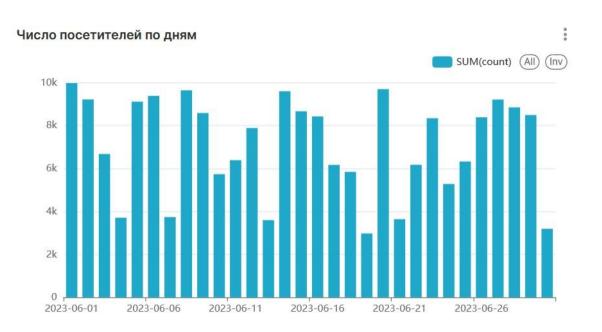
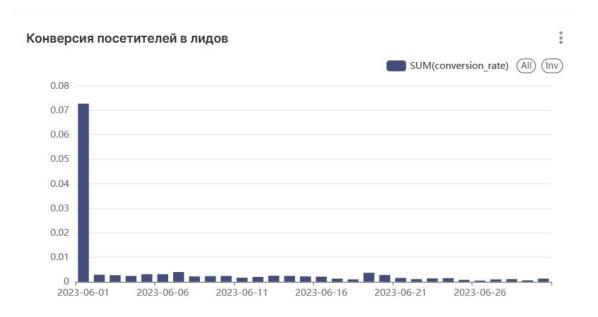
Онлайн-школа

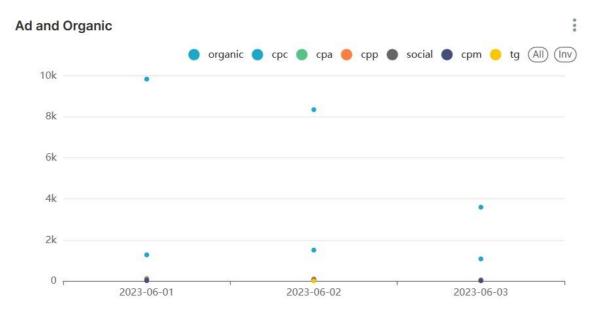
Автор: Кристина Максимова



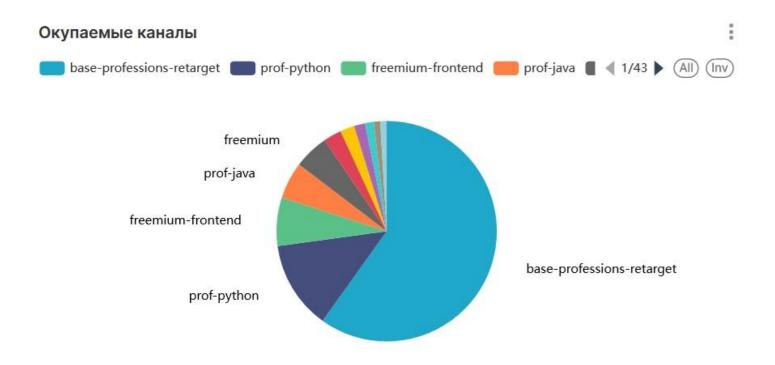
В данном графике мы видим, что самое большое количество посетителей было в первый день, а самое маленькое - 19го числа. Посещаемость распределена неравномерно, дни с наименьшей посещаемостью - 4, 7, 13, 19, 21 и 30.



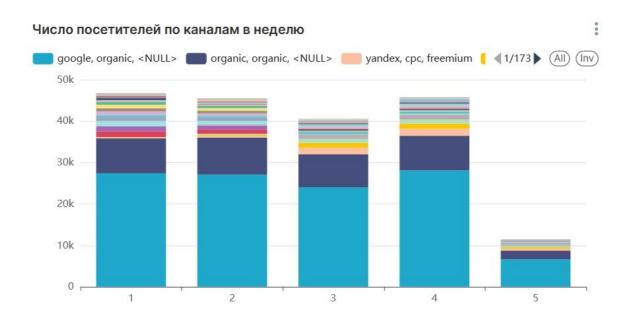
Из данного графика следует, что наибольшая конверсия посетителей в лидов произошла в 1ый день. Наименьшая - 26го числа. Так же мы видим небольшой рост 6го и 19го числа, по сравнению с остальными днями.



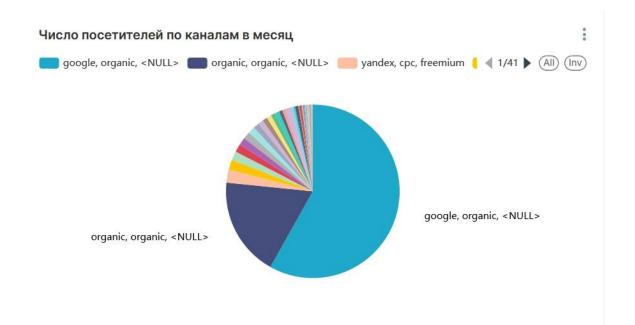
В данном графике мы можем наблюдать связь между ростом органики и запуском рекламной кампании. В первый день было наибольшее количество посетителей, а в третий - наименьшее, к тому же количество снизилось сильнее по сравнению с предыдущим днем.



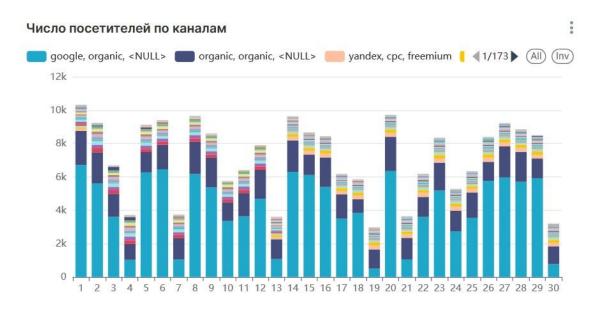
Из данного графика об окупаемости каналов следует, что самый окупаемый канал - base-professions-retarget, а наименее окупаемый - prof-java.



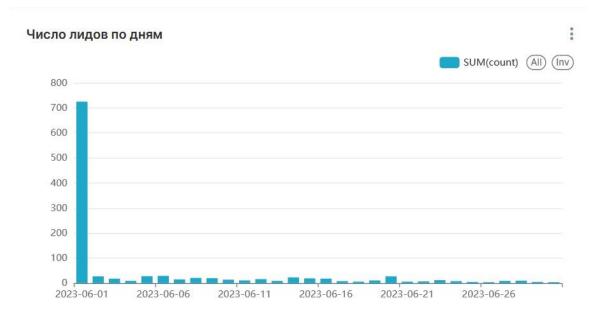
На данном графике мы можем наблюдать распределение посетителей по каналам в каждую неделю. В 5-ю неделю - наименьшее количество посетителей, но это не следует учитывать, т.к. неделя - неполная. Мы также можем наблюдать, что преобладающий канал - органика, более 70%.



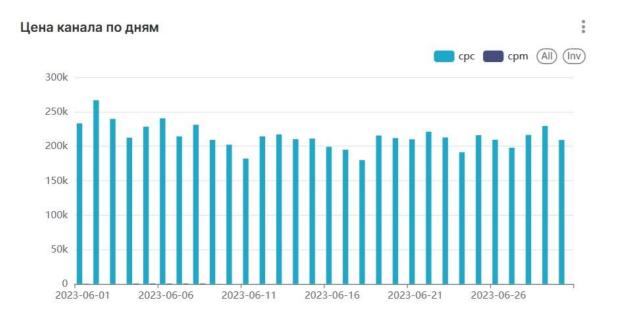
В данном графике мы видим распределение посетителей по каналам в один месяц. Как и в предыдущем графике, преобладающий канал - органика, с долей около 75%. Первый из платных каналов - Yandex freemium.



В данном графике представлено распределение посетителей по каналам по дням. Наибольшее количество посещения по платным каналам можно наблюдать в дни, когда было наименьшее количество посетителей - 4, 7, 13, 19, 21 и 30го числа.



Из данного графика следует, что наибольшее количество лидов было 1го числа. Наблюдаются еще 3 небольшие точки роста - 5, 14 и 20 числа.



На данном графике мы видим стоимость канала в динамике, по дням. Наибольшая стоимость была достигнута 2го числа - 267 тысяч. Затем стоимость упала, но ненамного. Она продолжала колебаться в течение всего месяца, с самой низкой - 180 тысяч - 18го числа.



Из данного графика следует, что наивысшая конверсия лидов в покупателей была 10, 18, 24 числа - 50%. Наименьшая - 20го числа, 6%. В остальное время конверсия колебалась от 10% до 30%.

utm_campaign	utm_source	utm_medium	SUM из сри	SUM из cpl	SUM из срри	SUM из гоі
			0	C	0	0
ase-fronten	d 🖃 instagram	social	0	C	0	0
	Bcero (instagram	1)	0	C	0	0
	telegram	срр	0	C	0	0
		social	0		0	0
	Bcero (telegram)		0	C	0	0
	timepad	срр	0	C	0	0
	Bcero (timepad)		0	C	0	0
	■ vk	срр	0	C	0	0
		social	0	C	0	0
	Bcero (vk)		0	C	0	0
	■ vk-senler	срс	0	C	0	0
	Bcero (vk-senler)		0	M C	0	0
	yandex	срс	1141,183474	463,1025641	6020,333333	1386,711699
	Bcero (yandex)		1141,183474	463,1025641	6020,333333	1386,711699
Bcero (base-from	ntend)		1141,183474	463,1025641	6020,333333	1386,711699
ase-html	■ vk	social	0	C	0	0
	Bcero (vk)		0		0	0
Bcero (base-htm	nl)		0	C	0	0
ase-java	instagram	social	0	C	0	0
	Bcero (instagram	1)	0		0	0
	telegram	срр	0	0	0	0
		social	0	C	0	0
	Bcero (telegram)		0	C	0	0
	■ vk	срр	0	C	0	0
		social	0	C	0	0
	Bcero (vk)		0	C	0	0
	g yandex	срс	2604,663046	962,6	19252	149,3247455
	Bcero (yandex)		2604,663046	962,6	19252	149,3247455
Bcero (base-jav	a)		2604,663046	962,6	19252	149,3247455

ase-php	telegram	срр	0	0	0	0
	Bcero (telegram)	0	0	0	0
	■ vk	social	0	0	0	0
	Bcero (vk)		0	0	0	0
Bcero (base-php)		0	0	0	0
base-professi	i yandex	срс	600,2	37,75	151	88707,94702
	Bcero (yandex)		600,2	37,75	151	88707,94702
Bcero (base-professions-retarget)		600,2	37,75	151	88707,94702	
base-python	instagram	social	0	0	0	0
	Bcero (instagram)		0	0	0	0
	telegram telegram	срр	0	0	0	0
		social	0	0	0	0
	Bcero (telegram)	0	0	0	0
	■ vk	срс	4202,466631	70,47222222	2537	257,587702
		social	0	0	0	0
	Bcero (vk)		4202,466631	70,47222222	2537	257,587702
	vk-senler	срс	0	0	0	0
	Bcero (vk-senler)	0	0	0	0
	yandex	срс	2019,495128	447,2857143	1789,142857	3700,870329
	Bcero (yandex)		2019,495128	447,2857143	1789,142857	3700,870329
Bcero (base-pytl	non)		6221,961759	517,7579365	4326,142857	3958,458031

utm_campaign	utm_source	utm_medium	SUM из сри	SUM из срІ	SUM из срри	SUM из roi	
			0		0	0	(
dod-frontend	telegram telegram	срр	0		0	0	-
	Bcero (telegram)		0		0	0	(
	tproger	срс	0		0	0	(
	Bcero (tproger)		0		0	0	(
	■ vc	срр	0		0	0	(
	Bcero (vc)		0		0	0	(
	□ vk	срр	0		0	0	-
		social	0		0	0	(
	Bcero (vk)		0		0	0	(
	wk-senler	срс	0		0	0	(
	Bcero (vk-senler)		0		0	0	(
	g yandex	срс	1480,3	95	7	0	(
	Bcero (yandex)		1480,3	95	7	0	-
Bcero (dod-frontend)		1480,3	95	7	0	(
dod-java	telegram telegram	срр	0		0	0	(
	Bcero (telegram)		0		0	0	(
	yandex	срс	726,5	726,	5	0	-
	Bcero (yandex)		726,5	726,	5	0	(
Bcero (dod-java)			726,5	726,	5	0	(
dod-php	telegram	срр	0		0	0	(
	Bcero (telegram)		0		0	0	(
	■ vc	срр	0		0	0	(
	Bcero (vc)		0		0	0	(
	■ vk	срр	0		0	0	(
		social	0		0	0	(
	Bcero (vk)		0		0	0	(
	wk-senler	срс	0		0	0	(
	Bcero (vk-senler)		0		0	0	(
	yandex	срс	1491	149	1 59	64 2419,366	6197
	Bcero (yandex)		1491	149	1 59	64 2419,366	6197
Bcero (dod-php)			1491	149	1 59	64 2419,366	6197

dod-profes	sio 🖃 telegram	social	0	0	0	0
	Bcero (telegra	m)	0	0	0	0
	□ vc	срр	0	0	0	0
	Bcero (vc)		0	0	0	0
	■ vk	срс	0	0	0	0
		social	0	0	0	0
	Bcero (vk)		0	0	0	0
	vk-senler	срс	0	0	0	0
	Bcero (vk-senl	er)	0	0	0	0
	yandex	срс	2597,69944	0	0	0
	Bcero (yandex	:)	2597,69944	0	0	0
Bcero (dod-pr	rofessions)		2597,69944	0	0	0
dod-python-ja	n-ja 🔲 vk	срр	0	0	0	0
		social	0	0	0	0
	Bcero (vk)		0	0	0	0
	vk-senler	срс	0	0	0	0
	Bcero (vk-senl	er)	0	0	0	0
	yandex	срс	3215,840476	0	0	0
	Bcero (yandex	:)	3215,840476	0	0	0
Bcero (dod-py	(thon-java)		3215,840476	0	0	0
dod-qa	telegram	срр	0	0	0	0
	Bcero (telegra	m)	0	0	0	0
	□ vc	срр	0	0	0	0
	Bcero (vc)		0	0	0	0
	■ vk	срр	0	0	0	0
	Bcero (vk)		0	0	0	0
	yandex	срс	3040,075	0	0	0
	Bcero (yandex	:)	3040,075	0	0	0
Bcero (dod-qa	a)		3040,075	0	0	0

utm_campaign	utm_source	utm_medium	SUM из сри	SUM из cpl	SUM из срри	SUM из roi
		2010	0		0 0	0
freemium	a facebook	срс	C)	0 0	0
	Bcero (facebook))	0		0 0	0
	google	срс	C)	0 0	0
	Bcero (google)		0)	0 0	0
	mytarget	срс	()	0 0	0
	Bcero (mytarget)		0		0 0	0
	□ vk	срс	C)	0 0	0
	Bcero (vk)		0)	0 0	0
	vk-senler	срс	0)	0 0	0
	Bcero (vk-senler)		(0 0	0
	yandex	срс	1542,318726	216,5	4 866,16	7542,052277
	Bcero (yandex)		1542,318726	216,5	4 866,16	7542,052277
Bcero (freemium)		1542,318726	216,5	4 866,16	7542,052277
freemium-en	acebook	cpm	0		0 0	0
	Bcero (facebook))	0)	0 0	0
Bcero (freemium	ı-en)		0		0 0	0
freemium-from	ı 🔲 vk	срс	7148,527614	2819,48837	2 632	10598,82911
	Bcero (vk)		7148,527614	2819,48837	2 632	10598,82911
Bcero (freemium	-frontend)		7148,527614	2819,48837	2 632	10598,82911
freemium-jav	■ vk	срс	9390,445814	20,2916666	7 0	0
	Bcero (vk)		9390,445814	20,2916666	7 0	0
Bcero (freemium	-java)		9390,445814	20,2916666	7 0	0
freemium-pyt	l █ vk	срс	8593,085781	4094,	2 980	59,18367347
	Bcero (vk)		8593,085781	4094,	2 980	59,18367347
Bcero (freemium	-python)		8593,085781	4094,	2 980	59,18367347

prof-data-ana	🔳 instagram	social	0	0	0	C
	Bcero (instagram	1)	0	0	0	(
	partners	cpm	0	0	0	(
	Bcero (partners)		0	0	0	(
	telegram telegram	срр	0	0	0	(
	Bcero (telegram)		0	0	0	(
	□ vk	срс	7541,904838	35,73333333	0	-100
		cpm	273,3216165	64,16666667	0	(
		social	0	0	0	C
	Bcero (vk)		7815,226454	99,9	0	-100
	yandex	срс	3835,853651	720,4285714	5043	2083,858814
	Bcero (yandex)		3835,853651	720,4285714	5043	2083,858814
	zen	social	0	0	0	(
	Bcero (zen)		0	0	0	0
Bcero (prof-data-	Bcero (prof-data-analytics)		11651,08011	820,3285714	5043	1983,858814
prof-frontend	instagram	social	0	0	0	(
	Bcero (instagram	1)	0	0	0	(
	telegram telegram	срр	0	0	0	C
	Bcero (telegram)		0	0	0	C
	□ vk	срс	16282,63387	24971	0	C
		cpm	0	0	0	C
		social	0	0	0	C
	Bcero (vk)		16282,63387	24971	0	C
	yandex	срс	8249,459327	782,7123288	4761,5	1749,907242
	Bcero (yandex)		8249,459327	782,7123288	4761,5	1749,907242
	zen	social	0	0	0	C
	Bcero (zen)		0	0	0	0
Bcero (prof-fronte	end)		24532,0932	25753,71233	4761,5	1749,907242

utm_campaign	utm_source	utm_medium	SUM из сри	SUM из cpl	SUM из срри	SUM из roi
		2016	0	(0	(
prof-java	instagram	social	0	(0	(
	Bcero (instagran	1)	0	(0	(
	telegram	срр	0	(0	
	Bcero (telegram))	0	(0	1
	■ vk	срс	11449,67665	8912,434783	1557,5	7371,13964
	Bcero (vk)		11449,67665	8912,434783	1557,5	7371,13964
	yandex	срс	5416,028742	601,8367347	7372,5	865,038996
	Bcero (yandex)		5416,028742	601,8367347	7372,5	865,038996
Bcero (prof-java)	Bcero (prof-java)		16865,70539	9514,271517	8930	8236,17864
prof-php	instagram	social	0	(0	
	Bcero (instagran	1)	0	(0	1
	telegram	срр	0	(0	-
	Bcero (telegram))	0	(0	
	■ vk	срс	0	(0	
	Bcero (vk)		0		0	1
Bcero (prof-php)			0	(0	
prof-profession	andex	срс	2034,908944	370,6153846	1606	3102,30386
	Bcero (yandex)		2034,908944	370,6153846	1606	3102,30386
Bcero (prof-profe	essions-brand)		2034,908944	370,6153846	1606	3102,30386
prof-profession	yandex	срс	962,3248064	171,4	. 0	
	Bcero (yandex)		962,3248064	171,4	0	
Bcero (prof-profe	essions-retarget)		962,3248064	171,4	0	

prof-python	instagram	social	0	0	0	0
	Bcero (instagra	am)	0	0	0	0
	partners	срс	0	0	0	0
	Bcero (partners	s)	0	0	0	0
	telegram	срр	0	0	0	0
	Bcero (telegrar	m)	0	0	0	0
	■ vk	срс	9987,379594	50,7	405,6	17432,74162
		social	0	0	0	0
	Bcero (vk)		9987,379594	50,7	405,6	17432,74162
	yandex	срс	5125,463147	541,4098361	4718	1756,706837
	Bcero (yandex)	5125,463147	541,4098361	4718	1756,706837
	zen	social	0	0	0	0
	Bcero (zen)		0	0	0	0
Bcero (prof-pyth	ion)		15112,84274	592,1098361	5123,6	19189,44845

В данной таблице по каналам мы наблюдаем, что самый окупаемый канал - это base-professions-retarget. Наименее окупаемый канал - freemium-python. Самая высокая стоимость привлечения посетителей - prof-frontend, самая низкая - base-professions-retarget. Самая высокая стоимость привлечения лидов - prof-frontend, самая низкая - freemium-java. Самый высокий СРРU - base-java, самый низкий - base-professions-retarget.

На основе представленных выше графиков и таблиц, можно сделать следующие выводы:

- есть окупаемые каналы: base-frontend, base-java, base-professions-retarget, base-python, dod-php, freemium, freemium-frontend, freemium-python, prof-data-analytics, prof-frontend, prof-java, prof-professions-brand, prof-python;
- самый хорошо работающий канал base-professions-retarget следует не трогать, а сфокусироваться на prof-python, base-python, freemium, freemium-frontend, prof-java;
- каналы, показывающие себя наихудшим образом, следует отключить: base-java, freemium-python;
- можно также отметить, что есть заметная корреляция между запуском рекламной кампании и ростом органики, особенно в первый день;
- используя созданный для данной презентации дашборд, анализировать рекламную кампанию можно через 2 недели после запуска.