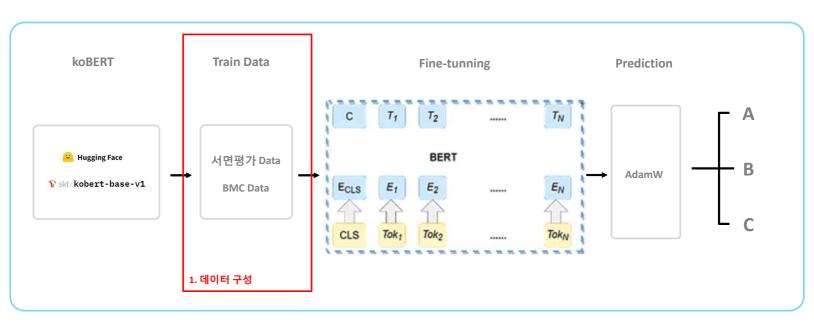
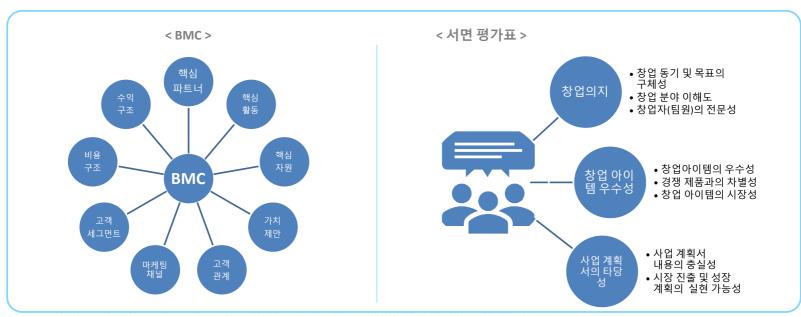
분석 모델 개요 - kobert 도식표

분석 모델 koBERT 파이프라인 중 Train Data 데이터 구성에 대해 설명



데이터 구성 - 데이터 전처리

사업 계획서 안에서 BMC모델 9가지 항목 텍스트 추출, 서면 평가표 8가지 항목 텍스트 추출 PDF MINER 이용 텍스트 내용 추출해 한줄로 만들어 라벨링 진행



BMC(비즈니스 모델 캔버스) : 새로운 사업 모형을 개발하고 기존의 모형을 문서화 하기위해 사용하는 경영전략 템플릿

데이터 구성 - 점수라벨링(BMC)

BMC 점수 다음을 기준으로 해서 점수 라벨링 진행 후 나온 평과결과를 확인

BMC 라벨링 기준

창업 비즈니스 모델 항목	라벨링 기준							
고객 세그먼트	타겟 고객의 문제 / 요구 / 얻고자 하는 혜택, 시장 크기, 시장 종류							
가치제안	고객의 문제/요구 해결안, 차별화 포인트, 경쟁사							
마케팅채널	직접 판매, 간접 판매							
고객관계	고객 확보 전략, 고객 유지 전략							
수익원	판매 가격, 예상 매출/손익, 구매 방법							
핵심활동	제품 개발, 제조, 판매를 위한 주요 활동							
핵심자원	지적 자원, 주요 인력 자금 확보 전략, 인프라 확보 전략							
핵심파트너	제품 개발, 제조, 판매를 위한 주요 파트너/필요성							
비용구조	제품 개발, 제조, 판매를 위한 비용 내용 인건비, 마케팅비							

사업 계획서에 라벨링 기준에 포함되는 내용이 있는지 없는지 구체적으로 적혀져 있는지 판단해 점수 라벨링 진행

평가 결과

고객 세그먼트 A 예시

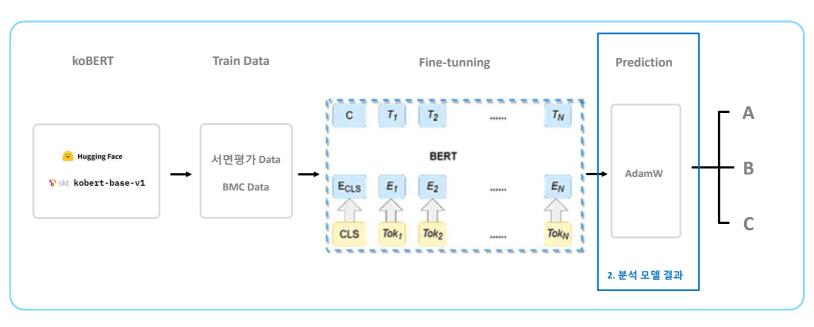
- 이슈 확대를 위한 출시 전략/ 자신만의 새로운 공간을 지식으로 창조할 수 있는 세계
- 1): 교육 이슈 과학지식을 가장 활용할 수 있는 대상을 공략한 이슈 전략
- 2) : 고객 만족 내가 알고 있는 지식을 가상세계에서 창조자가 될 수 있는 기회를 제공
- 3) : 상업용 이슈 상업용 제품들의 과학적 상식을 원소로 표현하여 메타버스내에 노출
- 4) : 홍보 이슈 메타버스내 공간을 지식으로 만들어가는 이슈 노출
- 5): 경쟁을 통한 고객 만족 유도 소유권 중심의 고객 서비스

고객 세그먼트 c 예시

악기 실력, 악기 보유, 연주 경험, 연령, 성별, 거주지 등으로 구분 20대 중후반 여성으로 악기 경험이 있는 초보 연주 실력 보유자

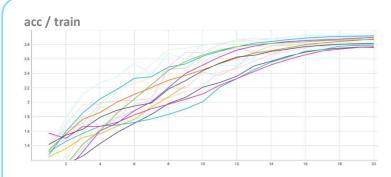
분석 모델 개요 - koBERT 도식표

분석 모델 koBERT 파이프라인 중 Fine-tunning 분석 모델 결과에 대해 설명



분석 모델 결과 - BMC

BMC 데이터 koBERT에 학습시킨 결과를 Tensorboard로 시각화

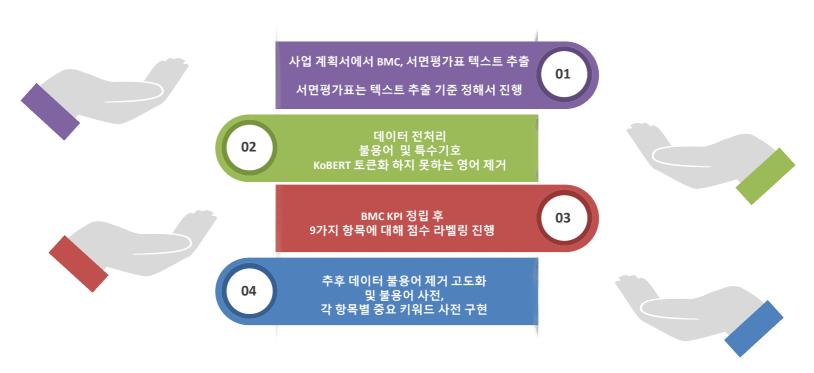


acc / test			
0.7		A	
0.65			
0.6		Y	
0.55			
2	4 6 8	10 12 14	16 18 20

epoch	2	4	6	8	10	12	14	16	18	20
Channels	38	54	63	73	80	83	89	92	92	92
CustomerSeg	42	47	56	54	60	63	73	76	82	90
Cost	52	60	59	64	72	83	90	94	95	93
KeyActivities	40	65	71	83	90	95	96	96	96	97
CustomerRelation	49	56	66	69	74	82	89	92	92	93
KeyResources	56	66	75	82	85	91	92	95	96	97
ValueProposition	60	76	85	89	93	95	96	97	97	97
KeyPartners	42	61	77	91	93	95	95	95	96	96
Revenue	54	66	68	82	88	92	93	94	94	94

epoch	2	4	6	8	10	12	14	16	18	20
Channels	28	53	51	56	66	64	64	66	66	66
CustomerSeg	64	61	64	66	64	58	66	66	69	69
Cost	58	53	61	58	74	74	69	71	76	76
KeyActivities	53	56	58	61	61	66	61	66	64	64
CustomerRelation	71	56	64	66	64	66	64	66	61	61
KeyResources	69	64	61	56	58	64	66	58	61	58
ValueProposition	71	69	53	66	66	66	64	64	64	64
KeyPartners	79	69	71	74	66	71	74	71	74	74
Revenue	64	64	69	69	66	61	64	64	64	64

데이터 라벨링 및 전처리





산업통계정보

기술정보 Brief

기업컨설팅보고서

기업성장지수

사업계획서평가시스템

데이터마켓

마이페이지

창업자 사업계획서

정부과제 사업계획서

핵심 활동 설문양식

기업의 전략적, 경제적,요소적인 측면을 도식화 하기 위해 아래 설문의 대한 내용을 작성해주시기 바랍니다. 설문 중 해당 되는 내용이 없을 경우 기압하지 않습니다

핵심 활동

핵심 활동

Q 제품 개발, 제조, 판매를 위한 주요 파트너 필요성 등을 기입합니다.

홍보 대행사 디지털 인플루언서 에이전시 가상세계 개발자 유명인VHP는 제품 유통

출력

A 결과

A등급