

建议直接发钱！

作者 | 燕公子

一手牵着夕阳，一手托起朝阳。

如何让年轻父母敢生娃、让银发族安心养老？这不仅是家庭的小账本，更是国家发展的大课题。

在2025年全国两会上，卓长立抛出了一份“接地气”的提案：

对0-3岁婴幼儿和70岁以上老人家庭，按每月育儿或养老费用的10%-20%发放服务消费券，覆盖托育、母婴护理、居家养老等服务，且“只消费、不套现”。

据她讲，这一建议的灵感来自家电以旧换新政策。正如旧冰箱换新能拉动内需，照护服务的补贴也能激活“银发经济”和“婴童经济”的万亿市场。

卓长立算了一笔“社会账”：若山东按每年每户1万元标准补贴，将惠及全省近200万婴幼儿和1118万老人家庭，带动家政、适老化改造等产业链发展，同时创造大量就业岗位。

更妙的是，她还提议设立“家政产业专项基金”，推动服务机器人、智能护理设备等创新，比如研发能自动扫地的机器人、会提醒吃药的智能血压仪等。

卓长立的提议，引发了网友们的热烈讨论和密切关注。为何“一老一小”服务体系建设迫在眉睫？这背后，有两个无法回避的现实困境。

一是经济困境。这年头，养娃如“碎钞”，养老似“闯关”，一个典型的三口之家可能面临这样的场景：

一边是孩子嗷嗷待哺，但公立托位要排队，私立机构收费贵；另一边，年迈父母慢性病缠身，送养老院吧，怕邻里闲话，更怕父亲受委屈，若请保姆，价格高昂且专业度参差不齐。

这种“服务缺口”让许多家庭被迫“牺牲一代人”——年轻人放弃职业发展，老人承担隔代育儿压力，恶性循环加剧生育焦虑。

二是人口结构困境。第七次人口普查显示，我国60岁以上人口达2.64亿，相当于德法英三国人口总和；而2024年新生儿仅956万，比巅峰时期减少近六成。

更严峻的是，70岁以上高龄老人正以每年1000万的速度递增，他们中23%需要长期照护，但专业养老机构床位供给率不足3%。

正如经济学家蔡昉所言：“人口结构失衡已成经济增长最大灰犀牛，完善照护体系是解开生育枷锁的关键钥匙。”

实际上，如何完善养老托育，国内国外都已经有了很多实践经验，先拿国外来说，日本介护保险制度覆盖90%老年人，法国托育补贴让生育率逆势回升，都是可以借鉴的成功经验。

国内也有很多成功探索案例。比如四川雅安市发放托育消费券后，普惠托位新增40%，家庭育儿成本下降25%；青岛将养老服务纳入个税抵扣，带动适老化改造市场规模年增30%。

这些案例都印证了卓长立建议的底层逻辑：通过政策杠杆引导资源投入，既能保障公平，又能释放消费潜力。既不让老实人吃亏，又能让市场热闹起来。

就像上海的阿姨们发现，领了补贴后买助听器比抢特价鸡蛋划算得多，接着助听器柜台前便排起了堪比网红奶茶店的长队，

这还没完，企业老板们嗅到商机，连夜把适老化产品研发岗扩招40%，活生生把“养老焦虑”变成了“银发GDP”。

有明白人想必已经看明白了，卓大姐这招妙就妙在"四两拨千斤"：政府花小钱给家庭发代金券，既堵住了"薅补贴羊毛"的漏洞，又让老百姓心甘情愿掏腰包升级服务。

好比健身房送体验课，你以为是白嫖，结果练着练着就办了年卡——最后既强身健体，老板还赚得盆满钵满。

说到底，这政策就像给社会装了个"民生加速器"。当90后宝妈拿着补贴券请育儿嫂时，隔壁退休大爷正用消费券升级居家护理床，家政公司忙着培训新员工，工厂生产线哐当哐当造着适老化家具...

整个经济齿轮就这么被"小钱钱"润滑得飞起。正所谓"羊毛出在羊身上，但这次羊儿们被薅得挺开心"。

两千年前，孟子描绘“老吾老以及人之老，幼吾幼以及人之幼”的理想社会；今日，这份愿景正通过政策创新照进现实。

卓长立的提案不仅是一张消费券，更是社会服务从“基础生存”向“品质生活”升级的信号——当政府用补贴引导市场提供精细化服务，用科技赋能解决人力短缺，用税收优惠减轻家庭负担，“生得起、养得好”将不再是空话

当晨曦中的托育机构传来孩童嬉笑，当暮色里的养老社区飘出琴声悠扬，这便是对“大道之行”最生动的诠释。正如卓长立代表所言：“小补贴撬动的不只是消费市场，更是人们对美好生活的信心。”

在这幅代际共生的画卷里，每个生命阶段的尊严都被温柔托举——