



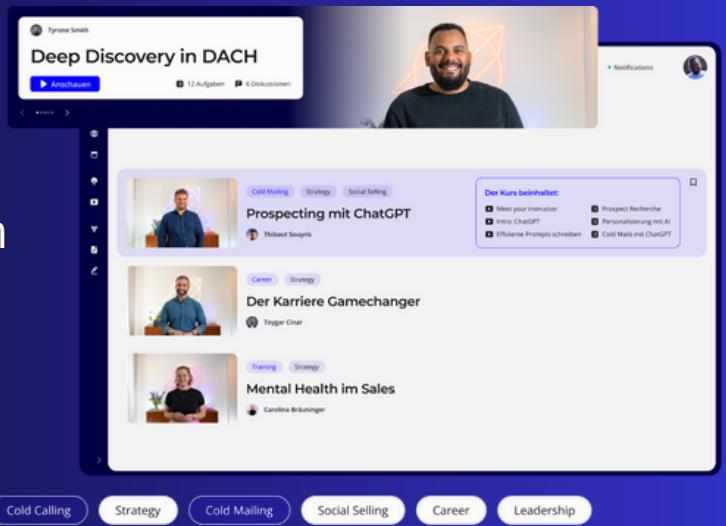
Die SDRs of Germany Masterclass Academy

Die erste Sales Academy spezifisch für DACH!

Mit über 20 der renommiertesten Sales Experten für die Sales Szene in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Die Sales Academy für DACH!

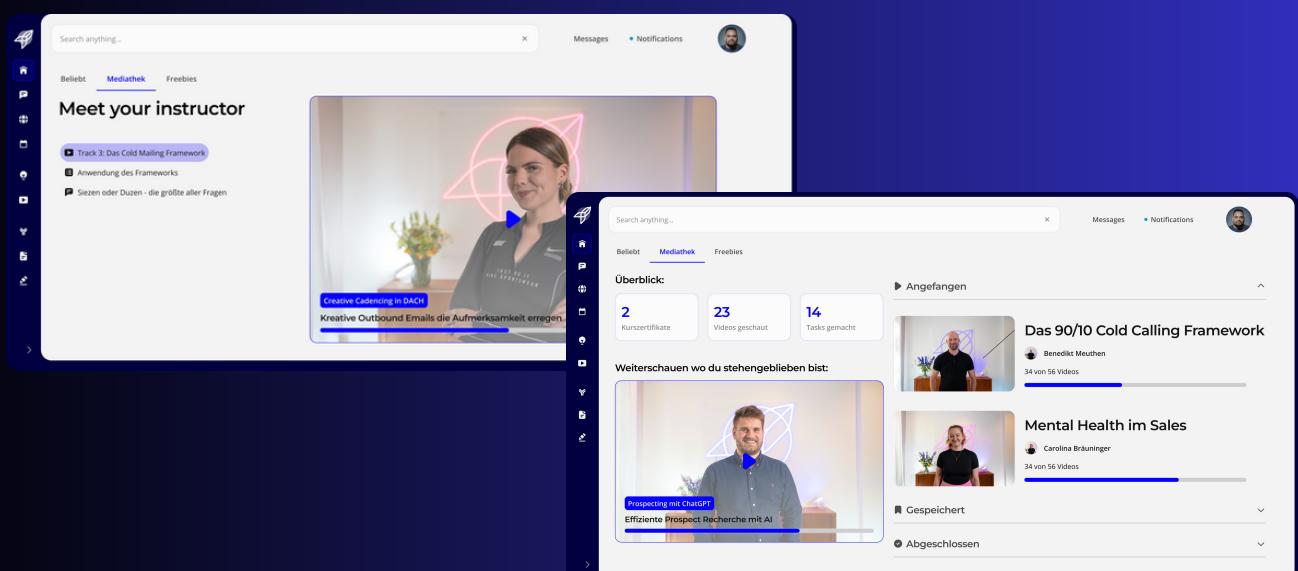
Moderne Frameworks,
Methoden und Best Practise von
den renommiertesten Experten
der Sales Szene in Deutschland,
Österreich und der Schweiz.



 Jede Masterclass besteht aus kurzen Lektionen, damit man das Training einfach in den Alltag integrieren kann.

 Zu jeder Lektion gibt es einen Action Plan, um das Gelernte direkt anzuwenden und so direkt davon zu profitieren!

 Für jede Lektion gibt es ein exklusives Diskussionsforum, in dem man sich mit anderen Teilnehmern, den Masterclass Instruktoren und den SDRs of Germany Ambassadoren austauschen und diskutieren kann.



The screenshot displays the mobile and desktop versions of the Sales Academy platform. On the left, a mobile device shows a course titled "Meet your instructor" with a thumbnail of a woman and the text "Creative Coldening in DACH". On the right, a desktop browser shows an "Überblick" (Overview) page with stats: "2 Kurszertifikate", "23 Videos geschaut", and "14 Tasks gemacht". It also shows sections for "Weiterschauen wo du stehengeblieben bist:", "Angefangen" (including "Das 90/10 Cold Calling Framework" by Benedict Meuthen), "Gespeichert" (including "Prospecting mit ChatGPT" by Thibaut Seznec), and "Abgeschlossen" (including "Mental Health im Sales" by Carolina Bräuniger). The desktop version also includes a search bar at the top.



Search anything...

X

Messages

• Notifications



Wähle deine Masterclass



Kreatives Cadencing in DACH

Mattia Schaper @SDRs of Germany

Eine inspirierende Masterclass über Kreativität und Cadences mit leicht umsetzbaren Frameworks.

10 Lektionen

Cold Email

Prospecting



Meaningful Outreach in DACH

Jan Benedikt Mundorf @ Pleo

Personalisierung und Relevanz in jedem Touchpoint. Der Weg zu langfristigem Erfolg als SDR.

9 Lektionen

LinkedIn

Cold Email

Prospecting



Prospecting mit ChatGPT in DACH

Thibaut Souyris @ SalesLabs

Turbo-Booste dein Prospecting mit ChatGPT & AI: Schneller, smarter, effizienter!

6 Lektionen

Cold Email

AI in Sales

Prospecting



Das 90/10 Cold Calling Framework für den DACH Raum

Benedikt Meuthen @ Deskbird

Ein leicht umgesetztes Framework, das durch SPIN Selling und der Value Pyramide schneller Cold Call Erfolge bringt.

5 Lektionen

Value Statement

SPIN Selling

Cold Calling



Social Selling Mastery: Erfolg auf LinkedIn mit dem Sales Navigator

Christian Krause @ SalesCoach

Sales Navigator leicht gemacht. Christian zeigt seine Best Practises mit Sales Navigator, um schneller Erfolge auf LinkedIn zu sehen.

7 Lektionen

Sales Navigator

LinkedIn

Social Selling



Innovative Discovery Methoden im Vertrieb

Stephanie Sgura @ GrowthMastery

Stephanie entzifert das Discovery-Universum: Pflück dir das Beste raus und kreiere deine eigene Discovery Methodik!

6 Lektionen

Prospecting

Discovery



Cold Calling Mastery: mit Struktur und Selbstvertrauen zu mehr Meetings

Jiri Šíklař @ MongoDB

Das Geheimrezept für das ultimative Cold Calling & der Mentalitäts-Boost gegen jeden Einwand!

12 Lektionen

Mindset

Cold Calling



Deep Discovery in DACH

Tyrone Smith @ SDRs of Germany

Discovery: Der Schlüssel zum Erfolg und wie man's richtig macht!

8 Lektionen

Strategie

Discovery



Search anything...

X

Messages

• Notifications



Wähle deine Masterclass



Mit Schauspiel Tricks zum Sales Champion

Helena Klaus @ SDRs of Germany

Sales trifft Bühne: Booste deine Performance mit Top-Warm-Ups & Storytelling-Magic.

10 Lektionen

Mindset
Story Telling
Soft Skills

Das AE Playbook: die Basics für erfolgreiche Account Executive

Dominic Klingberg @ ARRtist Circus

Von SDR zu AE-Pro: Bereite dich auf die AE Rolle vor oder verbessere deine Performance als AE durch dieses Playbook.

5 Lektionen

Karriere
Strategie

Personal Branding auf LinkedIn: von 0 auf 25,000+ Follower in einem Jahr

Patrick Seibt @ Lunatec

Patrick entschlüsselt das Geheimnis des Social Sellings und wie man sein Netzwerk zu Gold macht.

8 Lektionen

LinkedIn
Social Selling

Cold Mailing - reloaded: moderne Methoden für den DACH Raum

Stephanie Sgura @ GrowthMastery

Cold E-Mails on Fire: Die Masterclass mit den heißesten Tipps, Tricks und Techniken, um in deinem Posteingang Begeisterung zu entfachen!

6 Lektionen

Prospecting
Cold Mailing

Moderner Sales in DACH: Buyer Centric Cold Calling

Cisar Sadik @ SDRs of Germany

Revolutioniere deine Cold Calling Taktiken und hole deinen Kunden von der ersten Sekunde ab.

6 Lektionen

Soft Skills
Prospecting
Cold Calling

Technische Personas: Prospecting mit Know-How

Mafalda Johannsen @ Wonderway

Tech-Prospecting mit Pep: Mafalda's Masterclass bringt Spaß mit einem Spiel und zeigt, wie man Tech Personas im Handumdrehen knackt!

6 Lektionen

Strategie
Prospecting

Psychologie im B2B Sales: Verkaufsprychologie richtig nutzen

Sascha Guck @ ScaleTalents

Sascha's Sales-Mind-Hack: Tauche tief in die Sales Psyche ein, verstehde dein Prospect und power-booste deine Sales Performance!

7 Lektionen

Strategie
Soft Skills

Mental Health: Strategien für Resilienz in der Sales-Welt

Carolina Bräuninger @ Dealfront

Navigiere durch den Sales-Stress und lass Burnout im Rückspiegel. Real Talk mit Taktik.

4 Lektionen

Strategie
Soft Skills



Search anything...

x

Messages

• Notifications



Wähle deine Masterclass



Winning Mindset für Sales Erfolg in DACH

Fabio Zander @ SoSafe

Mindset Mastery à la Fabio: Tauche ein in die DNA des Erfolges. Get ready, set, elevate!

8 Lektionen

Strategie

Soft Skills



Empfehlungen: die Super Power im Sales

Christoph Karger @ Sparrks

Sales-Hacks mit Chris: Verdopple deine Pipeline-Geschwindigkeit und halbiere den Hustle. Work smart, strike gold!

10 Lektionen

Strategie

Prospecting



Karriere-Gamechanger: Aufstieg und Erfolg im Sales

Toygar Cinar @ RheinWest HR Solutions

Toygar's Masterclass für SDRs of Germany: Entschlüssle das Geheimrezept des perfekten Lebenslaufs und finde dein Unternehmens-Match!

11 Lektionen

Karriere

Interview



Karriere Hacks für die erfolgreiche Entwicklung im SaaS Sales

Dr. Jens Hutzschenreuter @ Digital Business Group

Gehalts-Gamechanger mit Jens: Meistere die Kunst der Win-Win-Verhandlung und booste deinen Wert auf beiden Seiten!

5 Lektionen

Karriere

Promotion



Führung von heute: Nachhaltigkeit als Schlüssel zum Erfolg

Niels Brabant @ NB Networks

Entdecke die 3 ultimativen Säulen der Führung – ob Frischling oder Veteran, hier levelt jeder up!

5 Lektionen

Führung

Management



Unkompliziert Führung: mit Bewusstsein und Leichtigkeit zum B2B SaaS Leader

Mattes Moermann @ motionaly

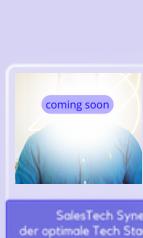
Führungs-Feinschliff mit Mattes: 5 Steps zum Top-Leader Status. Dein Blueprint zur authentischen Führungskraft.

10 Lektionen

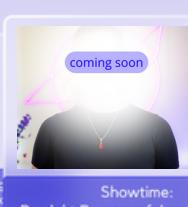
Führung

Mindset

Mit einigen mehr in Aussicht für 2024!



SalesTech Synergies
der optimale Tech Stack



Showtime:
Produkt Demos erfolgreich



coming soon
Verhandlungsmeister:
die Kunst der Überzeugung



coming soon
Deal-Seal:
Masse herausstechen
mit Video Prospecting



coming soon
Deal-Seal:
Masse herausstechen
mit Video Prospecting

Nächste Schritte:

Du willst direkt loslegen?

Super! Dann **hol dir die Academy direkt in der Community.**

Oder suchst du Unterstützung für dein Team?

Dann **melde dich direkt bei Helena.**

Wir freuen uns sehr auf dich!



Dein SDRs of Germany Team 🚀

