华昱资本同创价值

厦门怡惟服饰股份有限公司 投资价值分析报告

版本: 1.0



方莲 2014年5月

厦门怡惟服饰股份有限公司投资价值分析报告

版本: 1.0

方 莲 2014年5月

HY CAPITAL INVESTMENT GP 华昱资本管理公司 © 2014–2014 William Fang William Fang ©

All right reserved. No part of this book may be reproduced, in any form or by any means, without permission in writing from the publisher, except by a William Fang.

The author and publisher of this book have used their best efforts in preparing this book. These efforts include the development, research, and testing of the theories, technologies and programs to determine their effectiveness. The author and publisher make no warranty of any kind, express or implied, with regard to these techniques or programs contained in this book. The author and publisher shall not be liable in any event of incidental or consequential damages in connection with, or arising out of, the furnishing, performance, or use of these techniques or programs.

Printed in the United States of America

目录

插图目录

表格目录

摘 要

R for Quantitative Finance

第一章 公司概况

1.1 公司基本情况

厦门恰惟服饰股份有限公司(以下简称『厦门怡惟』)坐落于厦门市湖里区,系台湾怡惟服装有限公司的大陆独家合资子公司,首期投资超过一千万元,全权运营怡惟(EVEI)时尚女装品牌。

台湾怡惟服饰有限公司总部位于台湾高雄,自 2003 年成立以来,发展成为一家集研发、生产、营销、物流、信息一体化的品牌女装公司。秉承『质量先行,顾客至上,追求创新,双赢互惠』品牌经营理念,专业化的研发设计,规模化的生产物流,建立起合理的分销体系、市场网络和全方位的营销服务体系。为了向顾客提供满意的服饰产品,怡惟不惜重金力邀国内外行业内高精尖人物——新锐时尚大师、品牌运营大师等专业人士携手,共筑怡惟品牌的运营。通过8年的市场历练,精准的定位、时尚的款式、精良的工艺,EVEI时尚女装正被愈来愈多的都市女性所青睐,如今,销售门店已近200家,销售区域遍及国内各地大中城市,公司准确市场定位,发展迅速,致力打造中国强势时尚品牌女装。2011年,公司被厦门市政府评为『成长型企业』并给予政策扶持。

怡惟品牌主要面向 25-40 岁之间、月收入在 3000 以上的成熟、时尚、知性的二、三级都市女性。时尚女装是享受生活的推动力,怡惟(EVEI)致力于"Evoke: Vogue Elegance Intellectuality"——『引领:时尚、优雅、知性』的设计理念,演绎着现代都市女性的时尚、优雅、知性,深受中国女性消费者喜爱。

厦门怡维服饰作为福建知名品牌女装,主营业务涉及品牌女装的设计、生产及销售。公司注册资本 2 245.5 万元,法人代表为吴雪颖。目前公司以联营为主要合作模式,经营网点遍布福建、四川、重庆、广西、湖南、广东、江西、陕西、江苏、天津等省份及直辖市。入驻了淘宝商城、淘宝 C 店、京东商城、一号店、卓越亚马逊、唯品会等网络销售平台,并取得卓越的销售业绩。2011 年度至 2012 年度,公司连续 2 次荣获了『厦门市成长型企业』的荣誉称号。2012 年,公司品牌被中国服装协会评为『2012 年度最具成长性品牌』,受到厦门市政府优惠政策的大力扶植。

表 1.1: 厦门怡惟公司概况

项目	说明
公司名称	厦门怡惟服饰股份有限公司
英文名称	Xiamen Evei Garment Co., Ltd.
公司类型	股份有限公司(自然人控股、非上市)
注册资本	2 245.5 万元
法人代表	吴雪颖
信息披露	滕明涛
所属行业	纺织服装、服饰业
注册地址	厦门市湖里区湖里大道 54 号第八层 S1 单元
办公地址	厦门市湖里区湖里大道 54 号第八层 S1 单元
经营范围	1、生产、加工、销售:服装、鞋帽、皮包; 2、批发、零售:针纺织品、日用品、床上用品、办公用品、酒店用品、家居用品、 装饰品。
主营业务	品牌女装的设计、生产及销售

1.1.1 股本结构

截止 2013年 07月 18日,公司前十大股东的股本结构如下:

表 1.2: 公司前十大股东持股情况

股东名称	股东性质	持股数量(股)	持股比例(%)	交易是否受限
吴雪颖	国内自然人	765万	34.06	是
翁良庆	国内自然人	735万	32.73	是
蔡亚潮	国内自然人	150万	6.68	否
翁立芳	国内自然人	100万	4.45	否
厦门同邦	其他组织	75万	3.34	否
杨美香	国内自然人	50万	2.22	否
曾桑潭	国内自然人	50万	2.22	否
吴春红	国内自然人	40万	1.78	否
滕明涛	国内自然人	30万	1.34	否
谢翠玲	国内自然人	30万	1.34	否
合计		2 025 万	90.18	



令 Note:其中,厦门市同邦资产管理有限公司作为机构管理入股,成立于 2006年,注 册资本5000万元,是一家专注于挂牌上柜保荐、股权融资、项目融资、财务顿问、 直接投资的综合型非银行金融服务机构。

1.1.2 组织结构

目前,公司法定代表人为吴雪颖。公司的管理层组织架构为

高管名称	职位	出生年份	性别	学历	所持股份(股)	持股比例(%)
吴雪颖	董事长	1973年	女	本科	765万	34.06
蔡亚潮	副董事长	1968年	男	本科	150万	6.68
翁立芳	总经理兼董事	1975年	男	大专	100万	4.45
匡全军	总经理兼董事	1979年	男	大专	无	
郑 桦	董事	1969年	女	本科	30万	1.34
曾根福	董事	1963年	男	本科	10万	0.46
滕明涛	董事会秘书	1969年	男	本科	30万	1.34
林明光	董事	1978年	男	中专	无	
翁良庆	监事会主席	1950年	男	初中	735万	32.73
吴永会	监事	1979年	男	大专	无	
兰 丽	监事	1986年	女	大专	无	
陈群英	财务总监	1971年	女	本科	无	

表 1.3: 公司主要管理者介绍

1.1.3 主要管理者介绍

厦门怡惟公司现有管理层,其具体情况如下。

吴雪颖

从怡惟公司主要管理层成员结构上看

1.2 公司经营与财务情况

1.2.1 经营情况介绍

厦门怡惟公司的主营业务涉及品牌女装的设计、生产及销售,来自主营业务的收入在过去的两个会计年度间表现出强劲的增长态势。公司注重品牌的建设及推广,采用以联营为主,自营、电商、加盟相结合的商业运营模式,目前已将业务扩展至福建、四川等多个省份及直辖市,迅速取得了一定的市场份额。同时,公司也在积极开拓新型销售渠道,建立、完善了一套多层次、一体化的完整销售体系,不仅充分发挥实体店面客户亲和力、品牌忠诚感、口碑知名度的传统渠道的营销能力,还积极拓展网络销售渠道,入驻了淘宝商城、淘宝 C 店、京东商城、一号店、卓



越亚马逊、唯品会等网络销售平台,并取得卓越的销售业绩。

近几年来怡惟公司在资产规模、市场占有率、盈利能力、净利润等方面增长显著,正逐步跻身为女装服饰行业的第一梯队。公司整体资产总额保持高速增长,在2011年至2013年间,分别增长了121.62%、50.62%,公司的总资产报酬率在三年间分别达到了15.20%、9.03%与18.35%,这主要是由于公司通过减少公司负债总额,同时通过大量的权益性资产融资,增强自身的盈利创造能力。公司具有较强的研发设计团队,目前能够较好的预测和把握服饰流行动向,其主营业务收入分别上升了40.74%、278.08%,也显示了公司在未来面临着十分广阔的发展空间。公司主要产品的原材料主要为各种面、辅料。公司拥有系统的采购管理办法和外包业务操作流程,与一些主要供应商和外包厂商建立了稳定良好的合作关系。此外,公司通过优化工艺流程降低了单位产品原料用量,降低了原材料价格波动给公司带来的经营压力,维持着稳定的毛利率,公司在2011年至2013年间,销售毛利率分别达到41.14%、37.18%和35.66%。

与此同时,需要提请投资者关注公司的存货资产规模增长速度。由于服饰市场具有较强的时尚性与流行性,如果公司对流行时尚和市场需求判断失误,不能及时引导时尚潮流、推出迎合时尚趋势的产品,从而不能全面满足消费者需求,则其大规模的存货积压有可能无法通过市场销售转化为公司的利润收入。产品的大量滞销与积压,将对公司未来的经营业绩产生不利影响。

1.2.2 财务情况介绍

根据现有企业年度会计报表资料,我们将部分重要财务指标罗列如下,具体财务分析将在下一章节分析。

从盈利能力指标分析,恰惟公司在过去的三年时间内呈现出『U型』的特征,即在2011年期间,公司来自主营业务取得的收入使得其保持较为强劲的盈利能力,权益资本投资回报率(ROE)为27.28%,往后的一年内虽然主营业务依然发展迅速,但由于公司规模扩大导致其管理费用大幅增加,由此造成权益资本回报率减低为8.83%,其后的2013年度则通过减低相应的管理费用,增加权益资本比重,使得该年度的权益资本回报率上升为15.44%。同样,税前投入资本利润率分别为25.55%、7.47%、16.65%。

针对公司的资金流动性与债权偿还能力的分析显示,恰惟公司具备较为稳健的偿还债务能力,公司总资产负债率持续减低,流动比率与速动比率在显著增加,这保证了公司在偿还债务方面的能力,不存在无法实现兑付偿还的风险。而公司的资金周转速度逐年加快,资产使用效率也在逐步提高,为公司未来发展提供充分的资金流动性。公司的权益资产比值从2011年的40%上升为89%,权益乘数达到1.13,这显示了公司股东对公司管理决策权的绝对控制权,增强了公司在重大战略决策的宏观把握。

表 1.4: 主要财务指标

项目	2011	2012	2013	11-12(%)	12-13(%)
总资产	17,931,067.33	39,739,359.18	59,853,895.87	121.62	50.62
负债总额	10,696,565.35	5,775,686.01	5,445,518.93	-46.00	-5.72
所有者权益	7,234,501.98	33,963,673.17	54,349,779.31	369.47	60.02
主营收入	8,406,216.30	11,831,083.55	44,731,367.24	40.74	278.08
营业利润	2,668,082.02	2,401,723.12	9,140,389.39	-9.98	280.58
利润总额	2,595,487.43	2,437,480.83	9,089,971.70	-6.09	272.92
投入资本	10,670,756.42	34,869,112.38	54,877,398.54	226.77	57.38
EBIT	2,726,228.00	2,604,015.66	9,138,701.35	-4.48	250.95
销售毛利率	41.14	37.18	35.66	-9.61	-4.09
销售利润率	23.47	15.38	15.24	-34.50	-0.88
成本费用利润率	47.55	25.87	25.70	-45.59	-0.66
盈余现金保障倍数		-532.33	-17.60		-96.69
总资产报酬率	15.20	9.03	18.35	-40.60	103.22
总资产收益率	11.00	6.31	13.69	-42.67	117.01
营业利润率	32.43	22.01	20.43	-32.13	-7.18
税前总资产盈利力	15.20	9.03	18.35	-40.60	103.22
税后总资产盈利力	12.62	7.50	15.23	-40.60	103.22
权益资本利润率 (ROE)	27.28	8.83	15.44	-67.62	74.82
税前 (ROIC)	25.55	7.47	16.65	-70.77	122.99
税后 (ROIC)	21.21	6.20	13.82	-70.77	122.99
流动比率	1.50	5.50	8.01	267.71	45.62
速动比率	1.21	2.44	3.02	101.62	23.60
现金流动负债比率		-167.67	-22.03		-86.86
已获利息倍数	20.85	15.64	187.54	-25.01	1,099.37
营运资本需求量比率	29.53	65.37	63.74	121.34	-2.49
总资产负债率	0.60	0.29	0.11	-52.12	-60.55
权益资产比	0.40	0.71	0.89	77.06	24.13
权益乘数	2.48	1.40	1.13	-43.52	-19.44
基于 EBIT 的利息保障倍数	20.85	15.64	187.54	-25.01	1,099.37
总资产周转次数	0.47	0.41	0.90	-12.48	118.93
固定资产周转次数	4.40	2.99	6.74	-32.07	125.11

稿件版本: May 12, 2014 文版打印: XHATEX © 方莲.

第二章 经营情况与财务状况分析

----0/0/0**/**0

2.1 公司战略分析

下面我们将结合公司会计报表与行业情况,对公司整体战略及竞争策略进行分析。通过对公司所在行业的分析,投资者可以明确公司的行业地位以及所采取的竞争策略,权衡风险与收益,了解和掌握公司的发展潜力,特别是公司在价值创造与盈利能力方面的潜力。

2.1.1 经营情况分析

厦门恰惟公司的主营业务涉及品牌女装的设计、生产及销售。公司近年来大举扩展业务规模,采用以联营为主,自营、电商、加盟相结合的商业运营模式,公司通过大力拓展销售网络,提升了公司的影响力。同时,怡惟公司目前拥有58家联营店,并能够保证各个联营网点均能较快速地销售各个批次的服饰产品,进一步提升了公司的盈利创造能力。

- (1) 公司的主营业务发展迅速,在发展初期便通过合理高效的商业运营模式,提高了公司的营业规模。从 2011 年至 2013 年,怡惟公司的主营业务收入为840.6 万元、1 183.1 万元和 4 473.1 万元,分别增长了 40.74%、278.08 %,表现出强劲的发展态势。怡惟公司的盈利能力主要依靠产能规模的扩大,在扣除掉主营业务成本与相关费用后的营业利润在 2012 至 2013 年度间增长了280.58%,说明公司能够将所获得的营业收入转化为利润水平,并进而由此带来了利润总额的强劲增长,增加幅度为 272.92%。
- (2) 厦门怡惟公司作为台湾怡惟服饰品牌的全资子公司,公司注重品牌的建设及推广,建立、完善了多元化的商业运营模式。在生产上,公司完全自制生产的比例较小,委托加工模式为公司目前的生产规模提供了很好的补充。在委托加工模式上,公司向外包厂商提供产品设计样板、工艺单以及剪裁好的面、辅料,外包厂商按照公司要求进行缝纫流程。该部分流程占服饰生产流程的80%以上。同时,怡惟公司也在近几年开始逐步投资建立厂房、购置相关生产设备,在企业生产车间负责对车缝后的半成品进行钉扣、整烫等整体装饰