

一觉醒来，天塌了！

作者 | 燕大

以前光说不练，现在练多说少。

近几个月来，中国对美利国的反制频率明显爆棚，跟多年前经常听到的“抗议”不同，现在全都是手上见真章。

回击力度对比对方的攻势，不但对等，有的甚至可以用暴击来形容。

细数一下去年到现在的几件反制大事件。

7月，荷兰官宣，ASML要卖先进光刻机就必须获得许可，明摆着老美拉拢小弟们封锁中国芯片，这个所谓“中立”国也怂了。

仅隔三天，中国对镓和锗实施出口管制，（确保用于合法用途，不针对任何国家）。

这两种稀有金属可不得了，举个例子，没有氮化镓，顶尖的相控雷达就做不了，更别说把成本打下来。

12月，美丽国将140家中企纳入半导体管制名单，从设备到材料再到设计工具，覆盖半导体全产业链，极限封锁，连个缝都不留。

仅隔一天，我国给予历史性强硬反击。

指名道姓，直接限制镓、锗、锑、超硬材料相关“两用”（军用民用）物项对美国的出口；对石墨两用物项对美国出口，实施更严格的最终用户和最终用途审查。中国在这些资源上的市场份额超70%，管控之后，全球芯片产业链都得头疼；

中国互联网、汽车工业、半导体、通信等四大协会声明，美国芯片

不再安全、不再可靠，建议谨慎采购。从市场端，对美国芯片反杀；

其后，针对美国向台湾售武，对美国13家企业和6名人员进行制裁，资产冻结、活动禁止。

这一次是历史上硬刚最强硬的一次。

而有了第一次，后面就有无数次。

2025年刚开年，2月1日，特朗普对加、墨分别征收25%关税，对进口中国的商品自2月10日起加征10%关税。

对加墨更像是虚晃两枪，创造谈判筹码，而对中国的加关税则是实实在在毫不掺假。

咱们这边应该是等了许多久，美国的“臭靴子”一落地，中国马上重锤回击：

对产自美国的煤炭、液化天然气等产品加征15%关税；

对其他像原油、农业机械、大排量汽车、皮卡等加征10%关税；

对谷歌进行涉嫌垄断立案调查，将美国PVH集团（全球第二服装企业）和因美纳公司（医疗测序巨头）列入不可靠实体清单（美利坚能这么玩，我们也可）；

对钨、碲、铋、钼、铟等25种稀有金属产品及其技术实施出口管制。很不凑“巧”，这些东西大部分跟航天、军事装备有莫大关系，且是新能源、半导体、AI基础设施的“催化剂”。

不到24小时，中方连出数板斧，招招见血，就好比金属钨，中国的产量占全球80%以上，被管制之后，西方客户直呼“无法生存”。

反制措施生效时间对标老美的2月10日，但大部分在2月4日即开始实施。

这些措施，结结实实会让美利国感觉到痛，而不是像许多年前，不论对方做什么，大家最常听到的就是各种“抗议”再“抗议”，听得让人无奈。

以前为什么反制很少？

说到底，是彼时实力不足，经济不行，科技技术不行，军事装备不行，手上筹码太少，任何一项重大装备都得耗费十年数十年才能出成绩，在没出成绩之前，只能苟着。

90年代初的两伊战争把中国惊醒，之后美利国在近海如入无人之境的反反复复挑衅彻底把中国拍醒。

砸锅卖铁该立项的也得立项，这才有近年来下饺子式的各种各样的大国重器。

现今硬实力早已今非昔比，以前韬光养晦、搞钱养家，练的少说的多，现在反过来了，以“练”为主、“口头教育”为辅。

现在的中国跟2017年特朗普1.0时代完全不同，2016年美国舰队还敢搞出南海对峙事件，彼时我们江南造船厂的2艘052D、大连造船厂的1艘052D还没交付海军，055型万吨大型驱逐舰首次下水要到2017年的6月。

而现在，航母数艘、万吨大驱像下“饺子”，借个胆子给老美，都不可能再现16年南海对峙。

近十年，是中国在军事、能源、科技等硬实力方面厚积薄发，超速的十年，实力翻天覆地，从以前面对封锁打压被动挨打到现今主动反击，就显而易见。

另外，2月如此强硬的反制，还有更深层次的意义。

第一，对进口煤炭等加关税，极大肯定新能源的地位。

如果太阳能、风能没在国内占据举足轻重的地位，能源仍然依赖进口煤炭、石油和天然气的话，那就不可能在这些方面加关税。

要知道，为什么美国的经济会陷入两头难，一边市场上热钱多，另一边通胀严重、经济萎靡，降息不是、不降也不是。

始作俑者，非常重要的因素就是石油涨价，石油是工业之母，一切制造都离不开石油，换句话说，石油从2020年的40美元以下涨到130多乃至现在的70多，翻了倍的背后带动的是生活物价飙升。

我们敢在进口能源上加关税，底气就在于这些年于光伏、风能上的全产业链基础建设。

第二，倒逼国内相关行业企业从“粗放型”转向“精细化”。

就好比稀土，说是土，其实富含各种稀有金属的氧化物，这东西是极重要的战略资源，但哪怕中国储量第一，甚至满足了美利国80%的需求，却仍然亏本赚吆喝。

相关产业链长期处于低端，企业行业竞争无序，技术落后，把一个用于造手机、造企业、造导弹、造战斗机的科技“维生素”硬是卖成烂白菜。

手握大笔资源，但光卖原材料，不但卖不上价，还会持续导致产业链在低端恶性循环。

限制出口，也会倒逼企业行业往高端精细化深加工方向走，在这方面的技术也要突破卡脖子。

第三，主动出击，掌握定价权。

价格来自供需，对石油、煤炭、液化天然气等加关税，也在变相减少对其的进口需求。

那作为全球大买主，你降价我就买，不过分吧？！

在出口稀土、稀有金属等方面，与其三天两头亏本赚吆喝，不如下决心彻底解决定价问题，至少掌握部分主动权。

在供应端限制出口，无疑也是将价格打上去。

例如锆，出口管制令出台后，大量欧美买家向中国厂商咨询，产品报价在一夜之间飙升。

限制出口军民两用物项，倒逼国内行业企业走向高端精细化制造，而非一味售卖粗产品原材料，也会变相吸引外资带技术进来投资。

说到底，还是实力到了，不再需要再依赖出售矿产原材料这种原始粗放模式。

从去年12月史无前例的强硬反击，到这一次2月再次快速坚决反制，腕子已经彻底掰上了。

对我们来讲，以前实力不足、苟着，现在实力足够，没道理再苟，事关自家利益和地位，必须硬刚。

懂王可能还沉浸在2018年贸易战那会，2.0开启，释放的手段仍是老一套，没啥新鲜招数。

这次强硬反制倒给他提了个醒，光耍嘴炮说合作，没用，必须得来实际的。