

今日不可无酒！

十年前经常流行一个话题：挣够200万，把钱存在银行里面，每年4%，一年八万块，也够养老花了。90年代存款还有10%的时候，100万存一年利息就有10万多。

难怪大家爱把钱存银行，因为利率确实是高啊！但这种美好的设想已经一去不复返！从2011年开始六大行5年存款利率从5%掉到了2.75%。今年开始国有六大行，同时宣布再次下调存款挂牌利率。

这几年大家生活其实都不易，马上也要过年了，吃好喝好身体好，千万别委屈了自己，拒绝精神内耗，有事直接发疯。有多大屁股穿多大裤衩，只要不违法就行，活在当下最重要。

我们生活、工作中多少都会遇到一些不痛快。像我写文章也一样，大家也是褒贬不一，但君子和而不同，求同存异就好。有些话可以直接说，有些话只能说一半，有些话甚至是反着说。

我也经常郁闷，因为常常言不由衷心有块垒，然后我就会约上三五好友，借着酒挥洒一下情绪，讨论一些出门就当没说过的话题推杯换盏。读到这里，很多读者可能会觉得，我要发广告了。

恭喜你猜对了。但我今天想说点心理话。很多人对广告是反感的，甚至冷嘲热讽。为什么是这样态度呢？那些吃着大锅饭的肉喇叭，天天发广告他们怎么不骂呢？因为不敢。

但对以写字为生的自媒体他们就骂的欢。这就印证了那句老话。在有权有势的人身上找优点，在普通人身上挑毛病。说到底还是奴性思维作祟。看到石像就拜，看到乞丐就踹，哪有什么人品可言。

还有我此前就说过，我有工作有收入，写评论只是我的责任使然。我并不指望写字赚钱，所以我才能保持一个相对洒脱的态度。接广告主要是为了做公益，今年给云南4所学校捐的钱也公告过了。

更重要的一点是，我也不是什么广告都接的。即使为了几两碎银，我也是“君子爱财取之有道”。这个标准看起来简单，但坚持下来还是要抵御一些诱惑的，拒绝的广告比接受的多得多，十倍肯定有了。

目前可以建立长期合作的就两家，其中一个就是这款白酒。酒的标准比较好把控，我自己也能把握得住。

对方联系的时候，我明确表示必须自己完整体验之后才能决定是否接广告，也拒绝了对方赠送一批样品的提议。随后通过关键词搜索，通过一个发布有一段时间的链接建立了联系，对方通过验证是10月8日。

等酒到了，自己喝了，还跟一些大家熟知的一些酱酒牌子做了下对比，并且还邀请了经常小聚的好友们一起试了试，都认为酒质和价格对得上，在众多的酱香酒里面，也算是不错的。这款酒最大的特色，入口绵柔，这款绝对是酱酒里绵柔酱香特别突出的一款酒，先给大家卖个关子，后边再给大家讲讲为什么这个笃定！作为我的读者朋友，年前在给大家争取最后一波福利，物流还有十几天就要停了，过年有用酒需求的趁这次活动可以多囤上一些，有一点我要和大家确认，如果购买的商品中有问题或不满，还请告知我。

亲自品尝才是王道

年前最后一波福利

仅限35个名额



长按上方二维码

贵州.赤作酒限量开坛

名额有限

【被酒吸引的地方】

首先要讲一下，如果不是这款酒的名字触动到了我，这个广告也是不会考虑的，因为找我做酒广告的太多了。我本人也多次去到过酱酒原产地，不仅仅是因为那里有正宗的酱香酒。

我自己比较喜欢研究近现代历史和文化，在那个地方，这种文化氛围颇为强烈，酱酒的火热与此，也是有些关联的，而且还有一些当时比较重要的决定性事情在那里发生，所以，当我看到赤作酒.星火传承⁸和赤作酒.星火之志¹⁰的时候，已经引起了我强烈的兴趣！

【酿酒的人】

我第一次品尝的时候，试着在没有配菜的情况下，能否喝的下去，结果很出乎意料！好酒为什么好，好下口，回味香，这款酒当我喝下去时候，说实话，有点超出我的意料。酱酒能做到如此绵柔，并且还能兼顾酱酒独有的酱香，在我接触的众多酒当中入口的口感排在第一，不为过！

在我接触这款酒的时候，我也对酿这款酒的手艺人进行过了解！梁明锋——中国酱香酒酿酒大师、绵柔酱香创始人，大国酱香首席工匠。发明了“植物埋藏法”、“酒糟窖酒法”、“桑拿老熟法”等拥有十余项专利，更是在遵循古法正脉的基础上通过传承创新，建立了“绵柔酱香”工艺体系。之前被低端、劣质酱酒伤害过不敢再碰的朋友，强烈推荐！当然，开始就接触正统酱酒的朋友，这款酒，可以买回去对比一下，我认为接受度都很高！因为所有的酱酒都在宣称的自己的酱酒入口绵柔，梁大师作为绵柔酱香的创始人，口感一定是有保证的！

【性价比】

我觉得我的读者朋友大部分都是普通人，动不动就喝上千块一瓶酒的，有几个是会自己掏钱买的。所以我在接这个酒广告的时候，价格也是我要慎重考虑的，酒再好，大家喝不起，都是白搭！

首先这款入门级的赤作酒.星火传承8，价格百十块钱，再做到8年的窖藏，性价比这一块，我觉得还是不错的！因为要做到纯粮酒，尤其酱香酒工艺是很繁琐的，价格太低的，本人也不是很推荐！

为什么开始我跟大家说酒还是比较好把控的，因为从生产、出厂到售卖，酒的执行标准是很严格的。

【喝完的感受】

我现在基本很少参加4个人以上的酒局，我觉得那种场合都是逢场作戏，本人有几个没事小酌的老友，没事微醺常聚，这次也是特别邀请一起品鉴。

我们一共三个人，一共喝了两瓶，给大家第一感受，这款酒真正做到了入口绵柔，不辣喉，而且还兼并了酱酒特有的口感，我们喝了有两个多小时，离开的时候没有那种酩酊大醉感，醒酒还是挺快的，第二天起来也不头疼。

再好的酒无论说再多，都需要自己去品品，这款酒确实是喝完觉得不错，才给大家推荐，大长一年了，也多谢大家一路以来的支持，过年有用酒需求的，可以趁着这次给大家谋来的年终福利，提前屯上一些。

亲自品尝才是王道

年前最后一波福利

仅限35个名额

长按上方二维码

贵州.赤作酒限量开坛

名额有限