

用友云ERP：赋能成长型企业商业创新

YonYou cloud ERP: enabling enterprises to grow business innovation

U8 cloud是一个全新的云ERP产品，U8 cloud的“新”体现在：新技术、新模式、新商业三个方面。

文 本刊记者 明星

对于成长型企业来说，如何在快速变化中求发展，在发展中求创新？用友近日推出的云ERP除了满足按需应变的业务需求外，低门槛低成本的云模式也成为成长型企业上云的坚定理由。

7月28日，用友新一代云ERP——U8 cloud在北京的Mee Park发布。现场包括媒体记者、企业代表、用友的合作伙伴等150多位嘉宾，共同见证了这一时刻。同时，用友网络高管与U8 cloud的主创团队为大家解析了这一产品的“新”定位、“新”功能、“新”价值，赋能成长型企业商业创新，实现敏经营、轻管理、简IT。

据用友相关负责人强调，公有云将是ERP未来发展的一个重要部分。具体而言，企业之间打破边界进行业务协同提供了非常适合的环境。ERP跳出了传统企业的边界，从供应链的角度去优化企业的资源，公有云是企业内部和企业间连接-协同-共享的环境，是ERP发挥价值的理想舞台。公有云的模式可以带来计算、通信、存储资源的高效利用，所以公有云ERP在成本、效率、服务方面具有显著的优势。采用公有云ERP可以充分利用社会分工的细化，使企业在实现敏经营、轻管理的同时做到“简IT”，使企业可以投入更多的资源发展自己的核心竞争力。

U8 cloud是新一代云ERP

U8 cloud面向成长型和创新型企业，以帮助企业真正实现增长收入、降



低成本、提高效率、控制风险为最终目标。

用友网络执行总裁陈强兵强调，U8 cloud是一个全新的云ERP产品，是真正的云ERP产品。U8 cloud的“新”体现在：新技术、新模式、新商业三个方面。

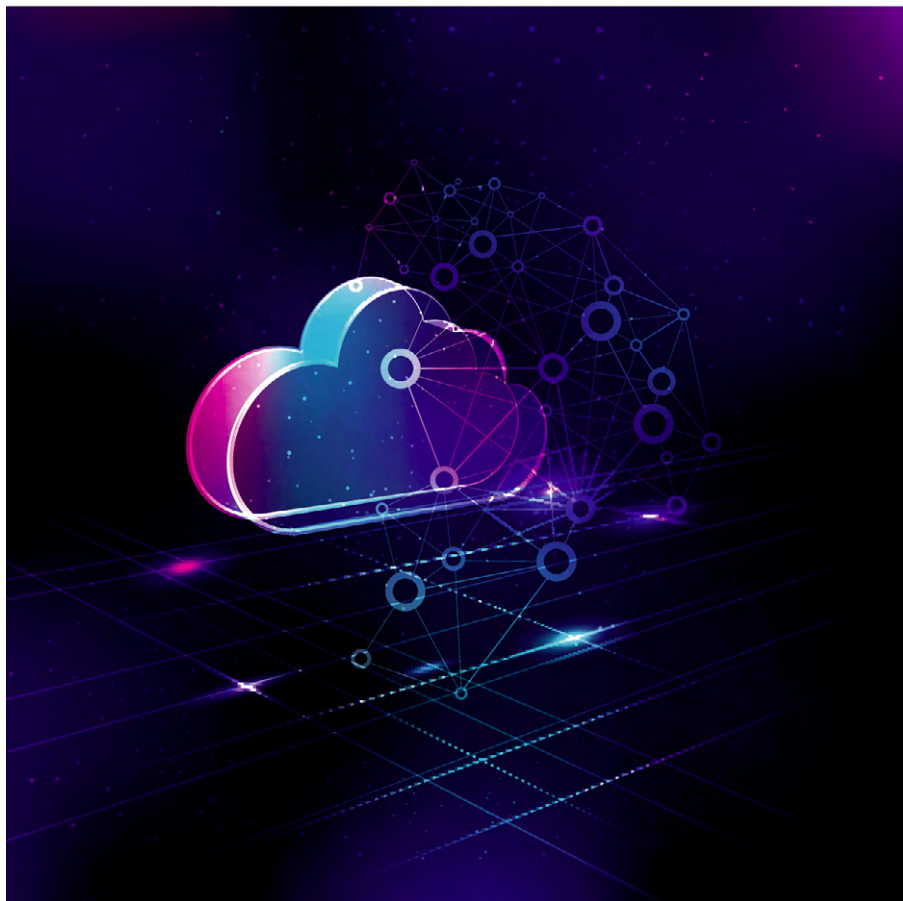
第一，新技术方面，充分采用了大数据、云计算、人工智能、移动互联网技术；第二，在新模式方面，完全支持公有云、混合云、专属云等多部署模式；第三，在新商业方面，支持企业业务变革、商业创新，赋能成长型企业转型升级。

“我们产品研发的思想是以始为终，绝不做过渡形态的产品。”陈强兵

表示，U8 cloud是集合了公司20多年的企业服务市场经验，有很多是中国企业智慧的结晶，应用丰富、场景丰富，充分融入了连接、共享、协同的特性。U8 cloud是中国第一款真正的云ERP。

作为云ERP，在安全方面也做到了充足保障，要做可信的云产品。陈强兵介绍，特别是在数据安全方面，用友云得到了ISO27001、可信云两个核心认证机构的认同。U8 cloud是用友云的一部分，这从专业、权威层面充分肯定了U8 cloud的安全、可信。

ERP行业或软件行业最大的变化就是云化转型，基于移动互联网、云计算、大数据、人工智能等新一代IT技术会构建企业互联网的应用。ERP将不再局限



于企业内部资源的计划、运营和管理，而是基于互联网进行连接，企业之间，企业和客户供应商合作伙伴之间会有更高效的协同，会有更好的资源服务共享模式，会是全新的商业智慧，而云化的It架构，会是全新的企业计算。

U8 cloud三大创新赋能成长型企业

“敏经营、轻管理、简IT，是U8 cloud的产品理念。”用友网络高级副总裁徐洋概括了三个词，这三个词汇还包含着它为企业赋予的价值。

U8 cloud以助力企业业务创新和管理变革为己任。基于全新的企业互联网应用设计理念，为企业提供集人财物客、产供销于一体的云ERP整体解决方案。它是实现企业业务高度协同的云ERP、是连接网络交易的云ERP、它同时

也是帮助企业智慧运营的云ERP。

徐洋介绍，U8 cloud新一代云ERP的诞生将会促进成长型、创新型企业的经营创新、管理创新和IT创新，提升企业在互联网+、移动互联、大数据时代下的核心竞争力，让企业能够在激烈的市场竞争中立于不败之地。

首先是经营创新。互联网+时代带来了新营销和新采购的企业经营模式，U8 cloud将采用全新的经营创新理念引领企业经营创新，降本增收，提升利润。如：支撑供应链购销协同、创建生态营销新模式、结合采购云搭建互联网采购直通车、提供智能制造全景应用等。

其次是管理创新。U8 cloud会在多组织协同、智能财务、人力与服务等方面服务企业管理创新，以更好地适应企业向互联网转型升级。如，融合协同云柔性团队管理、提供以体验为核心的员

工共享服务、打造智能财务新模式等。

再次是IT创新。企业互联网化是企业信息化的新进阶，U8 cloud云服务创新IT模型，推动企业实现数字化转型。U8 cloud，支持公有云、混合云部署，简化部署、快速应用，同时用友提供了7*24小时呵护，减少整体IT迁移成本、灵活低风险，企业从此摆脱庞大运维团队。所有节约的成本，支持客户业务快速创新，让客户实时享受最新服务。

“云服务时代，IT成为真正的创新之源。U8 cloud通过云化、解构、连接、共享来重构企业IT系统。全新的云架构，可以支撑企业IT轻装上阵，按需应变。”用友网络U8 cloud产品管理总监李华焰就IT创新角度阐述了新一代云ERP为企业带来的变革。

中国SaaS产业已经进入到了一体化应用发展阶段。这一阶段的企业服务特征表现为：纵向各领域SaaS应用从“管理、运营、连接到交易”深入打穿，横向各领域SaaS应用广泛集成，纵向与横向的深度整合。U8 cloud重心在企业建立内部稳定器的管理引擎，同时通过用友云连接商业云服务实现了交易、连接、与管控的一体化商业创新引擎的激活。

支持这种创新IT双引擎驱动，不能单单是自我运行的平台环境，而是要建立起生态平台，U8 cloud全云的多层级架构，支撑企业IT轻装上阵，按需应变。PaaS平台，依托华为云、阿里云进行硬件环境、操作系统、安全灾备、运行适配、数据库、网络服务的部署；用友云平台提供云租户管理、云部署、云开发、移动设备、IOT、云API的PaaS服务；SAAS层基于管理应用架构，针对U8 cloud提供了企业建模、客户化、云运维、云运营的环境和服务，支持客户化开发、个性化配置、集成实施和运维于一体的开放平台。U8 cloud的快速低成本运行有此安全、高效、可靠的云平台就会更好的为客户提供创新、创造的有力IT环境。

U8 cloud支持公有云、混合云等多种云部署方案,快速应对企业互联网多种创新服务,此外,U8 cloud作为用友云平台的重要组成部分,还融入了用友云市场,与云市场的数百个云服务提供商一同为成长型企业保驾护航。用友云支持产业链级开发的产品建构平台,提供U8 cloud产品构建,同时可实现与客户现有应用系统的整合和应用协同。

用友云相关服务和产品,顺利通过ISO27001和可信云两大权威安全认证,为企业数据上云提供全套的安全保障,解除企业数据安全的后顾之忧。

云服务时代,IT成为真正的创新之源。用友云能够让企业IT按需付费,无需固定资产投资,硬件服务灵活弹性,随业务发展自动扩容,帮助企业快速的扩张,实现全国全球IT部署支持,彻底的摆脱企业自建信息系统的高额投入,创新失败成本难以承受的谨慎,让企业专注其力,加速创新。

企业上云探索之路

目前,全国多个重要城市陆续出台了企业上云计划,上云将是中国企业未来发展的大势所向。已有一部分企业先行起来,或者探索上云之路,或者在云中畅游实践。

百年老店北京稻香村,正是一家走在上云之路的探索者。

北京稻香村副总经理杨华分享了他们的门店扩张30倍,仍然顺畅运转、供销有序的良方。杨华介绍,北京稻香村的经营模式由原来的线下模式扩张到线上,并且2016年的线上收入达到3000多万,移动支付8000多万。企业能够飞速运转的秘密在于统一企业经营管理平台以及精细化的成本管控。

同时,北京稻香村还在探索如何上云。希望解决的问题主要集中在四个方面:一,组织快速变化带来的难题;二,采购供应链相对固定;三,如何实

现经销商订货网络化;四,财务分散化后如何管控资金。

U8 cloud新一代云ERP还将联合伙伴的力量,共同为企业赋能。华为就是U8 cloud的战略伙伴。华为云业务部全球生态与合作发展部副部长庄震,介绍了华为可以为成长型企业提供的云服务,并表示愿意与用友一起为企业上云提供更轻便、更完整的解决方案。

据了解,目前上百家伙伴能够和U8 cloud直接实现产品和服务整合,并满足企业应用和服务的一站式购买和开通。

当被问到如何解决很多客户不愿意把业务数据放在云上的担忧?数据安全如何保障?用友相关负责人强调,业务数据上云是产业发展的必然趋势:互联网时代,电商交易是在线进行的,大量的交易数据、客户数据、产品数据、企业数据在云端产生、存储、传输、处理、结算。作为企业要把握趋势,增强自身竞争力,创造更大的效益。

在社会化商业背景下,用友云致力于为企业提供一站式的社会化云服务。同时,用友云根据“敏、轻、简”三字诀,支持企业业务创新,让企业实现更加敏捷的经营;支持企业管理变革,让企业管理变的更加轻松和智能;帮助企业实现IT升级,使企业能够拥有一个更加简便的IT,实现增长收入、降低成本、提高效率控制风险。

用友云相关服务和产品已顺利通过ISO27001和可信云两大权威安全认证。这两项认证是企业SaaS必备的云服务安全认证。此次获得两项安全认证,从专业和权威层面验证和肯定了用友云的安全性。用友云服务通过可信云服务认证。这意味着用友云服务向用户披露的企业基本信息、服务基本信息,以及服务承诺(SLA)得到专业的第三方机构评估、持续测量和认证,第三方机构对两者的披露信息的完备性、规范性、真实性进行专业测评,为用户选择友云采和

友空间提供有力的安全服务支持。

就场景而言,供应链场景:供应链场景中涉及的业务流程类似于生产管控的流程,因此基于JIT的原则,主流的供应链模式都是需求拉动式,经历从供应、发料、收料、生产、发货、收获到满足需求的完整业务流程。这个过程中购销关系的协同关键在于要货计划、收料规划和发货规划。在供应链场景中U8cloud为以下关键业务提供支持:要货计划:汇总各各生产组织的物料需求计划,合并后发送对应供应商。收料规划:按照约定的规则,支持统一收料,并调拨各生产组织,也支持由供应商直接发料到各生产组织;发货规划:包括销售组织发货、企业间/企业内部调拨以及针对客户工厂的直运等。多组织购销协同。购销协同是集团企业下的法人单位、核算组织之间的业务协同。

U8 cloud在多组织购销协同业务模式的设计上有以下特点:基础档案标准化、业务协同流程化;可以解决多组织间相关购销业务票据多次录入问题;支持集售分产直发、集售分产集发、集采集收、集采分收、内部购销等,基本满足客户协同需求。

营销场景。U8 cloud支持企业从交易对象、结算方式、运营互动等多个方面展开营销创新。开启互联网时代的零售新模式,协同线上线下多端业务;建立经销商管理新生态;统一多端的全渠道会员管理,实现全产业链经营创新,建立产业链协同。

在现场,参会嘉宾也亲身体验了一把智能化的消费体验。U8 cloud支撑着其内在业务系统的有序进行,包括智能货架、客流分析、自助收银、电子导购等。

U8 cloud新一代云ERP不是仅仅可以解决成长型、创新型企业的成本问题、效率问题,还在商业定位上,支持企业进行商业再创造。为企业上云提供了最佳的路径选择。ZGC