

庆祝改革开放40周年全国文艺汇演

总部专用巡海招商手册

主办单位: 爱之家商城 笑工场

CONTENTS

- 1 巡演目的
- 2 演员介绍
- 3 现场布置
- 4 承办机构
- 5 奖励机制
- 6 巡演活动安排统筹
- 7 合作费用以及回报

巡演目的

- 1、讴歌改革开放四十周年,继往开来,同心共谱中国梦
- 2、企业搭台、艺术唱戏,让更多的人欣赏国粹艺术
- 3、助力品牌发展,助力经济振兴,共促共赢共生

巡演主题

2018年: 爱之家商城&笑工场庆祝改革开放四十周年文艺巡演

2019年: 爱之家商城&笑工场庆祝建国七十周年文艺巡演

2020年: 爱之家商城&笑工场高歌新时代展示新风貌文艺巡演

2021年: 爱之家商城&笑工场庆祝建党一百周年暨实现第一个

一百年历史使命文艺巡演

巡演场地

- 1、三年共约300场,在全国范围内巡演
- 2、具体场地,视在当地合作费用筹措情况而定:

费用多,在大型体育场馆,观众一万人以上大型文艺巡演 费用少,在剧场,一千人以上剧场演出

费用不够,暂时取消演出,退还合作商赞助费

演员介绍

本次全国巡演的主力演出团队是"笑工场",笑工场长期活跃 在艺术表演的舞台上,拥有一众明星大咖,有巨大的影响力

笑工场拥有长沙渔人码头圆顶剧院,每年演出约150多场,每场座无虚席,年度观众流量约10万人。演出现场有适合产品展示的观众互动,电子屏展架门票都有相当的广告价值

文艺团体的全国巡演是第一次,其影响力和商业价值不可估 量,尤其是在当今市场环境中



目前中国

一直活跃在艺术舞台上的艺术团体只有五家 东北的刘老根 华东的一周立波秀 西安的青曲社

持续活跃且有影响力的:

北边的"德云社" 南边的"笑工场"



主演介绍



【大兵】

湖南省文联副主席 湖南省曲艺术家协会主席 著名相声艺术家 师从著名相声大师李金斗

大兵96年从"幸运3721"开始 红遍大江南北 二十多年誉满中华 德艺双馨 是艺术界的常青树 一直活跃在春晚的舞台上 多次获奖 他和赵卫国领衔组建的"笑工场" 始终是人民群众的开心果

当今中国的曲艺界 有固定场地且经常表演,始终活跃在舞台上的艺术家屈指可数 大兵是这少数艺术家当中的佼佼者

主演介绍



【赵卫国】

出生于陕西西安,现居武汉 毕业于武汉市广播电视大学文宣班 国家一级演员、相声表演艺术家 武汉市说唱团相声演员 师承于相声表演艺术家姜昆 表演艺术家大兵的黄金搭档

演员介绍



大兵1996年签约湖南电视台,参加主持《幸运3721》,以惊艳的口才和诙谐幽默的主持风格获得了观众的喜爱,从此享誉大江南北



1999年春晚,大兵登台春晚 表演相声《白吃》 多年来,持续活跃在春晚的舞台上 是春晚的专业户



2007年春晚, 大兵和李金斗、赵卫国合作奉献的 相声《免费电话》 获得曲艺类节目的二等奖



2009年大兵老师组建了笑工场, 其成员 大都是"80后"、"90后"、"00后" 他们是相声曲艺界的主流团队



大兵积极培养艺术人才 2017年10月12日在长沙喜收五位爱徒 其恩师李金斗现场见证



2018年春晚 大兵与非洲朋友一起表演的小品 ——《同喜同乐》

笑工场成绩斐然, 其作品和演员多次获得各界好评



湖南笑工场成员大都是"80后"、"90后"、"00后"、包括周卫星、原野、蠢得死、童鸣、刁子、熊壮、李丹、胡聪俊、徐文、刘刚、洪昊翔、王志敏等



获得全国观众好评最多的小品



获得国家授予的湖南文化名片称号



获得国家授予的 国家消费试点单位称号



获得业界 最高评价小品创作团队称号

合作(赞助)企业 现场布置效果图

宣传展示

赞助企业介绍

赞助方可以主办或协办的形式

在演出海报显著位置印上当次赞助企业名称





在演出场馆内或外明显位置悬挂当次演出赞助企业条幅



体育场馆展示区效果图

(如在体育场举办,光地,自行布置展位)







剧场效果图







酒店效果图





巡演合作 赞助与回报标准

1、巡演全程合作

1.1赞助费: 人民币1500万元

1.2 回报明细:

- A、全部约300场巡演联合冠名,负责人可参加每一场的新闻发布会,每场可安排媒体专访一次;
- B、赠送价值人民币1500万元"笑工优选"高档养生竹筒酒或"笑工优选"养生山茶油(按 爱之家商城 平台上的公开零售价计,任选);
- C、赠送 爱之家商城 企业级经销商名额一个,赠送价值 3888元的520批发网 尊享版名额一套;
- D、赠送每场演出门票五十张(含VIP席位票十张);
- E、大兵、赵卫国及笑工场主要演员出席赞助企业商业活动 一次(活动时间四小时内);
- F、邀请参加每场演出前的项目推介会,可介绍项目五分钟;
- G、每场邀请两人可参与演出前晚宴;
- H、与笑工场演出团队合影;
- I、每场演出场地入口处可布置户外广告一幅(面积、位置等 酌情安排);
- J、可在每场演出中场休息时(如有)播放三分钟企业宣传 片;
- K、可在派送给观众席的礼品袋中放入企业宣传资料三张。

2、单省内全场通行套装

2.1赞助费: 人民币300万元

2.2回报明细:

A、省内全部约10场巡演的联合冠名,负责人可参加每一场的新闻发布会,每场安排媒体专访一次;

- B、赠送价值人民币200万元"笑工优选"高档养生竹筒酒或"笑工优选"养生山茶油(按 爱之家商城 平台上的公开零售价计,任选);
- C、赠送 爱之家商城 企业级经销商名额一个,赠送价值 3888元的520批发网 尊享版名额一套;
- D、赠送每场演出门票五十张(含VIP席位票十张);
- E、大兵、赵卫国或笑工场主要演员出席企业商业活动一次 (活动时间四小时内);
- F、邀请参加省内每场演出前的项目推介会,可介绍项目五分钟:
- G、省内每场邀请两人可参与演出前晚宴;
- H、与笑工场演出团队合影;
- I、省内每场演出场地入口处可布置户外广告一幅(面积、位置等酌情安排);
- J、可在省内每场演出中场休息时(如有)播放三分钟企业 宣传片;
- K、可在省内每场演出派送给观众席的礼品袋中放入企业宣传资料三张。
- 注:上述费用不算入单场演出的收入,也不用于单场演出的费用,仅用于华项公司总部中心跟进、支援全国演出的资费和临时性开支。

以下为单一场次演出的赞助方案

3、单场赞助

3.1.1赞助费: 人民币50万元

3.1.2回报明细:

A、单场演出的主冠名权(位置可在"爱之家商城&笑工场" 之上,舞台背景上适当出现名称+logo),负责人可参加单场 的新闻发布会,安排媒体专访一次;

- B、可在会场统一设置的展示区域设立产品展示位(面积视场地情况酌定):
- C、赠送价值人民币20万元"笑工优选"高档养生竹筒酒或 "笑工优选"养生山茶油(按 爱之家商城 平台上的公开零售价计,任选);
- D、赠送门票200张(含VIP席位30张);
- E、邀请参加演出前的项目推介会,可介绍项目六分钟;
- F、邀请三人参与演出前的晚宴;
- G、与笑工场演出团队合影;
- H、演出场地入口处可布置户外广告一幅(面积、位置等酌情安排);
- 1、可在演出中场休息时(如有)播放五分钟企业宣传片;
- J、可给观众派送企业宣传礼品袋;
- K、赠送 爱之家商城 企业级经销商名额一个,赠送价值 3888元的520批发网 尊享版名额一套。

- 3.2.1赞助费: 人民币10万元
- 3.2.2.回报明细
- A、上单场演出主赞助商名单(舞台背景上适当出现名称 +logo), 可参加单场的新闻发布会;
- B、可在会场统一设置的展示区域设立产品展示位(面积视场地情况酌定):
- C、赠送价值人民币2万元"笑工优选"高档养生竹筒酒或 "笑工优选"养生山茶油(按 爱之家商城 平台上的公开零 售价计,任选);
- D、赠送门票100张(含VIP席位15张);
- E、邀请参加演出前的项目推介会,可介绍项目五分钟;
- F、邀请两人参与演出前晚宴;
- G、与笑工场演出团队合影;
- H、演出场地入口处可布置户外广告牌一幅(面积、位置等 酌情安排);
- I、可在演出中场休息时(如有)播放三分钟企业宣传片;
- J、可在观众席礼品袋中放入企业宣传资料一本;
- K、赠送 爱之家商城 企业级经销商名额一个,赠送价值 3888元的520批发网 尊享版名额一套。

- 3.3.1赞助费:人民币5万元
- 3.3.2.回报明细
- A、上单场演出赞助商名单(舞台背景上适当出现名称 +logo),可参加单场的新闻发布会;
- B、可在会场统一设置的展示区域设立产品展示位(面积视场地情况酌定):
- C、赠送价值人民币1万元"笑工优选"高档养生竹筒酒或 "笑工优选"养生山茶油(按爱之家商城平台上的公开零售价计,任选);
- D、赠送门票80张(含VIP席位10张);
- E、邀请参加演出前的项目推介会,可介绍项目四分钟;
- F、邀请两人参与演出前晚宴:
- G、与笑工场演出团队合影;
- H、演出场地入口处可布置户外广告一幅(面积、位置等酌情安排);
- I、可在演出前(观众进场时)或后(观众退场时)播放三分钟企业宣传片一次;
- J、可在观众席礼品袋中放入企业宣传单两张;
- K、赠送 爱之家商城 企业级经销商名额一个,赠送价值 3888元的520批发网 尊享版名额一套。

- 3.4.1赞助费: 人民币2万元
- 3.4.2.回报明细
- A、上单场演出赞助商名单,可参加单场的新闻发布会;
- B、可在会场统一设置的展示区域设立产品展示位(面积视场地情况酌定);
- C、赠送门票30张(含VIP席位5张);
- D、赠送价值人民币两千元"笑工优选"高档养生竹筒酒或 "笑工优选"养生山茶油(按爱之家商城平台上的公开零售价计,任选);
- E、邀请参加演出前的项目推介会,可介绍项目三分钟;
- F、邀请一人参与演出前晚宴;
- G、与笑工场演出团队合影;
- H、演出场地入口处可布置户外广告一幅(面积、位置等酌情安排);
- I、可在演出前(观众进场时)或后(观众退场时)播放三分钟企业宣传片一次;
- J、可在观众席礼品袋中放入企业宣传单一张;
- K、赠送 爱之家商城 企业级经销商名额一个,赠送价值 3888元的520批发网 尊享版名额一套。

附加推广优势

520生活圈有着遍布全国的合作伙伴人网,赞助企业可以与之合作进行"人推",长期而有效地提升知名度、市场占有率



记录至2018年6月,520生活圈在全国已有五万名合作伙伴,近万家"线下服务中心",预计三年内将达到约十万家的规模,基本覆盖全国市场的每一个街镇乡

赞助巡演的企业将获得与 520生活圈旗下各平台优先合作权, 并拥有如下被推广利益







微信公众号矩阵推广



微信公众号矩阵推广

520生活圈平台拥有公众号 矩阵,面对广大的批发商家 和用户,您的产品将随着公 众号的推文出现在更多人的 视野里

与爱之家商城合作

让更多的消费者知道,并且 能在我们的APP购买到您的 产品、让您多一条销售渠道





线下产品展示

遍布全国的线下服务中心, 可利用自身优势将您的产品 直接展示在用户面前

线上线下活动推广

平台会不定期举行线上线下 促销和推广活动,此举将为 合作商家销售助力 线下 曝光效果

> 最高可达到 300 万人次

线上 曝光效果

> 最高可达到 3 亿人次

活动效果预估

现场 订单

最高单场次预估或 预订额度 200 万 现场 零售成交

单场次预估最高或 销售 10 万

部分媒体报道

全国已有数百家中央、省、市、县的权威媒体从多角度公正、 全面、客观的采访和报道了520生活圈和520模式

Www.people.com.ca	@新 社	CCTV	新华间	新华报业网 WWW.XHBY.NET	CCTO COM	china.com
搜 狐	南多郡宋報	シ大洋网	⑩中工网	デ ナル网 www.DerLong.com www.BeiJingNews.com.cn	广东卫视	41担照新闻
古林电视台	CHINADAILY 中国在选	北京卫视	> 湖北卫视	らむ 黒龙江卫視	多种万极业网 MARFANGGAILY	Southen.com 南方网
M NETEASE	QIY) 愛奇艺	youku 依据	第一中国江苏阿	多沈阳网 www.syd.com.cn	馬金配在线 WWW.RF365.com	21世纪经济报道 21世CENTURY BUSINESS AERIALD
東北東山	张家界人才阿 WWW.JjjFc.com	所签。每册人	中國日報网	多鳳凰網 lifeng.com	●新民 网 xinmin.cn	沙 腾讯
cowest mam	YAHOO!	Occeee	🥔 湖南卫视	₩ 山东卫视	★星空	> 陕西卫视
AGD .com	● 腾讯·大薯网	● 中国证券阿 www.combole.com	本 Pangeu, china, com, ca	Baido百度	sina 新浪网	The Man
多山西新河河 XRB.COM	中山网	南京网络电视台 www.nbs.cn	今 鲁阿 四元	小 中国贵州	罗章 铜仁僧和阿 www.fraw.gov.co	英河新知同
东莞视境)**州视() gznet.com	土豆网 advances 有个人都最多新的特殊	今日头条网	z ∂ L.com.cn 中共村在线	今2 中国第5回 EXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX	W m to w at a

供参考

欢迎您合作! 展现自我共同发展

谢谢!

主办单位: 爱之家商城 笑工场



爱之家商城



520生活圈



520批发网



笑工场

协办单位: 赞助商名称