

现在形势很严重，大家极限存钱吧！

—— 燕梳楼 2025年03月11日 12:29 江苏



...

朋友前段时间跟我说，家里出了事，想找我借点钱。

当时我有些不解，毕竟外人看来，他工作稳定、孩子健康活泼，妥妥的人生赢家，怎么可能沦落到借钱的地步。

仔细问了才知道，原来去年年底他被裁员了，待业期也事事不顺。

不仅理财项目亏掉一大笔钱，工作也迟迟没找到合适的，存款差点见底的时候，父亲又突发脑出血进了ICU抢救，医生让先准备20万押金，还没算后续的治疗费。

这么一大笔钱，从哪出？

孩子马上读小学，房不能卖、房贷还得还，小两口只能先卖车、东拼西凑借钱。

电话那头，他带着哭腔说：“我爸等着钱救命，真想不顾一切卖房，但我妈不同意，说背着债，孩子以后的路会很难很难.....”

说实话，我很能理解他的心情。

人到中年，一头是亲生骨肉，一头是生养自己的父母。光是想想要在两者之间做一个选择，就是撕心裂肺的疼。

但我们也不得不承认，在“老人和小家之间怎么选”这个世界难题上，大多数人应该都会**选择后者**。

因为当上有老、下有小时，“救不救”不只是良心问题，还是一个有限资源的可持续分配问题。

毕竟一旦进到医院，哪怕是中等以上的家庭，都难免愁眉苦脸。更别说绝大多数的普通家庭，不仅要掏空全部财产才有可能换回来一条生命，甚至还会人财两空。

所以更让人悲伤的是：**有些父母生病，为了不拖累子女，甚至会心甘情愿放弃生命。**

想起不久前看到的一条新闻，安徽六安，一对老夫妻先后患上重病。

老太太是原发性骨髓纤维化，不治疗的话，可能只能多活5年；老先生是急性肾脏综合征，**极有可能转为尿毒症，治疗费不菲。**

一个寒冷的夜晚，老先生找借口支开儿子，给老伴打了个电话，他只穿一件单薄的羽绒服，只身走进茫茫黑夜。

而接到电话的老伴，连秋衣秋裤都来不及换，趿着棉拖就追了出去。

两人会面后，一起上了一辆出租车，手机全部关机。

车子开到新安大桥，两人下车，互相搀扶着走过清冷的十字路口，街角的监控，拍

下了他们在人世间最后的影像。



冬天的渭河有多冷？

水温接近冰点，水深达5米，一眼望去，仿佛一张密不透风的网。而就是这张网，成为最后发现两位老人尸体的地方。

其实不难理解这对他们为什么会作出这样的决定。

一辈子辛苦忙碌，给儿子攒钱结婚、在市区付了首付，还不辞辛苦的帮他照顾孩子，为的只是让儿子生活无忧。

但自己现在这个样子，每年十几万甚至更多的治疗费，想到儿子一家人的开销和房贷，自己无异于是在给他拖后腿……

为人子女，写到这里，我已忍不住鼻头泛酸。如果我自己遇到这样的情况，会怎么做？

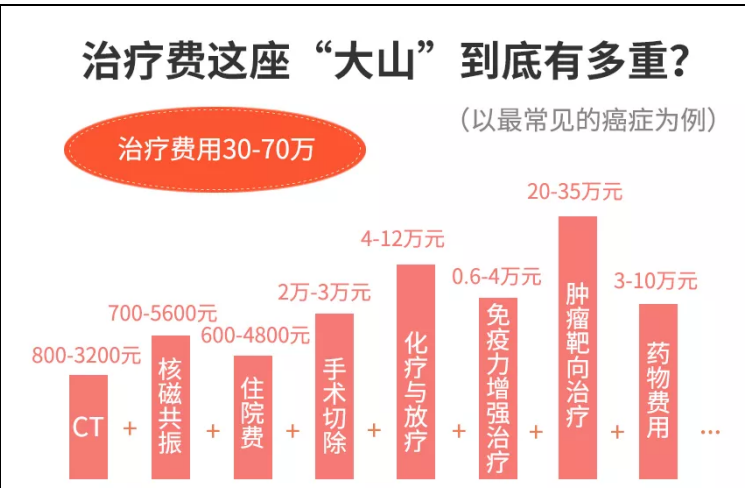
买房本身没有错，错的是在买房前，没有考虑到各种情况，才会出现悲伤的事。

这些年我听到过太多悲剧，这并非是极个别的案例，也并不是小题大做。

现在看起来有房有车，但是能支撑多久？一张床位5000一瓶靶向药20000.....一辆车一套房能支持多少个月？多少年？

没进医院的你，根本不知道钱有多不经花。根据国家卫生部一项数据表明，人一生患重大疾病的几率高达72.18%。

拿常见的癌症来说，住院费、医药费、护理费、设备使用费等，随便一圈下来可高达几十甚至上百万，轻易就能将一个家庭几代积蓄全部没收。



如今的我们，万事顺遂的时候，一切看起来都还过得去。但意外一旦来临，大多都招架不住。

大家奋斗半辈子，最根本的心愿都是想要生活能长期安稳，想守住财富。这意味着我们必须多做概率高的事情，排除人生的不确定性，考虑机会成本，少拿人生下赌注。

不敢想，万一哪天我倒下了，年迈的父母如何安享晚年，孤身的伴侣如何支撑整个家庭？

我们很难避免一辈子不遇到这些事情，也无法避免它给我们的生活带来冲击。但是

有两样东西是我们可以决定的：

第一，是面对苦难的态度。

第二，是未雨绸缪的准备。

至于如何准备？思来想去，发现其实也没太多的办法，就两条路：

1、在利用好杠杆的同时，还要不断增加收入、控制开支，掌握尽可能多的存款，以应对可能出现的意外。

2、对于结余比较少、收入增幅比较慢的读者，可能最好的办法就是把自己和家人的保险配置齐全，用尽可能少的钱，把自己不能承受的风险转嫁给保险公司。（**本文不推荐任何保险产品**）

关注我的老粉丝都知道，一直以来我都在建议大家一定要把保险配置齐全，那是因为，这些年我在医院里见证了太多这样的悲剧，**而这些悲剧很多时候都是一份很便宜的保险就能解决的事情。**

借此机会，想再给大家做点简单的保险科普，都是很实用的知识，希望大家耐心看完。

相信大部分读者都已经参加了城镇医保或者新农合，因而可能会觉得已经后方无忧，那你就错了。

虽然国家这些年一直在医保方面做了不少努力，每年的灵魂砍价都能登上热搜。但在感谢国家的同时我们也要认识到，国家的医保只是基础医疗保障，毕竟并不是万能的。

比如，医保可报销的药品有3100多种，在市面上15多万种药物中只占很小一部分；而且在医保起付线以内、封顶线以上、报销比例外和医保目录外的医疗费用，

都是要自己承担。

保险的作用就是在遇到疾病、意外等风险时，帮我们承担风险，把损失降到超低。



假设一场病可能要花费80万，经过社保报销和医疗重疾险赔付后，没花一分钱，剩余100万拿来补偿患病后5年家庭收入损失，**生场病也没影响家人正常生活。**

但一定要注意，保险不能瞎买。**保险本身是有很高的门槛的，涉及金融、医学、法律三方面知识交叉。**

因为不懂相关知识，还有部分业务员为了提成进行销售误导，以致于很多人买贵、买错，甚至最后赔不了钱的，大有人在，大家见过的也不止一个两个了。

如果有一家专业平台，能清清楚楚告诉我们究竟买了啥、能保啥、该花多少钱合适，避免大家掉进买错保险的坑，那对我们的帮助会非常大。

几番对比之下，还是觉得老朋友大童最靠谱：



大童成立于2008年，是一家全国性保险服务机构，老牌的正规军。**2020年还跻身世界保险中介前20名，是全亚洲唯一入围的保险中介企业。**

它不属于任何一家保险公司，是专门做服务的。不会未了解具体情况，上来就推销产品，而是站在我们的立场，从140+家保险公司的产品里，帮忙筛选适合的产品。

大家在挑选产品前，都可以去找他们帮忙对比和挑选。

我体验过他们的保障规划服务，顾问会先了解我的基本情况，询问我的需求，例如：

- 之前有购买过哪些保险产品？
- 家里几口人？家中的经济支柱是谁？
- 想通过保险解决怎样的问题？
- 家庭可支配收入以及保险预算有多少？

然后根据我的**家庭结构、财务状况、保障需求**，站在我的角度，帮我规划了一份详细的家庭保障方案。

是真正的1对1量身定制，相比传统机构还能节约**30%-50%的费用**。



(保险顾问详细沟通后给出专属的方案)

拿到方案后，顾问还一对一帮我讲解，确保我能深度了解方案，对自己家庭的保障

规划更清晰。

真心希望大家都能去预约下这项服务，没有保险的朋友，能知道**应该买什么、买多少额度**才能解决家庭的问题，以及**花多少钱才合理**；

已经买了保险，顾问也可以帮忙分析已有保单，帮忙看看买的值不值，方便及时**查漏补缺**。

特意争取了**50个免费咨询的名额**给到大家，先到先得，下文可长按二维码报名领取。

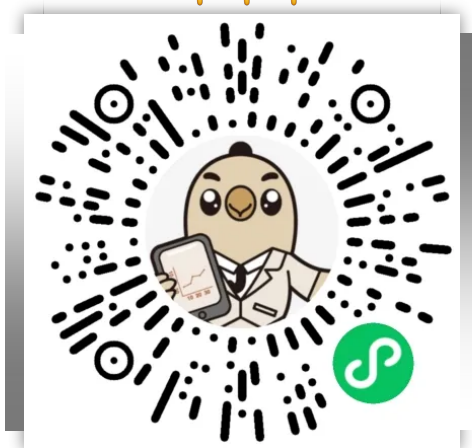
燕梳楼粉丝专属福利

长按扫码报名

即可

免费获得价值**500元**

专属家庭保障规划方案



长按识别二维码报名

前**50名**免费

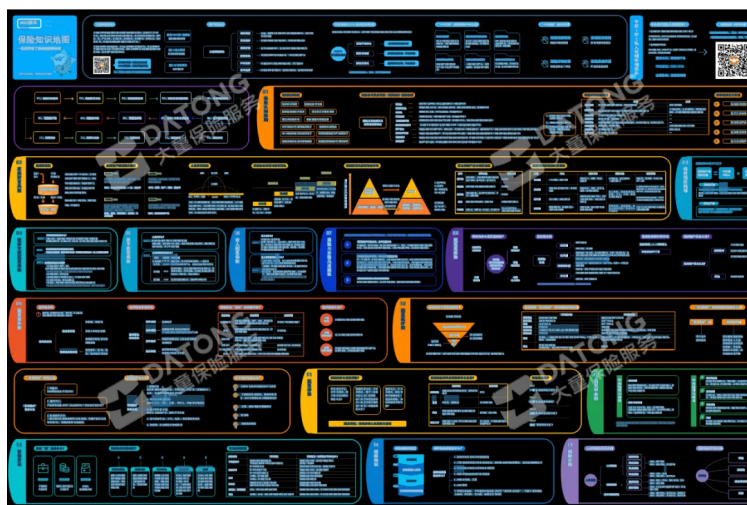
大童还有独特的**线上服务+线下咨询**的能力，全国线下服务网点200+个，需要时有

专人跟进理赔，省时又省心。

为大家特别争取了**50个免费咨询名额**，建议大家都趁这个机会，为孩子和家人做一份完整的保障规划。

另外，这次报名成功的小伙伴，还给大家争取到了**1份额外专享福利**！

免费获得全网首发人手必备的《家庭保障规划宝典》电子版一份！



这份地图只送不卖，包含14+个模块、41+张图表和300+个知识点，简单直观，有趣易懂。

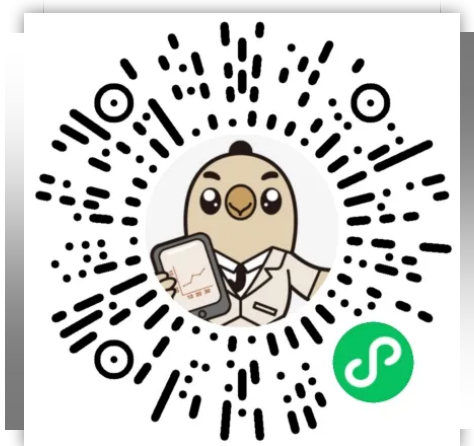
早规划早安心，不仅是远见，更是对自己和家人的负责！（长按识别下方二维码领取专属福利，也可以通过点击左下角的“阅读原文”报名。）

燕梳楼

第 11 次倾力推荐，限前50免费名额

手慢无！报名如下





(长按识别二维码领取，**前50名免费**)

或点击“**阅读原文**”，立即报名



[阅读原文](#)