发过去，让对方帮忙检查。

没想到真有问题。

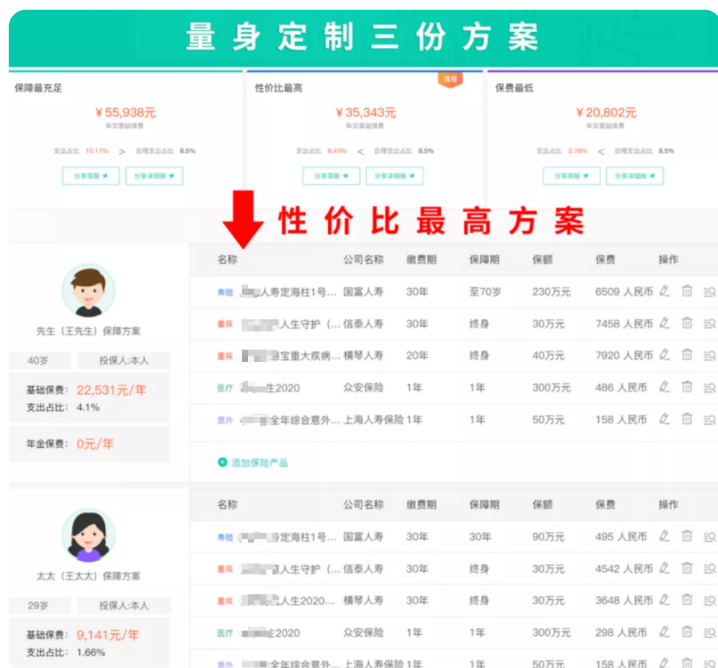
他们从保单收益过低，保障条款有猫腻上指出了问题，**最后帮我做了最优化退保处理。**



为了查漏补缺，还体验了他们的保障规划服务，超乎预期！

他们的服务可以根据每个家庭的财务状况、保障需求，个性化定制保障方案。

对，你没看错，是真正的1对1做方案，而不是机械复制。



为此我专门记了十几页的学习笔记，方案非常专业细致。

一套规划流程体验下来，不仅对自己家庭的保障规划更清晰，还能根据最优产品组合，**比传统机构节约60%的费用！**

存在家庭风险短板的朋友们，都可以去**水星1v1定制保障规划平台**报名体验。

他们真的不为任何一家保险公司做广告，只站在你的角度量身定制最适合的家庭保障方案。

①**如果你还没有保险**，能清楚知道应该买什么险种，以及去买多少额度才能解决家庭的问题，以及花多少钱才合理。

②**如果已经买了保险**，规划师也会将你的已有保单做排查分析，一张张讲解你买的保险值不值，方便及时退保止损。

为了满足朋友们家庭保障的需求，也作为**2025年燕梳楼首次读者福利**，我争取了**200个名额**，**原价699元**现在免费给到大家体验一次。

燕梳楼亲身体验，强烈推荐
大家也长按二维码体验下吧



除了给到福利之外，他们还提到由于新规出台，**未来7天内**很多好的产品都会下架调整，重新洗牌。

这也意味着，**很多高性价比产品**或将不复存在。

所以真心希望大家都能去体验这服务，每个报名用户不仅能免费获得3份专属保障方案！

还可以**免费定制养老金方案**，把有限的存款转化为终身花不完的现金流，**提前10-20年退休躺平**，真正实现养老无忧。

平时这些服务他们都是要收费的，机会难得！强烈建议不要错过！

免费名额很快抢光，速速出手！**燕梳楼第3次倾力推荐，限200个名额，手慢无！** 报名如下：

燕梳楼2025年首次粉丝福利



扫下方二维码

即可

免费领取价值**699元**

家庭1V1专属定制方案3份

+

家庭资产增值服务



长按识别二维码

即可领粉丝福利，前200名专享

前200名专享！把握机会！



扫码即可领取上述**两份额外福利**
附赠（高端家庭资产配置服务）

↓↓↓ 或点击**阅读原文**领取，限前200名专享，限时免费！

[阅读原文](#)