

Marek Zając

Przedstawiciel Handlowy (B2B)

📍 Wrocław, Polska | 📞 +48 600 700 800 | ✉️ marek.zajac@salesmail.pl | 🚗 Prawo jazdy kat. B

Podsumowanie Zawodowe

Skuteczny handlowiec z 5-letnim doświadczeniem w sprzedaży bezpośredniej w branży technicznej. Specjalizuję się w budowaniu długofalowych relacji z klientami biznesowymi i negocjacjach handlowych. W ostatnim roku przekroczyłem plan sprzedażowy o 20%.

Doświadczenie Zawodowe

Regionalny Przedstawiciel Handlowy | Techno-Bud Sp. z o.o.

Styczeń 2020 – Obecnie

- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów na terenie Dolnego Śląska.
- Prowadzenie negocjacji handlowych i przygotowywanie ofert przetargowych.
- Obsługa systemu CRM (Salesforce) i raportowanie wyników.
- Realizacja budżetu sprzedażowego na poziomie 120% (2023).

Specjalista ds. Sprzedaży | Hurtownia Narzędzi "Wiertło"

Marzec 2018 – Grudzień 2019

- Obsługa klientów stacjonarnych i doradztwo techniczne.
- Telefoniczna sprzedaż produktów (Cold Calling).
- Dbanie o ekspozycję towaru w salonie sprzedaży.

Wykształcenie

Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu

Licencjat, Zarządzanie Sprzedażą | 2014 – 2017

Umiejętności

- Sprzedaż:** Techniki negocjacji, Cold Calling, Cross-selling.
- Narzędzia:** Salesforce, MS Excel (średniozaawansowany), PowerPoint.
- Języki:** Polski (ojczysty), Angielski (B1).

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z RODO.